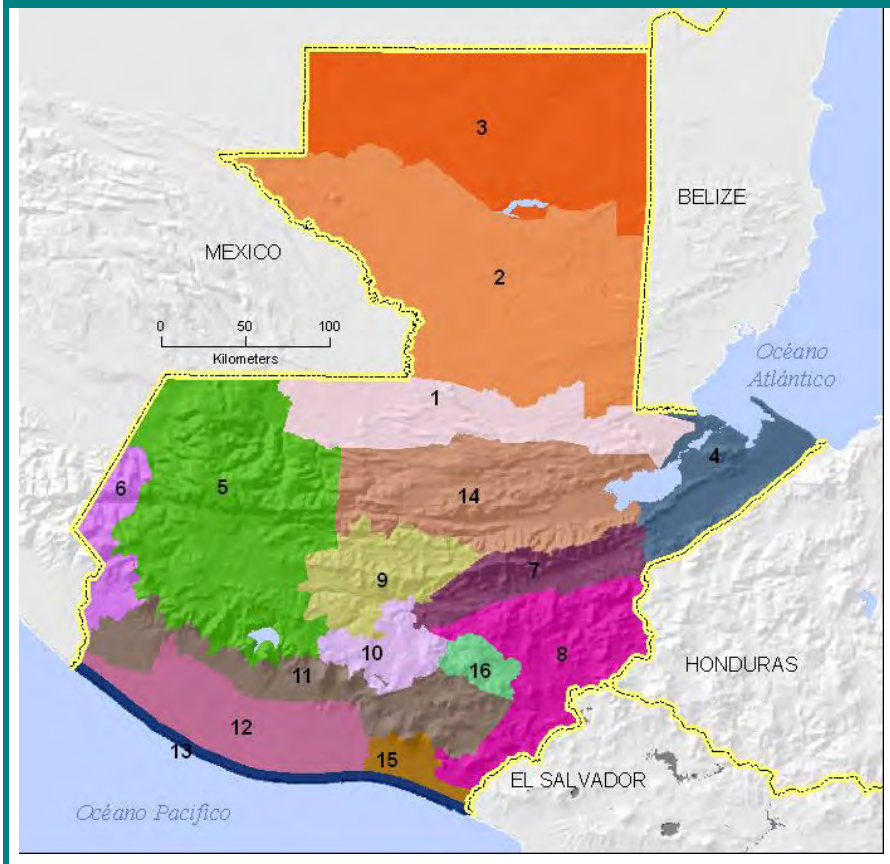
Perfiles de Medios de Vida de Guatemala

Septiembre 2005



1 Franja transversal del Norte
2 Peten Sur
3 Peten Norte
4 Atlantico Oriental
5 Altiplano y hortalizas
6 Fronteriza comercial con Mexico
7 Agroindustria, mineria y de cafe
8 Granos basicos fronteriza con Honduras e El Salvador
9 Granos basicos y la venta de mano de obra
10 Agroindustria y de maquillas
11 Cafetelera en transicion
12 Agroindustria de exportacion
13 Pescera y agricultura de subsistencia
14 Cardamomo y cafe
15 Ganaderia
16 Hortalizas y frutas de altura

MFEWS

Sistema Mesoamericano de Alerta Temprana para Seguridad Alimentaria

MFEWS es una actividad financiada por USAID

INTRODUCCIÓN 1
Los Usos de los perfiles 2
Conceptos claves 3
El Concepto de Perfil de medios de vida 6
La Metodología 7

RESUMEN NACIONAL **9**
Introducción 9
Geografía y clima 9
Zonas de Medios de Vida 10
Fuentes de alimentos e ingresos:
Principales conclusiones e implicaciones 11
Resumen de las Zonas de Medios de Vida 13

PERFILES DE MEDIOS DE VIDA DE GUATEMALA **19**
Zona 1: Franja Transversal del Norte 19
Zona 2: Petén Sur 26
Zona 3: Petén Norte 32
Zona 4: Atlántico Oriental 38
Zona 5: Altiplano y Hortalizas 46
Zona 6: Fronteriza Comercial con México 55
Zona 7: Agroindustria, mineria y de café 61
Zona 8: Granos basicos fronteriza con Honduras y El Salvador 68
Zona 9: Granos basicos y la venta de mano de obra 74
Zona 10: Agroindustria y de maquilas 80
Zona 11: Cafetalera en transicion 86
Zona 12: Agroindustria de exportacion 93
Zona 13: Pesquera y agricultura de subsistencia 99
Zona 14: Cardamomo y café 106
Zona 15: Ganadería 114
Zona 16: Hortalizas y frutas de altura 120

Introducción

Los perfiles de medios de vida documentan la forma en que viven las poblaciones en Guatemala. ***Un medio de vida*** es la suma del modo de actuar de los hogares, por medio del cual logran vivir año con año y consiguen sobrevivir ante los tiempos difíciles (o no logran hacerles frente).

Existe especial interés en el uso del análisis de medios de vida como un "lente" a través del cual se pueden visualizar ciertos problemas. Dichos problemas comprenden desde respuestas ante emergencias hasta mitigar los desastres y su desarrollo a largo plazo. Este interés se basa en dos observaciones básicas:

1) La información relativa a una comunidad o área en particular se puede interpretar adecuadamente solo si se explica en el contexto de la forma en que las personas viven.
2) Las intervenciones pueden diseñarse en forma adecuada a las circunstancias locales solo si la persona encargada de planificarlas tiene pleno conocimiento de los medios de vida locales y conoce si la intervención propuesta puede aprovechar o menoscabar las estrategias existentes.

A continuación, se presentan dos productos principales:

El mapa de zona de medios de vida	El mapa muestra la división del país en zonas homogéneas definidas de acuerdo a una estructura de medios de vida.
Los perfiles de medios de vida de zona	Los perfiles describen las características principales de cada zona, que incluyen una breve diferenciación del estatus de la seguridad alimentaria de los distintos grupos socioeconómicos. Se pone especial énfasis en las amenazas y la capacidad relativa de los diferentes tipos de hogares para resistirlas en las diferentes localidades.

Durante la recopilación de la información para la elaboración de los perfiles, se buscó un balance entre el acceso y el nivel de detalle. El objetivo principal es brindar información suficiente que permita una visión balanceada y generalizada de los medios de vida en el ámbito nacional. Los perfiles facilitan una rápida introducción a los medios de vida de un país; sin embargo, su objetivo no es presentar detalles de ubicaciones específicas.

La elaboración de estos perfiles se llevó a cabo en conjunto con el Programa de Seguridad Alimentaria y Nutricional (PROSAN) del Ministerio de Salud y la Facultad de Medicina de la Universidad Nacional de San Carlos, el Vice-Ministerio de Seguridad Alimentaria del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Alimentación (MAGA), la FAO y su Proyecto Especial de Seguridad Alimentaria (PESA), el Programa Mundial de Alimentos (PMA), PCI (*Project Concern International*), el Frente Nacional Contra el Hambre (ahora la Secretaría de Seguridad Alimentaria y Nutricional - SESAN) y el proyecto Sistema Mesoamericano de Alerta Temprana para Seguridad Alimentaria (MFEWS) financiado por la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID). El objetivo principal de las labores de MFEWS es el diagnóstico de emergencias, el monitoreo de la seguridad alimentaria y la alerta temprana. Los perfiles de medios de vida se han estructurado teniendo en consideración principalmente estos tipos de actividades. Sin embargo, se espera que también sean útiles para la comunidad en desarrollo en general. El documento se encuentra dividido en tres secciones principales, a saber:

1. **La introducción:** comprende cuatro sub-secciones:
   - **Los usos de los perfiles:** describe tres formas esenciales en que los perfiles se pueden utilizar.
   - **Los conceptos clave:** define los conceptos clave que se utilizaron en el análisis con base en los medios de vida.
   - **El concepto de perfil de medios de vida:** describe el esquema y contenido de cada perfil.
   - **La metodología:** describe los métodos que se utilizaron para desarrollar el mapa y los perfiles.
2. **El resumen nacional:** el mapa de zona de medios de vida nacional, conjuntamente con una visión general nacional de los medios de vida de Guatemala.
3. **Los perfiles de medios de vida de zona:** los perfiles para cada zona de medios de vida en particular.

Los usos de los perfiles

Los perfiles de medios de vida y las zonas que se presentan en este documento brindan un análisis de la seguridad alimentaria rural con base en su situación geográfica. El país está dividido en zonas relativamente homogéneas, que se definen de acuerdo con la estructura de medios de vida. Se proporciona una breve descripción de cada zona, que incluye un análisis de la posición de los diferentes grupos socioeconómicos que conforman la zona. Se visualiza que este producto será de utilidad a tres niveles, como sigue:

1. Una guía introductoria a la seguridad alimentaria del país

Dentro de los perfiles, se encuentra información sustanciosa y un análisis resumido en unas cuantas páginas de presentación. Es una valiosa herramienta para un recién llegado que necesite tener una rápida noción general de las condiciones de seguridad alimentaria del país. Las divisiones geográficas son relativamente pequeñas, en consistencia con las realidades del terreno, de tal forma que el lector pueda tener una buena idea del patrón general y de las diferencias básicas entre áreas y poblaciones sin sentirse agobiado por demasiados detalles.

Los planificadores de desarrollo también pueden encontrar útil el uso de estos perfiles de medios de vida. Uno de los objetivos del desarrollo es el de reducir la vulnerabilidad de las personas ante amenazas y aumentar su capacidad para hacerles frente. Primeramente, es importante entender quién es vulnerable, ante qué amenazas y por qué. De igual manera, los esfuerzos para reducir la pobreza requieren una comprensión de la forma en que los hogares más pobres sobreviven en las distintas áreas del país y las razones de su pobreza.

2. Alerta temprana y planificación de respuesta

La seguridad alimentaria muy a menudo se asocia erróneamente con los niveles de producción agrícola comparados con las necesidades de consumo de alimentos de la población local. Dicho en otras palabras, cuando se observa una disminución crónica o temporal de producción, inmediatamente se asume que dará como resultado una inseguridad alimentaria temporal o crónica. Consecuentemente, la mayoría de sistemas de alerta temprana y de monitoreo de seguridad alimentaria proceden especialmente de dos fuentes de información: (i) información de producción de cultivos o de productos agropecuarios; e (ii) información sobre los precios del mercado.

Esta información no comprende el escenario completo. La relación completa de la "economía alimentaria" tiene que ver tanto con la disponibilidad de alimentos, es decir el alimento que las personas producen, y con el acceso a alimentos, el dinero en efectivo devengado por las personas para la compra de alimentos. La información en lo relativo a los empleos temporales o a alimentos silvestres o a la caridad de los parientes o a la venta de artesanías puede representar información igualmente importante para la relación de medios de vida, tanto como la información de la producción agropecuaria y de cultivos y el conocimiento de su importancia relativa puede orientar el diseño de sistemas de monitoreo más adecuados, así como mejores y más rápidos diagnósticos de emergencias.

Al utilizar un marco de medios de vida, podemos indagar sobre la capacidad de los hogares para hacer frente a situaciones de estrés, especialmente cuando la producción agropecuaria y de cultivos resulta infructuosa y podemos apreciar las actividades del hogar en las diferentes etapas del ciclo anual. Toda esta información alimenta directamente nuestro análisis sobre sus necesidades y nos ayuda a dar respuesta a preguntas clave como: ¿qué áreas y qué tipos de hogares están en la posibilidad de hacer frente a estas situaciones, en caso de que se presente una amenaza, y qué hogares necesitarían ayuda? ¿Qué tipos de intervenciones serían más adecuados y cuándo y por cuánto tiempo deben implementarse?

De esta manera, por ejemplo, se podría apuntar a la posición de hogares pobres de un área geográfica en particular que dependen grandemente del empleo urbano. Si el empleo urbano disminuye, habrá menos demanda para su tipo de mano de obra: ¿podrían ellos encontrar ingresos alternos en otra parte? y ¿estarían compitiendo con personas de otras zonas en estas actividades?

Los funcionarios nacionales que trabajan dentro de los sistemas locales de alerta temprana poseen un vasto conocimiento de sus países. El enfoque de medios de vida ayuda a proporcionar una estructura para el uso completo de todo ese conocimiento y al mismo tiempo le añaden un novedoso nivel de información.

3. Políticas de desarrollo

La principal dinámica del establecimiento de los sistemas de alerta temprana es la administración de desastres. La razón fundamental de la alerta temprana es el mejoramiento en la eficiencia de la ayuda alimentaria en medida/grado y en plazos/registros de tiempo. Sin embargo, los encargados de la planificación buscan, cada vez más, alternativas a la ayuda alimentaria en intervenciones de emergencia temprana, lo que normalmente requiere cambios en la práctica y en las políticas. Un caso particular es el establecimiento de precios de mercado para los alimentos básicos. El análisis de medios de vida puede servir de apoyo en la elaboración de modelos de posibles efectos derivados de dichas intervenciones en la capacidad de los hogares para sobrevivir ante una crisis. El análisis también puede aportar recomendaciones en cuanto al tiempo óptimo para llevar a cabo la intervención.

El análisis de medios de vida también se puede aplicar a otros cambios de políticas. Por ejemplo, si se redujeran los impuestos del gobierno sobre el queroseno o si el gobierno proporcionara medicamentos de uso veterinario a precio de costo, ¿cuál sería el efecto en los hogares? En forma más generalizada, el punto de vista de los hogares ofrece una base más segura en la consideración de la vasta y creciente discusión del alivio de la pobreza. Esto permite tener una visión del escenario que yace detrás de las estadísticas nacionales.

Los conceptos claves

Los términos **riesgo, amenaza, vulnerabilidad** y **necesidad** se utilizan con frecuencia en formas que pueden ser confusas en el contexto de la seguridad alimentaria. El significado que se establece con propósitos de administración de desastres y el sentido que tiene para el presente uso, posiblemente pueda explicarse de mejor manera con un ejemplo (consúltese a continuación).

Definición de riesgo, amenaza, vulnerabilidad y necesidad _____

- La sequía es una grave **amenaza** que afecta la producción agropecuaria y agrícola en muchos países.
- Los hogares pobres son más **vulnerables** ante sequías (es decir que están en desventaja para hacerles frente) que los hogares acomodados; los hogares pobres poseen escasas reservas de alimentos o dinero en efectivo de las cuales puedan disponer y menos opciones para generar ingresos adicionales.
- Los hogares pobres que viven en países con áreas propensas a sufrir de sequías están en mayor **riesgo** de padecer escasez de alimentos que otros hogares, debido a que están expuestos y son vulnerables a las amenazas por sequía.
- Al ocurrir una sequía, los hogares pobres son los que incurren en mayor **necesidad** de ayuda.

Para estar en riesgo de inseguridad alimentaria, se debe estar expuesto a una amenaza y también ser vulnerable ante dicha amenaza, como el caso de los hogares pobres en países con áreas propensas a sufrir de sequías, que se mencionan en el ejemplo anterior. Debido a que la vulnerabilidad está tan vinculada a las amenazas, resulta que no existe un estado general de vulnerabilidad; las personas únicamente son vulnerables *a algo*. Por ejemplo, los agricultores que cultivan en las riberas de los ríos pueden ser vulnerables a inundaciones (que pueden destruir sus cultivos), pero pueden no ser vulnerables a las sequías (dado que pueden irrigar sus cultivos con el agua del río). De igual manera, los trabajadores temporales que se emplean en las maquilas pueden ser vulnerables a los cambios en las políticas internacionales de comercio para los artículos no agrícolas que se elaboran en estas maquilas, pero pueden ser menos vulnerables a las pérdidas de producción agrícola relacionadas con la sequía (excepto al grado en el cual resultan afectados debido a los elevados precios de mercado de los alimentos básicos).

Cuando una amenaza es un hecho, ya no tiene ningún sentido hablar de grupos vulnerables. Dicho sencillamente, las personas son **vulnerables antes del evento** (ya que esto se refiere a sus facultades de hacerle frente a las situaciones que se desencadenan cuando ocurre una amenaza). Las personas tienen **necesidad después del evento** (es decir después de verse afectadas por la amenaza y verse imposibilitadas de hacerle frente). Si volvemos al ejemplo de la sequía, los hogares pobres son vulnerables ante las sequías antes de la escasez de lluvias, pero cuando pierden sus cosechas o animales, tienen necesidad de ayuda.

Uno de los enfoques más utilizados con base en los medios de vida para el análisis de seguridad alimentaria es el enfoque de los **alimentos** o **de la economía del hogar**, que desarrolló *Save the Children* del Reino Unido en los años noventa[1]. El principio básico del enfoque fundamental afirma que:

> *Un análisis de medios de vida local es esencial para un adecuado entendimiento de los efectos, a nivel de hogar, de amenazas como sequías o conflictos o desarticulación de mercados.*

Por ejemplo, las pérdidas de cultivos pueden dejar desamparados a un grupo de hogares debido a que dichas cosechas son su única fuente de alimentos básicos. Por el contrario, otro grupo puede estar en mejor situación de hacerle frente porque posee fuentes alternas de ingresos y de alimentos. Estas fuentes alternas, como la tenencia de animales para la venta o parientes que residen en otros sitios que pueden ayudarlos, pueden solventar la deficiencia en la producción. Es por ello que los diagnósticos efectivos de los efectos de las amenazas deben basarse en el análisis de medios de vida. La estructura analítica de la economía alimentaria parte del tipo de análisis que se requiere para comprender el efecto de una amenaza en la seguridad alimentaria en los medios de vida locales y se utiliza para ayudar a definir la información clave que debe incluirse en los perfiles.

El objetivo de un análisis de economía alimentaria es investigar los efectos de una amenaza en el acceso *futuro* a alimentos y a ingresos, de manera que se puedan tomar las decisiones sobre los tipos de intervenciones más adecuados que deben implementarse. La razón fundamental detrás del enfoque es que un adecuado entendimiento de la forma en que las personas han sobrevivido en el pasado proporciona una base válida para la proyección a futuro. Se combinan tres tipos de información: (i) información de línea base de acceso a alimentos/ingresos en efectivo, (ii) información sobre amenazas (es decir, eventos que afectan el acceso a alimentos/ingresos en efectivo, como sequías, conflictos o desarticulación de mercados) e (iii) información sobre estrategias de respuesta a nivel de hogar (por ejemplo, las fuentes de alimentos y de ingresos de las cuales hacen uso las personas cuando están expuestas a amenazas).

Línea base: el análisis de línea base incluye tres componentes:
El mapa de zona de medios de vida: los patrones de medios de vida evidentemente varían de un área a otra, por lo que la preparación de un mapa de zona de medios de vida puede ser el primer paso útil para muchos tipos de análisis que se basan en los medios de vida. Los factores locales, como el clima, suelos, acceso a mercados, etc. tienen gran influencia en los patrones de medios de vida. Por ejemplo, las personas que viven en las áreas fértiles de las regiones montañosas generalmente poseen opciones muy diferentes a aquellas personas que viven en áreas semi-áridas de las regiones llanas. En las áreas de las regiones montañosas, las personas normalmente pueden dedicarse a actividades de patrones agrícolas de medios de vida, mientras que en las áreas llanas, pueden sembrar pocos cultivos y pueden ser pastores o dedicarse a actividades agro-pastoriles. Las personas que viven en zonas costeras o en las riberas de los lagos pueden tener un medio de vida basado en la pesca o una combinación de pesca y otras actividades y así sucesivamente.

La agro-ecología, sin embargo, es solo un aspecto geográfico que determina patrones de medios de vida. Otro aspecto es el acceso a mercados, ya que afecta la capacidad de las personas de vender su producción (cosechas o animales u otros artículos) y el precio que obtienen por ella. Considerando que los patrones de medios de vida dependen en gran medida de la geografía, tiene mucho sentido dividir un país o una región en cierto número de **zonas de medios de vida**. Las podemos definir como áreas en las cuales las personas comparten en general el mismo patrón de medios de vida (es decir, el mismo sistema de producción, por ejemplo, la agricultura o el pastoreo, así como el mismo patrón de comercio/intercambio).

La demarcación de las zonas de medios de vida no siempre coincide con los linderos administrativos. Por ejemplo, es muy común encontrar diferentes patrones de medios de vida dentro de una unidad administrativa (dicho en otras palabras, los pastores que viven junto a agrónomos o agro-pastores junto a comunidades pesqueras). Sin embargo, debido a que la adjudicación de recursos y las decisiones de abastecimiento de servicios se determinan tomando en cuenta las áreas administrativas y no en cuanto a zonas de medios de vida, es importante que los linderos de las zonas de medios de vida sigan en lo posible los linderos administrativos de nivel más bajo.

[1] Refiérase a *The Household Economy Approach (El enfoque de la economía en el hogar)*, Seaman J., Clarke P., Boudreau T., Holt J., *Save the Children*, Reino Unido, 2000.

La división por grupo socioeconómico: definitivamente la geografía no es el único factor que determina el patrón de medios de vida. La geografía tiende a definir las diferentes opciones de medios de vida, pero depende de varios factores el grado en que las personas le sacan provecho a estas opciones, de los cuales la *riqueza o nivel socioeconómico* es el más importante. Es obvio, por ejemplo, que los hogares acomodados que poseen propiedades o fincas más grandes producirán más cosechas y tendrán una mayor seguridad alimentaria que sus vecinos más pobres. No obstante que la tierra constituye solo un aspecto de riqueza, los grupos socioeconómicos se definen típicamente en términos de tenencia de tierra o de animales, activos, educación, habilidades, disponibilidad laboral y capital social. La definición de los diferentes grupos socioeconómicos en cada zona, es el segundo paso en el análisis de la economía alimentaria, cuyo resultado es la **división por grupo socioeconómico**.

La línea base de la economía alimentaria[2]**:** después de reunir a los hogares de acuerdo a su lugar de residencia y a su estatus socioeconómico, el siguiente paso consiste en generar la información para una **línea base de economía alimentaria** de los hogares típicos de cada grupo para obtener una línea base o de referencia anual. Este paso involucra la investigación de diferentes fuentes de alimentos y de ingresos de dinero en efectivo y su contribución relativa al presupuesto del hogar como un todo durante el año. También se requiere el desarrollo de un **calendario de temporadas** de actividades para entender la forma como varía el acceso a los alimentos y al ingreso en efectivo durante el año. Todo este tipo de información es decisivo al momento de comprender cómo viven los hogares de diferentes niveles socioeconómicos y cómo los afectará una amenaza en particular, de acuerdo a la zona en donde residen. Se observa, por ejemplo, que una sequía afectaría más a los hogares que dependen mayormente de la producción agropecuaria local, que a aquellos hogares que cuenten con ayuda o remesas que les envían los familiares que viven y trabajan en la ciudad capital.

Amenaza: la información de una línea base de economía alimentaria determina un punto de partida para la investigación de los efectos que tendrá una amenaza en la seguridad alimentaria de los hogares y en los medios de vida. Las amenazas pueden ser de origen natural (por ejemplo, sequías o inundaciones) o provocadas por el hombre (conflictos o desarticulación de mercados). Las consecuencias de una amenaza varían de acuerdo con la amenaza en sí misma y de acuerdo con el patrón local de medios de vida. Una sequía puede dar como resultado la pérdida de la producción agropecuaria o de las cosechas, la pérdida del ingreso derivado de las ventas de animales y de las cosechas, la pérdida de empleo agrícola, etcétera, y representa una amenaza para los hogares que dependen mayormente de la producción agropecuaria, de las cosechas o del empleo agrícola local. Por otra parte, la inseguridad puede estar asociada con el robo de animales o de cosechas, con el acceso restringido a ciertas áreas (mercados, pozos, áreas de pastizales o campos) y con la interrupción del comercio o del transporte, que, en suma, representan una amenaza para los grupos que viven, se movilizan o comercian en un área insegura.

Respuesta: cuando se ven expuestos a una amenaza, la mayoría de hogares harán su mayor esfuerzo para ocuparse de sus efectos. Si la amenaza tiende a reducir su acceso a ciertas fuentes de alimento o de ingresos de dinero en efectivo, pueden tratar de expandir otras fuentes o pueden dirigirse a otras fuentes nuevas o de poco uso. Las estrategias de respuesta comunes[3], en ciertos escenarios, podrían incluir un aumento en la recolección de alimentos silvestres, un incremento en la venta de animales o una emigración temporal en búsqueda de empleo. Cuando estas estrategias son efectivas, pueden reducir significativamente la vulnerabilidad ante una variedad de amenazas. Debe tenerse en cuenta, sin embargo, que las estrategias de respuesta pueden tener efectos tanto a corto como a largo plazo, algunos de los cuales pueden menoscabar los medios de vida locales, por ejemplo, la venta de activos productivos, la venta insostenible de animales, el incremento en la venta de leña en lugares donde puede tener resultados ambientales negativos, etcétera.

[2] Nótese que la información que se proporciona en los perfiles no constituye una línea base alimentaria completa. Una línea base completa brinda información cuantitativa de las *cantidades* de alimentos a que se tiene acceso y de las *cantidades* de ingresos en efectivo que se generan de distintas fuentes de por lo menos tres grupos socioeconómicos principales dentro de una zona de medios de vida. Los perfiles de medios de vida, por el contrario, brindan información relativa a la *contribución proporcional* en conjunto de distintas fuentes de alimentos y de ingresos en efectivo. Dicho simplemente, las kilocalorías (energía alimentaria) y el dinero en efectivo son las unidades de medida para una línea base de economía alimentaria, en tanto que la unidad de medida que se utiliza para un perfil de medios de vida es el porcentaje de una suma total. El mapa de zona de medios de vida nacional y los perfiles de medios de vida se diseñan como un producto único (consúltese la sección de Los usos de los perfiles), pero también se proponen como un paso intermedio para el desarrollo de una línea base alimentaria completa.

[3] Se prefiere el uso del término estrategia de respuesta en lugar de estrategia para hacer frente a una amenaza, por dos razones. Primero, el término estrategia para hacer frente a una amenaza se utiliza normalmente para referirse a componentes regulares del diario vivir de los medios de vida (por ejemplo, venta de leña), que en términos generales se refieren a estrategias de contingencia cuando se intensifican para responder a una amenaza. Segundo, "hacer frente" puede tomarse como una implicación que la estrategia en cuestión es gratuita, que no siempre es el caso.

El concepto de Perfil de medios de vida

Los perfiles están divididos en las siguientes secciones:

Las principales conclusiones e implicaciones resumen los principales hallazgos de una zona. Esta sección también brinda información importante que puede utilizarse al momento de planificar varios tipos de intervenciones, que incluye respuestas de emergencia, mitigación de desastres y programación de desarrollo.

La descripción de la zona presenta una descripción general del patrón local de medios de vida (producción de cultivos, crianza de animales, generación de ingresos por empleo rural no agrícola, etcétera).

La sección de **mercados** contiene información básica del mercadeo de la producción local y de cualquier tipo de importación de alimentos básicos que se haga hacia la zona.

El **calendario de temporadas** establece el momento en que se llevan a cabo las actividades clave durante el año. Esta información es útil en varios aspectos, por ejemplo, para medir el posible efecto de una amenaza, de acuerdo al momento del año en que ocurre o para evaluar si una actividad en particular se lleva a cabo en una época normal durante el año en vigencia.

Las cuatro secciones subsiguientes constituyen la **información medular de la "economía alimentaria"** de la zona (consúltese la sección anterior):

La sección de **división por grupo socioeconómico** describe a los tres grupos socioeconómicos principales ("pobres", "medios" y "acomodados") y explica las diferencias que existen entre ellos y la forma en que estas diferencias afectan el posible acceso a alimentos y a ingresos en efectivo[4].

Las secciones relativas a **fuentes de alimentos** y **fuentes de ingresos** examinan los patrones de alimentos y de ingresos en efectivo de cada nivel socioeconómico y relacionan estas fuentes con las características de cada grupo.

La sección de **amenazas** brinda información sobre los diferentes tipos de amenazas que afectan una zona y hacen referencias particulares a cada grupo socioeconómico cuando se considera adecuado.

Las **estrategias de respuesta** describen las diferentes estrategias que están disponibles para los distintos tipos de hogares de la zona, así como una estimación de su posible efectividad.

Las alertas tempranas incluyen la identificación e interpretación de eventos clave que pueden advertir del desarrollo de una crisis de seguridad alimentaria aguda. Por último, la sección de **indicadores de crisis inminentes** se basa en la clasificación de indicadores de alerta temprana propuestos por Fred Cuny[5]. Esta sección proporciona la información de indicadores clave y el tiempo estimado en que puedan suceder por zona, con base en el entendimiento de los medios de vida local y los patrones locales de respuesta ante las crisis de seguridad alimentaria[6].

[4] Es importante hacer notar que para propósitos de este análisis, se habla de riqueza, nivel o estatus socioeconómico en términos relativos (y locales). Los datos estadísticos pueden indicar que el 80% o incluso el 90% de la población en un área en particular vive por debajo de la línea nacional de pobreza, pero esta medida de pobreza se refiere a una escala absoluta nacional. En el análisis de medios de vida, interesa entender ciertas diferencias entre distintos grupos de una comunidad y sus causas, en cuyo caso no es particularmente útil poner juntos en un mismo grupo al 80% o al 90% de la población.

[5] *Hambruna, conflicto y respuesta: una guía básica),* Cuny F. C. y Hill R. B., editorial *Kumarian Press*, 1999, pág. 33-42.

[6] El señor Fred Cuny identificó dos tipos de indicadores de alertas tempranas. Por una parte, los que proporcionan una advertencia anticipada de hambruna (indicadores de crisis inminente) y por el otro, los que confirman la existencia de hambruna (indicadores de hambruna). El último grupo incluye indicadores tales como la venta urgente de activos productivos (por ejemplo, los bueyes utilizados para la labranza), consumo de semillas, incremento en la desnutrición y en la mortalidad. Los indicadores de hambruna normalmente no forman parte de un contexto específico (es decir, la preparación de una lista única que se aplique a todas las zonas de medios de vida). También son poco útiles en el pronóstico o prevención de escasez aguda de alimentos o hambruna. Debido a estas razones, se tomó la decisión de no incluirlos en los perfiles de medios de vida.

La metodología

Como se ha indicado anteriormente, el enfoque de los medios de vida de MFEWS, que constituye la base para este Perfil de medios de vida de Guatemala diseña su estructura conceptual desde el Análisis de la Economía del Hogar (HEA por sus siglas en inglés). El HEA se desarrolló originalmente para proveer una interpretación de los patrones de los medios de vida del hogar con una visión particular en el acceso a los alimentos, el acceso a los ingresos y a los patrones de gastos como lo muestran los diferentes grupos socio-económicos dentro de la población. Así bien, esta interpretación da a conocer la identificación y el diseño de intervenciones de desarrollo y de emergencia (alimentarias y no alimentarias). Sin embargo, para fines de actividades de alerta temprana de seguridad alimentaria, MFEWS ha preparado este enfoque de medios de vida para aportar el máximo valor para la alerta temprana y para el monitoreo de la seguridad alimentaria y el análisis de los escenarios de recursos restringidos. La intención de los Perfiles de los medios de vida de MFEWS no es que se usen aisladamente para evaluar las necesidades de la población o para diseñar programas de ayuda. Los perfiles pretenden servir como una herramienta valiosa en el análisis de alerta temprana de la seguridad alimentaria, que se debe complementar (y contextualizar) con otra información que esté relacionada con la seguridad alimentaria, que incluye la información de monitoreo nutricional, la producción agrícola, los precios del mercado, etc. Si se usan de esta forma, los Perfiles de medios de vida permitirán que los analistas de seguridad alimentaria tengan un mejor conocimiento de los impactos actuales en comparación con el contexto de lo que es localmente normal en una determinada población y tengan el conocimiento de la forma más probable en la que los hogares responderán ante una variedad de eventos. Con esta base, se estará en mejores posibilidades de identificar una potencial crisis de seguridad alimentaria en la población correcta, en el momento correcto, con base en un sólido conocimiento de los medios de vida para impulsar una pronta evaluación y adecuadas acciones de seguimiento. En otras palabras, para realizar alertas tempranas más efectivas. A pesar de que estos Perfiles de medios de vida no proveen un nivel de confianza estadística o información altamente localizada para jugar un papel importante en la planeación del programa detallado local, son de invaluable ayuda para identificar rápidamente el desarrollo de una crisis, para dirigir efectivamente las evaluaciones o diagnósticos más a fondo y, por lo tanto, para promover una respuesta más rápida a las necesidades de la población.

El mapa de zona de los medios de vida nacionales de Guatemala se desarrolló a través de un proceso de varias etapas. Primero, se llevó a cabo una revisión de los patrones de la información secundaria identificada dentro de un rango de factores directamente relevantes al proceso de la zonificación de los medios de vida, que incluye población, clima y ecología (por ejemplo, precipitación, zonas agro-ecológicas); producción agrícola (por ejemplo, siembras, producción, sistemas de tenencia de tierras, propiedad y uso de tierras); producción agropecuaria; actividades económicas no agrícolas y mercados (por ejemplo, principales mercados de alimentos y de otros artículos no alimentarios, mercados laborales y patrones de migración en búsqueda de trabajo). A continuación de esta revisión de información secundaria, se llevó a cabo un Taller nacional de medios de vida por zona con los líderes de grupo, los miembros de grupo y otros informantes nacionales clave para desarrollar un mapa preliminar de zonas de medios de vida para Guatemala. Al mismo tiempo, los informantes clave participantes prepararon una breve descripción de cada zona. Este mapa de zonas de medios de vida luego se depuró tomando como base los talleres sub-nacionales que se impartían en esas fechas y las entrevistas efectuadas a nivel de campo.

Se condujo un entrenamiento intensivo del enfoque de los medios de vida de MFEWS con los líderes y los miembros de grupo, que incluyó técnicas clave del trabajo de campo (por ejemplo, entrevistas con los informantes clave, entrevistas con grupos de enfoque, de ayuda proporcional, clasificaciones), uso de instrumentos de investigación (por ejemplo, guías semi-estructuradas para entrevistas, cuestionarios, cuando se usaron) y otros aspectos metodológicos (por ejemplo, propuestas de muestreo, mecanismos para triangulación interna y externa para maximizar su validez). En el enfoque de los medios de vida de MFEWS, participó en la capacitación un total de siete grupos censores, compuestos principalmente por personal técnico de Programa de Seguridad Alimentaria y Nutricional (PROSAN) del Ministerio de Salud y la Facultad de Medicina de la Universidad Nacional de San Carlos, el Vice-Ministerio de Seguridad Alimentaria del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Alimentación (MAGA), la FAO y su Proyecto Especial de Seguridad Alimentaria (PESA), el Programa Mundial de Alimentos (PMA), PCI (*Project Concern International*), el Frente Nacional Contra el Hambre (ahora la Secretaría de Seguridad Alimentaria y Nutricional - SESAN) y MFEWS.

A continuación del entrenamiento en el Taller nacional de medios de vida por zonas, se desarrolló un plan de trabajo de campo, en el que se fijaron entrevistas con los informantes clave y los grupos de enfoque en diversas localidades en el campo a través de cada zona de medios de vida. Tanto la selección de la localidad en el campo como la selección de los participantes se fijaron intencionalmente para maximizar la representatividad y minimizar el prejuicio en los informes. En

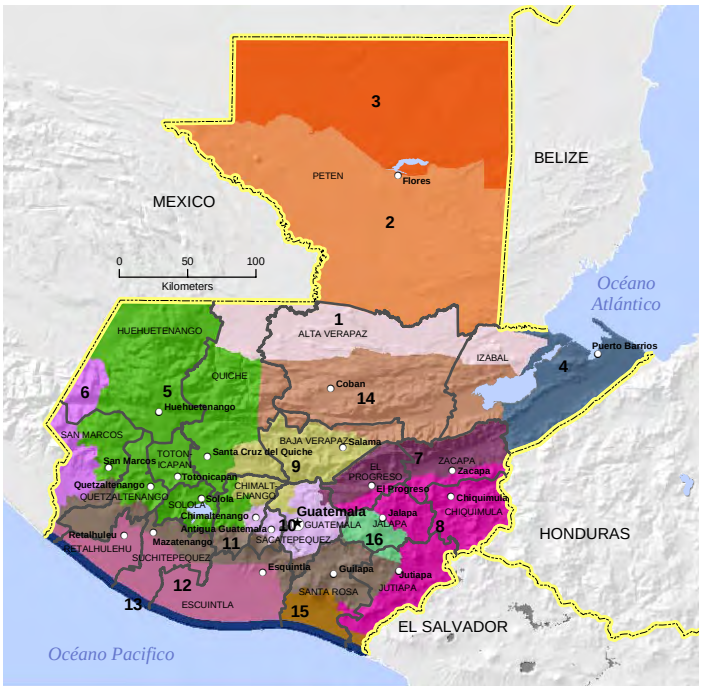
Abril de 2005, se llevó a cabo la recolección de la información preliminar. La mayoría de la información de campo se recolectó a través de los informantes clave de la comunidad y de los grupos de enfoque a través de entrevistas y talleres con los informantes clave a nivel nacional y sub-nacional. Siempre que fue posible, se analizó cada entrevista para comprobar su consistencia interna, así como su consistencia con la información secundaria y las conclusiones se revisaron en forma cruzada con las subsecuentes entrevistas en la misma zona de medios de vida. Luego del trabajo de campo, los líderes de grupo completaron el análisis de los resultados de todas las zonas de los medios de vida en conjunto para asegurarse que eran consistentes con los resultados a través de las zonas de los medios de vida.

Perfiles de Medios de Vida de Guatemala

Resumen Nacional

Introducción

La población en Guatemala según el último censo oficial para el año 2002 fue determinada en 11,237,196 habitantes, donde el 48.9% son hombres y el 51.1% mujeres, caracterizada por su juventud; cuatro de cada diez personas son menores de 15 años.



El 36% de la población que migran dentro del país es hacia la ciudad de Guatemala. Debido a este el 22.6% por ciento de la población total se encuentra concentrada en el departamento de la ciudad capital, lo que obedece a sus mayores oportunidades económicas y de consumo en comparación con los otros contextos territoriales. Los departamentos de Santa Rosa y Jutiapa son los departamentos con menores posibilidades de retención de población. Guatemala es un país de fuerte emigración internacional y los Estados Unidos y México constituyen el destino principal de los emigrantes.

En Guatemala la pobreza afecta a 57% de la población total, de los cuales el 21.5% vive en una situación de extrema pobreza. De los que viven en extrema pobreza, 56% son indígenas y 44% de la población ladina. La pobreza en Guatemala se manifiesta más en las áreas rurales dado que el 82% de los pobres residen en el área rural y el 18% en el área urbana. La expresión rural e indígena de la pobreza en Guatemala está estrechamente vinculada a la falta de acceso a servicios básicos de educación, salud y saneamiento. Según el Censo de Población realizado en el año 2002, uno de cada 3 mujeres y uno de cada 4 hombres son analfabetos, lo que indica que el 28.5% de la población aún no sable leer ni escribir.

La agricultura es el sector primario que sigue siendo básico para la economía nacional guatemalteca, donde el 52.5% del total de la población se dedica a esta actividad. Presenta una agricultura de subsistencia (maíz, frijoles y hortalizas, entre otros) en la que se halla comprometida la mayor parte de la población rural y otra de exportación en la que predominan medianas y grandes propiedades, algunas de ellas extranjeras. La producción de banano y café sigue siendo significativa, pero ha cedido importancia ante la caña de azúcar y el cardamomo. Dentro del ámbito del sector primario cabe reseñar la explotación de los recursos forestales en las zonas del Petén e Izabal. La ganadería es un sector en expansión que se desarrolla principalmente en la llanura pacífica y produce carne de gran calidad, dedicada al consumo interno y a la exportación hacia México, principalmente. La pesca no se ha desarrollado significativamente y está más orientada a la camaronicultura. La minería es una actividad que ha declinado en importancia.

Geografía y Clima

Guatemala se fronteriza con Belice al noreste, con Honduras y El Salvador al este y sureste y con Méjico al norte y oeste; y está bordeada por el Mar Caribe al este y por el Océano Pacífico al sur. Cadenas de montañas volcánicas atraviesan el

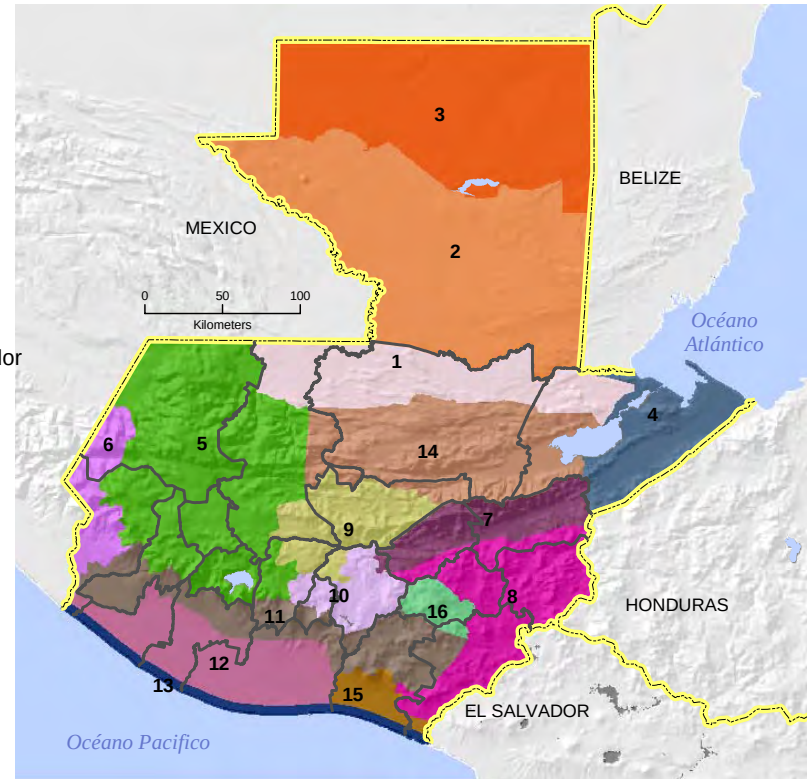
país, destacándose tres volcanes en el centro: Agua, Fuego y Acatenango. Hay zonas extensivas de selva en la parte norte de Guatemala, igual que reservas ecológicas. Entre los cursos de agua más importantes del país, hay que citar el gran Lago de Izabal y los lagos de Atitlán y Amatitlán. Importantes puertos proporcionan facilidades para el comercio internacional, principalmente Puerto Barrios con acceso al Mar Caribe y Puerto Quetzal con acceso al Océano Pacífico.

Guatemala debido a su ubicación tropical y su relieve irregular, hace que tenga variedad de climas. La temperatura media anual varía entre 28°C en las costas y 10°C en las montañas. Según sus regiones se presentan extremos de temperaturas máximas y mínimas absolutas, que van de los 42°C a -5°C. La precipitación media anual para todo el país es de 2.218 mm. En el altiplano es de 1.600 mm anuales en promedio; y existen zonas de precipitación tan baja, como de 500 mm anuales y lugares en los que se reportan los 6.000 mm anuales. El principal fenómeno causante de las lluvias es la convergencia intertropical, aunque también influyen los ciclones tropicales y los frentes glaciales provenientes del Ártico. Por su situación geográfica entre los 14º y 18º de latitud Norte, Guatemala es un país tropical. Sin embargo, la acción de los vientos húmedos del Caribe y las particulares características orográficas de su accidentado territorio le confieren unas condiciones propicias para el poblamiento y el desarrollo de actividades agrarias en extensas zonas del país. (Censo Nacional 2002.)

Zonas de Medios de Vida

Zonas de Medios de Vida de Guatemala

1 Franja transversal del Norte
2 Peten Sur
3 Peten Norte
4 Atlantico Oriental
5 Altiplano y hortalizas
6 Fronteriza comercial con Mexico
7 Agroindustria, mineria y de cafe
8 Granos basicos fronteriza con Honduras e El Salvador
9 Granos basicos y la venta de mano de obra
10 Agroindustria y de maquillas
11 Cafetelera en transicion
12 Agroindustria de exportacion
13 Pescera y agricultura de subsistencia
14 Cardamomo y cafe
15 Ganaderia
16 Hortalizas y frutas de altura



Fuentes de Alimentos e Ingresos: Principales Conclusiones e Implicaciones

Fuentes de Alimentos:

Las fuentes de alimentos principales para los guatemaltecos provienen de la producción de granos básicos para autoconsumo y la venta de excedentes. La caza, pesca y recolección de alimentos continúan siendo fuentes de alimentos significativas para los grupos más pobres y, en algunas zonas, la ayuda alimentaria. La base de la alimentación es el maíz y fríjol que son complementados con varios cereales como el arroz, trigo y hortalizas.

1 Franja transversal del Norte
2 Peten Sur
3 Peten Norte
4 Atlantico Oriental
5 Altiplano y hortalizas
6 Fronteriza comercial con Mexico
7 Agroindustria, mineria y de cafe
8 Granos basicos fronteriza con Honduras e El Salvador
9 Granos basicos y la venta de mano de obra
10 Agroindustria y de maquillas
11 Cafetelera en transicion
12 Agroindustria de exportacion
13 Pescera y agricultura de subsistencia
14 Cardamomo y cafe
15 Ganaderia
16 Hortalizas y frutas de altura

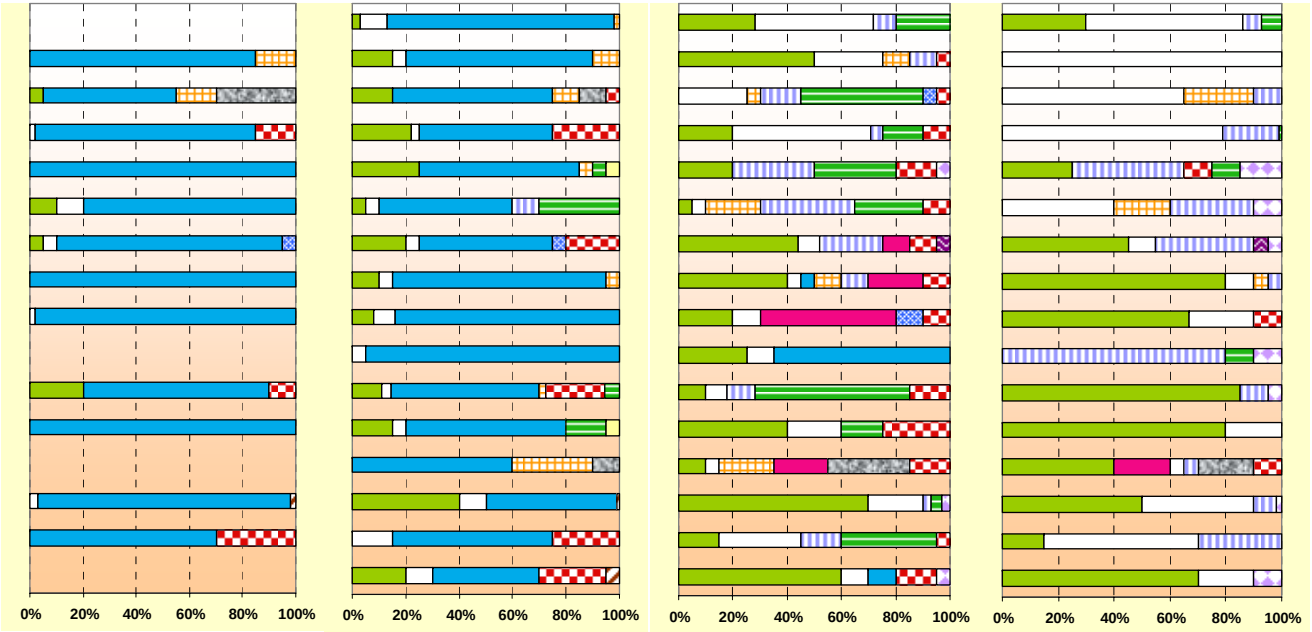
	Propia producción agrícola		Compra		Recolección, caza y pesca		Ayuda alimentaria
	Propia producción pecuaria		Pesca		Intercambio		Trueque
	Donaciones						

Fuentes de Ingresos:

Las fuentes de ingresos de la población provienen principalmente de la venta de mano de obra en actividades agrícolas mayormente, combinada con la venta de parte de la producción agrícola y algunos derivados de ganado, como leche y huevos. En algunas zonas la venta de animales silvestres, extracción de leña y madera son un ingreso significativo para los hogares.

La alta dependencia de la compra ligada al débil ingreso por venta de mano de obra agrícola los hace altamente vulnerables a la inseguridad alimentaria debido a las variaciones en los precios de los granos básicos principalmente.

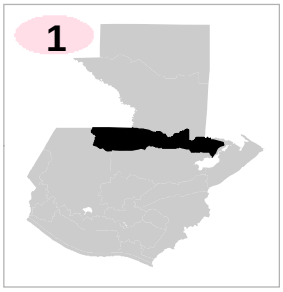
1 Franja transversal del Norte
2 Peten Sur
3 Peten Norte
4 Atlantico Oriental
5 Altiplano y hortalizas
6 Fronteriza comercial con Mexico
7 Agroindustria, mineria y de cafe
8 Granos basicos fronteriza con Honduras e El Salvador
9 Granos basicos y la venta de mano de obra
10 Agroindustria y de maquillas
11 Cafetelera en transicion
12 Agroindustria de exportacion
13 Pescera y agricultura de subsistencia
14 Cardamomo y cafe
15 Ganaderia
16 Hortalizas y frutas de altura



	Venta de producción agrícola		Trabajo asalariado		Comercio informal		Venta de recolección o leña
	Venta de producción pecuaria y derivados		Pesca		Comercio formal		Migración para trabajo
	Venta de mano de obra no calificada		Venta de artesanía		Alquilar tierras		
	Venta de mano de obra calificada		Remesas		Minería		

Resumen de las Zonas de Medios de Vida

Zona 1: Franja Transversal del Norte

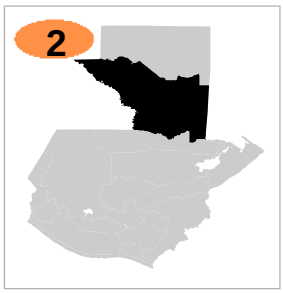


La zona se caracteriza por tener clima variado desde calido a templado con temperaturas promedio entre 25°C a 35°C (77 -87°F); se presentan dos épocas climáticas: una época seca y otra lluviosa, con un periodo de canícula en el mes de septiembre y un promedio anual de precipitación de 2,000 mm.

La población se dedica a la agricultura de granos básicos para autoconsumo y a la venta de mano de obra no calificada en diferentes cultivos, dentro de la zona y fuera de la zona en cultivos de café, cardamomo, granos básicos y cítricos, que constituye una de las fuentes de ingresos principales. Además se presenta alta migración a México a trabajos agrícolas en cortes de café y caña y a actividades comerciales. Los principales mercados de la zona son los mercados de Playa Grande y Chisec y el principal mercado fuera de la zona es el de Cobán. Las principales amenazas que la afectan son las sequías e inundaciones.

Animales
Cerdos
Gallinas
Patos
Fuentes de Ingreso
Empleo manual en actividades agrícolas y no-agrícolas
Fuentes de Alimento
Compra
Ganado menor

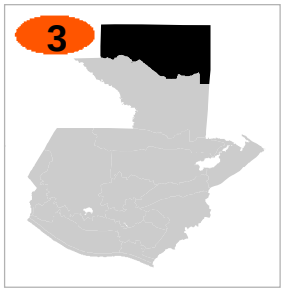
Zona 2: Petén Sur



El clima es calido, con temperaturas promedio entre 35°C y 38°C, con verano en los meses de enero a junio, e invierno de julio a diciembre y canícula en agosto. El promedio de precipitación anual es de 3000 mm. La zona está caracterizada por poseer tierras con vocación agrícola, dedicadas a agricultura de granos básicos con alta productividad y que abastecen al resto del país; también es una zona ganadera de exportación. Las principales actividades a que se dedica la población son a la venta de mano de obra no calificada agropecuaria y a la comercialización de productos no-agrícolas de exportación como la hoja de *isote* pony y palma africana. Los mercados más importantes en la zona son el de Santa Elena y los mercados locales, donde se comercializan los granos básicos. El ganado se vende en Ciudad de Guatemala y México. Otros productos como la palma africana son exportados directamente a Brasil y Estados Unidos y la planta de *isote* pony a Holanda. Las amenazas principales que afectan la zona son los incendios, las plagas a los cultivos y las lluvias prolongadas que tienen efectos directos en las fuentes de ingresos de la población puesto que ocasionan perdidas en cultivos.

Animales
Ganado de res y lechera
Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Productos agrícolas
Comercio
Remesas
Fuentes de Alimento
Agricultura
Ganado menor y derivados
Compra
Pesca y Recolección

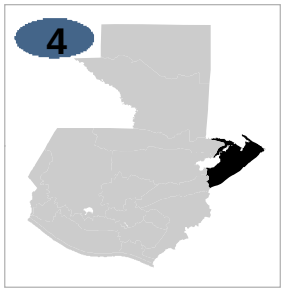
Zona 3: Petén Norte



El clima en la zona es cálido, con temperaturas promedio entre 38°C - 40°C; se presentan dos épocas: seca o de verano de enero a junio e invierno de julio diciembre, periodo de canícula en el mes de agosto y un promedio de precipitación anual de 3000mm. Las actividades más importantes en la zona son el comercio forestal, la ganadería extensiva, agricultura de granos básicos de subsistencia con bajos rendimientos, la venta de productos de caza, y la migración a Belice a cultivos agroindustriales. Los mercados más importantes son Santa Elena y Melchor de Mencos y estos son accesibles. Las amenazas principales son los incendios, las plagas y el avance de la frontera agrícola para el establecimiento de áreas ganaderas.

Animales
Ganado de res y lechera
Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Agricultura
Animales
Caza y Pesca
Comercio
Fuentes de Alimento
Compra
Recolección, caza y pesca
Agricultura
Donaciones

Zona 4: Atlántico Oriental

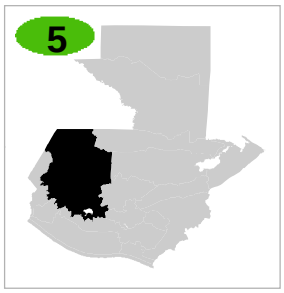


La temperatura varía entre 25°C a 35°C, humedad relativa entre 80% a 85% y promedio anual de precipitaciones de 1800 a 2500mm. En esta zona el principal medio de vida es el cultivo de granos básicos y el trabajo en agroindustria de banano, palma africana y hule además de contar con grandes extensiones dedicadas a la ganadería extensiva pero que no constituyen una fuente de empleo importante. Los principales mercados agropecuarios de la zona se encuentran en la Ciudad de Guatemala, Puerto Barrios y Morales.

Las amenazas más importantes en esta zona son las sequías, las plagas, las inundaciones y los huracanes, las cuales tienen implicaciones para toda la población por su impacto en las actividades agrícolas que son el eje de la zona.

Animales
Ganado de res y lechera
Ganado menor
Pollos, cerdos
Fuentes de Ingreso
Agro-industrias - mano de obra
Agricultura
Animales
Comercio
Fuentes de Alimento
Compra
Agricultura
Ganado menor

Zona 5: Altiplano y hortalizas

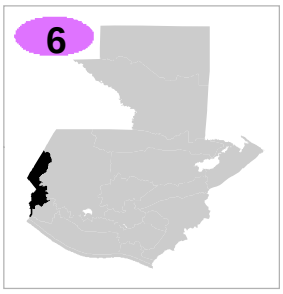


Esta zona cuenta con la mayor cantidad de microclimas, con temperaturas promedio que oscilan entre los 8°C y 29°C durante todo el año y con un promedio de precipitación anual entre 1,000 -2,000 mm. La zona concentra el mayor porcentaje de población indígena del país; estos se dedican a la producción de granos básicos para subsistencia y venta de mano de obra agrícola; y las mujeres se dedican a la crianza de aves de corral, cuidado de cultivos y trabajo en textiles. También se cultivan gran variedad de hortalizas. Los principales mercados en la zona son San Francisco Alto y Quetzaltenango para hortalizas que es el principal producto. Otros mercados importantes son La Democracia, La Mesilla de Huehuetenango y Sololá que reúne a varios municipios; para estos se tiene buen acceso vial.

Las principales amenazas en la zona están ligadas a la producción agrícola y pecuaria que es la base económica y cultural de la población indígena como: el avance de la frontera agrícola, heladas, la escasez de lluvia, las plagas a los cultivos, enfermedades de los animales, aumento de precios de insumos agrícolas, aumento de la temperatura ya que inciden directamente en sus fuentes de ingresos, falta de empleo y de la obtención de alimentos.

Animales
Animales menores
Pollos, cerdos
Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Agricultura
Animales
Artesanías
Fuentes de Alimento
Agricultura
Compra

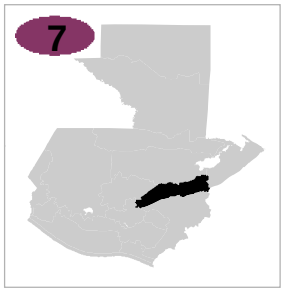
Zona 6: Fronteriza comercial con México



La zona cuenta con clima cálido, temperatura promedio de 30°C (86 F), tierra muy fértil y húmeda por su ubicación entre boca costa y costa; topografía variada, cuenta con tierra más cercana al nivel del mar y promedio anual de precipitaciones de 3,000-4,000mm. Cerca de la mitad de la población se dedica al comercio de productos agrícolas y no-agrícolas y productos importados de México, además de agricultura de granos básicos, frutas y a la venta de mano de obra agrícola. Los mercados principales son Malacatán, La Mesilla y Tecún Umán, con buen acceso ya que convergen las carreteras principales de comercio con México. Las principales amenazas a la producción agrícola son las plagas, aumento de lluvias y sequías. También existen amenazas a la comercialización como la débil transición de cultivos tradicionales a nuevos, la falta de explotación de cultivos potenciales, el aumento del contrabando comercial, la alta migración de población joven hacia zonas urbanizadas y la falta de organizaciones comerciales para el control de productos que entran y salen desde y hacia México.

Animales
Ganado
Animales menores
Pollos, cerdos
Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Comercio
Agricultura
Animales
Remesas
Fuentes de Alimento
Compra
Agricultura

Zona 7: Agroindustria, minería y de café



La temperatura varía desde los 14°C a 27 °C (57 - 81°F). La zona está caracterizada por contar con grandes extensiones de cultivos de melón, sandia, limón y fincas de café, donde la mayoría de la población vende su mano de obra, además de que siembran granos básicos para autoconsumo y venta de excedentes. El mercado más importante en la zona es el de Teculután que es el centro de acopio más importante; pero los mercados locales juegan el papel de abastecedores de la mayoría de la población de la zona.

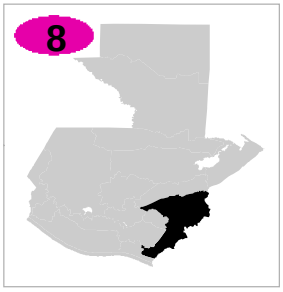
Las amenazas de la zona son la irregularidad en la precipitación pluvial, las plagas y enfermedades en cultivos y animales e inestabilidad de precios en los mercados, además de huracanes y el tratado de libre comercio, puesto que no se considera estar en condiciones de competir con mercados mayores.

Animales
Ganado
Animales menores
Pollos, cerdos

Fuentes de Ingreso
Agricultura
Animales
Mano de obra
Comercio
Remesas
Artesanías

Fuentes de Alimento
Agricultura
Compra
Ganado menor
Ayuda alimentaria
Recolección y caza

Zona 8: Granos básicos fronteriza con Honduras y El Salvador



Las precipitaciones anuales oscilan desde los 500 – 2,200 mm, siendo las partes más secas los departamentos de Chiquimula y Zacapa. La temperatura promedio oscila entre 16°C a 27°C (61°F-81°F). Debido a estas condiciones climáticas los periodos de escasez de lluvia son una característica especial imperante en la zona. La población se dedica al cultivo de granos básicos para el consumo, principalmente tomate y chile; y también a la venta de mano de obra agrícola. El mercado más importante en la zona es el de Chiquimula porque funciona como centro de acopio al igual que los mercados locales de cada municipio que sirven de punto de comercialización para intermediarios, así como punto de compra para la mayoría de la población. El acceso a este mercado es bueno por la calidad de las vías y el servicio fluido de transporte.

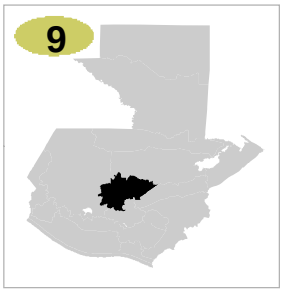
Las amenazas más importantes son la irregularidad de las lluvias, las plagas de los cultivos y las bajas de precio de granos básicos impactando en su fuente de alimentos e ingreso principal.

Animales
Ganado
Cerdos
Pollos

Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Agricultura
Comercio
Remesas

Fuentes de Alimento
Agricultura
Compra
Ganado menor
Ayuda alimentaria

Zona 9: Granos básicos y la venta de mano de obra



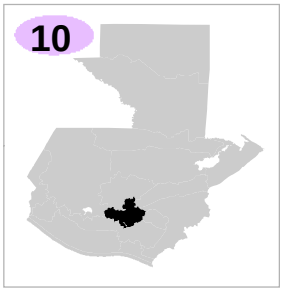
Esta zona está caracterizada por la producción de granos básicos, hortalizas y poca ganadería. La fuente de ingresos para la mayoría de la población es la venta de mano de obra no calificada en agricultura. Cuenta con un clima calido seco y calido húmedo, con temperaturas que oscilan entre 18°C a 28°C. (64 – 82°F). El promedio anual de precipitación es de aproximadamente 600 a 700mm en la parte central y sur de la zona y de 1,500 a 1,999mm en el norte. Los principales mercados de alimentos en la zona son: Salamá, Rabinal y los mercados locales. El único mercado de ganado es el de Coyabaj y en las ferias ganaderas anuales de cada municipio. En general en la zona el acceso vial a los mercados principales y locales no es bueno. Las amenazas principales son las fluctuaciones en los precios de los productos básicos y la sequía, que tienen impacto directo en sus fuentes de ingresos y alimentos. La escasez de agua, el aumento del precio del combustible y por ende de medios productivos son amenazas potenciales a los medios de vida en la zona basados en actividades agropecuarias.

Animales
Ganado
Cerdos
Pollos

Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Agricultura
Comercio
Ganado menor

Fuentes de Alimento
Agricultura
Ganado menor
Recolección y caza
Compra

Zona 10: Agroindustria y de maquilas



El clima varia entre 14°C y 27°C y se diferencian dos estaciones, la lluviosa (mayo a octubre) y la seca (noviembre a diciembre). La precipitación pluvial promedio oscila entre 800 a 1500 mm al año. La zona se caracteriza por tener alta dependencia de la agroindustria y de las maquilas; la principal fuente de ingresos es la venta de mano de obra en actividades agrícolas (limpieza y preparación de suelos) e industriales (maquilas textiles y agrícolas de flores y hortalizas) y el comercio formal; y la principal fuente de alimentos es la compra y el autoconsumo de granos básicos. Los mercados principales para cultivos dentro de la zona son los de Antigua Guatemala y Chimaltenango, que es donde la mayoría de la población compra sus alimentos básicos, al igual que a nivel local. Fuera de la zona, los mercados de Mayoreo y el mercado central de la Ciudad de Guatemala. Las principales amenazas son la carencia de tierra y la falta de tecnificación y diversificación de cultivos, así como su limitación económica para insumos necesarios para mayor productividad de las tierras, además de la poca diversificación de empleo que limita sus posibilidades.

Animales
Ganado
Cerdos
Pollos

Fuentes de Ingreso
Salaries
Agricultura
Ganado

Fuentes de Alimento
Compra
Agricultura
Ganado menor

Zona 11: Cafetalera en transición

El clima es calido y se presentan dos temporadas: la lluviosa que por lo general va de mayo a octubre y la seca que va de noviembre a abril; de estos los meses más calurosos son marzo y abril; el promedio de precipitación anual es entre 2500 y 4000mm para la parte baja de la zona y de 1000 a 1500mm para la parte alta. Los medios de vida más importantes son el cultivo de granos básicos para autoconsumo y venta dentro de la zona, la venta de mano de obra calificada y la agricultura de granos básicos, cítricos, café y banano en pequeña cantidad, además de la ganadería menor. Los mercados de cultivos son Mazatenango, Escuintla y Coatepeque y, fuera de la zona Malacatán y el de San Marcos y la Central de Mayoreo en la capital. El ganado se vende de forma directa y principalmente es de exportación. El acceso al mercado en términos generales es bueno por lo que se cuenta con carreteras y medios de transporte que llegan al mercado.

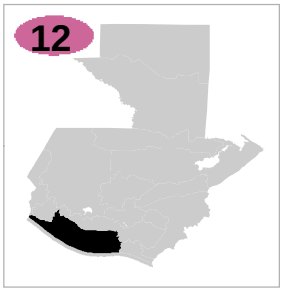
Las amenazas y limitaciones que afectan el acceso a alimentos e ingresos son la falta de tierra propia, capital y herramientas e insumos adecuadas para diversificar su producción agrícola a causa de la crisis del café, la falta de educación y adiestramiento técnico para poder tener mejores opciones de trabajo y conocimiento de tierras y cultivos, además de las sequías y lluvias prolongadas.

Animales
Ganado
Animales menores
Pollos

Fuentes de Ingreso
Agricultura
Animales
Mano de obra
Comercio
Remesas

Fuentes de Alimento
Compra
Agricultura
Ganado menor
Ayuda alimentaria

Zona 12: Agroindustria de exportación



La zona esta caracterizada principalmente por el cultivo de caña de azúcar y la producción de palma africana, banano y plátano así como de algunos frutales. La mayoría de la población vende su mano de obra en estas actividades, además que se dedican a la producción de granos básicos para autoconsumo. En esta zona se da una alta inmigración poblacional de todo el país durante la época de la caña de azúcar. El clima es lluvioso en temporada normal, la canícula se presenta a mediados de Julio y Agosto, la temperatura promedio es entre 28°C a 39°C y el promedio de precipitación anual es de 1000 a 1500 mm. Los mercados más importantes en la zona son los mercados locales y los de las cabeceras departamentales: Retalhuleu y Escuintla. El acceso a los mercados locales es bueno, además es donde la mayoría de la población adquiere sus alimentos. Las amenazas principales climáticas son la prolongación de lluvias y la sequía; al igual que la introducción de tecnología que remplace la demanda de mano de obra y los precios internacionales que afectan la agro-exportación de la zona.

Animales
Ganado
Animales menores

Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Agricultura
Migración
Animales
Remesas

Fuentes de Alimento
Compra
Agricultura
Ganado menor
Recolección y pesca
Ayuda alimentaria

Zona 13: Pesquera y agricultura de subsistencia

El clima es calido húmedo, con temperaturas promedio entre 32°C – 37°C y promedio de precipitación anual de 1000 – 1500 mm. Las principales actividades de la población en la zona son: la agricultura de maíz, ajonjolí y plátano, la pesca, la venta de mano de obra temporal en las empresas camaroneras y fincas ganaderas y la recolección de animales silvestres y productos del bosque manglar. Los mercados principales son Jutiapa, Cuilapa, Escuintla, Mazatenango, Retalhuleu, y San Marcos; y para el pescado y los mariscos, el mercado principal es el de la Ciudad de Guatemala.

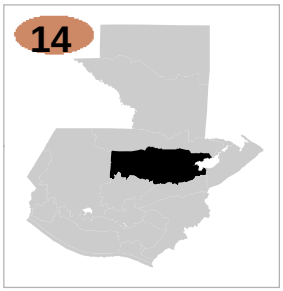
Las amenazas principales son climáticas como la prolongación en la lluvia y las sequías. También los bajos precios de la producción pesquera, la sobreexplotación de los recursos y la falta de técnicas más eficientes para la pesca.

Animales
Ganado de res y lechera

Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Comercio
Pesca
Agricultura
Venta de animales y madera

Fuentes de Alimento
Compra
Agricultura
Pesca
Ganado menor

Zona 14: Cardamomo y café



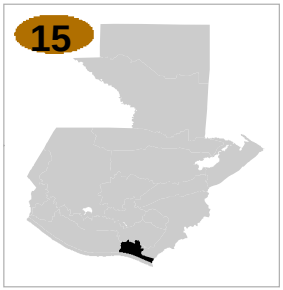
La temperatura promedio está entre 8°C y 26°C. El promedio anual de precipitación es superior a los 2000 mm por lo que no se requieren sistemas de riego. Se caracteriza por la producción de cardamomo, granos básicos, ganadería y el café que está en proceso de sustitución por cardamomo debido a la caída de los precios. La principal fuente de ingresos para la mayoría de la población rural es la venta de mano de obra agrícola. Los mercados principales para alimentos dentro de la zona son el de Cobán con mejor acceso, Carcha, Teleman, La Tinta y San Cristóbal. Fuera de la zona el principal mercado es el de la capital del país. Las amenazas y limitaciones más importantes que afectan el acceso a alimentos e ingresos son la disminución en la oferta de mano de obra ocasionada por cambios en los precios de café y cardamomo; las sequías e inundaciones; y las fluctuaciones en los precios del cardamomo y café que son el motor económico de la zona.

Animales
Ganado de res y lechera

Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Agricultura
Ganado menor
Comercio

Fuentes de Alimento
Compra
Agricultura
Ganado menor
Recolección, caza y pesca
Ayuda alimentaria

Zona 15: Ganadería



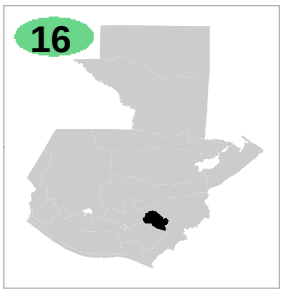
Se presentan dos épocas climáticas principales, una época seca que va desde abril a agosto y una época lluviosa de agosto a marzo. La zona está caracterizada por ser altamente ganadera y la mayoría de la población tiene entre 2-3 cabezas de ganado, además se dedican a la agricultura de granos básicos y pastos. El mercado de ganado y sus derivados es uno de los más importantes en la zona; la comercialización más importante se hace en el mercado de Chiquimulilla que es considerado el centro de acopio de la zona. Para los granos básicos la comercialización se hace en los mercados locales y, especialmente de fríjol que es el producto del que se obtienen los mejores precios, a los mercados municipales, a la capital y al El Salvador. Las amenazas en la zona son las sequías, plagas en cultivos y las inundaciones.

Animales
Ganado de res y lechera

Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Comercio
Agricultura
Ganado menor
Remesas
Salarios

Fuentes de Alimento
Compra
Ganado menor y mayor (leche)
Ayuda alimentaria

Zona 16: Hortalizas y frutas de altura



La temperatura anual oscila entre los 12°C a los 24°C (54°F-75°F) con promedio de precipitaciones anual de 700 mm. Se caracteriza por tener como medios de vida la producción agrícola de hortalizas, frutales de altura y café. Los mercados más importantes son los mercados locales y los de Jalapa y Jutiapa. La mayoría de la población compra sus alimentos a nivel local y la comercialización de su producción se hace a través de intermediarios. Los grandes productores destinan la producción para exportación a Estados Unidos principalmente.

Las amenazas más importantes son las que afectan a los cultivos tales como: irregularidad en la intensidad en las lluvias, plagas en los cultivos y heladas.

Animales
Ganado de res y lechera
Fuentes de Ingreso
Mano de obra
Comercio
Agricultura
Ganado menor
Venta de leña
Remesas
Fuentes de Alimento
Compra
Agricultura
Recolección y pesca

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 1: Franja Transversal del Norte

Principales Conclusiones e Implicaciones

La población de Zona 1 se dedica a la agricultura de granos básicos para autoconsumo y a la venta de mano de obra no calificada como jornaleros en diferentes cultivos de la zona y de otras zonas (café, cardamomo, granos básicos y cítricos); y estas actividades constituyen una de las fuentes de ingresos principales. Tanto en épocas normales como en períodos de crisis hay migración a México para trabajos agrícolas en cortes de café y caña, además de actividades comerciales fronterizas por la cercanía a México. La población de la zona esta constituida por indígenas reinsertados y desmovilizados del conflicto armado, del cual el 80% está en el área rural.

El acceso a tierra en la zona es bueno; predomina el latifundio de áreas medianas, de las que no siempre se tiene título de propiedad. Las condiciones agro-climáticas de tierras fértiles, áreas no onduladas, buen nivel de humedad y precipitaciones, hacen que la zona se abastezca de agua solo con la lluvia sin necesitar sistemas de riego. Se encuentran también áreas boscosas, lo cual permite que parte de la población se dedique a la caza y recolección de alimentos silvestres como una fuente de alimento. La zona es de difícil acceso ya que no existe una carretera en buenas condiciones hacia esta, ni buenos caminos dentro de la misma lo que dificulta el acceso a mercados.

Los principales mercados de la zona son los de Playa Grande y Chisec; y el principal mercado fuera de la zona es el de Cobán (Zona 14). La ganadería es importante para la zona por el tipo de suelo, aunque no provee mucho empleo a la mayoría de la población. Es una actividad exclusiva de los acomodados que son los propietarios de grandes extensiones de tierra.

Esta zona interactúa principalmente con la Zona 14, puesto que la producción de la zona se comercializa en el mercado de Cobán; además porque esta zona demanda mano de obra agrícola en cardamomo, granos básicos y café. Otras zonas que emplean jornaleros de esta zona son las Zonas 4 para cultivos de banano, palma y hule, la Zona 12 en la producción de caña de azúcar y la Zona 3 en granos básicos y ganadería.

La seguridad alimentaria de la mayoría de la población en esta zona está basada en la producción de granos básicos para autoconsumo (maíz, fríjol y arroz en menor escala) y los grupos socioeconómicos con mas recursos producen también para la venta, por tanto cualquier amenaza a los cultivos trae consecuencias negativas desde el punto de vista alimentario como en la disminución de las fuentes de ingresos.

La poca diversidad de cultivos, sobre todo para los más pobres, la poca tecnificación, el bajo nivel educativo y la carencia de los recursos necesarios para diversificar son obstáculos al desarrollo en la zona.

Descripción de la Zona[7]

La zona está ubicada al norte de la capital, conformada por los municipios de Playa Grande, Chisec, Fray Bartolomé, Chahal y el norte de Cobán. Posee suelos arcillosos y francos arcillosos, áreas planas con presencia de bosques.

Los ríos mas importantes son: Ixcan, Xálbala, Canatabial, Chiquibul, Sebol, Chixoy, Chiu, Chahal, Candelaria, Icbolay. Otros recursos naturales importantes y lugares turísticos como las cuevas de Candelaria, Bom´bil´Pek, Cancuen, Mucbilha y las lagunas de Cachua, las Conchas, la Ventana y Sierra Chama están subexplotados.

Población (2002)		**266.494**
Por Municipio:	**Playa Grande-Ixcán**	
	Chisec	**69.325**
	Fray Bartolomé de las casa	**44.538**
	Cobán	**65.007**
	Livingstón	**19.435**
	Chahal	**6.741**

El clima varía de calido a templado con temperaturas promedio entre 25°C a 35°C (77°F– 95°F). Se presentan dos épocas climáticas: una época seca y otra lluviosa, con un periodo de canícula en el mes de septiembre y promedio anual de precipitaciones de 2,000 mm.

La densidad poblacional es baja, siendo una de las zonas mas despobladas del país. El 80% de la población se concentra en el área rural.

Mercados

Los principales mercados agropecuarios son los de Playa Grande y Chisec, Cobán en la Zona 14 y los mercados locales. El acceso a los mismos es limitado por las condiciones de las carreteras, además de derrumbes, toma de carreteras y huelgas que se presentan algunas veces. Los productos ganaderos se venden en los mercados de Cobán y Playa Grande, así como también en la Ciudad de Guatemala. Los productos artesanales que en esta zona son muy escasos se venden directamente del productor al comprador en el mercado municipal.

La zona exporta maíz, fríjol, arroz en granza, cítricos, cardamomo y café a las Zonas 2, 14 y a Ciudad de Guatemala; e importa maíz de la Zona 2 cuando se agotan las reservas y arroz en oro (ya procesado) de la Zona 14 y la Ciudad de Guatemala.

Los grupos socioeconómicos medios y acomodados son intermediarios comerciales de productos agrícolas como granos básicos, cardamomo, café y ganado, ya que los productores no se encuentran organizados. Los más pobres compran productos agrícolas que no producen y generalmente lo hacen a nivel municipal

Los mayores mercados de empleo son la agricultura de granos básicos, cítricos, café, cardamomo, comercio informal y en mínima cantidad ganadería; donde la mayoría de la población vende su mano de obra como jornaleros a los grupos socioeconómicos medios y acomodados. Fuera de la zona la población migra en búsqueda de empleo agrícola (como jornaleros) en las Zonas 2, 4, 12 y 14 y a México. Hay también migración a Estados Unidos pero en mínimo porcentaje. Dicha migración se debe a la falta de empleo dentro de la zona, capital productivo y tecnificación que no les permite alcanzar suficiente producción para satisfacer sus necesidades. Es una zona con niveles altos de pobreza, difícil acceso, poca presencia gubernamental, por lo que la migración es una alternativa en busca de una mejor calidad de vida.

[1] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

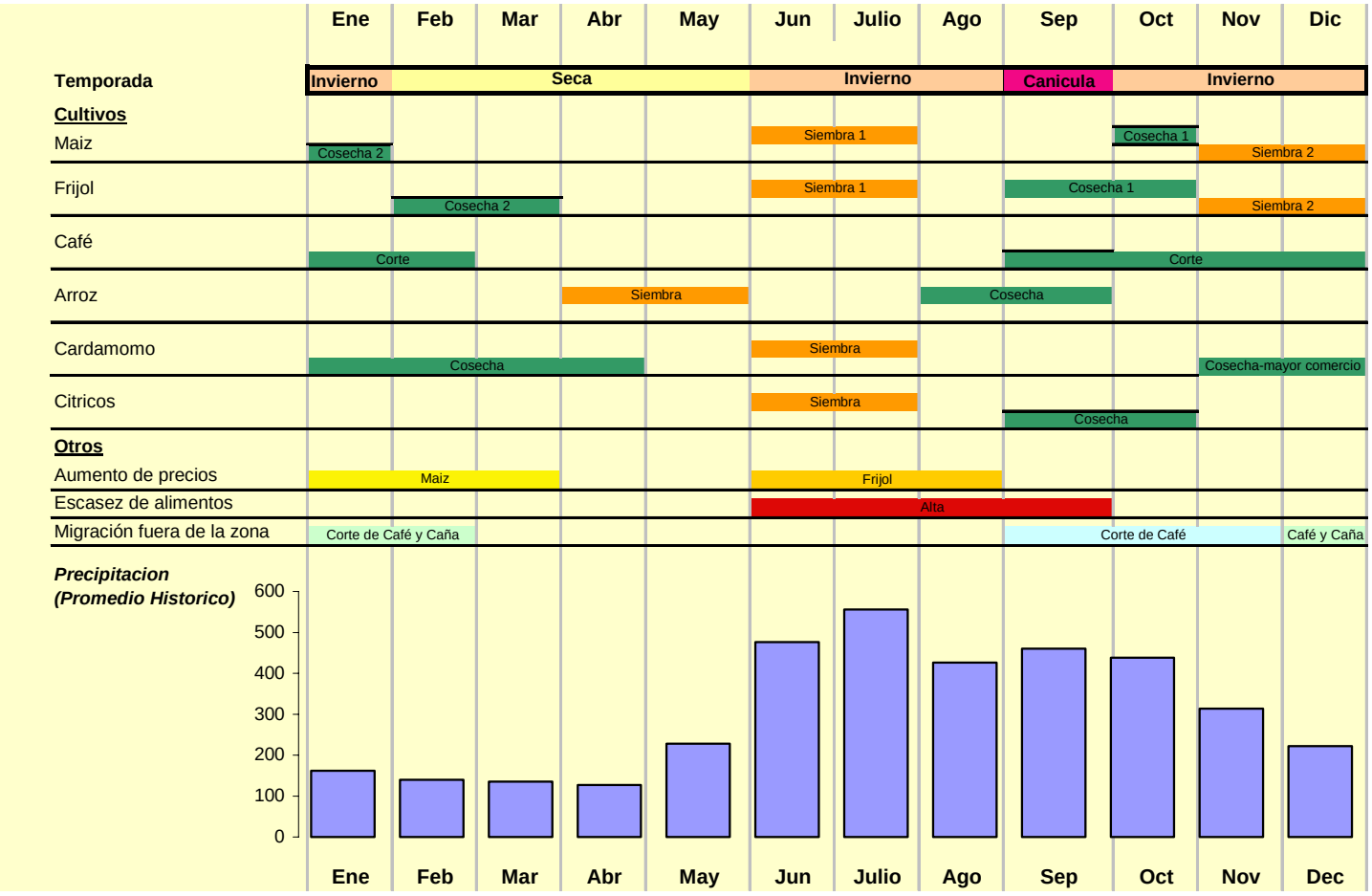
Calendario de Temporadas

La producción de granos básicos es la base económica de la zona. Se realizan dos siembras de maíz y de fríjol, representando la primera cosecha el 60% de la producción anual. Los precios del maíz aumentan de enero a marzo y del fríjol de junio a agosto, que son meses antes de la cosecha de los mismos.

La migración dentro de la zona a los cultivos de maíz se da en los meses de abril a mayo; a los cortes de café en enero y de septiembre a diciembre y el corte de cardamomo en los meses de enero a marzo y de octubre a diciembre. Fuera de la zona la población pobre especialmente trabaja en el corte de caña entre diciembre a enero y a los cortes de café de noviembre a enero.

Los meses en que la población aumenta la compra de alimentos coinciden con los meses en que las cosechas se acaban; para el fríjol, en agosto – septiembre; para el maíz en abril – mayo y octubre - noviembre. Los meses de mayor venta coinciden con la cosecha: el maíz en marzo – abril y el fríjol en febrero – abril y septiembre – octubre. El arroz, debido a que no se produce en grandes cantidades mantiene constantes el precio y los volúmenes de compra.

La época de mayor escasez de alimentos es de junio a septiembre. Esto se debe a que es época de siembra y por lo tanto las personas no tienen suficientes ingresos y las reservas de granos se están agotando.



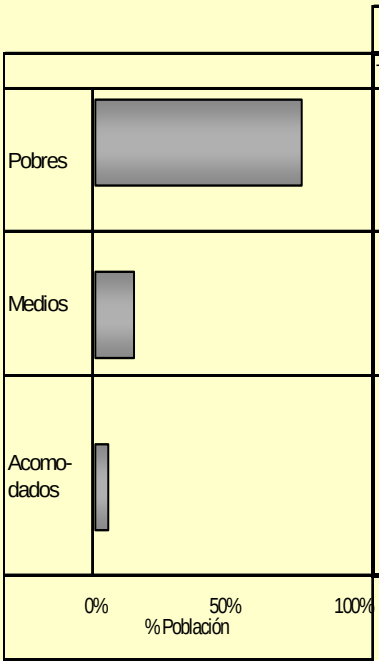
División por Grupo Socio-económico

Los grupos socio-económicos de la zona son los acomodados, medios y pobres; se diferencian por la tenencia de tierra, la capacidad de producción determinada por los ingresos (acceso a crédito y remesas), la cantidad y tipo de ganado que posee, la tecnificación agrícola (artesanal o industrial), el tipo de cultivos y su uso así como la capacidad de acceder a distintos mercados laborales.

Los grupos medio y acomodado son los empleadores del grupo pobre. Además los acomodados les alquilan tierras a los pobres, facilitando que estos cultiven y puedan asegurar alimentos de su producción propia.

Los grupos pobres y medios reciben remesas en un promedio de 23 y 15% respectivamente y son utilizadas para construir su vivienda o mejorar la infraestructura de las mismas o para solventar deudas o créditos. Se dan casos aunque en menor escala en que las remesas son utilizadas para adquirir más propiedades.

La dinámica de los grupos socioeconómicos tiene su origen después del conflicto armado con la reforma agraria, donde la población tuvo la oportunidad de obtener tierras y mejorar su condición económica. Sin embargo, debido al difícil acceso a crédito y a la falta de tecnificación, muchos no lograron los rendimientos esperados. Como consecuencia, muchos de los grupos socioeconómicos pobres y medios optaron por vender sus tierras a otros medios o acomodados.

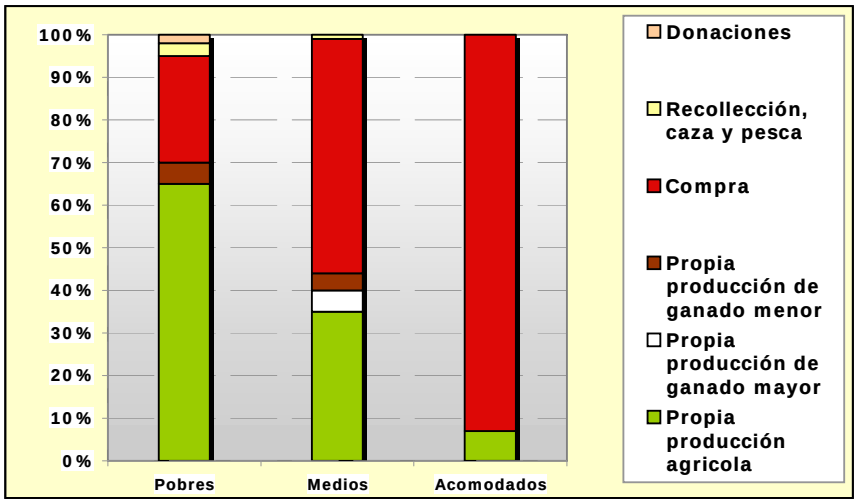


Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Pobres	7 a 9	Acceso a tierra: 1 a 2 1/2 ha propia, 1/2 ha alquilada. Bienes productivos herramientas básicas (machete, azadón), y bombas para fumigación(1). Agricultura de subsistencia de granos basicos	No tienen ganado mayor. Tienen de 1 a 2 cerdos, 10 gallinas,4 a 6 patos y 2 a 3 chompipes
Medios	4 a 6	Acceso a tierra: 22 a 38 ha. Bienes productivos: herramientas básicas, vehículos (1), secadoras (1), motosierra (1) y desgranadoras(1). Cultivo de granos básicos, café, cardamomo, citricos, ganaderia	20 a 30 bovinos carne, 1 a 2 cerdos, 15 a 25 gallinas, 6 a 15 patos y 5 a 10 chompipes
Acomodados	3 a 4	Acceso a tierra: 80 a 200 ha. Bienes productivos: herramientas básicas, vehículos (1), secadoras (1), motosierra (1) y desgranadora, mas maquinaria pesada, como tractores y camiones. Agricultura de cardamomo, café, citricos y ganadería a mayor escala .	90 bovinos de carne y 10 de leche

Fuentes de Alimentos

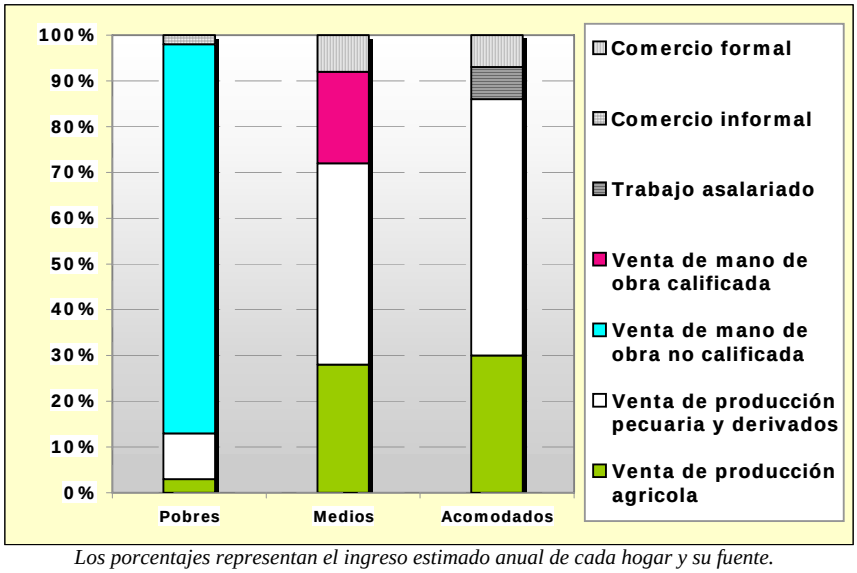
Las diferencias en los bienes y actividades productivas de los distintos grupos socioeconómicos, afectan su acceso a alimentos ya que los acomodados obtienen el mayor porcentaje de alimentos de la compra, por lo que su nivel de ingresos le permite acceder a alimentos de mejor calidad y una dieta mas variada. Los medios también tienen producción de ganado y cultivos con lo que aumentan sus fuentes de ingresos; por tanto, acceden a comprar una mayor variedad de alimentos, a diferencia de los pobres, que obtienen el 65% de la dieta de sus propios cultivos. Para los pobres, cualquier amenaza se convierte en problema de disponibilidad, además que como sus ingresos son inferiores, la cantidad y constitución de la dieta también se ve afectada.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Este último grupo también recibe donaciones de alimentos pero representa un porcentaje mínimo de sus fuentes de alimentos.

Fuentes de Ingreso



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las fuentes de ingresos para la población en la zona provienen de actividades agropecuarias. Para el grupo socioeconómico pobre la venta de mano de obra agrícola representa el ingreso principal, por lo que su capacidad es más baja que en los demás grupos, quienes obtienen sus ingresos de fuentes diversas y poseen mayor capital y mejor acceso a crédito, y niveles de producción mayores.

El grafico indica que la mayor parte de la población obtiene sus ingresos de la agricultura. Los cultivos para la venta representan cerca de la cuarta parte del ingreso anual en los grupos socioeconómicos medios y acomodados. La ganadería representa ingresos en menor proporción; por tanto cualquier amenaza a la agricultura, también limitaría las fuentes de ingreso de los hogares y los empleos.

Las remesas del exterior no son consideradas una fuente de ingresos importante puesto que el porcentaje de migración es mínimo. Sin embargo, es importante anotar que cuando la población migra a otras zonas y a México no envían el dinero sino que regresa con el a sus hogares, por tanto este ingreso hace parte de la venta de mano de obra agrícola.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes:

Las amenazas más frecuentes de esta zona son las sequías y las inundaciones y se presentan aproximadamente cada dos años.

- Sequías e inundaciones: inciden directamente en sus fuentes de alimentos e ingresos de todos los grupos por su impacto en las cosechas. Los pobres se dedican a la agricultura y de allí obtienen la mayor parte de la dieta y el empleo. Para los medios también tiene impacto negativo puesto que el 35% de los alimentos proviene de sus propios cultivos, pero al poseer mayor cantidad de tierra y ganado y un mejor nivel educativo tienen otras oportunidades, además el mínimo porcentaje de emigrantes a Estados Unidos son de este grupo. Los acomodados son los menos afectados porque cuentan con otras técnicas agrícolas que minimizan el impacto, además las necesidades básicas como la alimentación la tienen asegurada.
- En el caso de sequías, buscan fuentes de agua, y siembran en regiones más altas de sus propias tierras o se movilizan a tierras municipales. El grupo medio acude al crédito y los acomodados movilizan su ganado a otros lugares dentro de sus predios o en predios municipales.

Amenazas periódicas y potenciales:

- CAFTA es considerada una amenaza potencial, debida a que podría poner en riesgo la agricultura de granos básicos, con lo que prevén que habría un cierre prematuro de negocios y pérdida de espacio en el mercado para los productos locales, lo que disminuiría sus fuentes de ingresos que provienen principalmente de la agricultura.
- Las amenazas antes mencionadas, aumentan la migración fuera de la zona, debido a que las personas buscan emplear su mano de obra en otras zonas o en el extranjero, ya que al perderse las cosechas pierden la mayor fuente de alimentos.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes

La migración ya es una actividad fija puesto que es para realizar actividades agrícolas en las zonas que ofrecen oportunidades de empleo. La característica principal es que con cada amenaza se hace más movimiento sin importar la distancia, solo la oferta de empleo. Los que más migran son los jóvenes.

- Migración temporal por empleo agrícola: por periodos de 2 a 3 meses: a la zona 2 en granos básicos, a la zona 4 en bananeras, a la zona 14 en los cortes de café y cardamomo, a la zona 12 a la caña de azúcar y a México a los cortes de café, caña y maíz
- Migración permanente: a Estados Unidos a empleos en el área de construcción y servicio domestico y a Ciudad de Guatemala a actividades similares.
- Venta de ganado menor: lo que descapitaliza más a las familias pues no tiene como enfrentar una próxima crisis.
- Solicitud de prestamos: Los acomodados aplican a crédito del sistema bancario, pero los pobres lo hacen a través de crédito informal entre ellos que se respalda con la cosecha, por tanto estos prestamos comprometen la siguiente cosecha y sus bienes productivos, con lo que se pone en riesgo la seguridad alimentaría a un futuro inmediato.
- Búsqueda de fuentes de agua en el caso de sequías; por ejemplo, excavar nuevos pozos de agua.
- Siembra en regiones más altas.

Las estrategias son viables, debido a que vender mano de obra no calificada es una respuesta rápida que representa una fuente de ingresos, que les permite mantener sus tierras y asegurar la siembra de la siguiente cosecha.

Estrategias en momentos de Crisis:

En momentos de crisis la población más afectada de la clase pobre recurre a la venta de ganado menor, el trueque y prestamos a nivel comunitario dentro del mismo grupo social, estrategias que comprometen la siguiente cosecha y sus bienes productivos, con lo que se pone en riesgo la seguridad alimentaría a un futuro inmediato.

Indicadores de Crisis Inminentes

Las amenazas crónicas de la zona como la sequía se identifica con un retraso entre 15 a 30 días en el inicio de las lluvias durante el mes de junio, o cuando se presenta una prolongación en el periodo de la canícula de más de 25 días durante el mes de septiembre. Para las inundaciones cualquier prolongación en el periodo de lluvias representa una alerta.

Las amenazas antes mencionadas aumentan la migración fuera de la zona, debido a que las personas buscan emplear su mano de obra en otras zonas o en el extranjero, ya que al perderse las cosechas pierden la mayor fuente de alimentos por tanto se presenta un aumento en el patrón migratorio del 40 a 70%.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 2: Petén Sur

Principales Conclusiones e Implicaciones

La zona está caracterizada por poseer tierras con vocación agrícola, dedicadas a agricultura de granos básicos con alta productividad y que abastecen al resto del país; esta zona es también ganadera de exportación. Las principales actividades a que se dedica la población son a la venta de mano de obra no agrícola y a la comercialización de productos de exportación como la planta ornamental de izote pony y la palma africana, puesto que la ganadería no demanda mucha mano de obra. La dependencia de una actividad económica diferencia a los grupos socioeconómicos de la zona: los acomodados se dedican a la ganadería, los medios combinan la ganadería y agricultura de granos básicos para venta y consumo; los pobres dependen de la venta de mano de obra agrícola y de agricultura para autoconsumo con venta de un excedente mínimo y los extremadamente pobres dependen únicamente de la venta de mano de obra agrícola puesto que no tienen tierra.

A pesar de los altos volúmenes de producción de granos básicos, la seguridad alimentaria en la zona se ve afectada por amenazas a las cosechas tales como la prolongación en las lluvias, plagas e incendios que tienen repercusiones muy fuertes, no solo a nivel de la zona, sino del país, puesto que la zona es considerada abastecedora de granos básicos. Otro problema que se enfrenta es la carencia de técnicas de acopio de granos lo que hace que se venda toda la producción durante la cosecha a muy bajos pecios y que no se almacene para cubrir las necesidades totales de los hogares, además de una débil infraestructura vial a las plantaciones e intermediación lo que afecta los precios de mercado.

Se percibe también como una amenaza potencial el tratado de libre comercio CAFTA porque se prevé con este la entrada de granos básicos a menores precios lo que contrarrestaría con la oferta de granos que es su base económica.

Descripción de la Zona[8]

La zona está ubicada 320 kilómetros al norte de la capital; limita al noreste con Belice, al oeste con Méjico y al sur con las Zonas 1 y 4. Presenta topografía montañosa, con relieve variado desde planicies hasta pequeñas montañas, suelos con vocación agrícola de altos rendimientos (40 quintales por 0,67ha), dedicados también a la ganadería extensiva; cuenta con ríos como La Pasión y el Usumacinta dedicados a la

Población (2002)		**293.987**
Por Municipio:	**San Benito**	**67.252**
	San Francisco	**9.817**
	Santa Ana	**14.602**
	Dolores	**32.404**
	San Luis	**48.745**
	Sayaxché	**55.578**
	Poptún	**35.663**

El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo a cabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

pesca; cuenta con una zona boscosa, donde hay actividades de caza no representativas.

El clima es calido, con temperatura promedio entre 35°C y 38°C (95°F-100°F). Se destacan dos épocas climáticas: una época seca en los meses de enero a junio y otra época de lluvia entre julio a diciembre, con una canícula en agosto.

La densidad poblacional es de 38.75 hab./km^2. El 70% de la población vive en el área rural, y hay presencia alta del grupo indígena quekchi.

Las actividades agrícolas más importantes son el cultivo de granos básicos y la ganadería extensiva con avance de frontera agrícola. Hay también turismo, pero poco desarrollado. Por su ubicación, es una zona de alto comercio con la frontera de México, principalmente de granos básicos y ganado en pie, debido a que en ese país se ofrecen mejores precios que en el mercado nacional.

La migración también hace parte del patrón de vida de la población; es hacia Estados Unidos, México y a Belice en la temporada de cosecha de caña de azúcar y naranja. También hay migración a nivel nacional a las zonas 14 (Cobán, Verapaz), 4 (Izabal), 12 (Costa Sur) para la búsqueda de empleo agrícola; esto lo hacen los grupos socioeconómicos más pobres.

Mercados

La producción agrícola de granos básicos (maíz y fríjol) producidos por los pobres y medios se comercializa dentro de la zona y es llevada a través de intermediarios a los diferentes mercados municipales. El mercado de ganado dentro de la zona es de baja escala y fuera de la zona se comercializa en pie a México y a Ciudad de Guatemala. Es producido por los acomodados y comercializado también a través de intermediarios. Otros productos como la palma africana son producidos exclusivamente por los acomodados y exportados directamente a Brasil y Estados Unidos a través de concesionarios ya establecidos. La planta de isote pony es exportada a Holanda.

Los mercados más importantes dentro de la zona son los de Santa Elena y Sayaxche. El acceso a estos es malo, debido a las condiciones de las carreteras que son de tierra e inaccesibles en invierno. Faltan también recursos para trasladarse dentro de las áreas, por lo que los intermediarios (grupo medio) son los que poseen los medios para trasportar los productos, acaparándolos e imponiendo precios.

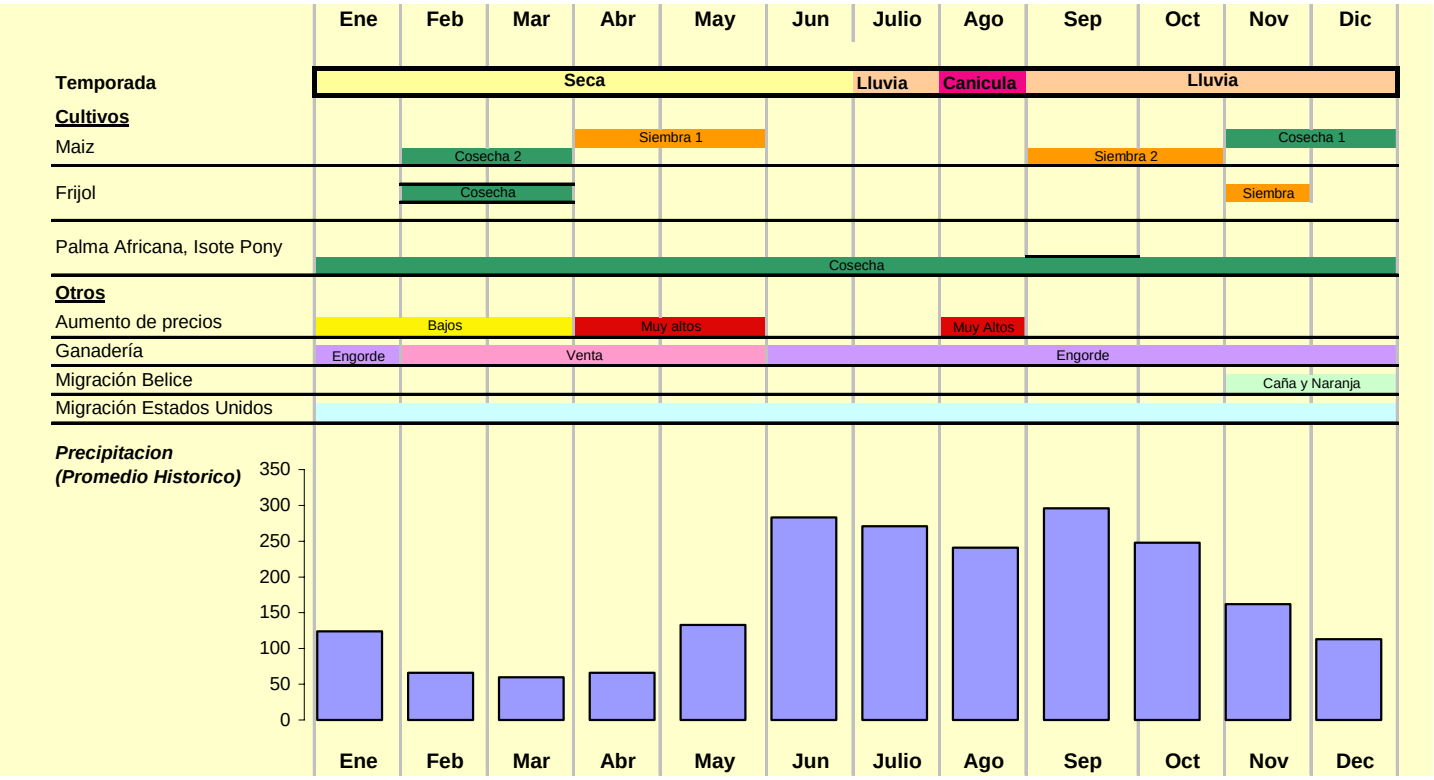
La dependencia de actividades agropecuarias está afectada por la estacionalidad de éstas, por lo que la migración es la alternativa para garantizar ingresos y alimentos todo el año. Los jefes de hogar e hijos mayores son los principales emigrantes: hacia Belice para trabajar en el corte de caña y naranja y a México como puente para Estados Unidos en busca de empleo y mejores condiciones de vida. El porcentaje total de la población que migra es de 10%, lo que no es considerado significativo por los pobladores de la zona.

Calendario de Temporadas

La producción de granos básicos es muy importante en la zona. El maíz se siembra dos veces al año; la primera siembra es entre abril-mayo y se cosecha entre noviembre-diciembre representando el 40% de la producción anual para todos los grupos socioeconómicos. La segunda siembra entre septiembre-octubre, cosechando entre febrero-marzo, representa el 60% de la producción anual. El fríjol también se siembra dos veces en el año; la primera cosecha se emplea para obtener las semillas y la segunda representa el 100% de la producción. Para la ganadería el periodo de junio a enero está destinado al engorde y las ventas se hacen entre febrero a Mayo. Los productos de exportación como el izote pony y la palma africana se comercializan todo el año.

No existe escasez de alimentos en esta zona, pues se produce para todo el país en todo el año; pero los precios si cambian. Son bajos de enero a marzo, alto en abril y más alto en mayo. Vuelven a tener alza en agosto para luego mantenerse constante el resto del año, de acuerdo con la época de siembra y cosecha.

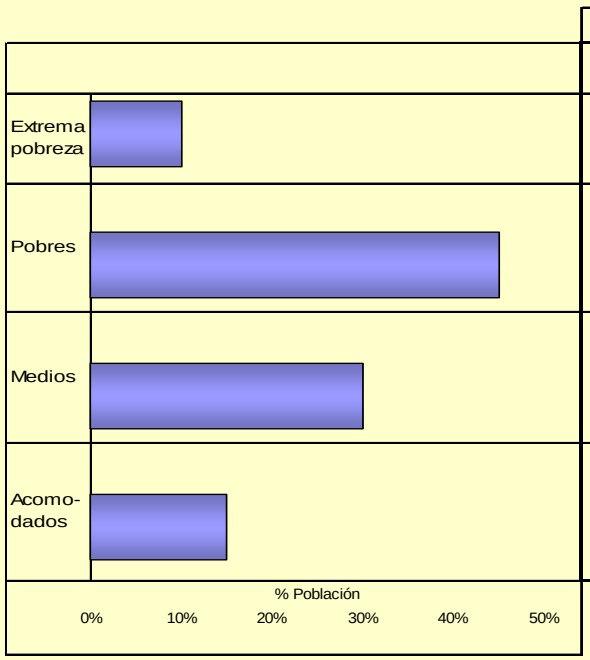
Las épocas de mayor actividad económica en la zona son durante las épocas de siembra y cosecha. La ganadería se da todo el año, pero con un aumento de febrero a mayo. La época de mayor migración se da por la temporada de cosecha de caña y naranja en Belice, siendo mayor en noviembre y diciembre.



División por Grupo Socio-económico

Los grupos socio-económicos en la zona se diferencian por la actividad productiva a la que se dedican y la capacidad de inversión, la cual genera la posibilidad de mayores ingresos. Esta capacidad es mayor en los grupos socioeconómicos acomodado y medio, puesto que cuentan con ganado y terreno para pastos y agricultura.

El 15% de la población es acomodada, se dedica a la ganadería o a la agro-exportación; 30% de la población es del grupo medio que se dedica a la agricultura y ganadería en menor escala; 45% pertenece al grupo pobre de agricultores de autoconsumo y jornaleros agrícolas; y el 10% de la población se encuentra en extrema pobreza, dependiendo de la venta de mano de obra agrícola; no poseen tierra propia, viven en la tierra de los acomodados e invaden tierras municipales para la producción de autoconsumo. La interdependencia a nivel laboral entre los grupos socioeconómicos se da, puesto que los acomodados y medios contratan a los pobres y extremadamente pobres para trabajos en sus tierras. Los extremadamente pobres alquilan tierras de estos, mientras los pobres venden su producción a los medios que son intermediarios comerciales.



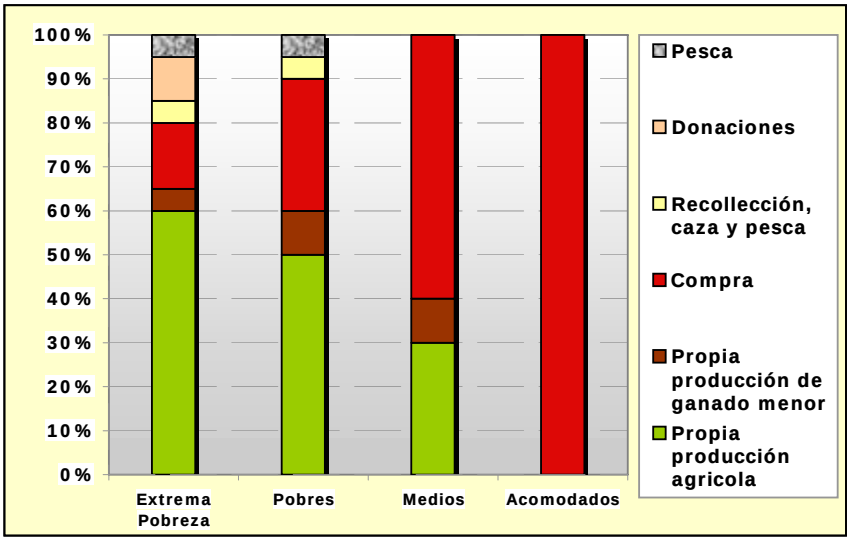
Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	8	No tienen tierra. Actividad principal venta de mano de obra agricola y ganadera. Pesca y caza. Bienes prodcutivos: herramienta menor, azadon, atarraya	5 gallinas
Pobres	8	Acceso a tierra: 3 ha, de las cuales 0.3 ha son para pasto. Actividades principales: mano de obra agricola, produccion de granos basicos, caza y pesca. Bienes productivos: azadon, herramienta menor, atarraya, bote sin motor	2 bovino de leche, 2 cerdos, 10 gallinas y 1 caballo
Medios	6	Acceso a tierra: 40 - 80 ha. Para pastos 40 ha. Actividades principales: trabajo asalariado, venta de producción ganadera, produccion agicola de granos básicos, comercio. Bienes productivos: tractores, sistemas de riego, yunta de bueyes, 2 vehiculos	10 - 15 bovinos de carne, 2 cerdos, 10 gallinas, 2 caballos
Acomo-dados	5	Acceso a tierra: 1,280 ha promedio, casi toda el área para pastos. Principales actividades: venta de producción ganadera, comercio formal e informal. Bienes productivos: 5 tractores, sistemas de riego, aguadas, yunta de bueyes, 2 vehiculos, 5 camiones	1800 bovinos para carne, 15 - 20 caballos

Fuentes de Alimentos

Las fuentes de alimentos de la población en la zona están diferenciadas por la actividad productiva que realizan y por su nivel de ingresos.

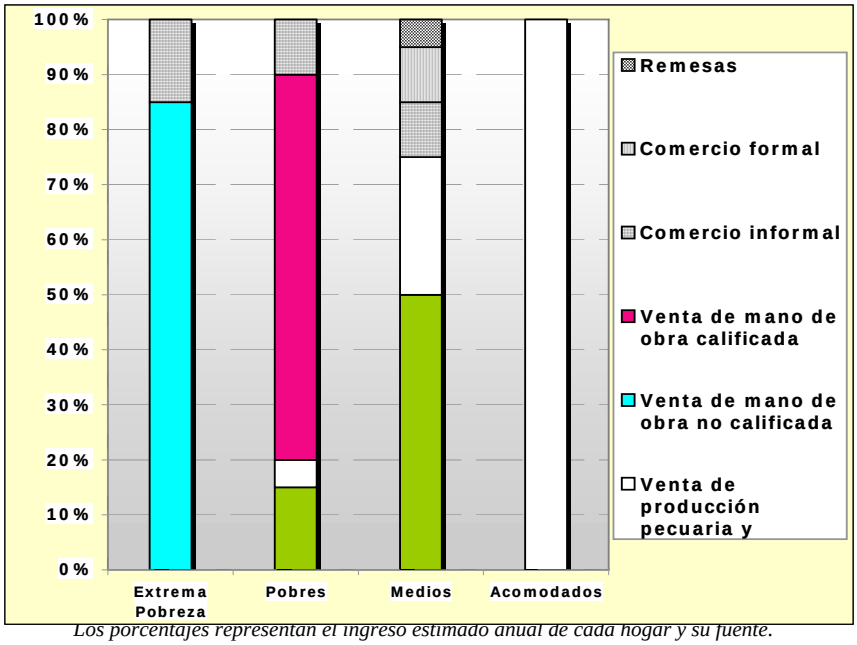
Los acomodados son comerciantes de ganado en pie y productos de exportación; con el dinero obtenido compran el 100% de sus alimentos. Los medios compran el 50% de sus alimentos; también producen alimentos, además de la pesca y caza. Los pobres dependen más de la producción agrícola y la compra, además de la pesca, caza, y recolección. Los extremadamente pobres tienen casi las mismas fuentes de alimentos que los pobres y el resto varia entre las otras categorías.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Los grupos de acomodados y medios se valen de su poder adquisitivo para asegurar sus alimentos, que generalmente difieren de su producción pues pueden acceder a mayor variedad de alimentos en los mercados, mientras que los grupos pobre y extremadamente pobre dependen de la producción y recolección, ya que la venta de mano de obra agrícola solo cubre de 10 a 25% de sus ingresos anuales.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

La base de la economía en la zona radica en la ganadería para los acomodados, en la producción de granos básicos para los medios y en el jornal para los pobres y extremadamente pobres.

El 100% de los ingresos de los acomodados provienen de la producción ganadera. Para los medios la producción agrícola representa el 50% de sus ingresos, seguido por la venta de producción ganadera con 25%, y otros como remesas con 5% y el comercio formal e informal con 10%, respectivamente. Para los pobres la venta de mano de obra agrícola representa el 70%, seguido de 15% de venta de excedentes en la producción agrícola, 5% de venta de producción pecuaria y 10% del comercio informal. Para la población en extrema pobreza la dependencia de la venta de mano en obra agrícola asciende al 85%, y el porcentaje restante proviene del comercio informal.

Las mayores amenazas a las fuentes de ingresos para los grupos pobres y extremadamente pobres son la dependencia de un empleador, mientras que los acomodados y medios poseen negocios propios y un mayor porcentaje de ingresos.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes:

- Incendios: se presentan en la época seca, durante los meses de enero a junio y afectan el área donde se encuentran los cultivos y pastos de la mayoría de la población. Estos optan por la migración dentro de la zona para la búsqueda de empleo.
- Plagas: se presentan después de los incendios en las áreas agrícolas, puesto que estas son fuente de alimentos para los insectos o roedores. Adicional al impacto en los cultivos, las plagas afectan los pastos y por ende provocan enfermedades del ganado. Se combaten con pesticidas; y estas no generan migración.
- Prolongación de las lluvias: durante la época de lluvia, entre los meses de julio a diciembre, una prolongación en los días de lluvia de manera constante causa perdidas en los cultivos. Este efecto además de provocar pérdidas en cosechas de todos los grupos socioeconómicos, ocasiona migración para los dependientes de la venta de mano de obra, los más pobres.

Amenazas potenciales/periódicas:

Las principales amenazas identificadas en la zona son:

- Tratado de libre comercio CAFTA: porque podría facilitar la entrada de granos básicos de otros países a menores precios, ante lo que los productores no pueden competir.
- Avance de la frontera agrícola: se están extendiendo las áreas ganaderas, limitando las áreas destinadas a la siembra y eliminando los bosques.
- Monocultivo: esta práctica provoca una disminución en la productividad de los suelos debido al desgaste que se produce del mismo, causando bajas en los rendimientos agrícolas.

Estrategias de Repuesta

Expansión de estrategias existentes:

- Introducción de pastos: en el caso de incendios, los acomodados y medios aprovechan las áreas quemadas para la introducción de pasto para ganado. Los pobres realizan limpias de terrenos y quemas de basura en horarios fuera de los establecidos, con técnicas inadecuadas que generalmente predisponen a más incendios.
- Aplicación de plaguicidas para contrarrestar las plagas, por los grupos medios y pobres especialmente.
- Cosechando tempranamente la producción en caso de prolongación de lluvias o inundaciones, recogiendo y secando los cultivos; esto lo hacen los medios y pobres. Siempre se trata de salvar parte de la producción ante cualquier amenaza.
- Migración interna por búsqueda de empleo ante cualquier amenaza que afecte los cultivos.

Estrategias en momentos de crisis:

- La venta de ganado menor es una estrategia a la que recurre la población pobre y media, especialmente durante las plagas para poder comprar pesticidas, o en casos de pérdidas por incendio o lluvias prolongadas; con esto se obtienen los recursos para compra de insumos (fertilizantes, semillas).

Indicadores de Crisis Inminentes

Los principales indicadores identificados son:

- Incendios: (1) un aumento en la temperatura superior a 42°C (108°F) durante febrero a junio; (2) prolongación en la duración de la época seca (3); y cuando se limpian los terrenos excesivamente se predispone la aparición de incendios.
- Plagas: aparecen posteriormente a los incendios y se prevén si tres meses atrás hubo incendios
- Prolongación de lluvias: cuando estas se extienden por mas de tres días consecutivos indican que se perderán los cultivos

Todas las amenazas se traducen en migración por búsqueda de empleo, especialmente dentro de la misma zona.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 3: Petén Norte

Principales Conclusiones e Implicaciones

La zona es de comercio forestal (cedro, caoba, chico zapote, palo blanco, ceibo), ganadería extensiva, agricultura de granos básicos de subsistencia con bajos rendimientos, venta de productos de caza, y migración a Belice a cultivos agroindustriales, en un extenso territorio en área protegida como reserva biosfera maya. La zona 3 se caracteriza también por que la población cuenta con grandes extensiones de tierra, acceso y uso de productos de la caza, ganadería a gran escala y gran interacción económica con México.

Los medios de vida por grupo socioeconómico en la zona son: para los acomodados la ganadería, para los medios el salario, para los pobres la venta de mano de obra agrícola y la agricultura de subsistencia, y para los extremadamente pobres, la venta de mano de obra agrícola, la recolección y explotación de los recursos naturales.

Las amenazas y limitaciones más importantes que afectan el acceso a alimentos e ingresos para cada grupo socioeconómico son: para los acomodados limitados controles aduaneros para el comercio con México afectando los precios de comercialización por la excesiva oferta o demanda de productos; para los medios, la falta de diversidad de empleos y de regulación de salarios; para los pobres y extremadamente pobres además de la falta de fuentes de empleo, la dependencia de actividades estacionales acorde a las cosechas.

La interacción con otras zonas es por medio del mercado de alimentos, ya que en la zona se encuentra el mercado de Santa Elena, donde también se abastece la zona 2. Laboralmente no interactúa con otras zonas. Los principales obstáculos para el desarrollo en la zona son la sobreexplotación de los recursos naturales, la falta de diversidad de empleos, ya que la mayoría de la población media, pobre y extremadamente pobre, depende de ofertas de empleo y en la zona se limita a trabajos vinculados a la agricultura, turismo o empleos con el gobierno.

Descripción de la Zona[9]

Población (2002)		**83.279**
Por Municipio:	**Flores**	**30.897**
	San José	**3.584**
	San Andrés	**29.926**
	Melchor de Mencos	**18.872**

La zona se encuentra ubicada en el norte del país, a 510 kilómetros de la capital, limita al noreste con Belice, al oeste con Méjico y al sur con Zona 2 - Peten Sur.

Es una zona boscosa (cedro, caoba, chico zapote, palo blanco, ceiba), con relieve accidentado entre colinas y zonas de planicie, donde se encuentran el lago Peten Itza y el Río Mopán. Presenta grandes zonas protegidas, suelos de vocación forestal, poco productivos para la agricultura, dedicados a la ganadería extensiva, con avance de frontera agrícola. Se explota el chicle, xate, pimienta negra y la madera proveniente de la zona protegida de la Biosfera Maya, facilitado esto por la ubicación fronteriza con México y Belice. También el turismo tiene un alto nivel de desarrollo por la riqueza arqueológica con que cuenta la zona.

El clima en la zona es cálido, con temperaturas promedio entre 38°C - 40°C (100°F-104°F). Se presentan dos épocas: seca o de verano de enero a junio, e invierno de julio a diciembre, con la canícula en el mes de agosto y un promedio de precipitación anual entre 1000 a 2000 mm.

La densidad poblacional es de 11 hab./km^2 y el 60% de la población se concentra en el área rural. La población en la zona vive de la venta de mano de obra agrícola, salarios, agricultura de subsistencia y ganadería. Además hay altos niveles de migración laboral hacia Estados Unidos, México y Belice; a nivel interno no es significativo. La diferencia por grupos socioeconómicos en la zona esta marcada por la tenencia de la tierra, capacidad de inversión en la misma, tenencia de ganado y venta de mano de obra calificada.

Mercados

El mercado agrícola de granos básicos en la zona, generalmente producido por los pobres, se realiza a nivel municipal a través de intermediarios. De igual manera el ganado producido por los acomodados es comercializado a través de intermediarios, en menor escala dentro de la zona y a gran escala es llevado a la Ciudad de Guatemala y a México.

Los mercados más importantes son Santa Elena y Melchor de Mencos para la compra y venta de alimentos básicos desde las aldeas a los intermediarios; el acceso a estos es malo, por características similares a la Zona 2, es decir, condiciones de las carreteras deficientes, distancias muy grandes sin acceso a transporte colectivo, carreteras de tierra (terracería) inaccesibles en invierno por mal estado, falta de recursos para trasladarse dentro de las áreas, por lo que los intermediarios que poseen los medios para trasportar el producto, acaparan los productos e imponen precios.

La zona es un importador de granos básicos, puesto que no tienen buenos rendimientos, solamente 0.7 a 1.0 TM por ha de granos básicos. Los granos básicos son traídos desde la Zona 2, Ciudad Guatemala, o desde México hasta el mercado de Santa Elena. De igual manera la zona es un exportador de madera y ganado en pie a México, Belice, y el resto del país. El xate, pimienta y chicle son exportados a Estados Unidos.

Debido a la estacionalidad de empleo que afecta a los mas pobres, el 20% de los hombres e hijos varones mayores de estos hogares migran hacia Belice para trabajar en el corte de caña y naranja durante los meses de noviembre a enero y las mujeres en menor proporción. Se migra constantemente a México como puente de Estados Unidos, presentándose un incremento en los meses de noviembre y diciembre.

[9] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

Calendario de Temporadas

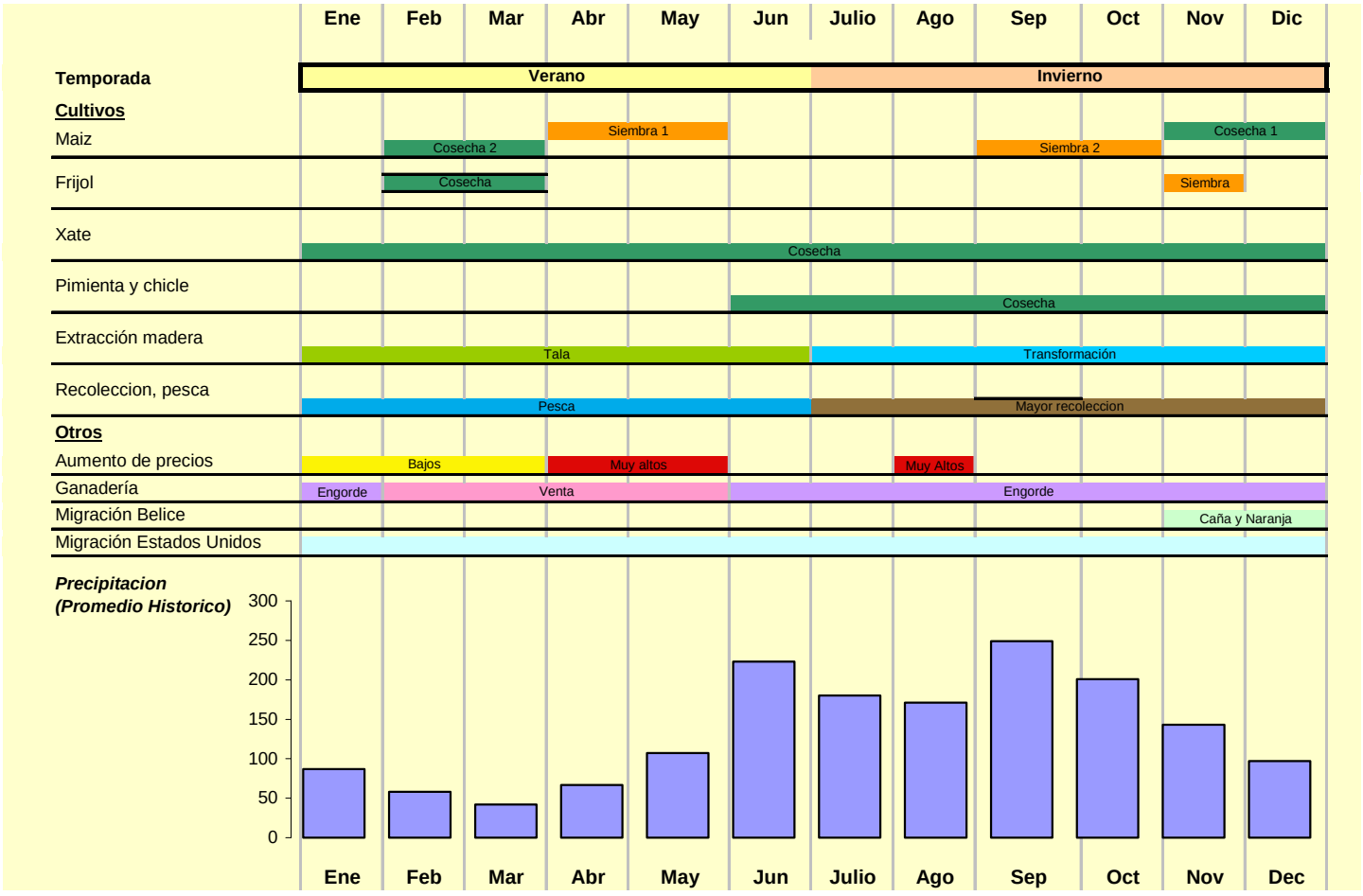
Los principales productos de la región son el ganado y la explotación de recursos como el chicle, xate y madera; de igual manera hay producción de granos básicos.

El comercio del ganado se realiza en los meses de febrero a mayo, el resto del año se dedica al engorde del mismo. La explotación de los recursos como el xate que es silvestre se da todo el año, y el chicle y la pimienta se producen en invierno.

La producción de maíz se da en dos cosechas; la primera se siembra en abril-mayo y se cosecha en noviembre-diciembre, representando el 60% de la producción anual para los mas pobres que son los mas dependientes de sus cosechas. La segunda siembra de maíz es durante septiembre - octubre y la cosecha entre febrero y marzo. El fríjol se siembra anualmente en noviembre y se cosecha en febrero.

No existe escasez de alimentos básicos en todo el año, pero los precios si cambian. Son bajos de enero a marzo, muy altos en abril y mayo, presentan alzas en agosto y se mantienen constantes el resto del año. No existe escasez de alimento en el área, debido a que si no se produce se importa de la capital o se trae desde México, lo que mantiene el mercado abastecido todo el año.

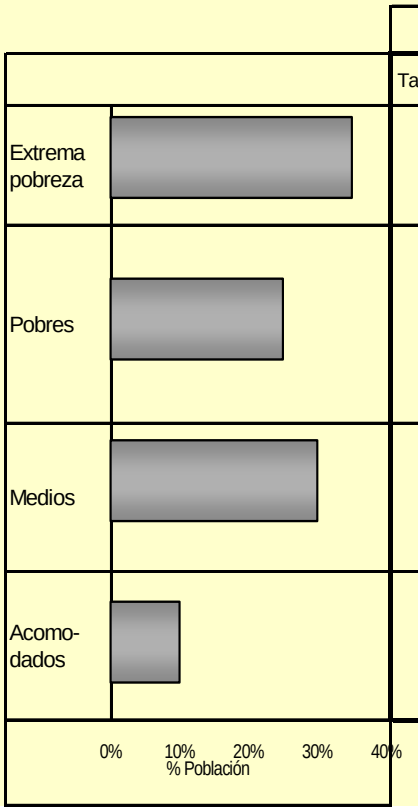
Los meses de mayor actividad en la zona son los de siembra y cosecha. Los meses de mayor migración a Belice son durante los meses de noviembre y diciembre, meses de la cosecha de caña de azúcar y naranja. A Estados Unidos la migración es constante con un aumento durante los meses de noviembre y diciembre por disminución en el control de fronteras.



División por Grupo Socio-económico

En la zona se identificaron 4 grupos socioeconómicos: 10% de población acomodada, constituida por los finqueros y ganaderos; 30% de medios asalariados; 25% de pobres que venden mano de obra agrícola y 35% de población en extrema pobreza que no tienen tierra propia, viven en predios invadidos, municipales o en la tierra de los finqueros. Existe una alta interdependencia por empleo de los más pobres por parte de los acomodados que son los propietarios de las fincas, concesiones de madera, ganado y de la explotación de chicle y xate, entre otros.

La dinámica de los grupos socioeconómicos ha estado cambiando, presentando un aumento en el numero de pobres, debido a la alta inmigración poblacional de la zona 14 (Alta Verapaz y Quiché) por la posibilidad de acceder a grandes extensiones de tierra, pero que se han encontrado con suelos malos y escasez de empleo. Así mismo, la población más pobre en la zona presenta una tasa de natalidad alta, lo que incrementa la pobreza.

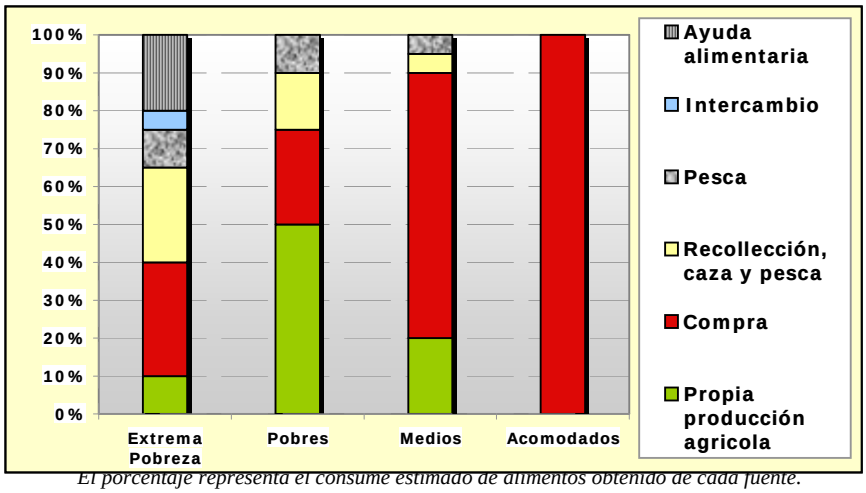


Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	12	No tienen tierra. Actividad principal venta de mano de obra agricola y explotación de recursos naturales. Bienes prodcutivos: herramienta menor, azadon, atarraya	1 cerdo, 2 gallinas
Pobres	10	Acceso a tierra: 40 - 80 ha. Actividades principales: mano de obra agricola, produccion de granos basicos, comercio de recursos naturales, animales y plantas exóticas en peligro de extinción con alto valor comercial, extracción de resinas para la producción de chicle. Bienes productivos: azadon, herramienta menor, atarraya	1 bovino de leche, 1 cerdo, 4 gallinas
Medios	6	Acceso a tierra: 80 - 115 ha. Actividades principales: trabajo asalariado, venta de producción ganadera, comercio sector servicios. Bienes productivos: tractores, sistemas de riego, yunta de bueyes, vehiculos	20 - 30 bovinos de carne, 2 bovinos de leche, 2 cerdos, 8 gallinas, 5 caballos
Acomo-dados	4	Acceso a tierra: 1300 ha y más. Principales actividades: venta de producción ganadera, comercio formal e informal. Bienes productivos: tractores, sistemas de riego, yunta de bueyes, vehiculos, camiones	750 bovinos para carne, 15 caballos

Fuentes de Alimentos

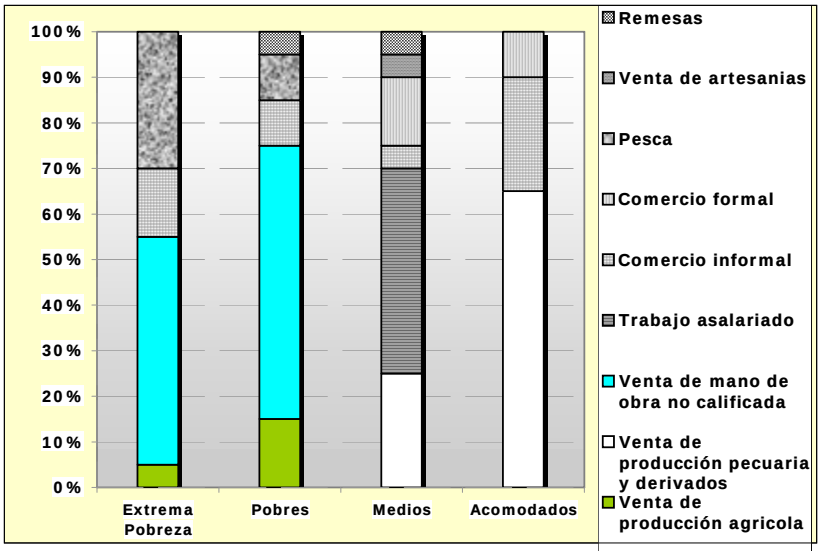
En la zona las fuentes de alimentos por grupo socioeconómico son: para los acomodados la compra; para los medios la alta dependencia de la compra, seguido por producción agrícola y menor proporción de recolección, caza y pesca; los pobres dependen mas de la producción para autoconsumo que los demás, seguido por la compra y caza y pesca en menor proporción; y los de extrema pobreza tienen mayor dependencia de la recolección y caza que los demás; además reciben ayuda alimentaria en porcentaje similar a la compra.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Los grupos socioeconómicos acomodados y medios de acuerdo con su poder adquisitivo aseguran sus alimentos; además, aunque produzcan, cambian su patrón de consumo por otros alimentos diferentes a su propia producción.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las fuentes de ingresos para la población de la zona difieren para cada grupo socioeconómico. Los acomodados obtienen sus ingresos de la comercialización de ganado y de madera; y los medios de sus salarios por empleos estatales o en el sector servicios como hoteles, restaurantes, farmacias, comercio ganadero en menor escala y remesas que provienen de Estados Unidos y México. Para los pobres y extremadamente pobres, la venta de mano de obra agrícola, el comercio de productos de la caza de especies exóticas, la pesca y la extracción de recursos naturales constituyen sus fuentes de ingresos principales.

La actividad ganadera marca la diferencia entre los grupos socioeconómicos, puesto que requiere de alta inversión, por lo que se encuentra en manos de los acomodados. La actividad agrícola no es rentable porque la vocación de los suelos no lo permite, a diferencia de la extracción de xate, chicle y pimienta que son naturales y aún no requieren inversión (puesto que su ciclo de crecimiento y producción dura hasta 30 años).

Los grupos medios, pobre y extremadamente pobres dependen de un empleador, que generalmente es del grupo acomodado que es el que posee negocios propios, grandes áreas agrícolas, o del estado.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes:

- Incendios: se presentan cada época de verano, durante los meses de febrero a junio y afectan el área boscosa, que es donde se encuentra la fuente de trabajo de la clase pobre y extremadamente pobre y la fuente de negocio del acomodado. Estos incendios son provocados por dos causas: las altas temperaturas y la acumulación de vegetación

seca e incendios provocados por la inexperiencia de las personas al quemar el pasto para el ganado o limpiar sus terrenos para la cosecha.

- La prolongación de las lluvias constituye en una amenaza a las actividades agropecuarias, puesto que genera encharcamientos y facilita que los cultivos se dañen.
- Plagas: Después de los incendios, esta es la segunda amenaza que afecta el área de producción de cultivos, ya que las especies que se alimentan de hojas migran por la destrucción del bosque que era su alimento natural y se alimentan de los cultivos.

La principal respuesta de la población ante los incendios forestales y la prolongación de las lluvias es la migración interna para búsqueda de empleo, mientras que para el caso de las plagas, se tratan de controlar con pesticidas.

Amenazas potenciales/periódicas:

- El Tratado de Libre Comercio CAFTA es considerada una amenaza potencial, puesto que el mercado de la zona no es competitivo contra productos de mejor calidad a un menor precio.
- Avance de la frontera agrícola es otra amenaza que está provocando la destrucción masiva del suelo para dedicarlo a pastos para ganado, destruyendo el bosque y secando las fuentes de agua
- Pocos incentivos para la reducción de la tala de bosques, lo que es una amenaza potencial a la desaparición del bosque.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes:

Incendios:

- Introducción de pasto para ganado: la población acomodada y media no hace nada para contrarrestarlos, sino que aprovecha el terreno quemado para sembrar pastos, limitando la reforestación y disminuyendo la zona boscosa que es fuente de empleo para la clase pobre y extremadamente pobre.
- Limpieza de terrenos: es la respuesta de los pobres, pero tiene un impacto negativo pues va acompañado de quema de basuras que puede revertir el resultado y facilitar más incendios.

Plagas:

- Aplicación de plaguicidas, uso de cebos en tierra y fumigación con métodos convencionales como el uso de agua jabonosa.

Prolongación de las lluvias:

- Migración dentro de la zona por búsqueda de empleo.

Estrategias en momentos de crisis:

- La venta de animales es la principal estrategia para obtener ingresos en momentos de crisis, así como el comercio de recursos naturales tales como animales silvestres y madera, para recuperar la pérdida o comprar insumos para la nueva producción; y la migración interna por búsqueda de empleo.

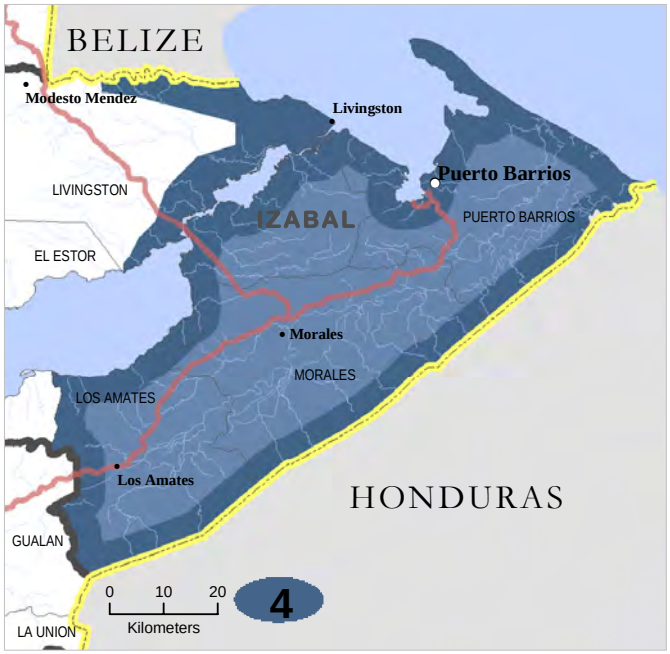
Indicadores de Crisis Inminentes

- Los principales indicadores identificados son: en el caso de incendios, el indicador de ocurrencia es cuando se presenta un aumento en la temperatura durante la época seca (febrero a junio) superior a 42°C, considerado una alerta por incendios; de igual manera cuando se encuentran terrenos limpios que sugieren la acumulación de material vegetativo es una señal de que se puede presentar un incendio.
- La prolongación de las lluvias es considerada una amenaza cuando estas tienen una duración mayor al periodo considerado de lluvia. De igual manera cualquier periodo de lluvia que sea superior a tres días consecutivos se constituye en una amenaza a las actividades agropecuarias, puesto que genera encharcamientos y facilita que los cultivos se dañen.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 4: Atlántico Oriental

Principales Conclusiones e Implicaciones



En esta zona el principal medio de vida es el cultivo de granos básicos y el trabajo en las agroindustrias de banano, palma africana y hule, además de contar con grandes extensiones dedicadas a la ganadería extensiva pero que no constituyen una fuente de empleo importante.

La población se divide en 4 grupos socioeconómicos, extrema pobreza, pobres, medios y acomodados, diferenciados por su acceso a distintos mercados laborales, tenencia de la tierra, así como el tipo de ganado y de cultivo que poseen.

A pesar de que en esta zona se encuentran mercados laborales provenientes de la agroindustria y actividades portuarias, estos no brindan empleo directamente a la mayoría de la población de la zona, pero han generado avances urbanísticos, de expansión de mercados y mejoramiento de vías de comunicación, por lo que cuenta con focos turísticos que benefician a una parte de la población de la región del Rió Dulce y Livingstón. Un pequeño porcentaje de la población también se dedica a la pesca debido a su cercanía con el Océano Atlántico y el Lago de Izabal; y se presenta un elevado patrón migratorio hacia Estados Unidos, Belice y Petén, algo característico de la zona. Además es la única zona del país que posee etnia garífuna (5% de la población de Livingstón), cuyo origen africano constituye un agregado cultural a la zona.

En esta zona la seguridad alimentaria es similar al resto del país, donde la fuente de alimentos e ingresos de la mayoría de la población proviene de sus propios cultivos. El grupo socioeconómico de extrema pobreza se dedica a la producción de granos básicos para autoconsumo de una forma artesanal con arado manual, dependiente de la lluvia. Venden mano de obra en actividades agropecuarias y entre los meses de septiembre a diciembre en la agroindustria de la palma africana; también producen aves de corral a baja escala. Los pobres obtienen sus alimentos de sus propios cultivos, cuentan con un nivel educativo mayor a los anteriores por lo que trabajan en la agroindustria de la palma africana, banano, hule y en actividades portuarias. Cuentan con más tierra y ganado que los de extrema pobreza. Los medios obtienen la mayoría de sus alimentos de la compra. Sus cultivos son para la venta (granos básicos, cítricos, y piña), tienen mas tierra y también se dedican a la ganadería mayor y menor. La actividad económica principal para el grupo acomodado es la ganadería, aunque también cultivan hule, palma africana y banano que se comercializa en el exterior.

La zona interactúa mucho con la zona 14 (Cobán) donde se comercializa un gran porcentaje de la producción; además existe mucha oferta de mano de obra agrícola en cardamomo, granos básicos y café de esa zona. Otras zonas que emplean jornaleros de esta zona son la zona 12 en caña de azúcar y la zona 3 en granos básicos y ganadería.

Las amenazas más importantes son las sequías, plagas, inundaciones y los huracanes, las cuales tienen implicaciones para todos los grupos socioeconómicos puesto que afectan las actividades agropecuarias y agroindustriales. Los principales obstáculos para la seguridad alimentaria en esta zona son: la alta dependencia de la producción propia, especialmente para los pobres con poca diversificación agrícola, así como la dependencia de empleos estacionales agrícolas y la poca tecnificación agropecuaria.

Descripción de la Zona[10]

La zona se encuentra al nororiente de la capital y esta formada por los municipios de: Puerto Barrios, Morales, Los Amates y una parte de Livingstón, con una extensión de 1,500 km^2.

Población (2002):		**251.887**
Por Municipio:	**Puerto Barrios**	**81.078**
	Livingstón	**29.153**
	Morales	**85.469**
	Los Amates	**56.187**

Las condiciones agroecológicas corresponden con bosques, suelos compuestos por arcilla y partículas de arena provenientes de roca desgastada, lo que facilita la filtración de agua de lluvia, por lo que son muy fértiles para cultivos de banano, piña, hule, palma y otros.

Los ríos más importantes en la zona son el Motagua, Dulce, Nuevo y Saxtún que es fronterizo con Belice. Las montañas que se destacan son el Cerro San Gil y Sierra Caral y cuenta con lugares turísticos importantes como Santo Tomas, Manabique, Punta de Palma, Río Dulce y Puerto de Livingstón, que son muy visitados por el turismo tanto nacional como internacional.

La temperatura varia entre 25°C y 35°C (77°F-95°F), la humedad relativa entre 80% a 85% y el promedio anual de precipitaciones de 1800 a 2500mm.

El 25% de la población se concentra en el área urbana y el 75% en el área rural. El 90% de la población es indígena, 8% garífunas [2] y el 2% restante población ladina.

La principal fuente de empleo es la agroindustria de banano con 7,000 has cultivadas por empresas como Chiquita Banana y Del Monte; la palma africana con 5,000 has cultivadas por empresas como Agrocaribe y el cultivo del hule. El comercio y la actividad portuaria emplean entre el 15 - 25% de la población de la zona. También existen grandes extensiones ganaderas con bovinos de doble propósito pero que requieren poca mano de obra, por tanto solo constituyen una característica de la zona más no una fuente de empleo. El acceso a tierras es limitado, ya que estas son de los ganaderos; y el acceso a las que se alquilan es a altos precios.

La cercanía de la zona al mar, la presencia de uno de los principales puertos del país y las vías que atraviesan toda la zona y la conectan con la capital, ha dinamizado la urbanización de la zona, principalmente los municipios de Puerto Barrios y Morales y facilitado la comercialización al exterior y a la capital a todos los productores, en especial a las transnacionales.

10El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

2 La comunidad garífuna comprende actualmente el 5% de la población, ya que ha migrado permanentemente a Estados Unidos el 3% de este grupo y el 5% permanece en Livingstón viviendo del turismo y de las remesas.

Mercados

Los principales mercados agropecuarios se encuentran en Puerto Barrios y Morales. El ganado se vende en pie por los grupos medios y acomodados que son los principales comerciantes. El acceso vial es bueno, así como el transporte público; ya que a nivel marítimo los costos son muy altos, afectando más a los pobres y a los en extrema pobreza, que tienen que comercializar a través de intermediarios a menores precios, puesto que tienen que incluir transporte. Los granos básicos son los más afectados ya que cuando hay cosecha disminuyen los precios y cuando hay escasez los precios aumentan. El maíz aumenta su precio a Q125/qq durante los meses de agosto a octubre y el fríjol aumenta de Q300 a Q325/qq en los meses antes de la cosecha. Esto se da también para las hortalizas ya que cuando hay escasez en las zonas 5 y 10 los precios de estas aumentan.

La población, que generalmente no sale fuera de la zona para comprar sus alimentos, los adquiere en mercados municipales, como Puerto Barrios y Morales. Los alimentos más comprados son maíz, fríjol, azúcar, arroz, sal, cebolla, tomate y carne y la mayoría de las verduras que vienen de las zonas 5 y 10.

La zona no es exportadora de alimentos básicos. Se abastece del 75% del maíz y 40% del fríjol requerido, e importa de Zacapa, Chiquimula, Petén y Honduras el porcentaje restante, más el 90% del arroz que también es traído de estos lugares.

La comercialización de excedentes y productos como piña, chile y tomate se hace a través de intermediarios y personas que vienen de la zona 5, generalmente para la compra y venta del chile.

Los principales productos que se venden fuera de la zona son banano, aceite de palma africana, hule y ganado, utilizando generalmente la ruta al Atlántico y las rutas portuarias. No se encuentran fábricas para el procesamiento de la palma africana en la zona. El 80% del banano generalmente se exporta a Estados Unidos y el resto a Europa; el de desecho se comercia en el interior del país, principalmente a la capital. El ganado generalmente se lleva a la capital en pie para su comercialización o a nivel local en rastros municipales.

Calendario de Temporadas

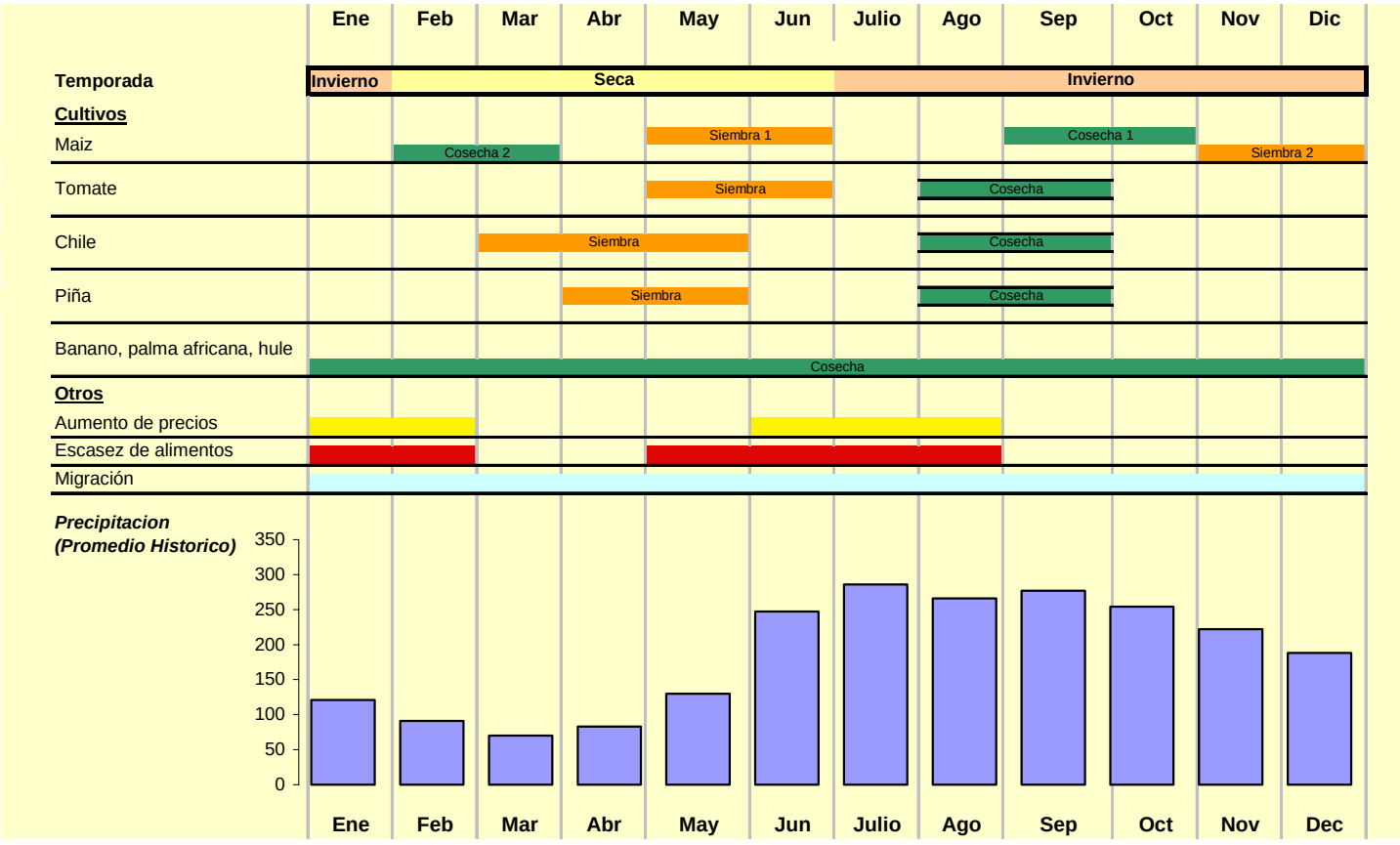
En la zona se presentan dos siembras de maíz, la primera que representa el 60% de la producción anual se siembra entre mayo y junio y se cosecha entre septiembre y octubre; la segunda entre noviembre y diciembre y que se cosecha entre febrero a marzo. El fríjol se siembra anualmente.

Los más pobres se autoabastecen durante la cosecha de granos básicos; y en los meses de septiembre a diciembre trabajan en la agroindustria de palma africana para completar sus ingresos. Los medios y acomodados tienen acceso a diferentes fuentes de alimentos durante todo el año, ya que poseen capital suficiente para comprarlos y modificar su patrón de consumo a uno con mayor variedad.

La estacionalidad de los demás cultivos es: para el tomate, la siembra va de mayo a junio y la cosecha de agosto a septiembre; la piña se siembra en mayo y se cosecha en agosto; el chile se siembra de marzo a mayo y se cosecha de agosto a septiembre y el banano, palma y hule se cosechan todo el año.

Las temporadas de escasez de alimentos son de enero a febrero y de mayo a junio; estas épocas coinciden con el aumento de precios de granos básicos y de verduras.

La migración a Estados Unidos se da durante todo el año al igual que dentro de la zona, mientras a Belice y a la zona 2 es temporal. La población que migra es generalmente la mas pobre, pues no tienen acceso a buenos empleos, por lo que tienen que migrar, lo que les ayuda a mejorar sus ingresos.

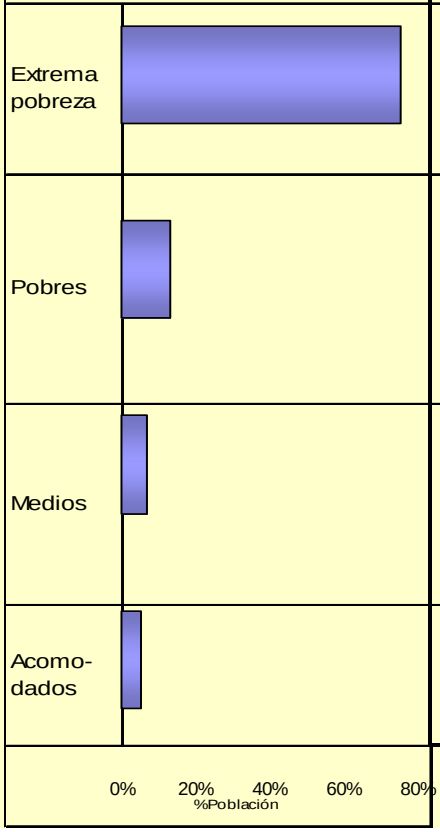


División por Grupo Socio-económico

Las diferencias entre grupos socioeconómicos están marcadas por la mayor tenencia de tierra y la ganadería. El grupo socioeconómico acomodado corresponde al 5% de la población de la zona. Los acomodados se dedican a la ganadería y a la siembra de hule, banano y palma africana para lo cual utilizan de 9 a 12 has; estos productos se venden a transnacionales. El 7% de la población es del grupo medio; también son agricultores pero de cítricos, chile y ganaderos en menor escala. El 12% de la población constituye el grupo de pobres que venden su mano de obra en la producción de bananos, palma africana y hule. En los demás cultivos, como lo es la cosecha del maíz, se emplean tanto los pobres como los de extrema pobreza que constituyen el 75% del total de población y son los jornaleros y productores de autoconsumo.

Mientras que los acomodados tienen grandes fuentes de ingresos, tierra y ganado, los pobres tienen menores ingresos y menor área de tierra, pero mayor número de integrantes por familia y ven limitado su acceso a la canasta básica que proviene principalmente de sus cultivos que en su mayoría son de granos básicos.

En esta zona la relación que existe entre grupos socioeconómicos se basa en la generación de empleos en fincas, comercio y las agroindustrias por parte de los acomodados y medios, para los pobres y los en extrema pobreza. Se viene presentándose un aumento de la población en extrema pobreza debido al cierre de las bananeras que han disminuido su productividad y a causa de sindicatos locales. Además los más pobres, a pesar de que cuentan con tierras, estas carecen de titulo de propiedad, por lo que no tienen acceso a crédito. Como consecuencia han tenido que recurrir a la venta de las mismas a precios muy bajos, agudizando su situación. Para los grupos pobres y medios, como tienen un nivel educativo más alto, han tenido acceso a más mercado laboral.



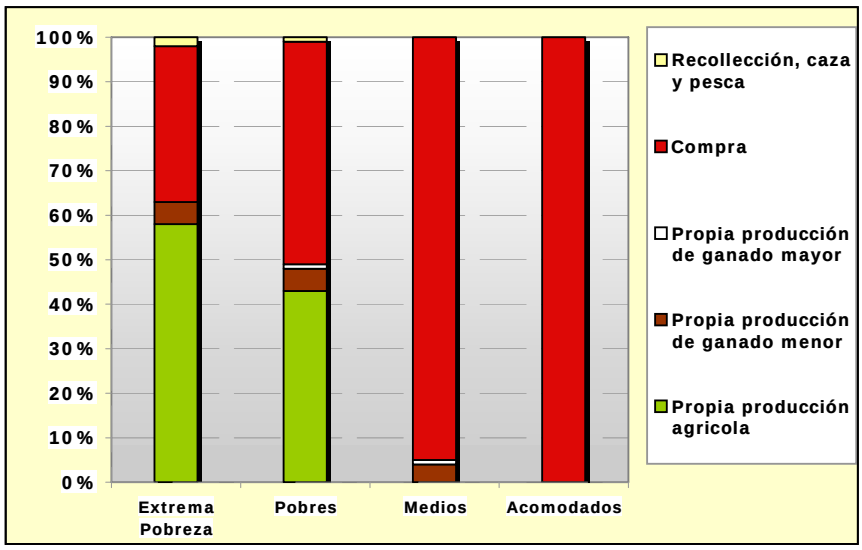
Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	5 a 7	Acceso a tierra: 2 1/2 ha sin titulo de propiedad, 2 ha para granos básicos y 1/2 ha para vivienda y cuidado de animales, siembra de chile y yuca. Venta de mano de obra como jornaleros en las fincas de ganado, en agricultura y en palma africana ocasionalmente. Bienes productivos: picadora (1), camión, tractor, bascula, pick-up	8 a 10 gallinas, 5 patos para consumo propio y venta
Pobres	4	Acceso a tierra: 6 a 12 ha; 5 ha para cultivos granos básicos, 1/2 a 1 ha para pastos,1/2 ha para vivienda y cria de ganado menor y 5 ha para rotación de cultivo y 0.3 ha cultivos de piña y media para hortalizas y chile. Mano de obra eventual en palma, banano y hule, mano de obra calificada (albañiles). Cultivo de maíz y frijol, piña , tomate y otra hortalizas. Bienes prodcutivos: pick- up (1), Camión, machete, azadón, caballo (5), picadora para pasto (1), bascula	1 - 2 bovinos doble proposito, 2 cerdos, 10 a 15 gallinas, 1 a 2 patos
Medios	4	Acceso a tierra: 12 a 19 ha. 5 ha para cultivos granos básicos, 6 ha para pastos, 5 ha para rotación de cultivos, 1/2 ha de reserva, 1 ha de cítricos o piña, 1/2 ha para vivienda y cria de ganado menor. Trabajo asalariado, servicios profesionales, agricultura de maíz, frijol, cítricos, piña. Bienes productivos: pick- up, bombas de fumigar (2), machete, azadón, desgranadoras (1)	20 a 25 bovinos doble proposito (engorde 95% y leche 5%), 1 cerdo, 25 - 30 gallinas, 1-2 patos y 5 caballos
Acomo-dados	3 a 4	Acceso a tierra: 160 a 4000 ha; 80 a 120 ha para pasto, 40 ha para rotación de potreros y el resto es reserva forestal y tierra en descanso. Actividades agricolas cultivo hule, palma africana. Pero la actividad principal es el comercio y ganadería	200 - 300 cabezas de engorde; 10 caballos

Fuentes de Alimentos

La fuente de alimentos principal para la población es la compra de alimentos y la producción propia que va en dependencia de su acceso a tierra y diversificación. Para los acomodados que se dedican a la comercialización ganadera y agrícola, esto les permite comprar todos sus alimentos, además su nivel de ingresos facilita el cambio del patrón de consumo; los demás grupos combinan entre la compra y la producción, teniendo mayor dependencia productiva los pobres y los en extrema pobreza.

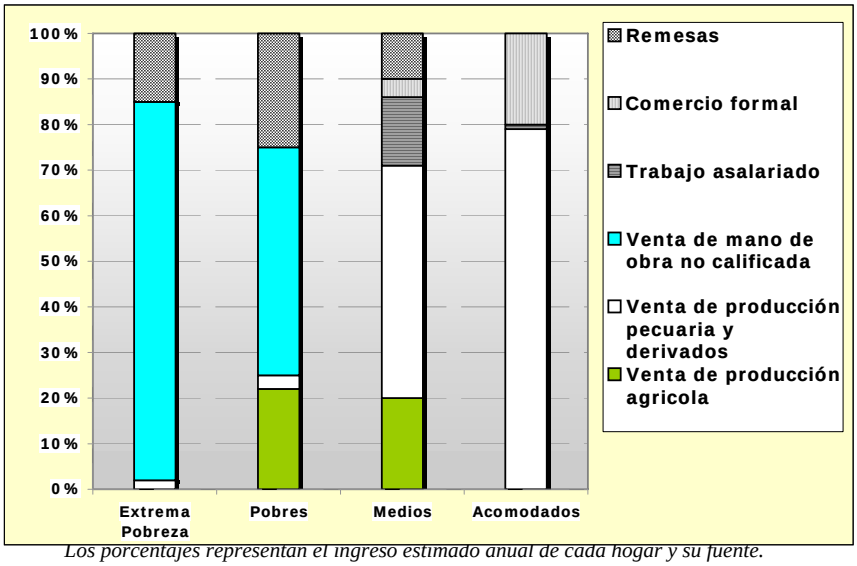
Se observa que el grupo de extrema pobreza obtiene un 60% de sus alimentos de sus propios cultivos y los pobres 43%, por lo que cualquier amenaza a la producción tiene un impacto negativo en su disponibilidad.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Las diferencias entre grupos condicionan su acceso a alimentos. Los acomodados con más ingresos obtienen un mayor porcentaje de alimentos de la compra y así pueden acceder a alimentos de mejor calidad y una dieta mas variada. Los medios también tienen producción de ganado y cultivos y con sus mayores ingresos pueden acceder a comprar alimentos de mayor calidad, mientras que los otros dos grupos dependen de su producción propia que está constituida principalmente por granos básicos.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Los ingresos obtenidos por los acomodados provienen de la ganadería principalmente y la agro-exportación en menor proporción. Tanto este grupo como los medios obtienen parte de sus ingresos del comercio formal, por ejemplo ferreterías, hoteles, restaurantes y supermercados. Los pobres y los en extrema pobreza se dedican en su mayoría a la venta de mano de obra en la agricultura y ganadería; también reciben remesas y un porcentaje por la venta de producción.

El grupo socioeconómico en extrema pobreza se dedica exclusivamente a la agricultura y a la venta de su mano de obra agrícola, por lo que su capacidad de ingresos es más baja que para los demás que tienen más diversificados sus ingresos y poseen mayor capital y mejor acceso a crédito. A pesar de que los pobres también venden su mano de obra, como su nivel educativo es mejor, obtienen mejores empleos en las bananeras, la palma, el hule y la actividad portuaria, por lo que tienen mayores ingresos y así mayor acceso a alimentos.

Como se refleja en el grafico de barras, la mayor parte de la población obtiene sus ingresos a través de la agricultura, ganadería, venta de mano de obra no calificada y las remesas, por lo que una amenaza a las actividades agropecuarias, también limitaría las fuentes de ingreso de los hogares y las fuentes de empleos.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes:

- Lluvias prolongadas: se presentan cada dos años. Cuando se presenta un aumento en el período de lluvias superior a los dos días de manera consecutiva, en los meses de febrero - abril o en octubre – noviembre, se produce perdidas en las cosechas y un incremento en la migración interna y venta de animales.
- Plagas: estas aparecen después de la época seca, anualmente. Se emplean pesticidas para contrarrestarlas. Las más comunes son barrenillo, tortuguilla, y chimilca al fríjol y milpa. También la gallina ciega y hormigas son las que más daño causan. Si el maíz se siembra en julio, hay más probabilidad que ataque una plaga.

Amenazas potenciales/periódicas:

- Huracanes: se presentan aproximadamente cada tres años, y desencadenan perdidas de empleos por impacto en cosechas y pastos, provocando un incremento en la migración.
- Inundaciones: se presentan cada dos años debido a exceso de lluvias y desborde de ríos, provocando migración y que se movilice el ganado a la frontera con Honduras**.**
- El Tratado de Libre Comercio CAFTA: la población lo identifica como amenaza que podría propiciar un incremento en la oferta de mano de obra, por lo que los salarios podrían disminuir. Además podría haber un cierre prematuro de negocios y pérdida de cosecha de los medianos productores.
- Aumento en la densidad poblacional: debido a la continua migración a la zona creando una presión no sostenible sobre los recursos naturales (bosques, suelos, agua).

Las amenazas antes mencionadas aumentan la migración fuera de la zona, debido a que las personas buscan emplear su mano de obra en otras zonas o en el extranjero, ya que al perderse las cosechas pierden la mayor fuente de alimentos.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes:

- En la zona las amenazas más frecuentes son las plagas, las inundaciones, las lluvias y los huracanes. La estrategia de la mayoría de la población es la migración a la zona 2 y a Estados Unidos. Otras estrategias son la venta de animales y solicitar préstamos.
- Para todas las amenazas las estrategias son similares, por grupo socioeconómico. Los acomodados movilizan su ganado a zonas más altas dentro de sus tierras en caso de inundaciones o exceso de lluvia; de igual manera acuden al crédito. Los medios recurren a las mismas acciones, además de uso de pesticidas pues ya cuentan con cultivos.
- Para los otros grupos la búsqueda de trabajo en otros lugares dentro de la zona o fuera es la principal acción, al igual que venta de animales y uso de pesticidas.

Estrategias en momentos de crisis:

- La venta de animales sigue siendo la principal estrategia de la población más pobre para solventar su próxima cosecha.
- Los prestamos que también se realizan y comprometen la siguiente cosecha y sus bienes productivos, con lo que se pone en riesgo la seguridad alimentaria a un futuro inmediato.

Indicadores de Crisis Inminentes

Los indicadores identificados para las amenazas naturales son:

- Lluvias prolongadas: dos o más días de lluvias consecutivamente durante los meses de febrero a abril es considerado indicador de posibles pérdidas en las cosechas.
- Huracanes: Aumento de la velocidad del viento en los meses de junio, septiembre y octubre.
- Plagas: si se observa que se marchita la raíz del fríjol, u hojas comidas durante el tiempo de siembra es alerta de la presencia de plagas. Para el maíz, si este se siembra en el mes de julio la probabilidad de que aparezca una plaga incrementa debido a que las condiciones climáticas favorecen la aparición de las mismas.

Se pueden considerar indicadores de posibles crisis a futuro, el traslado de las empresas agro exportadoras a otras zonas del país, especialmente las bananeras puesto que parte de la población depende de esta actividad mediante empleos fijos o con carácter temporal. De igual manera cualquier cambio en los precios de estos productos representa una amenaza a las fuentes de empleo de la zona.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 5: Altiplano y hortalizas

Principales Conclusiones e Implicaciones

Una característica especial de la zona es su población indígena que representa 99% de la población total. Se caracteriza también por la producción de hortalizas: arveja china, brócoli, coliflor, col de Bruselas y mini vegetales, así como de fresa. La mayoría de la población, principalmente de los estratos de extrema pobreza y pobreza, vende su mano de obra y se dedica a la producción de subsistencia.

La topografía montañosa de la zona marca diferencias para cultivar, donde la altura y el clima son determinantes. La calidad de la tierra para el cultivo es de vocación forestal, pero por necesidad, estos terrenos están dedicados al cultivo de granos básicos, a pesar de su bajo rendimiento. Las planicies son los mejores lugares para cultivar, pero se encuentran urbanizados.

Las principales fuentes de empleo dentro de la zona se encuentran en el área agrícola de la zona, en la producción de granos básicos y hortalizas. Trabajo fuera de la zona es de manera puntual: en la zona 12 durante el corte de caña, en México y El Salvador para el corte de café y en la Zona 6 para el comercio.

Entre la producción no-agrícola hay la confección de textiles, muebles, artesanía en general, ropa, calzado, herramientas de trabajo y plásticos. Como fuentes de ingresos principales están los salarios por servicio doméstico, almacenes, servicios turísticos, trabajo con el gobierno o sector privado, las rentas por alquiler de tierra y bienes, la venta de producción agropecuaria y artesanal, el comercio y las remesas internas y externas.

La población de la zona obtiene sus alimentos por medio de la compra, la recolección, el trueque, el consumo de producción propia y donaciones. El mayor potencial de eco-turismo se encuentra en los municipios de San Pedro La Laguna, San Juan La Laguna, San Marcos La Laguna y Santa Clara La Laguna, que rodean el Lago Atitlán. El flujo turístico de estos lugares es en su mayoría extranjero, de Estados Unidos y Europa, pero solo participa en ello un porcentaje mínimo de la población local.

La principal interacción de los pobladores con otras zonas es mediante la migración a diversas actividades estacionales, en Chimaltenango y la zona 12, en la capital para trabajo doméstico y construcción, en México y El Salvador para comercio y trabajo en cafetaleras y a Estados Unidos permanentemente. También la zona se abastece de otras zonas con frutas, café, granos básicos en menor cantidad y artículos no-alimentarios; y exporta hortalizas.

Descripción de la Zona[11]

La zona esta ubicada al noroccidente y occidente del país, es denominada Altiplano. Con relieve quebrado y pendientes inclinadas, escarpadas y playones. Cuenta con suelos con vocación forestal, dedicados a la agricultura con bajos rendimientos; y tiene áreas con altitudes superiores a los 3,000 metros sobre el nivel del mar, llamadas de transición (mesetas en tierras altas) como la meseta de los Cuchumatanes. Esta zona cuenta con la mayor cantidad de microclimas, con temperaturas promedio que oscilan entre los 8°C y 29°C (46°F-84°F) durante todo el año y con un promedio de precipitación anual entre 1,000 -2,000 mm.

La mayoría de la población indígena es Quiché, Cachiquel y Mam, y se dedican a la producción de cultivos para autoconsumo de maíz y fríjol. Las mujeres se dedican a la crianza de aves de corral, cuidado de la milpa, y trabajo en textiles, principalmente de los grupos en extrema pobreza y pobreza. El 80% de la población se encuentra en la zona rural; y la densidad poblacional de la zona es de 200-300 hab. /km^2. Los principales ríos de la zona, empleados en los sistemas de riego, son: Nahualá, Samalac, Quiché, Motagua, Xequijel, Chixoy, Cabuz, Río Blanco y Río Azul.

Población (2002) / Por Municipio:			**2,729,627**
Comalapa	**35,441**	**Comitancillo**	**46,371**
Tecpán Guatemala	**59,859**	**San Miguel Ixtahuacan**	**29,658**
Patzún	**42,326**	**Concepción Tutuapa**	**49,363**
Patzicfa	**23,401**	**Tejutla**	**27,672**
Santa Cruz Balanyá	**6,504**	**Ixchiguán**	**20,324**
Sololá	**63,973**	**San José Ojetenam**	**16,541**
San José Chacayá	**2,445**	**Sipacapa**	**14,043**
Santa María Visitación	**2,919**	**Esquipulas Palo Gordo**	**8,613**
Santa Lucía Utatlán	**18,011**	**Río Blanco**	**4,872**
Nahualá	**51,939**	**San Lorenzo**	**9,714**
Santa Catarina Ixtahuacán	**41,208**	**Huehuetenango**	**81,294**
Santa Clara la Laguna	**6,894**	**Chiantla**	**74,978**
Concepción	**4,329**	**Malacatancito**	**15,540**
San Andrés Semetabaj	**9,411**	**Nentón**	**28,983**
Panajachel	**11,142**	**San Pedro Necta**	**26,025**
Santa Catarina Palopó	**2,869**	**Jacaltenango**	**34,397**
San Antonio Palopó	**10,520**	**Soloma**	**35,764**
San Lucas Tolimán	**21,455**	**San Idelfonso Ixtahuacán**	**30,466**
Santa Cruz La Laguna	**4,197**	**Santa Bárbara**	**15,318**
San Pablo La Laguna	**5,674**	**San Miguel Acatán**	**28,563**
San Marcos La Laguna	**2,238**	**San Rafael Independencia**	**10,830**
San Juan La Laguna	**8,149**	**Todos Santos Cuchumatán**	**26,118**
San Pedro La Laguna	**9,034**	**San Juan Atitán**	**13,365**
Santiago Atitlán	**32,254**	**Santa Eulalia**	**30,102**
Totonicapán	**96,392**	**San Mateo Ixtatán**	**29,993**
San Cristóbal Totonicapán	**30,608**	**Colotenango**	**21,834**
San Francisco El Alto	**45,241**	**San Sebastián Huhutenango**	**21,198**
San Andrés Xecul	**22,362**	**Concepción Huista**	**16,961**
Momostenango	**87,340**	**San Juan Ixcoy**	**19,367**
Santa María Chiquimila	**35,148**	**San Antonio Huista**	**12,675**
Santa Lucia La Reforma	**13,479**	**San Sebastián Coatán**	**18,022**
San Bartolo	**8,684**	**Barillas**	**75,987**
Quetzaltenango	**127,569**	**Aguacatán**	**41,671**
Salcajá	**14,829**	**San Rafael Pétzal**	**6,420**
Olintepeque	**22,544**	**San Gaspar Ixchil**	**5,809**
San Carlos Sija	**28,389**	**Santiago Chimaltenango**	**5,811**
Sibilia	**7,796**	**Santa Ana Huista**	**7,368**
Cabricán	**19,281**	**Santa Cruz del Quiché**	**62,369**
Cajolá	**9,868**	**Chiché**	**19,762**
San Miguel Siguila	**6,506**	**Chinique**	**8,009**
San Juan Ostuncalco		**Chajul**	**31,780**
San Mateo	**4,982**	**Chichicastenango**	**107,193**
Concepción Chiquirichapa	**15,912**	**Patzité**	**4,695**
San Martfn Sacatepéquez	**20,712**	**San Antonio Ilotenango**	**17,204**
Almolonga	**13,880**	**San Pedro Jocopilas**	**21,782**
Cantel	**30,888**	**Cunén**	**25,595**
Huitán	**9,769**	**San Juan Cotzal**	**20,050**
Zunil	**11,274**	**Nebaj**	**53,617**
San Francisco La Unión	**7,403**	**San Andrés Sajcabaja**	**19,035**
La Esperanza	**14,497**	**Sacapulas**	**35,706**
Palestina de los Altos	**11,682**	**San Bartolomé Jocotenango**	**8,639**
San Marcos	**36,325**	**Canillá**	**9,073**
San Pedro Sacatepéquez	**58,005**	**Uspantán**	**18,851**
San Antonio Sacatepéquez	**14,658**	**Chicamán**	**2,022**

[11] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

Mercados

Los principales mercados en la zona son: para hortalizas San Francisco Alto y Quetzaltenango en orden de importancia; para productos mexicanos que se comercializan en alto grado en la zona están los mercados de La Democracia y La Mesilla de Huehuetenango; también los mercados de Sololá que reúnen a varios municipios como Totonicapán, Quiché, Chimaltenango, Sacatepéquez, San Marcos, Cantonal de Pologuá, Aguacatán, Colotenango, Soloma, Barillas (frontera), La Democracia, Camota (Cerca de Nentón), San Pedro, Tacaná, Chichicastenango, y Momostenango, a los cuales se tiene buen acceso vial.

Cerca del 80% de la tierra está cultivada con alimentos básicos para autoconsumo, sin embargo, en tiempos de escasez este déficit de aproximadamente 20-30% de granos básicos vienen de México. Se exportan cultivos no tradicionales como hortalizas y artesanías que son producidas por la mayoría de la población pobre y media de la zona, comercializadas en los mercados principales y compradas tanto por población dentro y fuera de la zona, como por el turismo extranjero.

La vinculación de los diferentes grupos socioeconómicos al mercado es la siguiente: el grupo acomodado es el propietario de los medios de transporte, así como exportadores e importadores de productos agrícolas "hortalizas" a mayor escala, también son los productores de ganado. El grupo medio esta conformado por los comerciantes del mercado e intermediarios, que recolectan y comercializan la producción de los mas pobres, (se encuentran principalmente en Quetzaltenango), el resto son de otras zonas. Los grupos pobres y en pobreza extrema son los proveedores agrícolas de los medios, además los oferentes de mano de obra en la producción agropecuaria.

Los alimentos básicos son obtenidos por la población pobre y extremadamente pobre por medio de la producción propia, aunque en épocas de escasez recurren a la compra en mercados locales donde se encuentran muchos productos mexicanos a bajos precios. El patrón de compra varia durante las festividades tales como semana santa, fiestas patronales, fin de año, y durante el verano, cuando se incrementa; a diferencia de la época lluviosa en los meses de enero - febrero y junio – agosto que es cuando la población tiende a invertir más en la agricultura; por tanto son los meses donde la compra es menor.
Cuando afectan fenómenos como sequías, vientos fuertes y por precipitación de granizadas, los precios de los productos básicos aumentan. Otro factor que esta influyendo en los precios es el aumento del precio del combustible.

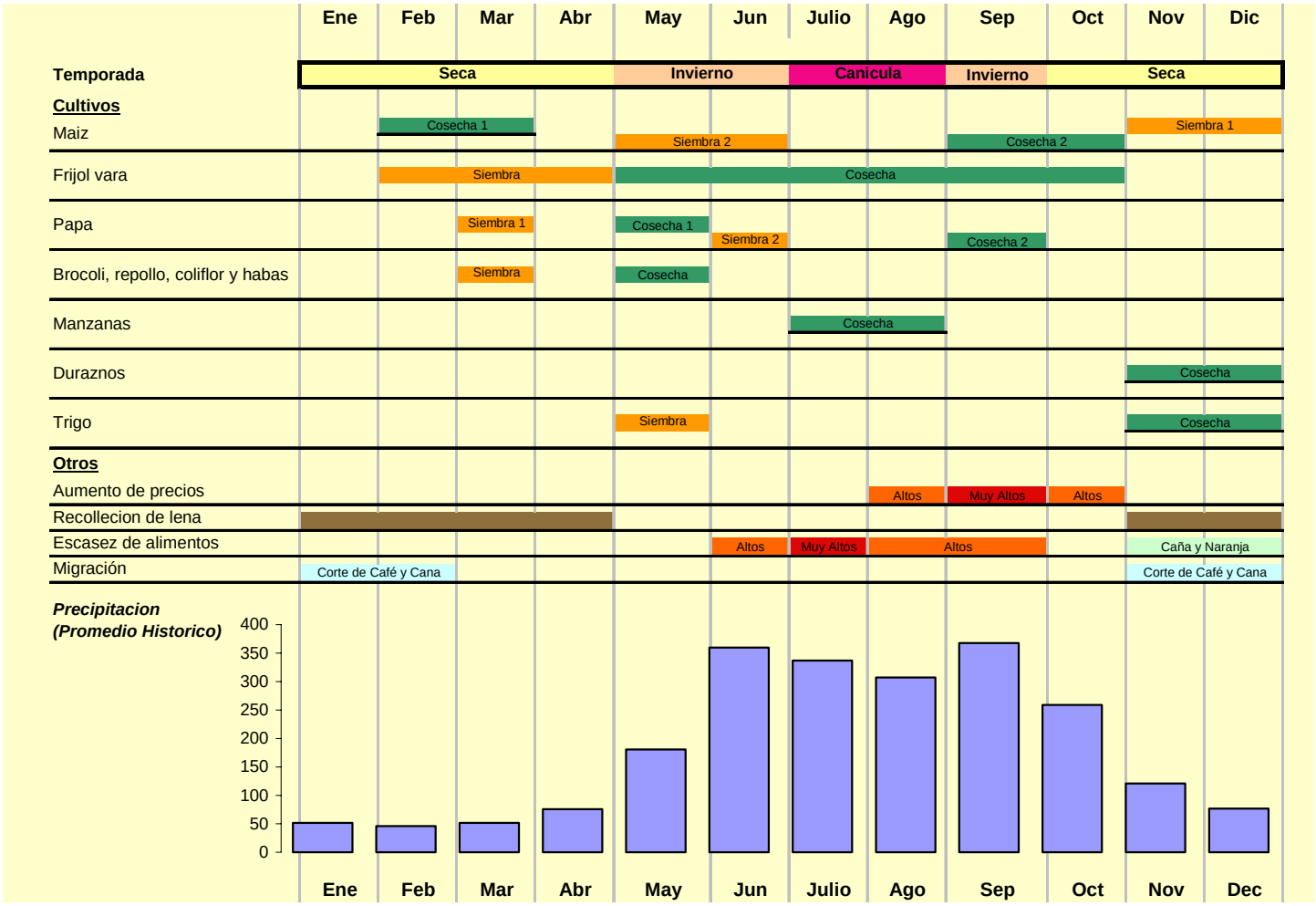
Los mercados laborales varían por grupo socioeconómico: el grupo acomodado es el mayor oferente de empleo, estos se dedican a la comercialización agrícola en gran escala, hotelería, bancos, destilería, importadoras, y ganadería. Para los medios el 25% del empleo provienen del gobierno y el 75% restante del sector privado; a su vez los medios con sus recursos ofrecen empleo a los de extrema pobreza y pobreza para la producción de cultivos. Para los pobres el mercado laboral está en actividades comerciales en las cabeceras municipales y la agricultura; y para los de extrema pobreza las actividades laborales están en la producción de granos básicos, como jornaleros que se movilizan según épocas productivas dentro de la zona y fuera en las zonas 9, 10, 12 y en la capital.

Calendario de Temporadas

En la zona se presentan dos épocas climáticas, una seca y una de lluvia. Los horticultores generalmente tienen dos ciclos de cultivo, que se dan especialmente en los meses de lluvia (mayo a septiembre). En la primera siembra ellos usan la humedad residual de las lluvias anteriores y la segunda época coincide con la época de lluvia. Se calcula que en cada cosecha se obtiene de 40 a 45% de la producción total del año. El cultivo de maíz también se da en dos ciclos y el fríjol anualmente. La recolección de leña que es una actividad importante se hace por lo general en verano, de octubre a abril.

La zona se ve amenazada por sequías, heladas, granizadas que tiene impacto directo en la producción agrícola ocasionando escasez y por ende incremento de los precios, generalmente en los meses de mayo a agosto, porque es la época en que se presenta la canícula. El déficit se suple con maíz de México y fríjol de la zona 2.

Los meses con mayor flujo de empleo e ingresos son durante las cosechas de productos agrícolas, así como en temporadas de preparación y siembra de cultivos. Durante los meses de octubre a enero aumenta la migración de los grupos socioeconómicos de extrema pobreza y pobreza, dentro de la zona y hacia la zona 12, para la cosecha de café, fábricas de hule y caña.



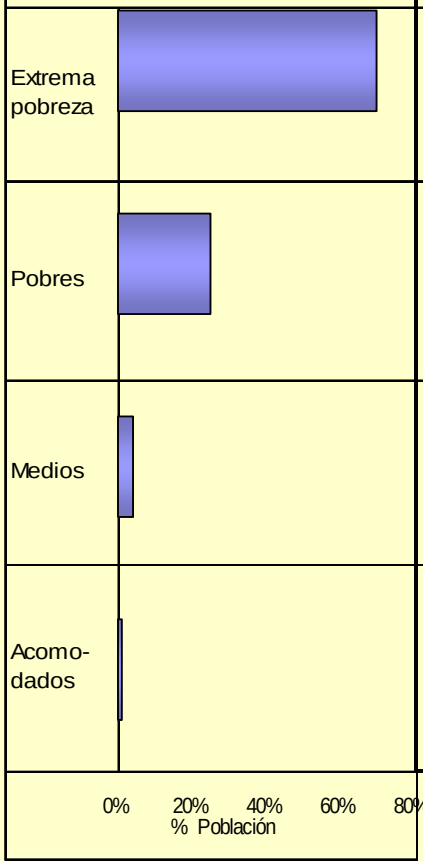
División por Grupo Socio-económico

La diferencia entre los grupos socioeconómicos está determinada por el acceso en calidad, cantidad y uso de la tierra ya que la agricultura es el pilar económico en la zona. Del total de la población, 70% pertenece al grupo de extrema pobreza, 25% de pobreza, 4% de medios y 1% de acomodados.

Los grupos socioeconómicos de extrema pobreza y pobreza se diferencian entre si por la tenencia de tierra, pero en general son los que tienen un mayor número de hijos que son considerados mano de obra familiar; tienen poco acceso a la educación, bajo porcentaje de mujeres que hablan español, trabaja toda la familia en el cultivo del total de tierra, no tienen acceso a vender en el mercado ya que la producción de cultivos y ganado menor es para autoconsumo, y la venta es de pequeñas cantidades a intermediarios. La mayoría de estos son emigrantes que perciben ingresos menores de 2 dólares al día. El grupo medio son los asalariados de los cuales cerca del 25% trabajan para el gobierno o en ONG's y un 75% en el sector privado. Cuentan con recursos para dar empleo a los grupos socioeconómicos más pobres en producción de cultivos; tienen ganado pero solo para producción de leche. Los acomodados cuentan con mayores extensiones de tierra de las cuales entre el 40% a 50% es empleada para cultivos y el restante para la extracción de madera o para el alquiler (con precios entre Q200.00 a Q300.00 por 0.16 ha) a los pobres y extremadamente pobres que producen aproximadamente 100 libras de granos básicos por cosecha, cuyos costos varían según la cosecha.

.

Las diferencias entre los grupos afectan el acceso a alimentos e ingresos debido a la interrelación laboral entre los grupos; ya que los ingresos de los más pobres dependen en su mayoría del empleo que les dan los medios y acomodados. Las remesas también han marcado diferencias entre los grupos permitiéndoles mejoramiento de su calidad de vida, pero no son relevantes en la zona, puesto que es altamente dependiente a la agricultura.

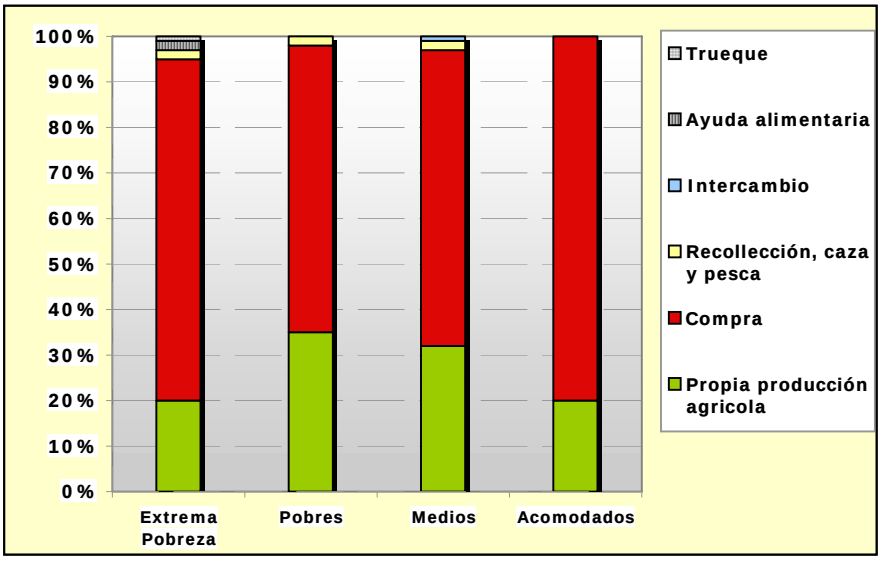


Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamaño del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	10	Acceso a tierra: 0.3 ha. Alquilan 0.06 ha para siembra granos básicos. Bienes productivos: herramienta menor. Venta de mano de obra agricola, jornal. 95% analfabetismo	1- 5 aves de corral
Pobres	8	Acceso a tierra: 0.16 - 1 ha, alquilan cerca de 1/2 ha para siembra granos básicos. Bienes prodcutivos: herramienta menor. Venden mano de obra en agricultura. Ingresos Q$800 - Q$2,000 /mensual/familia.	6 - 12 aves de corral, avicolas. 1 – 2 cerdos, 1 animal de carga, 1 a 10 ovejas
Medios	6	Acceso a tierra : 1 - 5 ha (25% agricola y 75% forestal). Bienes prodcutivos: vehiculos, maquinaria agricola, sistema de riego, acceso a credito. Comerciantes, microempresarios	1 - 25 aves de corral 1 a 10 bovinos leche, 15 a 30 ovinos, 2 a 3 caballos
Acomo-dados	5	Acceso a tierra: 5 - 13 ha (40% cultivada y 60% explotación bosque y alquiler) Bienes productivos: vehiculos, maquinaria agricola, aserraderos.	Crianza de ganado mayor 50 a 100 cabezas de ganado doble proposito, granjas avicolas

Fuentes de Alimentos

La población de la zona obtiene sus alimentos por medio de la compra, la recolección, el trueque, producción propia y un porcentaje pequeño del grupo extremadamente pobre por medio de donaciones de ONGs y ministerios con proyectos ya establecidos en la zona; además, recolectan alimentos silvestres como güisquil, quilote y hongos.



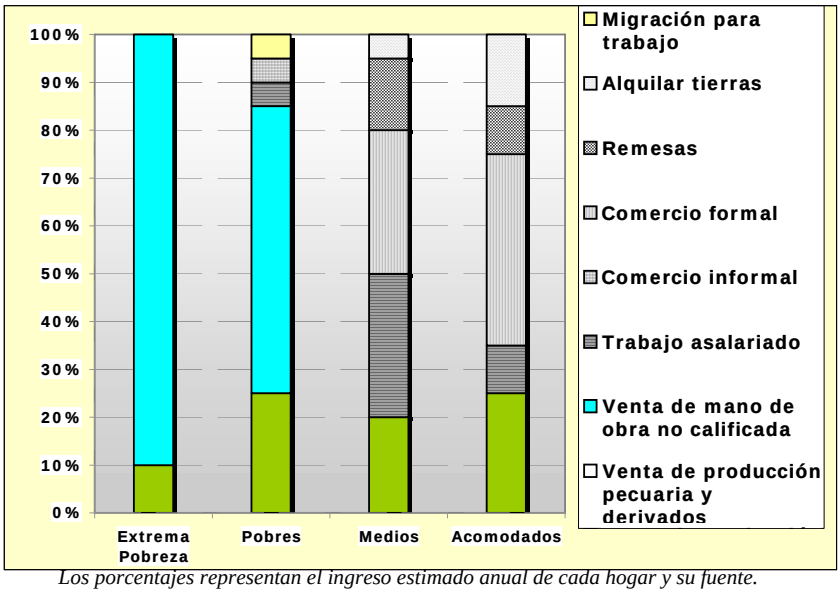
El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

El patrón general se mantiene para toda la zona, ya que tanto la extrema pobreza como el grupo acomodado compran la mayor parte de sus alimentos. Además, todos los grupos consumen su propia producción, pero el que mas depende de esta es el pobre que cuenta con tierra propia. Por ejemplo, del maíz que producen solo venden 5% de su producción, que vale mencionar es mínima por la pequeña área de tierra a la que tienen acceso; a diferencia del extremo pobre.

El trueque también es una manera de obtener alimentos en la zona. Se intercambia el uso de la tierra por parte de los alimentos que se producen allí; esto lo hacen los pobres y extremadamente pobres con el objetivo de aumentar sus áreas productivas.

Si hay alguna fluctuación en el mercado, o existe algún cambio en las actividades económicas de los acomodados y medios, los grupos mas pobres se ven en la necesidad de modificar las formas de acceso a ingresos, porque son empleados de estos grupos, recurriendo a estrategias de respuesta como la disminución de la cantidad de alimentos que obtienen para el hogar puesto que es muy poco el tiempo que pueden subsistir con su propia producción, lo cual tiene impacto en el corto plazo. De esta manera la perdida de empleo es uno de los factores predisponentes a la inseguridad alimentaria.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las principales fuentes de ingresos en la zona incluyen la venta de producción propia tanto agropecuaria como artesanal, la venta de mano de obra agrícola, los salarios por pago por servicios tales como domésticos, dependientes, servicios turísticos, venta de mano de obra calificada (trabajo con el gobierno o sector privado), las rentas por alquiler de tierra y bienes, el comercio agropecuario propio como de otros y las remesas internas y externas.

El patrón general se mantiene para toda la zona. Los grupos de extrema pobreza y pobres venden su mano de obra en actividades agrícolas y los grupos medio y acomodado participan en comercio formal y obtienen remesas en su mayoría externas. Todos los grupos venden su propia producción según la capacidad productiva de cada uno. Son los medios los que tienen fuentes de ingresos mas diversas, incluyendo salario y rentas, las cuales comparte con el acomodado.

Las diferencias como tenencia de tierra, acceso a bienes productivos y a créditos son determinantes de las opciones que tiene cada grupo socioeconómico para la obtención de sus ingresos. Los grupos más pobres no tienen gran capacidad de producir para vender, por lo que la demanda de su mano de obra es determinante para acceder a dinero para sobrevivir. Los acomodados tienen todas las alternativas, ya que su participación en el comercio y su acceso a bienes diversifica sus ingresos de manera que al momento de un cambio en la dinámica económica, la modificación de su medio de vida no será tan impactante como para los más pobres.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes:

- Aumento de temperatura: resulta en disminución de fuentes de agua para cultivos, por lo que sólo los grupos que pueden acceder a sistemas de riego artificiales encuentran alternativas, pero los grupos pobres y en extrema pobreza quedan desempleados al haber pérdida de actividad.
- Plagas a los cultivos: fenómeno anual; incide en la industria agrícola en general; afecta a todos los grupos en cadena disminuyendo las fuentes de ingresos.
- Aumento de precios de insumos agrícolas: fenómeno que ocurre durante el año y coincide con la oferta y demanda de insumos para las actividades agrícolas.
- Enfermedades de los animales: los grupos pobres y en extrema pobreza consumen su producción pecuaria, por lo que la pérdida de la misma altera el patrón de acceso a alimentos y resulta en venta de bienes pecuarios.
- Enfermedades de las personas: el aumento en la incidencia de morbilidad y mortalidad de una población resulta en aumento de gastos en medicamentos y disminución de mano de obra para todos los grupos, en especial pobres y en extrema pobreza, que no tienen acceso a atención en salud adecuada.

Amenazas Periódicas: heladas, sequías.

- Heladas: tiene impacto directo en el daño a cultivos, lo que puede resultar en pérdidas de fuentes de alimentos y especialmente ingresos, para los grupos pobres y de extrema pobreza, ya que la mayoría venden su mano de obra en actividades agrícolas y dependen más de la auto producción.
- Sequías: identificadas por la escasez de lluvia presentándose una disminución en su volumen, impactando en el riego a los cultivos; afectando a todos los grupos, tanto los que ofrecen empleo agrícola como los grandes productores.
- Avance de frontera agrícola: es una amenaza que está incrementando la deforestación y acabando las fuentes de agua, por utilización de la tierra de vocación forestal para cultivo de granos básicos; lo que resulta en bajos rendimientos

agrícolas y en limitación de la posibilidad de producción y/o recolección de productos forestales para autoconsumo que es su función principal; así como la preservación de fuentes de agua.
- Ausencia de políticas de incentivo forestal o agroforestal: no existen modelos que permitan una explotación sostenible en áreas de laderas, lo que resultará en deforestación y el agotamiento de las fuentes de agua.
- El Tratado de Libre Comercio CAFTA: se considera una amenaza que podría facilitar el ingreso de semillas transgénicas y granos básicos a menor precio con los que no podría competir el producto local por los costos de producción tradicional con bajos rendimientos.

Ante las amenazas, la estrategia de respuesta más común de los más pobres es la migración hacia lugares donde puedan vender su mano de obra.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes

Ante las heladas, las estrategias empleadas por la población son las siguientes:
- Migración: es la estrategia empleada por la población ante las amenazas mencionadas puesto que afectan su fuente de ingresos y alimentos.
- Retraso en el periodo de la siembra: es una de las estrategias empleadas cuando se presentan heladas (bajas en las temperaturas).
- Disminución en el consumo de alimentos en el hogar.
- Construcción de invernaderos o mallas de cobertura por el grupo socioeconómico acomodado.

Para épocas de escasez de lluvia y aumento en las temperaturas se ha optado por:
- Creación de depósitos de agua, conservación de agua, manejo de cuencas.
- Reforestación y mejoras al medio ambiente a través de programas realizados con apoyo de ONG's.
- Migración.
- Retraso en el periodo de siembra.
- Disminución de área cultivada para redistribución de agua disponible.

En el caso de presencia de plagas en los cultivos o enfermedades en los animales las estrategias empleadas son:
- Solicitud de ayuda alimentaría, intercambio de trabajo o bienes por alimento, trabajo adelantado.
- Solicitud de préstamos locales o comunales para comprar alimentos o insecticidas.
- Venta o consumo de la totalidad de animales.
- Uso de medicina natural.

Ante el aumento de precios de los insumos agrícolas se tiene como estrategia:
- Arrendamiento de bienes productivos.
- Intercambio de mano de obra por utilización de tierra y bienes
- Disminución de la producción y por lo tanto del consumo de alimentos por persona de la familia.

Ante las enfermedades de las personas:
- Uso de medicina natural, y la utilización de medicamentos de baja calidad. El mayor número de enfermos en las comunidades son niños del grupo de extrema pobreza ya que no tienen acceso a adquirir medicinas y por ende tienen mayor mortalidad en la comunidad.

La mayoría de las estrategias de respuesta mencionadas para los grupos de extrema pobreza y pobreza carecen de sostenibilidad ya que consisten en venta o consumo total de animales, migración y abandono de tierras, y venta de bienes productivos o intercambio de los mismos por alimento, causando mayor descapitalización del hogar.

Estrategias en momentos de crisis:

Entre las estrategias de respuesta se encuentran: incurrir en deudas, disminuir la compra de algunos productos básicos y no básicos (calzado, ropa, etc.); no enviar a los niños/as a la escuela para que ayuden a trabajar y la venta de animales, lo que en un futuro inmediato agudiza la respuesta a una crisis siguiente.

Indicadores de Crisis Inminentes

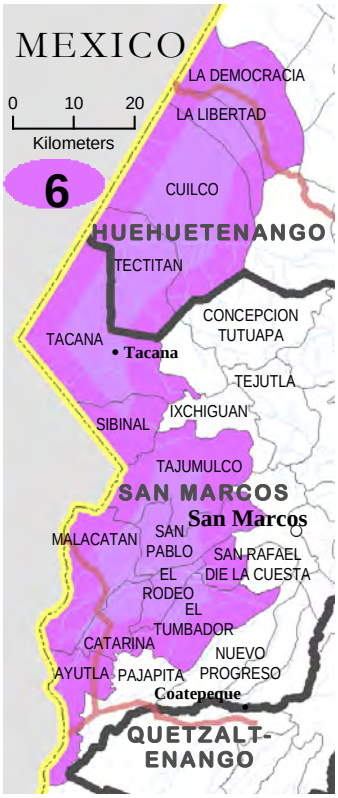
Para las principales amenazas identificadas en la zona se identificaron los indicadores que se detallan a continuación:

- Avance de la frontera agrícola: representada por una reducción anual de 7,00 ha de bosques, empleándola para cultivo de granos básicos y papa en las tierras más altas, teniendo como resultado deforestación, menor área cultivable y disminución de la posibilidad de producción y/o recolección de productos forestales para autoconsumo y venta.
- Heladas: Cambio en el patrón de la temporada la cual es normalmente desde fines de octubre hasta mediados de febrero; acumulación de nubes llamadas "cirros" en la semana previa a la época normal; o bajas en la temperatura <0˚ C en dos o tres días seguidos dentro de meses fríos (noviembre a febrero), lo que ocasiona perdidas en los cultivos; y lo que puede resultar en pérdidas de fuentes de alimentos y especialmente ingresos, ya que la mayoría de la población vende su mano de obra en actividades agrícolas.
- Escasez de lluvia: representada por más de 15 días seguidos sin lluvia durante la época lluviosa (abril-septiembre normalmente); bajas en la fluidez de agua potable y en los niveles de los ríos.
- Plagas a los cultivos: Fenómeno que ocurre cada año; incide en la industria agrícola en general; afecta a todos los grupos como una cadena que disminuye fuentes de ingresos. Se identifica cuando hay presencia de 5 insectos por m² (larvas, gusano de alambre, gallina ciega), o cuando hay 2 o 3 tipos de plagas en los cultivos.
- Enfermedades de los animales: lo cual se predice cuando se presentan aumentos o bajas en la temperatura (normalmente entre 8°C y 29°C), o cuando hay un ave enferma.
- Enfermedades de las personas: las variaciones en la temperatura, baja a finales de noviembre (< 7°C) por 3 días seguidos o alta en el mes de mayo (>30°C); provocan enfermedades respiratorias y de la piel principalmente, que resultan en aumento de costos en medicamento y disminución de mano de obra para los grupos que no tienen acceso a atención en salud adecuada.
- Aumento de precios de insumos agrícolas: cuando se presentan incrementos mayores a 5-10%, esto se presenta a través del año; coincide con la oferta y demanda de material para las actividades agrícolas.
- Aumento de temperatura ≥ 25 – 30 º C, que resulta en disminución de fuentes de agua para cultivos, por lo que sólo los grupos que pueden acceder a sistemas de riego artificiales encuentran alternativas, pero los más pobres sufren desempleo al haber pérdida de actividad agrícola.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 6: Fronteriza comercial con México

Principales Conclusiones e Implicaciones



La zona está caracterizada por ser altamente comercial con México, debido a su ubicación y a que convergen las carreteras principales hacia la frontera mexicana; además dentro de los municipios que forman la zona se encuentran las tres aduanas importantes: La Mesilla, El Carmen y Tecún Umán, por lo que la mayoría de comercio tanto formal como informal, pasa por esta zona.

El 50% de la población se dedica al comercio de productos agrícolas, no agrícolas y a productos importados de México (ropa, zapatos, enlatados, aceites, detergentes, etc.); 30% de la población de la población pobre y media se dedica al comercio a México de granos básicos y otros; y el 50% se dedica más a la venta de mano de obra agrícola en frutas y cultivos de transición. A nivel de mercado de empleos, la zona ofrece la posibilidad de comercio de todo tipo de productos; además es un puente de migración laboral hacia México especialmente de los más pobres. Las principales fuentes de ingreso para la población de esta zona son comercio, venta de mano de obra, venta de producción agrícola y pecuaria, comercio informal de productos, y en menor grado salarios y remesas.

Los grupos socioeconómicos en la zona se diferencian por la tenencia de la tierra, actividades a las que se dedican y su acceso al mercado. En general, puede determinarse que la calidad de vida de la población de esta zona es un poco mejor en relación con las otras zonas del país; dado por su proximidad a la frontera, que aumenta su oportunidad de comercio, formal o informal.

Debido a las características de la zona, se han desarrollado intervenciones para el mejoramiento agrícola en las comunidades, así como de orientación hacia la explotación de productos potenciales que se dan en la zona, pero que no se comercializan por falta de tecnificación e introducción al mercado fronterizo, donde hay saturación de productos iguales de origen mexicano a menor precio, lo que disminuye las posibilidades de mercado.

Descripción de la Zona[12]

La zona está ubicada en el área occidental de Guatemala, en la frontera mexicana de los departamentos de San Marcos y el sur de Huehuetenango. Cuenta con un área costera, clima cálido con temperatura promedio de 30°C, tierra muy fértil y húmeda por su ubicación entre boca costa y costa; topografía variada, hasta el nivel del mar. Presenta un promedio anual de precipitaciones de 3,000-4,000mm. Los principales ríos son Cabuz, Río Negro y Petacalapa.

Poblacion 2002:		**457,708**
Por Municipios	**Tacaná**	**62,620**
	Sibinal	**13,268**
	Tajumulco	**41,308**
	San Rafael Pie de la	**13,072**
	El Tumbador	**35,507**
	El Rodeo	**14,125**
	Malacatán	**70,834**
	Catarina	**24,561**
	Ayutla	**27,435**
	San Pablo	**36,535**
	Cuilco	**46,407**
	La Libertad	**28,563**
	La Democracia	**36,284**
	Tectitán	**7,189**

La población urbana es del 35% y rural 65% con densidad poblacional de 100 – 200 hab. /km^2. Cerca del 60-70% son ladinos (población mestiza) y hay baja presencia de población indígena. 50% de la población vende mano de obra en cultivos de frutas y cultivos de transición del café tales como cacao, banano, plátano y palma africana, entre otros; la mayoría de campesinos (padre e hijos mayores) migran a México para trabajar en corte de café en el periodo diciembre-enero, o en la palma africana. El otro 50% de la población se dedica al comercio de productos agrícolas y no agrícolas importados de México.

Las actividades económicas y características que diferencian a los grupos socioeconómicos incluyen la tenencia de la tierra, tecnificación de mano de obra, vivienda (alquilada o propia) y acceso a ingresos por medio de remesas externas. El grupo socioeconómico medio recibe remesas que corresponden al 10% de su ingreso anual (internas en un 40% y externas en un 60%). Los cultivos más importantes de la zona son el cacao, caña, tabaco, hule, palma africana, plátano, banano y maíz (40% de todos los cultivos son maíz, tabaco y cacao). También cultivan papaya, aguacate, piña, sandia y cítricos pero en menor cantidad por menor demanda, ya que se importan de México. Las hortalizas se traen de la zona 5. El 60% de la población está involucrado en la ganadería y crianza de aves de corral que son principalmente para autoconsumo. Las fuentes de empleo son el comercio. Los medios se dedican al transporte de productos no alimentarios y las mujeres de este grupo y los pobres al servicio domestico y maquilas. Los acomodados se dedican al comercio a mayor escala de productos como gas propano, gasolina, productos enlatados, licor y cigarros. La zona se emplea como puente migratorio constante y permanente hacia Estados Unidos, también se migra a México, Ciudad de Guatemala y la zona 12 con carácter temporal y principalmente por parte de los pobres y medios.

Mercados

Los mercados más importantes de la zona son el de Malacatán para el acopio y venta de ganado, La Mesilla para productos agrícolas y Tecún Umán para otros productos. Se tiene buen acceso ya que convergen las carreteras principales de comercio con México. El acceso al mercado por grupo socioeconómico está condicionado por la capacidad productiva. Todos los grupos socioeconómicos están involucrados en el comercio; los grupos de extrema pobreza y pobreza son productores para autoconsumo, pero los pobres además participan en la comercialización de parte de su producción, así como de otros productos como frutas y no alimentos; el grupo medio son los intermediarios y comerciantes más formales, además de transportistas; y el grupo acomodado es el comerciante mayor y el principal empleador del grupo medio.

Se importan desde México granos básicos en épocas de escasez o alza de precios, productos enlatados, detergentes, aceite, ropa y zapatos; y de la zona 5, hortalizas. Se exportan el 30% del café robusta hacia México y el 70% restante hacia la capital, otras zonas y Centroamérica a través de intermediarios.

Las variaciones en los precios de los productos a nivel nacional no tienen mucho impacto en la zona, de esta manera un

[12] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

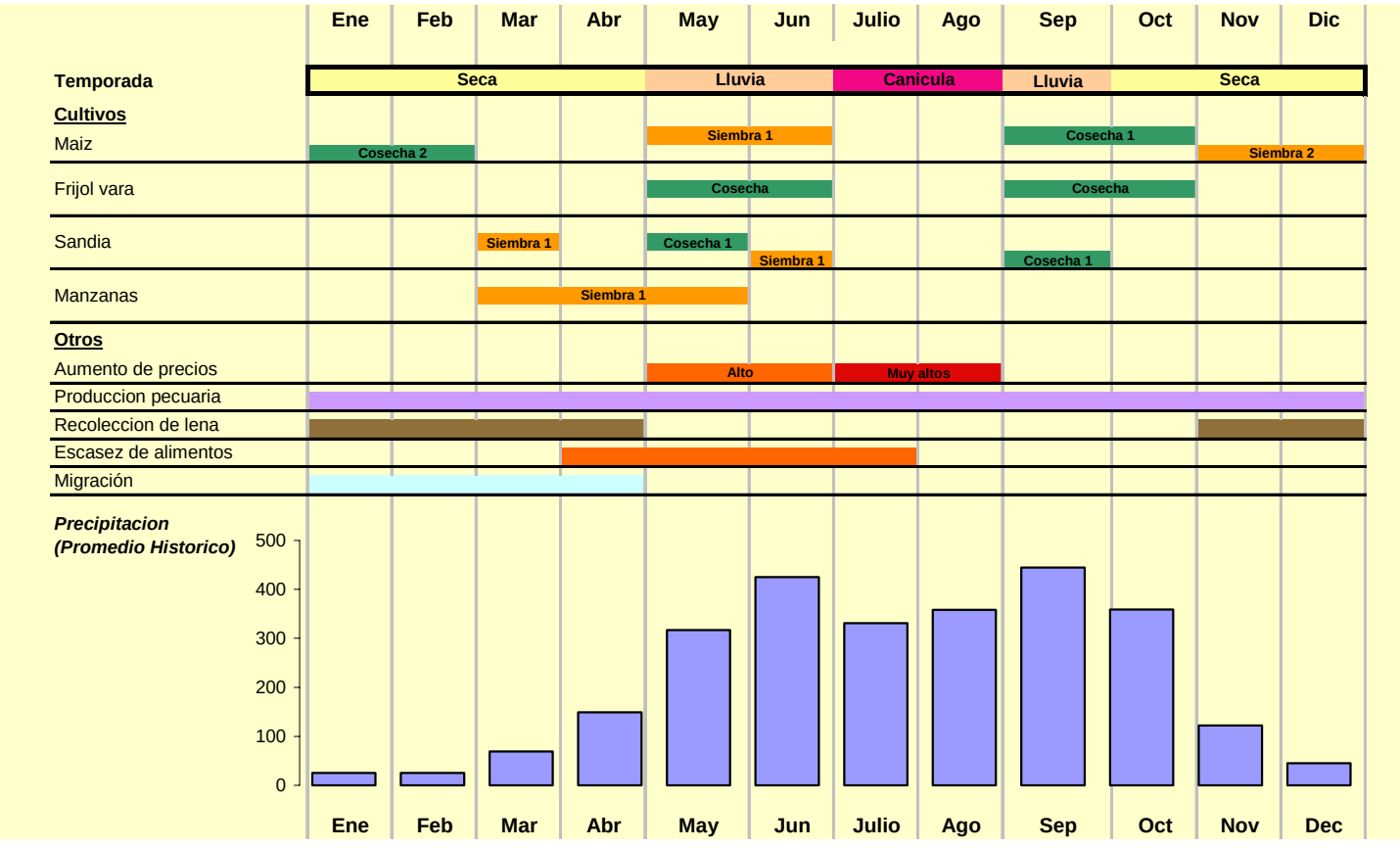
aumento de precios en el país aumenta la compra en México y viceversa, puesto que la oportunidad de intercambio entre países, formal o informalmente, es mayor. Las limitantes en el mercado en la zona son la falta de regulación comercial que provoca saturación de productos y la comercialización local por la falta de competencia ante la producción mexicana.

En cuanto a los mercados laborales las fuentes de empleo claves son el comercio formal e informal, inclusive ilegal, de productos alimentarios y no alimentarios, así como la comercialización en menor escala de producción agrícola. Existe alta migración poblacional utilizando la zona como puente hacia Estados Unidos. Los grupos pobres y medios (hombres mayores y jóvenes) envían remesas cada mes o dos meses de US$100 - US$150 durante todo el año. Se presenta también migración temporal hacia la capital para el comercio, servicio doméstico, construcción y maquilas de los grupos pobre y medio; hacia la zona fronteriza con México de los mismos grupos, para transportar productos como fruta (de marzo a mayo), productos enlatados, huevos, electrodomésticos y productos textiles como suéteres, ropa de cama y ponchos (de octubre - enero); hacia la zona 12 para las mujeres de los grupos pobres que van a vender frutas (de marzo a mayo) y para las familias que van a las actividades relacionadas a la caña de azúcar. A Tapachula, México emigran para trabajar como albañiles o ayudantes en construcción entre enero y abril, regresando a Guatemala los fines de semana, percibiendo ingresos promedio de Q500/semanal que llevan a sus hogares. Por tanto, las actividades comerciales y la migración son la base económica de la zona; cualquier variación en precios internacionales o restricción fronteriza afectaría a toda la población.

Calendario de Temporadas

En la zona se presentan dos cosechas. Del maíz hay una en enero – febrero y la otra en septiembre – noviembre; cada una representa el 50% de la producción anual. El fríjol se cosecha también dos veces, entre los meses de mayo – junio y septiembre – octubre; la segunda representa el 70% de la producción anual. Debido al acceso a mercados comerciales, la población de esta zona no se ve tan afectada por épocas de escasez estacional. En épocas de cosecha la población tiene suficientes productos para autoconsumo y para el comercio, especialmente entre septiembre a marzo.

La época de alza de precios es durante el periodo abril - agosto, siendo mayor en julio - agosto, porque no ha salido la cosecha y se han acabado los almacenes de granos a nivel del hogar. Sin embargo, existe la oportunidad de comprar a mejores precios en México, así como comerciar dicha producto del lado nacional de la frontera.



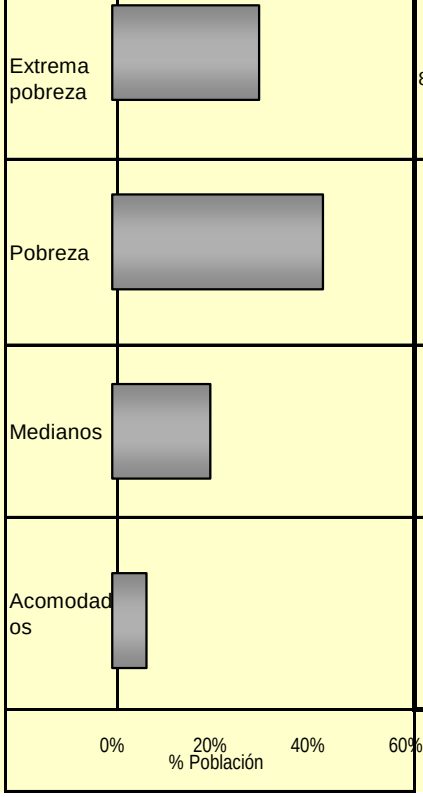
División por Grupo Socio-económico

La población se divide en cuatro grupos socioeconómicos: 30% son los que viven en extrema pobreza, 43% son pobres, 20% medios y 7% acomodados. Las características que definen a los grupos socioeconómicos de esta zona incluyen la tenencia de la tierra, la distribución de bienes productivos y las actividades comerciales, factores principales de cada grupo que determinan su acceso al mercado.

En general, puede determinarse que la calidad de vida de la población de esta zona es un poco más alta en relación con las otras zonas del país; esto es dado por su proximidad a la frontera, que aumenta su oportunidad de comercio, formal e informal.

En esta zona, todos los grupos socioeconómicos están involucrados en el comercio; los grupos de extrema pobreza y pobreza son productores para autoconsumo, pero el estrato pobre además participa en la comercialización de parte de su producción, así como en el comercio informal de otros productos como frutas y no alimentos. En el grupo medio se encuentran los intermediarios y comerciantes más formales e informales, transportistas y acopiadores de productos. El grupo acomodado es el dueño de negocios (inclusive ilegales) y comercio mayor, así como el empleador del personal del grupo medio.

Dado la particularidad del fenómeno fronterizo que ofrece oportunidades comerciales, los grupos socioeconómicos perciben ingresos monetarios más altos y con más alternativas para los mismos. Además, el clima y los suelos son aptos para mayor variedad de productos, presentándose facilidades de mejorar su calidad de vida a todos los niveles (de mediano a acomodado y de extrema pobreza a pobre); pero las características sociales y educativas no facilitan este proceso.



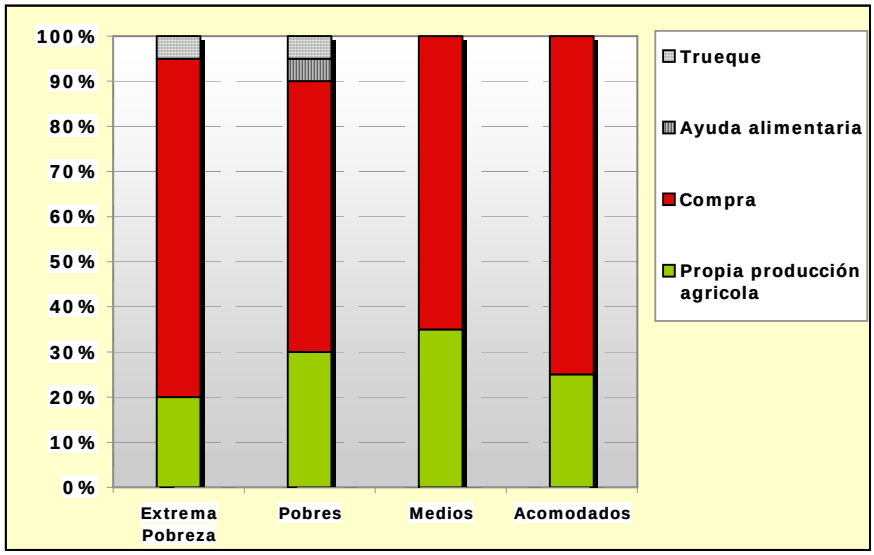
Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamaño del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	8 a 10	Acceso a tierra: 60% no tiene y 40% tiene 1 cuerda (40x40m); alquilan 10 cuerdas para 10 cuerdas para siembra de granos básicos. Venden mano de obra para cultivos de transición, limpieza de cafetales, corte de leña, y la mujer hace trabajos domésticos. Bienes productivos: herramientas menores	15- 20 aves de corral
Pobreza	6 a 8	Acceso a tierra: 2 – 5 cuerdas, alquilan 20 cuerdas de los medianos y pagan con producción, estas se usan 80% para producción de granos básicos y el resto para frutas, cacao, tabaco. Venden mano de obra en agricultura, mecánica y construcicon. La mujer en trabajos domésticos. Bienes productivos: herramienta menor, carretas, pueden tener vehículo.	20 – 50 aves de corral, avicolas. 1 – 2 cerdos
Medianos	5 a 6	Acceso a tierra : 5 -50 cuerdas. 50% para granos básicos y el resto para frutas y cultivos potenciales, como aguacate y cacao tambien alquilan. Asalariados, venden mano de obra calificada, comercio e intermediaries comerciales. Bienes productivos: vehiculo, arado, bomba de fumigar, herramientas menores	50 -100 aves de corral 25 -50 bovinos doble proposito
Acomodados	>5	Acceso a tierra: 1 caballeria = 1,000 cuerdas. Alquilan un 50% y utilizan el resto en su actividad económica principal. crianza de ganado, cultivo de hule y cardamomo para exportación. Comerciantes formales e informales a mayor escala. Bienes productivos: sistema de riego., maquinaria agrícola. Arrienda equipo al mediano y pobre	Crianza de ganado mayor >100 cabezas de ganado doble proposito

Fuentes de Alimentos

Las principales fuentes de alimentos para la zona son: compra, producción propia, recolección, trueque entre uso de la tierra o mano de obra por productos de la cosecha y, en menor cantidad, donaciones (ayuda alimentaria).

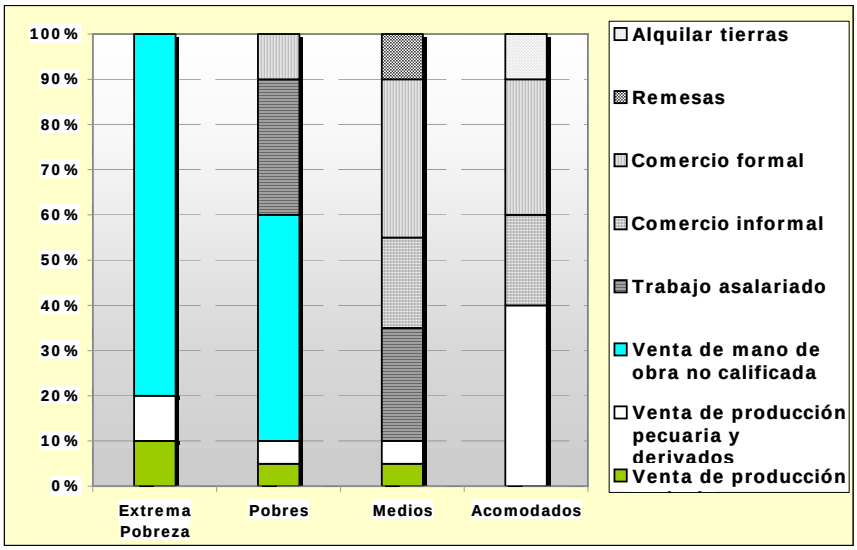
El patrón de acceso a alimentos es similar para todos los grupos que compran gran parte de sus alimentos, acorde con su nivel de ingresos. Sin embargo, el autoconsumo en los grupos de extrema pobreza y pobreza es elevado dadas las características agroclimáticas de la zona y su dedicación a la agricultura.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Otras características en la zona son la posibilidad de obtener alimentos provenientes de México en épocas de escasez y alza de precios y el comercio de no alimentos en la frontera a mejores precios.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las fuentes de ingreso para la población de esta zona son el comercio formal e informal, principalmente la venta de mano de obra, la venta de producción agropecuaria, remesas y rentas.

La fuente de ingreso para los grupos medio y acomodado se basa en el comercio formal e informal; además el grupo medio obtiene remesas internas y externas (40% y 60% respectivamente).

En la zona debido al comercio hay más diversidad de actividades económicas en todos los grupos socioeconómicos, lo cual amplia las alternativas para la población en general, siendo la agricultura fuerte aún, pero más orientada hacia el comercio de los productos. Las diferencias en los niveles productivos y de comercialización de cada grupo socioeconómico no son un impedimento para que cada grupo comercie de acuerdo a su escala.

La vulnerabilidad de la población de esta zona es menor en el sentido que, por la misma diversidad de actividades económicas, las alternativas son más al igual que las posibles estrategias de respuesta.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes:

- Plagas (boya, avispa, mosca del mediterráneo): afectan a los grupos más pobres (extrema pobreza y pobres), por lo que estas tienen efecto en los cultivos. El grupo medio se ve afectado comercialmente, pero tiene más acceso a plaguicidas de mejor calidad, y tiene productos alternativos que también comercia.

- Aumento de lluvias: afecta de igual manera a los grupos de extrema pobreza y pobreza que viven del trabajo agrícola y el comercio agrícola informal a menor escala, por el efecto en la cosecha, limitando las alternativas para obtener ingresos.

Amenazas potenciales/periódicas:

- El tratado de libre comercio TLC que podría repercutir en el ingreso de más productos internacionales con mayores regulaciones. Además, la producción local no tiene la capacidad de competir a nivel internacional; esto se debe a que no hay suficiente tecnificación para tener producción mayor y más eficiente, ni estrategias de mercado para promocionar el producto por su calidad.
- Sequía: tiene efecto en las cosechas, por lo que afecta las fuentes de alimentos y de ingresos comerciales, especialmente a los grupos pobres y medios.
- Bajos salarios agrícolas: los salarios pagados a los emigrantes agrícolas a la zona 12 son muy bajos; no existe una legislación para garantizar un salario mínimo por trabajadores agrícolas, lo que afecta su nivel de ingresos y, por ende, su seguridad alimentaría.
- El flujo de información sobre mercados es muy débil, por tanto la población se encuentra en desventaja en la comercialización.

Las amenazas climatológicas tienden a incrementar la migración temporal y permanente, ya que los cambios que inciden en la agricultura afectan directamente el empleo de los estratos pobre y de extrema pobreza, siendo ellos la mano de obra para estas actividades. Sin embargo, la migración que induce el comercio, generalmente temporal y hacia la zona de la frontera, tiene otras implicaciones sociales y legales de comercio y medios de vida, ya que es el comercio el medio de vida principal de la población de esta zona.

Estrategias de Repuesta

Expansión de estrategias existentes:

- Uso de insecticidas para combatir las plagas; la calidad de estos difiere según el nivel de ingresos de la población.
- Venta de productos agrícolas a precios más bajos a nivel local, cuando se presentan lluvias excesivas.
- Aumento de la migración a México para agricultura o venta de mano de obra en corte de leña y construcción es una estrategia cuando se presentan amenazas a los cultivos, como sequías o lluvias excesivas.

La mayoría de las estrategias de respuesta, no son sostenibles para los más pobres; sin embargo, la modificación de técnicas de cultivo y la participación en el comercio, aunque sea informal, ofrece a estos grupos alternativas que no existen en otras zonas. No obstante, la migración tiene efectos negativos a nivel de hogar por desintegración familiar, o porque el tipo de actividades que se realizan en las fronteras muchas veces son ilegales.

Estrategias en momentos de crisis:

- En momentos de crisis se da una venta de bienes productivos o del total de sus animales para sobrevivir una crisis de escasez o alza de precios al no contar con ingreso suficiente para la compra de alimentos.
- De igual manera hay un aumento de migración hacia la frontera para participar en comercio informal e ilegal, incluso prostitución, lo que tiene altas implicaciones sociales que dificultan el desarrollo de la zona.

Indicadores de Crisis Inminentes

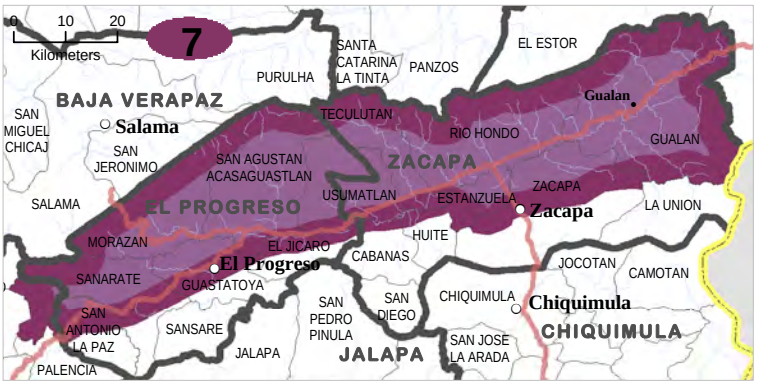
Los indicadores identificados para las amenazas más importantes en la zona se mencionan a continuación:

- Plagas: se presentan cada año y se identifican si se encuentran más de 2 a 5 larvas por planta. Se puede pronosticar su aparición si en la época seca las temperaturas son mayores a 34°C en los meses de mayor temperatura (abril a julio).
- Aumento de las lluvias que se presenta anualmente y se detecta cuando hay presencia de hongos en las plantas, o cuando las lluvias se prolongan por más de 3 días consecutivos.
- Sequía: el indicador es la prolongación de canícula mayor a 15 – 20 días fuera de la temporada de canícula (normalmente 15/07-15/08).

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 7: Agroindustria, minería y de café

Principales Conclusiones e Implicaciones



La zona de agroindustria está caracterizada por contar con grandes extensiones de cultivos de melón, sandia, limón y fincas de café, donde la mayoría de la población vende su mano de obra. De igual manera los grupos socioeconómicos más pobres siembran granos básicos para autoconsumo y venta de excedentes, con niveles productivos deficientes a consecuencia de la tenencia de tierras de mala calidad; además alquilan un porcentaje considerable para cosechar. El mercado más importante en la zona es el de Teculután que funciona como centro de acopio; los mercados locales también juegan el papel de abastecedores de la mayoría de la población de la zona, para los productos agrícolas. Durante las épocas de escasez de alimentos la población migra en búsqueda de empleo, a las zonas 2 y 12 principalmente.

La situación de inseguridad alimentaría se acentúa en las zonas más altas por la dificultad que implica cultivar estas tierras, la pobreza de los suelos y también los efectos de factores climáticos, principalmente la irregularidad de las lluvias; así como la poca diversidad de alternativas para obtener ingresos para mitigar los efectos de las malas producciones. Existen algunas actividades en la zona que se están realizando para mejorar la situación alimentaria. El desarrollo agroindustrial es una alternativa que genera fuentes de empleo; al igual que diferentes programas presentes para la reducción de la inseguridad alimentaría como el PESA-FAO (Programa Especial para la Seguridad Alimentaria) y unos programas de los Ministerios como el de Agricultura y de Salud. Las características de la zona indican que se requiere la diversificación de actividades agrícolas y no agrícolas, debido a la alta dependencia de los pobres en pocas fuentes de ingresos que los hace vulnerables a fenómenos que puedan afectar sus cultivos que son sus fuentes de alimentos principales.

Descripción de la Zona[13]

Población (2002)		250,294
Por Municipio:	San José del Golfo	5,156
	Morazán	10,874
	San Agustín	34,343
	San Cristóbal	6,129
	Rio Hondo	17,667
	Teculután	14,428
	Usumatlán	9,326
	Guastatoya	14,850
	El Jícaro	8,548
	Sanarate	21,018
	San Antonio La Paz	7,576
	Zacapa	41,362
	Huité	2,209
	Cabañas	6,727
	Estanzuela	10,210
	Gualán	39,871

La zona se encuentra ubicada en el oriente del país y hace parte del corredor seco. Su principal vía de acceso es la carretera al Atlántico (CA-10), donde se ubica la mayor parte de las agroindustrias, hoteleras, cervecerías, etc. Se encuentra rodeada por la Sierra de las Minas y el Valle de la Fragua, donde hay grandes áreas de producción de melón, sandia, y café para la exportación. Está constituida por los municipios de San José del Golfo, Gustatoya, Morazán, San Agustín, San Cristóbal, El Jicaro, Sanarate, Sansare, San Antonio La Paz del departamento de El Progreso y Estancuela, Río Hondo, Gualán, Teculutan, Usamatlan, Unión, Zacapa, Huité, Cabañas y San Diego del departamento de Zacapa. La zona se caracteriza por contar con áreas de bosques húmedos subtropicales, precipitaciones que van desde los 400mm en las partes bajas hasta los 4100 mm en las partes altas, por lo que no se necesitan sistemas de riego en algunas partes de la zona. El relieve en la zona presenta elevaciones que van desde los 80 a los 2900 msnm con terrenos desde planos ondulados hasta accidentados en las partes altas. La vegetación es muy variada; se cuenta con cultivos anuales y grandes extensiones de bosque (roble, pino, caoba, conacaste, cactus). La temperatura varía desde los 14°C (57°F) hasta los 27 °C (81°F). Se cuenta con grandes fuentes de ecoturismo, pero este no es explotado debido a la falta de acceso y a la carencia de infraestructura. La mayoría de la población pobre de la zona se dedica principalmente a la venta de mano de obra agrícola (melón, sandia, café).

Mercados

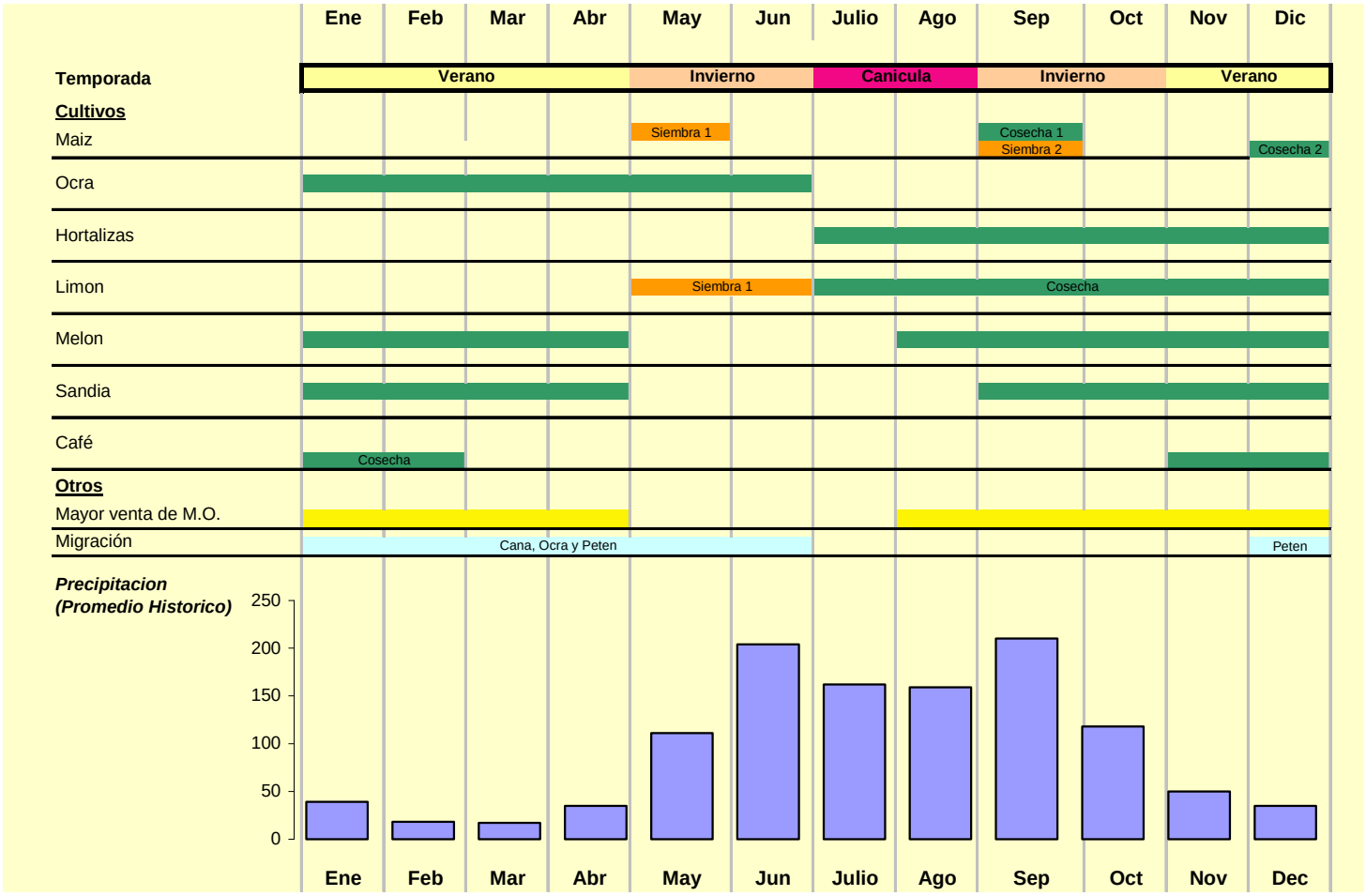
Los mercados más importantes son Zacapa y Teculután (alimentos y productos mineros) y El Progreso debido a su ubicación estratégica, acceso vial y a la red de transporte; además de los mercados locales, que es donde la mayoría de la población se abastece. El mercado de ganado está a cargo de los acomodados y se encuentra en la zona 4, en Izabal. La mayor actividad en los mercados principales está a cargo de los intermediarios, puesto que solo un 15-20% de los productores llevan directamente sus productos. El café es uno de los productos principales de la zona, el cual se vende dentro de la zona a través de intermediarios. El tomate, el chile, otras hortalizas, y frutas se venden en mínima cantidad en la zona y el resto en El Salvador. Para la exportación los productos más importantes son el melón y la sandia que se envían a Estados Unidos y Europa; solo un mínimo porcentaje se queda en la zona. Las artesanías también son importantes, produciendo diversos productos como lasos, pita, hamacas, petates, caites, los cuales son distribuidos por intermediarios al resto del país. El 60% del maíz es producido en la zona; el resto es importado de la zona 2. El 60% de fríjol también se produce en la zona y el resto de trae de las zonas 2 y 10; a diferencia del arroz donde el 95% es importado de la Ciudad Guatemala o de la zona 16. La comercialización de estos granos básicos se hace a través de intermediarios, que son los que obtienen la mayor ganancia vendiendo estos productos, incluso durante la cosecha dentro de la misma zona.

Los mercados de empleos principales están en fincas de café, en los cultivos de melón, sandia, tomate, limón etc. La migración laboral es otra alternativa de empleo. Se da a nivel de la zona mediante la venta de mano de obra agrícola por los grupos en extrema pobreza y pobres, que les permite tener un aumento en las fuentes de ingresos y alimentos, pues en la mayoría de los lugares donde se migra les proporcionan alimentos. También un porcentaje de los pobres y medios migran hacia la Ciudad de Guatemala y a los Estados Unidos buscando otras alternativas que permitan mejorar sus condiciones de vida.

[13] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

Calendario de Temporadas

La producción de granos básicos (maíz y fríjol) en la zona se da en los siguientes periodos: el maíz se siembra a finales del mes de mayo y se cosecha a mediados del mes de septiembre; esta cosecha representa del 60-70 % de la producción anual de la zona. La segunda cosecha, el 30% restante, se siembra de finales de septiembre y se cosecha a finales de mes de diciembre, siendo los pobres y extremadamente pobres los grupos socioeconómicos que más participan en estas actividades. El melón es el principal producto de exportación de la zona a cargo de los grupos medios y acomodados, quienes tienen fincas productoras o alquilan sus tierras a las empresas meloneras. La siembra se realiza a mediados del mes de agosto y se cosecha durante los meses de diciembre a abril; su principal mercado es a nivel internacional. Se exporta un 95% y solo un 5% se comercializa en el país. La sandia también es importante para la exportación; se siembra a finales de septiembre y se cosecha entre los meses de enero a finales de marzo. La producción de limón a lo largo de esta zona es también una actividad importante, aunque el establecimiento del cultivo tarda de 3 a 4 años para iniciar su producción. Normalmente se siembra en los meses de mayo-junio y los meses de cosecha son de junio a diciembre. Los principales productores son los medios que tienen un 70% de la producción total de la zona y lo venden a empresas de deshidratación; y un 30% en menor escala es manejado por los pobres y vendido en los principales mercados de la zona y en la Ciudad de Guatemala. Para la producción de hortalizas (principalmente tomate y chile pimiento), las épocas productivas varían dependiendo del grado de tecnología principalmente y el acceso al riego. Sin embargo la producción regular es durante los meses de julio - diciembre en función del comportamiento de las lluvias en la región. Otros productos como la ocra se cosechan en los meses de enero a junio, mientras la caña de azúcar y subproductos (jugo de caña, miel de caña, y melaza) durante los meses de enero a abril. El café se cosecha en los meses de noviembre a febrero. Producción forestal está distribuida en los meses de enero-abril, principalmente de confieras, encino y roble que se da en las partes altas de la sierra de las minas. Los meses de mayor seguridad alimentaría se presenta en las épocas de cosecha. Después de que esta pasa, la población migra a las áreas productoras de melón y sandia. En algunos casos, especialmente del área de Zacapa, la población migra hacia la zona 2 en los meses de diciembre-marzo.



División por Grupo Socio-económico

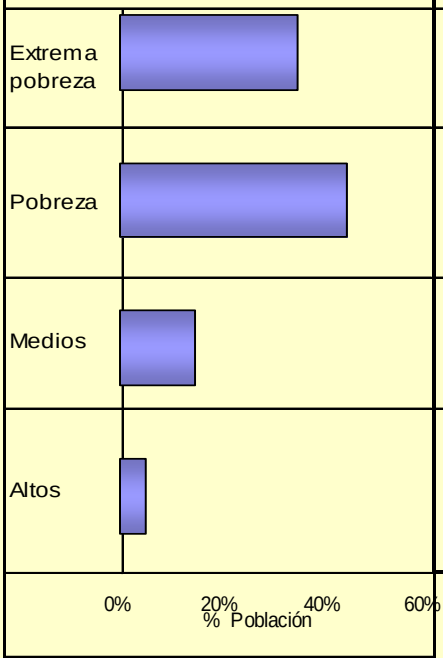
La población de la zona está subdividida en 4 grupos socioeconómicos: los acomodados, medios, pobres y los en extrema pobreza. El número de pobres cada día está en aumento por la falta de acceso a los servicios básicos como educación y salud; la falta de políticas y estrategias efectivas para la reducción de la pobreza; y por la falta de programas de extensión agrícola a nivel país que pueda contribuir a la transferencia de tecnologías y a la diversificación de actividades generadoras de ingresos.

El 35% en extrema pobreza se dedica a la venta de mano de obra agrícola como su principal fuente de ingresos. No poseen tierras y las de los que tienen (0.3 a 1 ha) son poco aptas para la producción agrícola (suelos degradados, pendientes altas, falta de agua, sin certeza jurídica). Aprovechan también las tierras municipales, por tanto su nivel de producción es bajo, aunque vende parte de la misma para poder suplir otras necesidades (alimentos, vestido, calzado etc.). No cuentan con acceso a asistencia técnica ni a crédito. Otro grupo son los pobres, 45% de la población. Son poseedores de pequeñas extensiones de tierra (1 a 2.5 ha), también de poca calidad pero dedicadas a los cultivos de maíz, fríjol, sorgo y hortalizas. Venden su mano de obra agrícola y no agrícola (albañiles y ayudantes, carpinteros, etc.) en forma temporal para completar sus ingresos.

El 15% de la población pertenece al grupo de medios, donde la mayoría son propietarios de áreas desde 3 a 12 ha, con mejores características para la producción agropecuaria diversificada. Son generadores de empleo; tienen mayores oportunidades para acceder directamente a los diferentes canales de comercialización y a diferentes formas de créditos ante los distintos entes financieros del país. El 5% restante corresponde al grupo de los acomodados que son propietarios de áreas promedio desde 12 a 280 ha con condiciones apropiadas para la producción agropecuaria y forestal. A este grupo pertenecen los cafetaleros, ganaderos, meloneros, madereros, comerciantes, hoteleros etc. Son generadores de fuentes de trabajo con acceso a tecnología y a crédito.

Hay grandes diferencias entre los grupos socioeconómicos. Los acomodados que son el 5% de la población poseen la mayoría de tierra, a diferencia de los pobres y los en extrema pobreza quienes, al contar con poco terreno, producen en menor cantidad tanto para el consumo como para generar ingresos, ya que no hay cultivos para la venta.

La interacción entre los grupos se da porque los acomodados y medios son los que generan las oportunidades de trabajo para los pobres y los extremadamente pobres, existiendo alta dependencia de estos últimos en la disponibilidad de trabajo para poder acceder a fuentes de ingresos y a sus fuentes de alimentos.

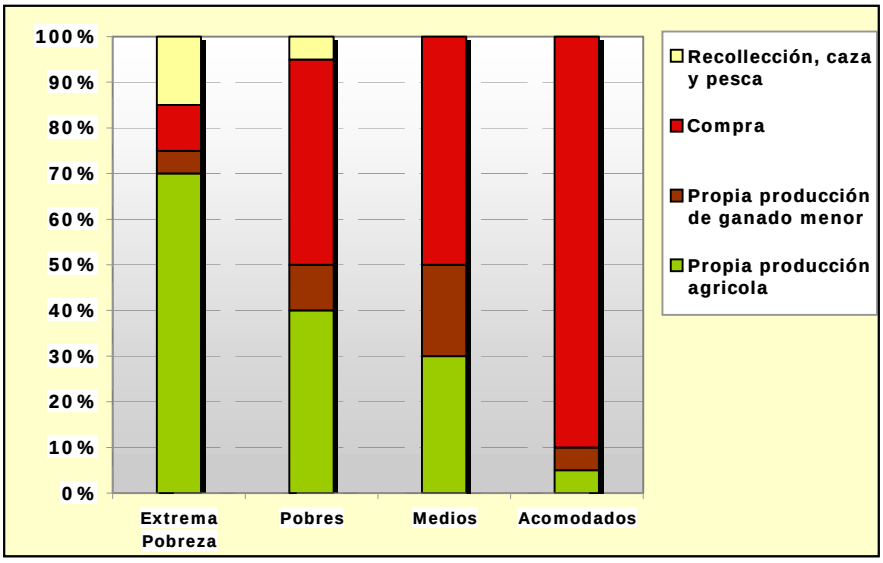


Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	8	Acceso a tierra: minifundio 0.3 a 1 ha, viven en al parte alta de los cerros seca. Jornaleros, productores de granos básicos especialmente para autoconsumo	10 gallinas, 1 cerdo
Pobreza	6	Acceso a tierra: 1 a 2.5 ha, poseen tierras legalizadas, también arriendan tierras. Productores de granos básicos, venden mano de obra agrícola y no agrícola.	10 a 25 gallinas, 1 a 3 cerdos
Medios	3 a 5	Acceso a tierra: 3 a 12 ha, Productores de melon, sandia, mango, café, limón etc. Comerciantes, venden mano de obra calificada y se dedican a la mineria en menor escala	Granja avicola, 3 a + cerdos, 10 a + cabezas de ganado doble proposito
Altos	3 a 4	Acceso a tierra: 12 a 280 ha, terratenientes, grandes fincas, donde son de madereros, cafetaleros, empresarios comerciantes, ganaderos, agroindustria , además de mineria en menor escala	25 a + cabezas de ganado doble propósito

Fuentes de Alimentos

Las fuentes de alimentos son: para los de extrema pobreza la producción propia, pues aunque no cuenten con tierra propia, alquilan para asegurar la producción de granos básicos que son la base de la alimentación; además la compra, la recolección, la caza y el ganado menor (gallinas, cerdos). Para los pobres la producción propia y la compra en proporciones similares son las fuentes principales, además de la producción pecuaria (gallinas, cerdos) y la recolección de alimentos, importantes pero en menor proporción.

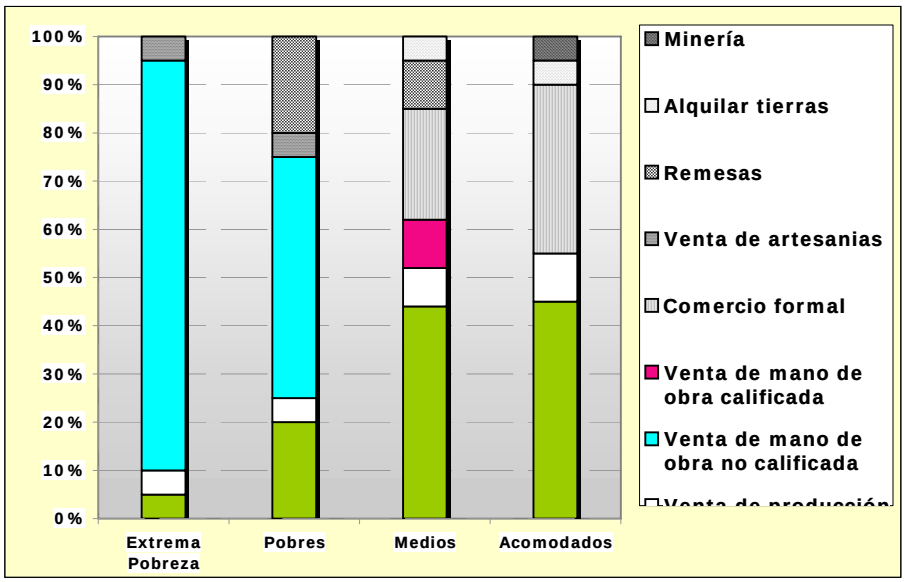


El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Para los medios la compra es la fuente principal de alimentos aunque la producción propia de cultivos y producción pecuaria son importantes también. Para los acomodados su fuente principal es la compra y en menor medida un poco de producción agropecuaria, ya que su patrón alimentario es diferente.

Las fuentes de alimentos difieren entre los mas pobres y medios y acomodados porque los mas pobres dependen principalmente de la agricultura como fuente de alimentos mientras que para los otros grupos la agricultura es una fuente de ingresos que les permite acceder a una alimentación más variada para satisfacer sus necesidades. Entre estos grupos se da una interacción en torno a la agricultura; por tanto una amenaza que afecte la producción agrícola incide en la dieta de los más pobres y en nivel de ingresos de los medios y acomodados.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las fuentes de ingresos en la zona son: para el grupo de extrema pobreza, la venta de su mano de obra agrícola, la producción, los derivados del ganado menor (gallinas) y artesanías que logran vender dentro de la zona. Para los pobres, el 50% de sus ingresos proviene de la producción agropecuaria y del comercio; además para este grupo las remesas juegan un papel muy importante. Parte de este grupo acceden a otras fuentes de empleo que requieren mano de obra calificada; y también producen artesanías que se venden principalmente dentro de la zona.

Para los medios, sus ingresos provienen de la producción agropecuaria y del comercio, de las remesas familiares que le dan oportunidad de realizar más inversiones y de las actividades agroindustriales de la zona. Además son los proveedores de servicios como hotelería, restaurantes etc.; y dadas las condiciones de la zona, en las partes altas se dedican a la explotación minera. Para los acomodados sus ingresos provienen de la agroindustria, el comercio y la prestación de servicios y la explotación minera y maderera en las partes altas, de la sierra de las minas principalmente.

Las diferencias en las fuentes de ingresos por grupos socioeconómicos están dadas por la diversificación de las fuentes de ingresos determinada por los bienes productivos con que cuentan, siendo para los mas pobres sus únicas alternativas la venta de mano de obra agropecuaria y la venta de artesanías y la producción agrícola y remesas para los pobres; a diferencia de los medios y acomodados que tienen participación en el sector servicios, la minería (aunque en un porcentaje menor) y el alquiler de tierras.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes:

- Variaciones en el clima y en periodo de lluvias: están ocasionando irregularidad en la precipitación pluvial, dada por el cambio en los periodos de lluvias, duración, época e intensidad, lo que está afectando el desarrollo agronómico de los cultivos, perjudicando principalmente a los más pobres que tienen alta dependencia del régimen de lluvia que no es previsible debido a este fenómeno afectando la determinación de las épocas de lluvia y características de las mismas para las cosechas.
- Plagas y enfermedades en cultivos y animales: El cambio climático que se observa en los últimos años, especialmente los periodos sin lluvias, favorece el aparecimiento de enfermedades tanto en animales como plantas, afectando el desarrollo de los granos básicos y el ganado menor que son utilizados para el autoconsumo, pero también afecta a los cultivos de hortalizas, principalmente tomate, chile, melón, pepino y otras especies que son fuente de empleo de mano de obra no calificada.
- Inestabilidad de precios en los mercados: provocando que en tiempo de cosecha de productos agrícolas, (granos básicos, hortalizas, y café) sus precios sean bajos porque no cuentan con infraestructura de post cosecha, lo que obliga a los productores a ceder dichos productos a intermediarios que controlan los precios de mercado.
- Alta dependencia del empleo agrícola temporal: lo cual pone en riesgo sus ingresos puesto que tienen que migrar a varias zonas para buscar empleo.

Amenazas Potenciales/periódicas:

- El Fenómeno del Niño: que ha afectado las producciones agrícolas en años anteriores provocando escasez de granos básicos especialmente en los grupos que depende regímenes de lluvia.
- Huracanes: fenómenos que provocan pérdidas por inundaciones en área productivas, deslizamientos y erosiones fuertes en terrenos de ladera en donde cultivan especialmente los grupos socioeconómicos más pobres.
- El Tratado de Libre Comercio TLC o CAFTA: está visualizado como una amenaza potencial, ya que se piensa que no se contará con la capacidad de competir, principalmente los grupos socioeconómicos más vulnerables.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes:

- Migración temporal: Los grupos más pobres migran a vender su mano de obra como guardias de seguridad, trabajos operativos en fábricas a la ciudad capital; otros van a la zona 2 a producir granos básicos para su subsistencia.
- Venta de producción: las familias más pobres venden su producción con el fin de satisfacer otras necesidades no alimentarías (calzado, ropa, otros), aunque después tengan que comprar alimentos a mayores costos.
- Aseguramiento de semilla: la mayoría de los productores del grupo pobre guardan semillas criollas de granos básicos para la siembra del siguiente año, mermando la cantidad de granos para consumo.
- Reducción de las áreas siembra: Los grupos más pobres, al no contar con los insumos necesarios (semillas, fertilizantes, pesticidas) se ven obligados a reducir las áreas productivas.
- Cambio de actividad productiva de los grupos más pobres; los hombres especialmente cambian de ocupación a ayudante de albañil, carpinteros etc., en el comercio informal como vendedores ambulantes; este fenómeno social se observa especialmente en las cabeceras municipales departamentales y en la capital.
- Pesca: Esta actividad lo realizan especialmente los hombres de los grupos más pobres, sobre todo en la época seca y es para el consumo familiar.
- Recolección y consumo de frutas de temporada: se incrementa en la época seca la recolección y consumo de mango, flor de izote y madre cacao, etc.
- La venta de leña también es una estrategia de respuesta común, en el grupo de extrema pobreza principalmente.

Estrategias en momentos de crisis:

- Trabajo femenino: en los grupos más pobres las niñas y jovencitas se ven obligadas a trabajar en servicio domestico en las cabeceras municipales, departamentales y la ciudad capital.
- Trabajo infantil: los niños abandonan la escuela para incorporarse al trabajo productivo agrícola, vendiendo su mano de obra no calificada, para adquirir ingresos para ayudar la economía del hogar.
- Disminución de la cantidad de alimentos: La dieta se compone de tortillas, maíz y fríjol; ante una crisis se disminuye en cantidad de alimentos consumidos o se limita al consumo de algunos de ellos lo que incide en el estado nutricional de las familias más pobres.
- Venta de activos: Venta de ganado menor (gallinas, pollos) y herramientas de bajo valor.

Indicadores de Crisis Inminentes

Según las amenazas principales los indicadores de crisis identificados son:

- Irregularidad en el periodo lluvias: manifestada por una inminente escasez de granos básicos en los meses de febrero a agosto del siguiente año, así como reducción de las fuentes de agua.
- Baja en los precios internacionales del café**:** lo que provoca que los precios de venta de la mano de obra agrícola se pague a menor precio, lo que perjudica la adquisición de recursos económicos.
- Plagas y Enfermedades: los efectos de esta amenaza son aumento de la venta de agroquímicos, abandono de las plantaciones y la disminución de la calidad del producto; se identifican a través de los reportes preparados por el Ministerio de Agricultura. Se presentan en el periodo de transición de la época seca a lluvia debido a los cambios en la temperatura.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 8: Granos básicos fronteriza con Honduras y El Salvador

Principales Conclusiones e Implicaciones

La zona se caracteriza por tener más producción de granos básicos para el consumo del hogar. Durante el periodo de lluvia se siembran estos granos que alcanzan a cubrir de 3 a 6 meses de autosuficiencia alimentaria. Durante la época seca los hombres trabajan en las fincas cafetaleras o migran temporalmente a las zonas 16 y 12 buscando empleo en cultivos para la venta. Además, por su cercanía a Honduras y El Salvador, la población vende su mano de obra en corte de café en esos países o migran a Petén donde se dedican a la siembra de granos básicos.

Otras oportunidades que se pueden presentar para la zona son la posibilidad de cultivos no tradicionales como vegetales, café orgánico y árboles frutales, o de aumentar la producción de granos básicos en la época seca empleando sistemas de mini riego en zonas que cuentan con el recurso agua. También, el comercio de exportación agrícola, debido a la ubicación de la zona, crea una demanda de trabajadores no calificados.

La ubicación estratégica de la zona es una ventaja potencial para el intercambio comercial. Además, se han formulado planes de los gobiernos de los países para intervenir de manera tripartita logrando aprovechar las oportunidades que ofrece esta cercanía, especialmente las riquezas forestales con que se cuenta.

Descripción de la Zona[14]

La zona se encuentra ubicada en la frontera con Honduras y El Salvador y está constituida por municipios de los departamentos de Santa Rosa, Chiquimula, Jalapa, Jutiapa y Zacapa. La zona, debido a su ubicación fronteriza, ofrece potencialidades que favorecen el comercio, principalmente de hortalizas como el chile y el tomate muy apetecidos por los salvadoreños.

Agro-ecológicamente cuenta con una gran variedad de vegetación que va desde coníferas hasta cactus, en las partes más secas. Las precipitaciones anuales oscilan desde los 500 – 2,200 mm, siendo las partes más secas lo que corresponde a los departamentos de Chiquimula y Zacapa, extendiéndose a una pequeña parte del departamento de Jutiapa. Debido a las condiciones climáticas de estos sitios, los periodos de escasez de lluvia son una característica imperante en la zona. Las temperaturas promedio anuales van desde los 16°C a los 27°C (61°F-81°F).

Población 2002:		**805,853**
Por Municipios:	**Sansare**	**33,025**
	San Juan Tecuaco	**7,895**
	Chiquimula	**79,815**
	San José La Arada	**7,505**
	San Juan Ermita	**11,911**
	Jocotán	**40,903**
	Camotán	**36,226**
	Olopa	**17,817**
	Esquipulas	**41,746**
	Concepción Las Minas	**11,989**
	Quetzaltepeque	**24,759**
	San Jacinto	**10,530**
	Ipala	**19,284**
	San Pedro Pinula	**43,092**
	San Luis Jilotepeque	**20,696**
	San Manuel Chaparrón	**7,206**
	El Progreso	**18,194**
	Santa Catarina Mita	**23,489**
	Agua Blanca	**14,303**
	Asunción Mita	**40,391**
	Yupiltepeque	**13,079**
	Atescatempa	**14,773**
	Jerez	**5,143**
	El Adelanto	**5,313**
	Zapotitlán	**8,620**
	Comapa	**23,715**
	Conguaco	**16,390**
	Moyuta	**19,278**
	Pasaco	**4,172**
	Jalapa	**21,159**
	Oratorio	**19,550**
	Jalpatagua	**18,221**
	Jutiapa	**43,964**
	San Diego	**5,825**
	Guastatoya	**3,712**
	El Jícaro	**2,137**
	Sanarate	**9,908**
	San Antonio La Paz	**7,576**
	Zacapa	**17,727**
	Huité	**6,626**
	Cabañas	**4,484**
	La Unión	**23,705**

El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaría no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

Mercados

El mercado más importante en la zona es el de Chiquimula que funciona como centro de acopio. Los mercados locales de cada municipio sirven de punto de comercialización para intermediarios así como punto de compra para la mayoría de la población. El acceso a estos mercados es bueno por la calidad de las vías y servicio fluido de transporte.

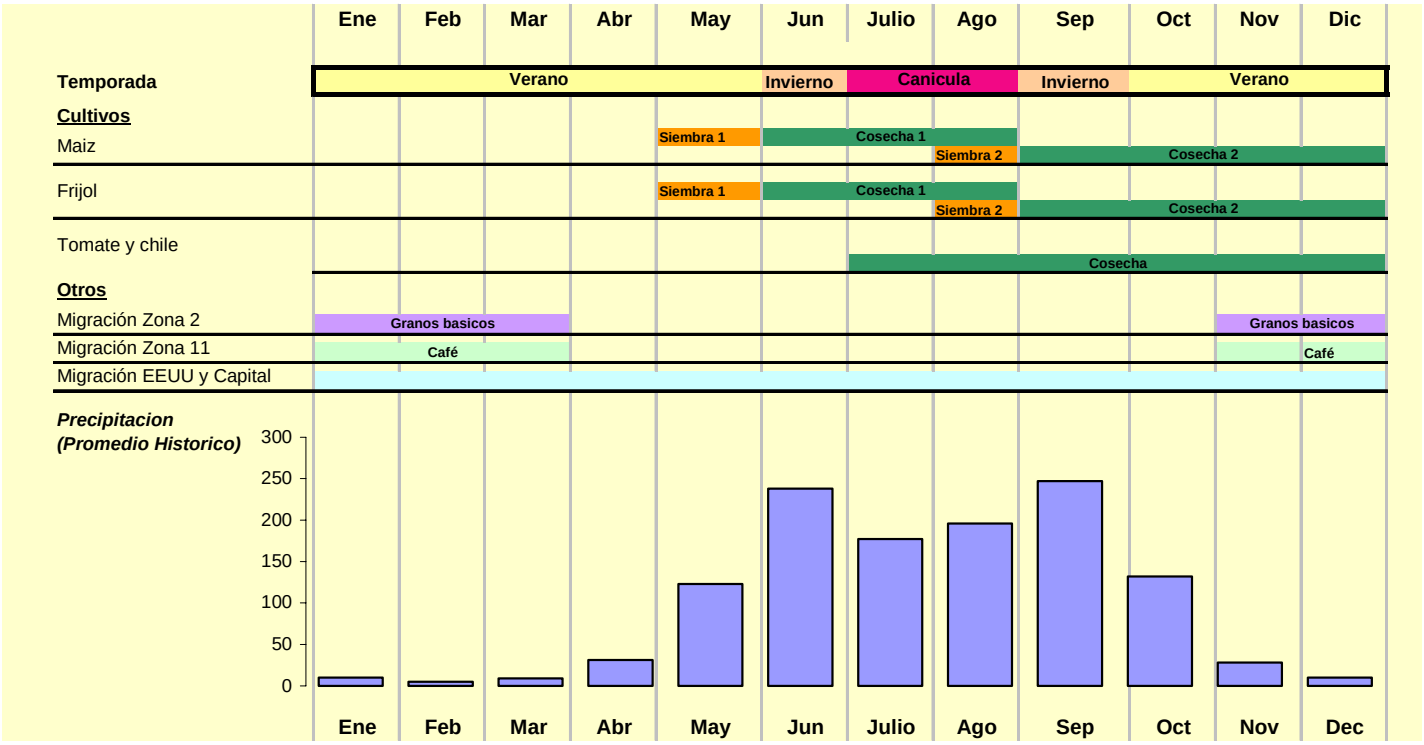
Los principales productos de la zona son los granos básicos que son producidos principalmente por los grupos medio y pobre; y se comercializan a través de intermediarios y mayoristas, que son los que se llevan el mayor porcentaje de ganancia. En el mercado local se comercializa cerca del 80% de la producción y el porcentaje restante en el centro de acopio de la Ciudad de Guatemala (Mercado de Mayoreo de Ciudad Guatemala—CENMA) los grupos acomodado y medio se comercializa dentro de la zona a través de intermediarios. La producción de tomate y chile dulce también es controlada por estos grupos, empleando el mismo mecanismo de comercialización, siendo los meses de más venta junio a diciembre, vendiendo el 40% de la producción en la capital, 40% en El Salvador y el 20% restante a nivel local.

Las actividades que más generan empleo en la zona son la producción de granos básicos y la venta de mano de obra en fincas cafetaleras. La migración laboral también es una importante actividad generadora de ingresos y se da a las fincas de café a finales del año y a la zona 2.

Los en extrema pobreza y pobres migran temporalmente a nivel interno en función de la demanda de mano de obra agrícola, en café básicamente. Los que habitan al noroeste de la zona se dirigen a la zona 2 (enero-marzo) para el cultivo de maíz y otra parte de la población de estos mismos grupos migra hacia la capital a vender su mano de obra en diferentes actividades no agrícolas. La migración hacia el exterior la hacen el 20% del total de pobres y 60% de los medios, principalmente a Estados Unidos a causa de que la zona no ofrece las oportunidades adecuadas de empleo, principalmente en actividades no agrícolas, las cuales ya se encuentran saturadas.

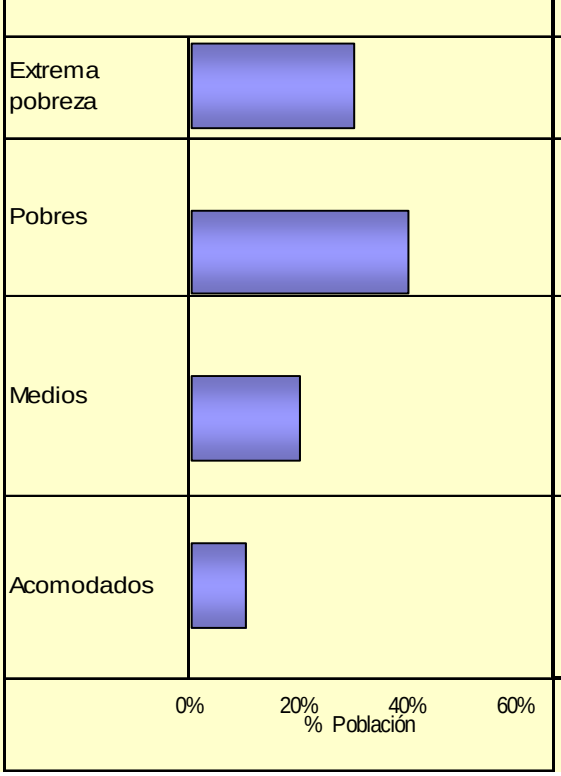
Calendario de Temporadas

Los cultivos más importantes en la zona son los granos básicos y se presentan dos épocas de cosecha al año. La producción de tomate y chile, que también tiene importancia, se lleva a cabo en el segundo semestre del año. La migración en esta zona se da a nivel interno durante las cosechas de cultivos. La migración para la cosecha de café (Zona 11) fuera de la zona es entre los meses de diciembre a marzo y a Petén (Zona 2) principalmente en los meses de octubre y noviembre. La migración hacia los Estados Unidos y a la Ciudad de Guatemala de manera constante.



División por Grupo Socio-económico

En la zona se identifican cuatro grupos socioeconómicos que se diferencian entre si por el acceso a la tierra en cantidad y calidad. El grupo en extrema pobreza (30% de la población) arrienda tierras de un promedio de 0.64 ha para cultivar maíz y fríjol y migran a otras zonas a buscar empleo. Los pobres (40% de la población) producen pequeñas cantidades de maíz y frijoles debido al tamaño de sus parcelas que apenas alcanza 0.64 ha en lugares con pendientes y con suelos de baja calidad. Por las limitaciones de la producción estas familias dependen más de sus salarios. Los medios (20% de la población) tienen parcelas más grandes de 0.67 hasta 3.2 ha y de mejor calidad. Además de maíz y fríjol, siembran tomates y chile y buscan empleo para completar sus ingresos. Los acomodados (10% de la población) son poseedores de áreas de tierra más grandes de hasta 12 ha donde también producen granos básicos para consumo y para exportación a otras zonas. Además, ya se dedican a actividades ganaderas y al comercio.

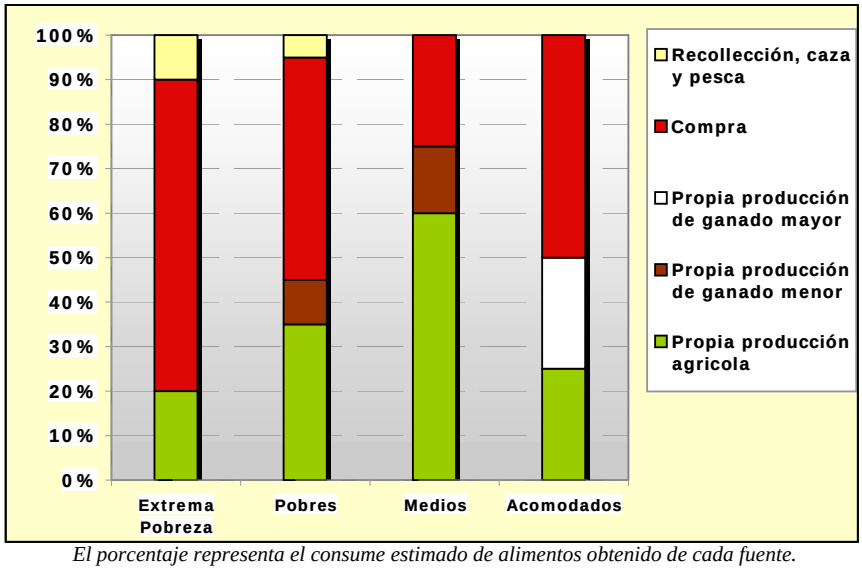


Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	10	No tienen tierra. Venden su mano de obra	Ganado menor: gallinas
Pobres	8	Acceso a tierra: menos de 0.64ha, se dedican a la producción de granos básicos, algunos siembran hortalizas; también venden su mano de obra	Ganado menor: gallinas y cerdos, algun animal de carga
Medios	6	Acceso a tierra: promedio de 2.5 ha. Prodcutores de granos básicos a mayor escala, también producen tomate y chile. Propietarios de locales comerciales tales como farmacias, supermercados.	Ganado menor: gallinas, cerdos, animales de carga
Acomodados	5	Acceso a tierra: Son terratenientes con mas de 12 ha, producen a gran escala granos básicos y algunos se dedican a la ganadería, contratan a los mas pobres y pobres	Ganaderia: 25 a mas cabezas de ganado vacuno.

Fuentes de Alimentos

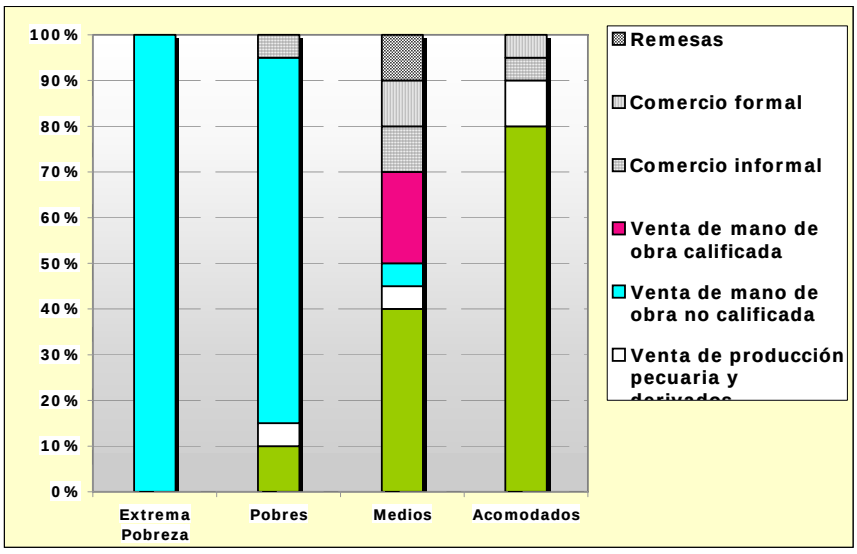
Para los de extrema pobreza la compra, recolección y caza y la producción propia en tierras alquiladas constituyen la base de la alimentación puesto que no cuentan con tierras para cultivar. Para los pobres la producción agrícola de granos básicos es su fuente de alimentos en proporción similar a la compra. Los medios son el grupo en la zona que más depende de su producción agropecuaria de granos básicos y ganado menor. El grupo de acomodados dependen de la compra y la producción agropecuaria.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

En esta zona todos los grupos socioeconómicos tienen alta dependencia en la producción agrícola, por tanto cualquier amenaza a los cultivos puede tener impacto significativo tanto en sus alimentos como ingresos.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las fuentes de ingresos principales para los grupos socioeconómicos más pobres provienen de la venta de mano de obra en actividades agrícolas; aunque para los pobres, la venta de producción agrícola, ganadería y el comercio aportan el 40% de los ingresos. El grupo medio es el que cuenta con mayor número de fuentes de ingresos, pero la principal proviene de la agricultura y la venta de mano de obra no agrícola. Es importante anotar que es el único grupo que recibe remesas del exterior, principalmente de los Estados Unidos. Para el grupo de acomodados la venta de la producción agropecuaria de granos básicos, chile, tomate y ganado mayor aporta el 80% de los ingresos.

Las diferencias entre las fuentes de ingresos de los grupos indican que la dinámica económica en la zona gira en torno a la agricultura, desde la venta de mano de obra en agricultura por los más pobres, hasta la comercialización agrícola por los medios y acomodados. Por tanto una amenaza a la agricultura de granos básicos impactaría negativamente en la producción y en la demanda de mano de obra agrícola, afectando a toda la población.

Amenazas

Amenazas Crónicas/ frecuentes

- Irregularidad de las lluvias: se presenta por las variaciones en el periodo de lluvia; además la zona hace parte de la franja seca.
- Limitadas capacidades de obtener fuentes alternativas de empleo: el bajo nivel de escolaridad no les permite ingresar al mercado laboral con facilidad, por lo que la búsqueda de empleo es una amenaza constante puesto que dependen de la demanda del mismo dentro y fuera de la zona.

- Disponibilidad limitada de tierra agrícola: el no contar con tierras de buena calidad es una amenaza latente, pues las condiciones climáticas irregulares y la pobreza de los suelos afecta constantemente su productividad

Amenazas Potenciales/Periódicas

- Plagas y enfermedades: se presentan posteriores a los cambios de temperatura y entre las transiciones de época seca a lluvia; estas se dan todos los años.
- Baja de precios de granos básicos: se presenta durante la época de cosecha porque los intermediarios acopian los mismos para controlar los precios.
- Cambio climático: es considerada una amenaza potencial puesto que con el calentamiento de la tierra y desecamiento de las fuentes de agua, las posibilidades productivas de la zona se están debilitando.
- Tratado de Libre Comercio TLC o CAFTA: puesto que es una zona productora de granos básicos con bajas rentabilidades, al ingresar en el mercado libre no se contaría con la capacidad para competir con el mercado de Estados Unidos.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existente:

En el caso de irregularidad en las lluvias la población cuenta con las siguientes estrategias:

- Migración temporal de los más pobres.
- Inclusión en la dieta de alimentos no comunes en la dieta normal; por ejemplo: tubérculos (malanga, yampi, badu) e hierbas.

Ante las plagas y enfermedades en los cultivos, las estrategias seguidas por la población son:

- Incremento del control químico y el uso de pesticidas.
- Preparación de insecticidas naturales.

Ante las bajas en los precios de los granos básicos se están siguiendo estrategias tales como:

- Siembras escalonadas para asegurar producción en todo el año, aunque esta estrategia la siguen más los medianos y acomodados.
- Disminución de la inversión, reflejado en la siembra de menores áreas.
- Abandono del cultivo.
- Diversificación de cultivos por los grupos medios y acomodados que tienen más recursos.

Estrategias en momentos de Crisis:

- La venta de ganado menor y sus derivados, así como la migración son las estrategias que siguen los más pobres, provocando una descapitalización mayor a nivel de cada hogar, así como la desintegración familiar a largo plazo.
- Los grupos medio y acomodados, a pesar que de cuentan con más medios de producción, recurren a la solicitud de crédito. Además, los acomodados recurren a la venta de ganado mayor, lo que constituye una descapitalización en el largo plazo.

Indicadores de Crisis Inminentes

Los indicadores identificados son los siguientes:

- Irregularidad de las lluvias: se presenta por las variaciones en el periodo de lluvia, que tiene efectos negativos en las cosechas, reflejándose en un aumento de la oferta de la mano de obra (30%), mayor deserción escolar (20%) y la solicitud de ayuda alimentaria (35%).
- Plagas y enfermedades: se presentan posteriores a los cambios de temperatura y entre las transiciones de época seca a lluvia. Estas se dan todos los años y se reflejan por mayor demanda de agro servicios, aumento de precios y disminución en la demanda de mano de obra agrícola.
- Baja de precios de granos básicos: se presenta durante la época de cosecha porque los intermediarios acopian los mismos para controlar los precios.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 9: Granos básicos y la venta de mano de obra

Principales Conclusiones e Implicaciones

Los medios de vida de la zona se caracterizan por la agricultura de subsistencia de maíz, fríjol y hortalizas como el ayote, naranjas, piña, rosa de Jamaica y helechos, así como por la venta de mano de obra en actividades agrícolas como caña de azúcar dentro (Municipios Cubulco y Granados) y fuera en la zona 12, también en las zonas 7 y 13. La ganadería tiene escaso desarrollo y su explotación es de tipo familiar. Además, sus habitantes se dedican a la producción artesanal de tejidos típicos y cerámica tradicional; especialmente se reconocen las jícaras. La zona comercializa hacia la capital hortalizas, rosa de Jamaica, helechos y artesanías.

El acceso a tierra, el monocultivo y las malas técnicas de cultivo, la carencia de sistemas de riego y otros medios de producción, son algunas de las condiciones que han contribuido a agravar la situación de la pobreza en que se encuentra más de la mitad de la población de la zona; y que los ha obligado a salir de sus comunidades con el fin de vender su mano de obra en otras actividades y así poder generar ingresos para poder satisfacer sus necesidades alimentarias y no alimentarías. Además, el clima y los suelos calido-secos la convierten en una zona muy infértil y dependiente de sistemas de riego, los cuales la mayoría de la población no tiene, por lo que se vuelve una zona con cultivos muy vulnerables a la escasez de lluvia.

Otra problemática en la zona es la fluctuación de los precios de granos básicos, a causa de altos costos de producción. Luego, la falta de empleo y los meses de escasez de alimentos obligan cambios en la dieta de los hogares de extrema pobreza y pobreza.

Es necesario desarrollar actividades orientadas a la diversificación de las fuentes de ingresos, establecimiento de cultivos resistentes a la sequía, mejoramiento de redes de comercialización y vías de acceso, para minimizar la dependencia de la población en la venta de mano de obra que generalmente no satisface sus necesidades mínimas. Por lo tanto es necesaria la implementación de iniciativas que permitan que la población pueda diversificar sus fuentes de ingreso, de forma que puedan garantizar su acceso a sus alimentos y otras necesidades de la familia.

Descripción de la Zona[15]

La zona está ubicada al norte-centro de la capital del país, caracterizada por topografía montañosa y por contar con áreas boscosas empleadas para la extracción de leña y madera. Cuenta con un clima calido-seco y calido-húmedo, con temperaturas que oscilan entre 18°C a 28°C (64°F-82°F) y un promedio anual de precipitación entre 600 a 700mm en la parte central y sur de la zona, y en el norte es de 1,500 a 1,999mm.

Población (2002):		**507,932**
Por Municipio:	**San Juan Sacatépequez**	**152,583**
	San José Poaquil	**19,982**
	San Martín Jilotepeque	**58,578**
	Santa Apolonia	**11,859**
	Zacualpa	**22,846**
	Joyabaj	**52,498**
	Pachalum	**7,037**
	Salamá	**47,274**
	San Miguel Chicaj	**23,201**
	Rabinal	**31,168**
	Cubulco	**43,639**
	Granados	**11,338**
	El Chol	**8,460**
	San Jerónimo	**17,469**

Debido a las condiciones agro ecológicas y topográficas de la zona, a la baja precipitación pluvial, además de escasez de agua, los cultivos son escasos y necesitan sistemas de riego con que todas las áreas rurales no cuentan; más bien, estos sistemas se concentran generalmente alrededor del área urbana. Solo en los lugares que presentan temperaturas más bajas el periodo entre la siembra y la cosecha es más prolongado.

Por tanto en la zona la mayoría de la población vende su mano de obra en agricultura y su principal fuente de alimento es la compra. También, la población más pobre participa en actividades de alimento por trabajo (ayuda alimentaria). Otras actividades importantes son la ganadería y la venta de madera.

Mercados

Los principales mercados de alimentos son Salamá y Rabinal. Los mercados locales es donde la mayoría de la población más pobre compra sus alimentos básicos. El mercado de ganado es en Coyabaj y las ferias ganaderas anuales de cada municipio. El acceso a estos mercados para la mayoría de la población es malo, debido a que la infraestructura vial es deficiente (no hay carreteras, y las que hay se encuentran en mal estado); además, no existe transporte publico, sino de carácter privado con precios mas altos. Fuera de la zona están los mercados de Cobán y el Centro de Acopio de Ciudad de Guatemala.

Los principales productos que se comercializan fuera de la zona, especialmente hacia la capital son: café, rosa de Jamaica, naranja, tomate, mango y hortalizas que también van hacia Cobán. De la zona 1 y 2 (Petén, y Franja Transversal) provienen cerca del 20% de los granos básicos para consumo (maíz y fríjol). Otros productos como las artesanías son comercializadas a nivel local a través de intermediarios y los helechos se venden a empresas estadounidenses.

Además de las limitaciones climáticas a la producción, el acceso a mercado sobre todo para los grupos pobres y en extrema pobreza, limita las posibilidades de compra de alimentos. Esto se debe a los altos costos de transporte y combustible que incrementan los precios de los mismos, ya que estos grupos compran un gran porcentaje de sus alimentos, lo que hace más difícil su situación de seguridad alimentaría.

Las actividades comerciales en la zona están a cargo de los acomodados que generalmente provienen de áreas urbanas y son los intermediarios comerciales para los medios y pobres. Su rol es la compra de productos agrícolas y artesanales de manera directa al productor, para luego llevarlos a los mercados. El alto costo de combustible y el mal estado de las carreteras obliga a los intermediarios a vender más alto los alimentos básicos; disminuyendo la competitividad en precios de los productos de la zona.

[15] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

En la zona la migración por búsqueda de empleo es a los municipios de Salamá y San Jerónimo y San Miguel en un grado inferior, donde están las agroindustrias y las fincas de los medios y acomodados que son los oferentes de empleo durante las épocas de siembra y cosecha. La migración a otras zonas es principalmente a la zona 12, a Oriente y a la Ciudad de Guatemala; además, hay migración constante a los Estados Unidos.

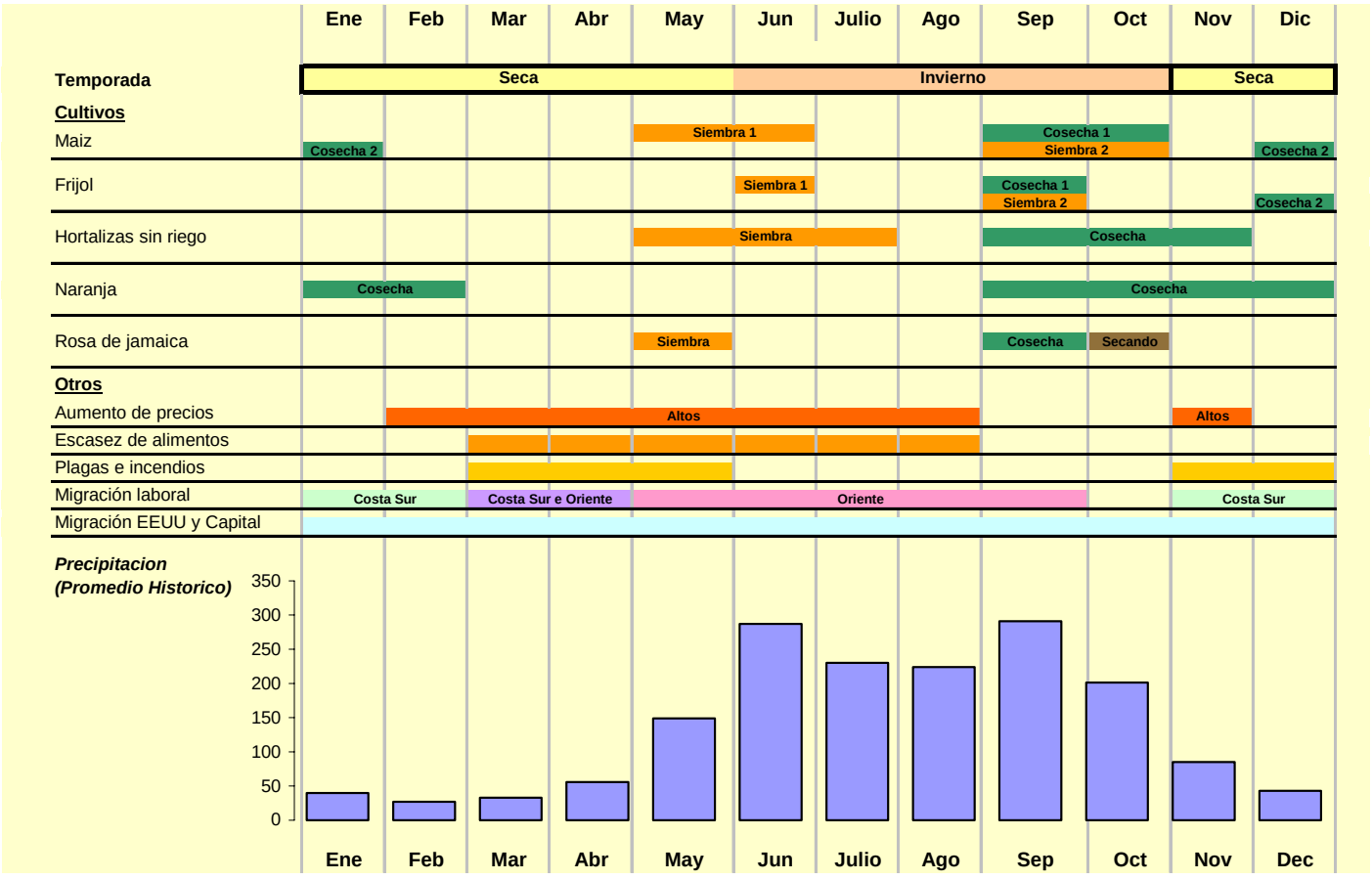
Calendario de Temporadas

La temporada de las principales actividades productivas en la zona es en los meses de septiembre - octubre que es cuando empiezan las primeras cosechas de maíz y fríjol; que representan el 60 y 70% de la producción anual respectivamente. En los meses de diciembre a enero, empieza la segunda cosecha de maíz y fríjol y las actividades productivas se conjugan con migración dentro de la zona y a otras zonas del país.

La migración dentro de la zona es en los meses de marzo – agosto que corresponden a la época de agotamiento de las reservas de alimentos. Migran fuera de la zona a oriente en los meses de marzo – agosto, a la zona 12 entre noviembre – abril y constantemente hacia la capital y Estados Unidos.

La estacionalidad productiva está relacionada con los cambios en los precios de los granos básicos, presentándose aumento en los meses de febrero a agosto que coinciden con los meses de escasez de alimentos. Esto afecta a la seguridad alimentaría en la zona, porque hay reducción de consumo de alimentos básicos, lo que obliga a la población a realizar cambios en la dieta, incremento de recolección y migración por búsqueda de empleo.

Las fuentes de ingresos están en combinación constante con la migración externa que brinda generalmente mejores ingresos puesto que los empleadores suministran o cobran menor precio por alimentación y alojamiento por periodos consecutivos de dos a tres meses de empleo, a diferencia de la migración interna donde tienen que asumir estos costos y se les ofrece empleo solo por unos días. En cuanto a la fuente de alimentos los meses que existe mayor escasez son de marzo a agosto; mientras en los demás meses hay mayor disponibilidad por corresponder a las épocas productivas. La época de escasez de fuentes de empleo dentro de la zona es de febrero a marzo, ya que no existe siembra, ni cultivos, dentro de la zona.



División por Grupo Socio-económico

Las diferencias principales entre los grupos socioeconómicos son: acceso a tierra, capacidad para cultivar, la diversidad de cultivos, bienes productivos, activos líquidos y acceso a mercados.

La población en extrema pobreza que es el 15%, tienen acceso a tierra para vivienda y una muy pequeña área para cultivo, que representa un porcentaje mínimo de sus alimentos, dependiendo más de las fuentes de empleo para abastecerse. Los pobres que son el 75% tienen más acceso a tierra, pero con cultivos escasos por lo que también necesitan vender su mano de obra. En el caso de los medios, 9% de la población, como el acceso a tierra es mayor, su producción también lo es. Para los acomodados, 1% de la población, además de tener mayores áreas, tienen sistemas de riego por lo que diversifican con hortalizas; además, cultivan a medias con los pobres y son los intermediarios en la comercialización.

Tanto el acceso a tierra como la legalidad de la misma es un factor clave que marca las diferencias entre los grupos. Solamente los medios y acomodados cuentan con títulos de propiedad lo que les permite acceder a activos tales como el crédito para aumentar sus volúmenes productivos; a diferencia de los pobres y los en extrema pobreza. Estos, por no tener legalidad de sus predios, no pueden acceder a créditos, por lo que no pueden mejorar sus condiciones productivas, limitando su nivel de ingresos y obligándolos a vender su mano de obra para cubrir sus necesidades.

Otro factor importante entre los grupos es el nivel educativo. Los grupos medios y acomodados tienen un mayor nivel educativo que les permite mejores posibilidades de empleo calificado fuera de la zona, a diferencia de los más pobres.
Los acomodados y medios ofrecen empleo a los de extrema pobreza y pobres. Los acomodados también alquilan tierras a todos y funcionan como intermediarios comerciales para los medios y pobres.

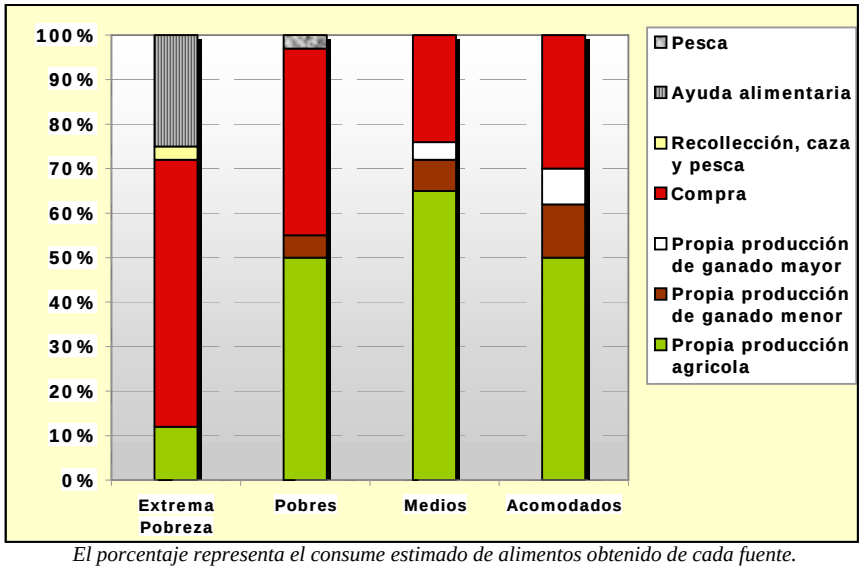
Informacion Por Grupo Socio-Economico

		Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema Pobreza		10 a 12 integrantes	Acceso a tierra: 0.25 ha para vivienda, insuficiente tierra por lo que no pueden cultivar suficiente, dependen de fuentes de empleo agricola	1 cerdo, 7 gallinas
Pobres		6 a 8 integrantes	Acceso a tierra: 0.3 ha, areas pequeñas por lo que sus cultivos son escasos, y venden su mano de obra en actividades agricolas	1 bovino doble proposito , 1 cerdo y 9 gallinas
Medios		5 a 6 integrantes	Acceso a tierra:2.5 - 3 ha, cultivan granos básicos, no dependen tanto del empleo para tener acceso a sus alimentos básicos.	2 bovinos doble proposito, 2 cerdos y 43 gallinas
Acomo-dados		4 a 5 integrantes	Acceso a tierra: 40 ha mayor acceso a tierras, cultivos con rendimiento anual, cultivan a medias con los pobres, y producen hortalizas, cuentan con sistemas de riego, controlan el mercado	10 bovinos doble proposito, 5 pocinos y 48 gallinas

Fuentes de Alimentos

El patrón de acceso a alimentos varía por grupo socioeconómico de acuerdo a las fuentes de ingresos y a la producción propia, dependiendo en mayor o menor medida de la compra de alimentos.

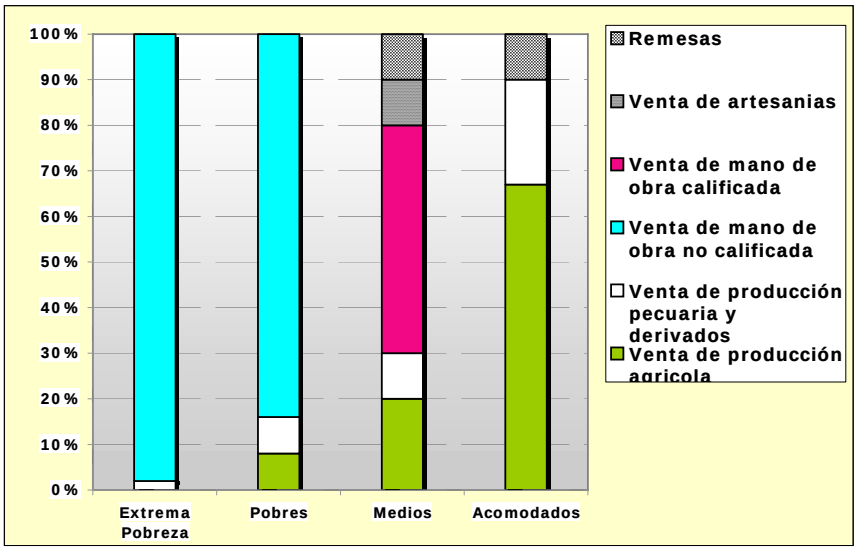
De esta manera, el grupo de extrema pobreza depende de la compra básicamente, mientras los pobres, como tienen volúmenes de producción mayores, tienen esta como su fuente de alimentos principal. De igual manera para los otros dos grupos, como se muestra en el grafico, con la diferencia de que su poder adquisitivo es mayor por lo que se abastecen a lo largo del año.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

El gráfico de barras muestra el alto grado de dependencia del grupo de extrema pobreza de la compra, seguido por los pobres, a diferencia de los demás grupos. Para estos la fuente de alimentos está basada en la producción propia; los pobres y acomodados obtienen la mitad de sus alimentos de ella y los medios cerca de la tercera parte de sus alimentos. Otras fuentes importantes son el ganado menor para los medios y acomodados, la recolección y caza para los pobres y los en extrema pobreza y la ayuda alimentaria para estos últimos.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

El patrón de ingresos para cada grupo socioeconómico difiere, siendo la venta de mano de obra no calificada, la principal fuente de ingresos para el grupo de extrema pobreza y pobres, limitada esta por la baja demanda de empleo en la zona.

Casi la mitad de los ingresos de los medios proviene de la venta de mano de obra y la principal fuente de ingresos de los acomodados es la venta de sus cosechas, siendo estos altamente vulnerables a la hora de ocurrir una amenaza que afecte considerablemente la cosecha, al igual que los pobres y en extrema pobreza que son empleados de estos.

Las remesas también representan una fuente de ingresos para los medios y acomodados, mientras que para los pobres los ingresos percibidos fuera de la zona hacen parte de la venta de su mano de obra.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes:

- Fluctuaciones de los precios de los productos básicos, afectan principalmente al sector de extrema pobreza y pobreza ya que los cultivos de estos grupos no les alcanzan para sus requerimientos y depende de la compra de los mismos, por tanto se da una modificación en la dieta. También disminuye los ingresos y por ende la seguridad alimentaria, presentándose mayor migración por búsqueda de empleo.
- Sequía: afecta a todos los grupos socioeconómicos, porque impacta en las cosechas y cuando se pierden la mayor parte de los cultivos, se disminuye la demanda de mano de obra.

Amenazas potenciales/periódicas:

- Escasez de agua
- Disminución del caudal en los ríos, provocando más resequedad de los suelos, lo que afecta los medios de producción de la población.

Cada amenaza afecta de diferente manera a los grupos socioeconómicos, resumiéndose así: a los de extrema pobreza y pobres en disminución en la oferta de venta de mano de obra en la agricultura y en disminución de la compra de productos básicos por los cambios en precios de productos; y a los medios acomodados en la baja en su nivel de ingresos por venta de productos agrícolas.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes:

- Cambios en la dieta por las fluctuaciones de los precios; los de extrema pobreza y pobres compran menos y aumentan la recolección; disminuyendo el consumo alimentario; los del sector medio compran menos productos no básicos, y los del sector acomodado no hacen cambios en la dieta pero utilizan los ahorros.
- Migración a la zona 12 y Oriente a la venta de mano de obra en actividades agrícolas por parte de los grupos pobres y los en extrema pobreza y a Estados Unidos de los hijos mayores de los grupos medios y acomodados.

Estrategias en momentos de crisis:

- Venta de activos: venta de ganado menor y mayor.
- Solicitud de crédito, por los medios especialmente, así como solicitud de ayuda al gobierno.

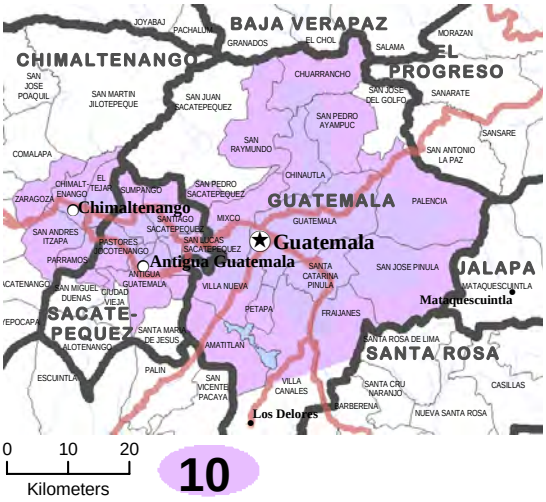
Indicadores de Crisis Inminentes

- Un comportamiento anormal de las lluvias pude afectar la producción, reduciendo la disponibilidad de alimentos en la zona, creando una escasez y así un incremento en los precios de los productos básicos, lo que se presenta principalmente en los meses de marzo – agosto.
- La prolongación de la canícula en más de 45 días en los meses de julio y parte de agosto, así como una prolongación en 2 meses de la época seca que usualmente finaliza en mayo, son considerados una sequía que puede tener efectos negativos en la producción agrícola.
- El aumento de los precios de granos básicos: para el maíz, un incremento entre Q100.00 -130.00/qq cuando el precio normal es de Q75.00- 90.00/qq; y para el fríjol, un incremento > a Q250.00/qq cuando el precio normal es de Q200.00/qq.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 10: Agroindustria y de maquilas

Principales Conclusiones e Implicaciones



La zona se caracteriza por tener alta dependencia en la agroindustria y en las maquilas pertenecientes a transnacionales o personas de otras zonas. La principal fuente de ingresos es la venta de mano de obra en actividades agrícolas (limpieza y preparación de suelos) e industriales (maquilas textiles y agrícolas de flores y hortalizas) y el comercio formal. La principal fuente de alimentos es la compra y el autoconsumo de granos básicos aunque en diferente proporción para cada grupo socioeconómico. En el acceso a mercados están los grupos socioeconómicos acomodados que son los vendedores directos e intermediarios, mientras los medios son los productores; la población pobre participa únicamente como compradores.

La situación de inseguridad alimentaria detectada en la zona y los factores principales que influyen en ella son la elevada dependencia de los grupos pobres y medios en la venta de mano de obra y la poca diversificación de empleo en la zona. Este problema está más acentuado en el grupo pobre. Además, están expuestos a diferentes amenazas que impactan en la pérdida de sus cultivos de granos básicos, que representan su principal fuente de alimentos.

Los grupos socioeconómicos acomodados poseen tierra, la cual está ociosa o es dada en arrendamiento a los otros grupos, puesto que ellos se dedican al comercio principalmente. Obtienen sus alimentos a través de las compras y acceden al mercado como vendedores (propietarios de comercios) o intermediarios. Los demás grupos socioeconómicos se interrelacionan con estos como empleados en el sector servicios o como jornaleros. Las principales amenazas para la población pobre son la carencia de tierra y la falta de tecnificación y diversificación de cultivos que limita su productividad y la falta de más alternativas de empleo. Para los medios, una de las limitaciones es la falta de organización para mejorar su acceso al mercado, además de la falta de diversificación de empleo y su dependencia en la venta de mano de obra en maquilas.

La zona interactúa con la zona 5 puesto que esta la abastece de hortalizas y flores para la agro exportación a la capital, Norte América (Canadá, Estados Unidos) y a Centro América (El Salvador y Honduras). También interactúa con la capital exportando granos básicos y artesanías, aunque en cifras mínimas.

Los principales obstáculos para la seguridad alimentaria en la zona son la falta de diversificación de empleo y cultivos en la zona y la falta de tecnificación y orientación de la población para aprovechar la productividad de la tierra.

Descripción de la Zona[16]

La zona se encuentra ubicada en la parte central del país, contiguo al departamento de Guatemala. Las condiciones agro ecológicas la caracterizan por contar con un bosque mixto con pinabetes, encinos y ciprés, entre otros. Además, se encuentra el Valle Tectónico de Chimaltenango; tiene montañas volcánicas del centro del país y tres volcanes: Agua, Fuego y Acatenango, con faldas muy fértiles utilizadas por los grupos de pobres y medios para cultivos de granos básicos. También tiene tierras cultivables muy fértiles bajo riego en relieve plano u ondulado, lo que facilita la producción.

Población (2002)		**507,932**
Por Municipio:	**San Juan Sacatépequez**	**152,583**
	San José Poaquil	**19,982**
	San Martín Jilotepeque	**58,578**
	Santa Apolonia	**11,859**
	Zacualpa	**22,846**
	Joyabaj	**52,498**
	Pachalum	**7,037**
	Salamá	**47,274**
	San Miguel Chicaj	**23,201**
	Rabinal	**31,168**
	Cubulco	**43,639**
	Granados	**11,338**
	El Chol	**8,460**
	San Jerónimo	**17,469**

El clima varia entre 14°C y 27°C (57°F – 80°F) y se diferencian dos estaciones, la lluviosa (mayo a octubre) y la seca (noviembre a diciembre). La precipitación pluvial promedio oscila entre 800 a 1500 mm al año.

El patrón general de medios de vida está marcado por el cultivo de granos básicos y actividades agroindustriales tales como cultivo de flores y maquilas textiles y agrícolas, donde las principales fuentes de empleo son la venta de mano de obra no calificada en maquilas de textiles y agrícolas (flores, hortalizas) y también en trabajo agrícola como la limpieza y preparación de suelos para cultivo. Las principales maquilas se encuentran en Santo Domingo Xenacoj, Santiago Sacatepéquez, Magdalena Milpas Altas, Santa Lucia Milpas Altas, Chimaltenango, Parramos y El Tejar. La agroindustria favorece la disponibilidad de empleos en la zona, por la cercanía a la capital y el buen acceso vial. Además, la condición fértil de los suelos favorece la producción de cultivos.

La densidad poblacional de la zona es en promedio de 655 hab. /km^2, mostrando una tendencia marcada hacia la completa urbanización, alcanzando en la actualidad un 75% de población en áreas urbanas. Se diferencian tres grupos socioeconómicos y la tenencia de la tierra es el factor que contrasta; los acomodados poseen tierra propia en mayor cantidad que los de los grupos medios y los de pobres que no la tienen. Los medios se dedican al cultivo de granos básicos y a la venta de mano de obra en maquilas textiles y agrícolas (flores, hortalizas); y tienen ganado mayor y menor (aves de corral, cerdos). Los de pobres cultivan granos básicos para autoconsumo y venden su mano de obra en actividades agrícolas como limpieza y preparación de suelos; solo tienen ganado menor. Los acomodados se dedican principalmente al comercio formal y al trabajo asalariado, por lo que tampoco tienen ganado.

La migración en la zona no es representativa; solo el 3% de la población pobre lo hace a la zona 12 en la caña de azúcar y a la zona 11 al corte de café. Hay migración durante el año a la capital para trabajo asalariado y a Estados Unidos constantemente por parte de los grupos medios y acomodados, pero los que migran solo constituyen el 1% de la población. En la zona se encuentra Antigua Guatemala, uno de los centros de acopio más importantes para producción agrícola de la zona, además de ser un centro turístico importante, tanto para la zona como para el país, aunque el mercado turístico es controlado por los acomodados y muchos extranjeros. También se destaca el mercado de Chimaltenango y para el ganado, el mercado local, pero a niveles mínimos.

Mercados

Los mercados principales para cultivos dentro de la zona son los de Antigua Guatemala y Chimaltenango, tanto para la compra como para la venta de la mayoría de la población, al igual que los mercados locales. Fuera de la zona, los mercados principales para cultivos son la central de mayoreo y el mercado central de la Ciudad de Guatemala. Las actividades comerciales se hace a nivel local directamente y en los grandes mercados a través de intermediarios que

[16] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

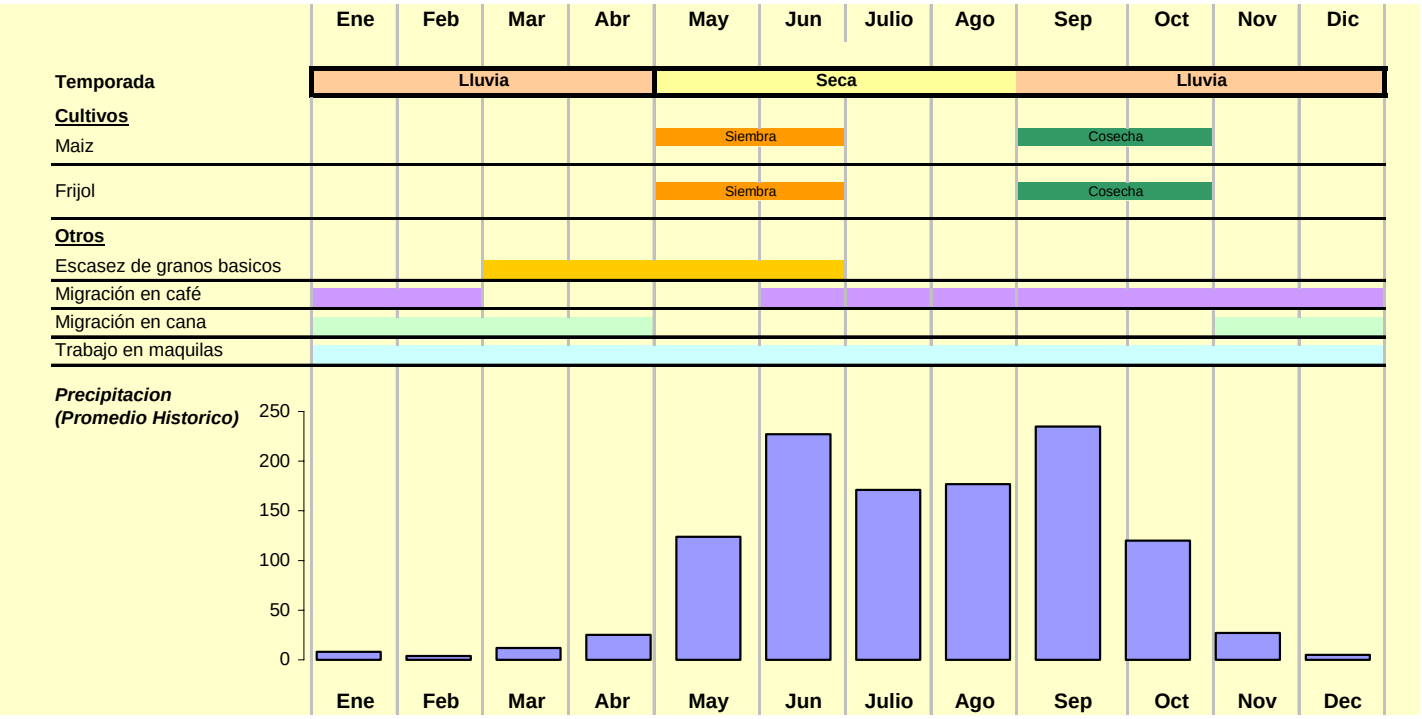
pertenecen al grupo acomodado. La producción de artesanías y otros no alimentarios como el calzado, son actividades realizadas por una minoría de la población y lo venden a nivel local y en el mercado de Antigua Guatemala. Los productos de las maquilas y la agroindustria de hortalizas y flores, que constituyen producción a gran escala, son llevados fuera del país a Canadá, Estados Unidos y, en Centroamérica, a El Salvador y Honduras de forma directa, exportando aproximadamente el 50% de la producción. La otra mitad que queda en el país generalmente no cumple con estándares internacionales. La comercialización agrícola no es significativa para la mayoría de la población, puesto que es una zona con alto nivel de urbanización.

Los mayores mercados de empleo se encuentran en los municipios de El Tejar, Santa Lucia Milpas Altas, San Bartolomé Milpas Altas, Magdalena Milpas Altas, Parramos y Chimaltenango donde se encuentran las maquilas textiles y agrícolas (hortalizas y flores) más grandes. Además, en la zona hay también grandes empresas de producción de materiales de construcción y panificación como Bimbo, que son la principal fuente de empleo proveído por estos. Debido a que la zona es industrial, no se marcan estaciones de empleo, pues las fuentes de empleo son estables. Al mismo tiempo, no hay muchas alternativas de empleo, lo que se convierte en una amenaza a la seguridad alimentaria, especialmente para los más pobres. La migración en la zona no es representativa; solo el 3% de la población medio (padres e hijos mayores) lo hace. Es de carácter temporal hacia la zona 12 en la caña de azúcar durante los meses de noviembre a abril, o a la zona 11 para el corte de café durante los meses septiembre a febrero. De igual manera, diferentes miembros de la familia de los acomodados se dirigen hacia la capital para trabajo asalariado principalmente, durante todo el año. La migración a Estados Unidos es constante en los grupos pobres y acomodados, pero solo constituye el 1% de la población.

Calendario de Temporadas

El trabajo en industria, que es la principal actividad productiva, se da durante todo el año. La siembra de granos básicos es en mayo y junio que coincide con el inicio de la lluvia; y la cosecha es en septiembre y octubre. Los precios de los mismos están condicionados por la producción; de igual manera la escasez de estos granos básicos se da en los meses de marzo a junio, que corresponde al periodo de siembra.

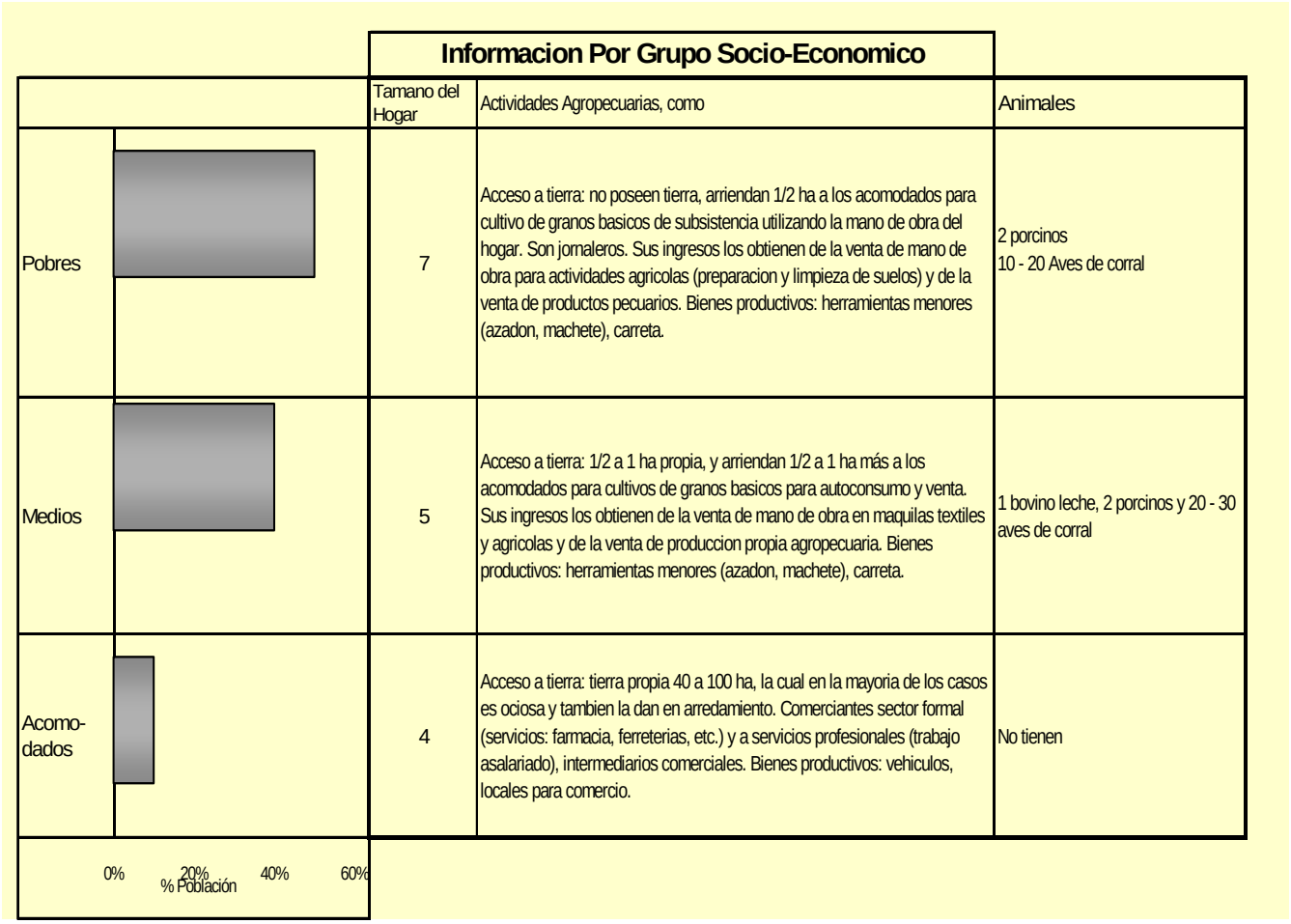
La migración en la zona no es de importancia y se da para corte de café (septiembre a febrero) y para la zafra (noviembre a abril) y de manera constante hacia la capital y los Estados Unidos. Por tanto el patrón de ingresos y alimentos durante el año es relativamente constante para los tres grupos socioeconómicos, ya que la migración no representa cambios.



División por Grupo Socio-económico

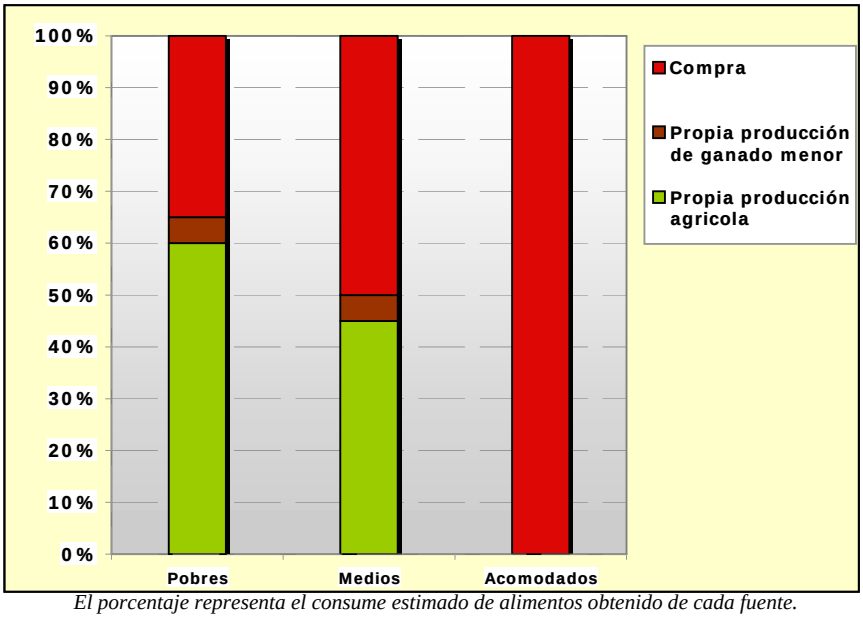
Los grupos socioeconómicos están definidos por la tenencia y extensión de tierras que poseen, por el tipo de actividad que realizan, que depende en cierta medida de su nivel educativo, así como la forma en la que acceden a los alimentos y al mercado. Los acomodados (10% de la población) se dedican al comercio agrícola y no agrícola y al trabajo asalariado; los grupos de pobres (50% de la población) y medios (40% de la población) venden su mano de obra en maquilas y cultivo de granos básicos; y su producción es empleada también para autoconsumo. Estas diferencias afectan el poder adquisitivo de alimentos, especialmente el de los de pobres, puesto que al alquilar tierra su producción está limitada al autoconsumo sin dejar margen de venta, lo cual limita sus ingresos y capacidad de compra.

La dinámica entre los grupos socioeconómicos se basa en que los acomodados dan sus tierras en arrendamiento a los pobres y de medios; además, funcionan como intermediarios para la venta de la producción de los pobres. Las industrias que generalmente corresponden a empresas transnacionales son proveedoras de empleo únicamente. Por tanto, los grupos socioeconómicos son estáticos, pues la actividad y posesión de la tierra ya está determinada sin permitir muchas alternativas laborales.



Fuentes de Alimentos

Las principales fuentes de alimentos por grupo son: para los acomodados la principal y única fuente de alimentos es la compra (100%), ya que no se dedican a la agricultura ni a la ganadería; son comerciantes. Para los medios, el 50% de sus alimentos viene de la compra, el 45% de su producción agrícola de granos básicos y el 5% restante de su producción pecuaria (ganado menor). Para el grupo pobre, el 60% viene de su producción agrícola de granos básicos, el 35% de la compra y el 5% de su producción pecuaria (ganado menor).

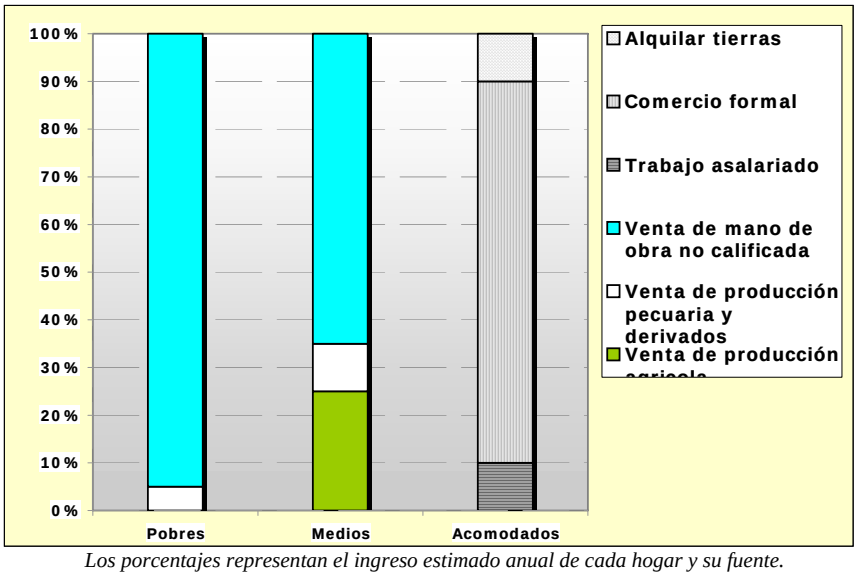


El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Las diferencias socioeconómicas afectan el poder adquisitivo de cada grupo e inciden en el grado de dependencia del consumo en su propio cultivo. Los de pobres y medios se basan en su producción en gran porcentaje, mientras que los acomodados acceden a través de la compra de la totalidad de sus alimentos, pero asegurando mayor diversidad por tener mejor nivel de ingresos de varios negocios.

El arrendamiento de tierras de los acomodados a los de pobres y medios, les permite a estos últimos producir granos básicos que representan su fuente de alimentos más importante. Para los medios, además, el contar con tierra les permite aumentar su producción y vender parte de la misma, lo cual aumenta su poder de compra. Sin embargo, los hace vulnerables ante amenazas a las cosechas (inundaciones, heladas, sequía) o pérdida de empleo, pues su poder adquisitivo es menor.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las principales fuentes de ingreso en la zona para el grupo de pobres y medios es la venta de mano de obra no calificada en maquilas agrícolas (hortalizas y flores) y textil. En estas el salario promedio mensual es de Q1,500 (no incluye ninguna prestación de ley) y donde generalmente son las mujeres, jóvenes y mayores, quienes trabajan, aunque hay una demanda creciente a los hombres. Esta demanda está representando un abandono de la agricultura para dedicarse a una actividad asalariada, aumentando, sin embargo, su vulnerabilidad a la inseguridad alimentaria, ya que la disponibilidad de alimentos estará acorde con el volumen de ingresos que es muy bajo y no con la auto producción.

Otras fuentes de ingresos importantes para estos grupos son la venta de producción pecuaria, y, para los medios, también la producción agrícola. Para el grupo de acomodados, los ingresos provienen: el 80% del comercio formal (farmacia, ferretería, etc.), 10% del trabajo asalariado (prestación de servicios profesionales) y 10% de arrendamientos.

El grafico refleja la alta dependencia de la población más pobre en su venta de mano de obra, lo que es un factor de riesgo por la alta dependencia del empleo.

Amenazas

Amenazas crónicas/frecuentes

- Inundaciones por desbordamiento de ríos que implica pérdida de cultivos de autoconsumo y en algunas ocasiones impacto en la agroindustria, provocando reducción en la demanda laboral que es el medio de vida principal de la zona.
- Prolongación de las lluvias: cuando la lluvia se prolonga después del 15 de noviembre y el suelo se satura con agua, causando encharcamientos.

Amenazas potenciales/periódicas

- Heladas: se manifiestan por una disminución de la temperatura menor de 0°C en los meses de noviembre a diciembre.
- Sequía: se manifiesta con el retraso en el inicio de la lluvia (que normalmente inicia en mayo), o cuando la canícula dura más de 30 días.

Estas amenazas afectan el acceso a alimentos e ingresos por pérdida de cultivos, pues los de pobres dependen significativamente del autoconsumo de su producción de granos básicos, al igual que los de medios, tanto para consumo como para ingresos. De igual manera pueden tener implicancias en la reducción de oferta laboral en la agroindustria de la zona.

A pesar de las amenazas, estas no incrementan la migración, pues la ubicación de la zona permite optar por otras alternativas.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes:

- En caso de heladas, inundaciones por desbordamiento de ríos y las sequías, la principal estrategia de la población es:
    - Búsqueda de empleo en otras maquilas y/o en otras empresas.
    - Venta de producción pecuaria para los grupos de medios y pobres.
    - Aumento en los precios de productos por los grupos socioeconómicos medios y acomodados.

Estrategias en momentos de crisis:

- Las estrategias en momentos de crisis incluyen la venta de ganado menor y, a largo plazo, en el abandono de las actividades agrícolas para depender de la venta de su mano de obra en maquilas. Sin embargo, estas ofrecen bajos salarios, haciéndolos más dependientes de la compra de alimentos y, por ende, más vulnerables a la inseguridad alimentaria.

Indicadores de Crisis Inminentes

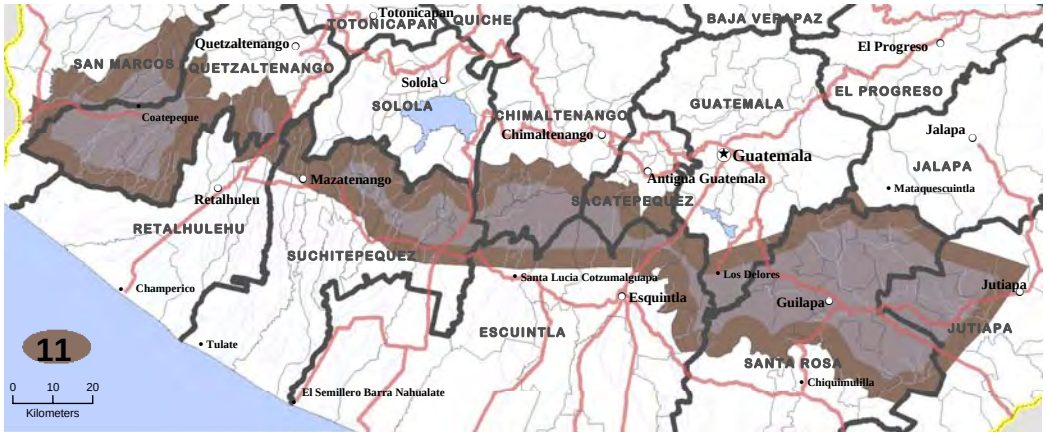
Los indicadores identificados ante las amenazas de la zona son:

- Heladas: disminución de la temperatura menor de 0°C en los meses de noviembre a diciembre.
- Prolongación de lluvias: si la lluvia continúa después del 15 de noviembre, es considerado una prolongación que puede afectar la agricultura. De igual manera, una saturación del suelo (encharcamiento) refleja esta amenaza.
- Sequía: representada por el retraso en el inicio de la lluvia, que normalmente es en el mes de mayo. También, una prolongación en el periodo de canícula mayor a los 30 días se considera sequía.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 11: Cafetalera en transición

Principales Conclusiones e Implicaciones



La zona se caracteriza por estar en proceso de transición de dependencia del cultivo del café al establecimiento de nuevas actividades agropecuarias. Esto se debe a la crisis del café que ha tenido el mayor impacto hace cinco años aproximadamente, por lo que la producción empezó a decaer y la mayoría de personas que dependían de este cultivo han tenido que buscar otras alternativas, por lo que se dice que se encuentra en transición. Los cultivos que se cosechan actualmente son cítricos, aguacate y hule. Es una zona de latifundios donde la mayoría de la población trabaja en venta de mano de obra en actividades agrícolas mencionadas anteriormente, así como migración a la zona 12 en la temporada de zafra en caña de azúcar. La transición del cultivo de café a otros cultivos es actualmente una amenaza para los más pobres puesto que se carecen de conocimientos tecnológicos para hacer este cambio eficientemente.

Los medios de vida más importantes en la zona por grupo socioeconómico son: para los grupos de extrema pobreza y pobres el cultivo de granos básicos para autoconsumo y venta dentro de la zona; para los medios que ya tienen algún nivel de estudios sus medios de vida están dados por la venta de mano de obra calificada (salarios) y la agricultura de granos básicos, cítricos, café y banano en pequeña cantidad, además de la ganadería menor. Para los acomodados que son terratenientes con acceso a mercado internacional y fábricas propias, sus medios de vida son el comercio agropecuario y la producción agropecuaria a mayor escala.

Las amenazas y limitaciones que afectan el acceso a alimentos e ingresos en la zona son: para los de pobreza extrema la falta de tierra propia, capital y herramientas adecuadas para trabajo diario; para los pobres la falta de insumos y tecnificación para diversificar su producción agrícola a causa de la crisis del café, la falta de vehículos con que movilizar sus productos y prescindir de los intermediarios, más el bajo nivel educativo y de conocimientos técnicos que impide obtener mejores opciones de trabajo y diversificaron agrícola. Estos grupos, al no tener asegurados sus ingresos, aumentan la inseguridad alimentaria. Los otros dos grupos al tener mayores bienes productivos y diversificación en sus fuentes de ingresos, son menos vulnerables.

La zona es productora de granos básicos pero en su mayoría para autoconsumo; se interrelaciona con las zonas 5 porque exporta frutas y cítricos e importa hortalizas. Respecto a empleos, la zona produce empleos en las fincas y beneficios cafetaleros, plantaciones de banano y de hule; pero aún así los pobres y en pobreza extrema migran a la zona 12 por búsqueda de empleo.

Los principales obstáculos para la seguridad alimentaria en la zona tienen su origen en el proceso de transición del café a otros cultivos sin tecnificación, además de no contar con una red de comercialización eficiente. Por tanto, las prioridades de intervención siguen siendo la diversificación de cultivos, tecnificación agrícola y la creación de asociaciones para comercializar los productos.

Descripción de la Zona[17]

La zona se encuentra ubicada en la franja sur occidental del país, fronteriza con la zona 5 y la zona 12. La topografía va desde suelos planos, ondulados a suavemente inclinados. El clima es calido, marcándose dos temporadas, una lluviosa entre mayo - octubre y una seca desde noviembre a abril, de estos los meses mas calurosos son marzo y abril. Presenta un promedio de precipitación anual entre 2500 y 4000mm para la parte baja de la zona y de 1000 a 1500mm para la parte alta. La vegetación está constituida por: café, árboles frutales (cítricos, papaya, plátano), árboles de hule y bosque secundario (arbustal). El suelo es utilizado para agricultura y las tierras con mayor capacidad productiva se encuentran en Suchitepequez, Retalhuleu, Escuintla y Chimaltenango, pero requieren de riego en época seca.

La densidad poblacional es mayor en las cabeceras departamentales de Mazatenango y Escuintla; sin embargo, el 60% de la población de la zona está en el área rural.

Las actividades productivas más importantes son el cultivo de café, cítricos, aguacate y hule. En algunos municipios de la zona como Samayac y San Pablo Jocopilas es de importancia la venta nacional e internacional de artículos de cuero y muebles de bambú.

La migración en la zona es hacia la capital por los grupos pobre y de extrema pobreza para venta de mano de obra no calificada (ayudante de albañilería, oficios domésticos, etc.) y el grupo medio para trabajo asalariado. También existe migración hacia la zona 12 con carácter temporal para los grupos de extrema pobreza y pobres para venta de mano de obra no calificada agrícola. Además, los grupos de pobreza y clase media emigran permanentemente hacia los Estados Unidos y a la capital en búsqueda de mejores condiciones de vida.

Población 2002		**1,059,994**
Por Municipios	**Santa María de Jesús**	**14,460**
	Ciudad Vieja	**25,696**
	San Miguel Dueñas	**8,966**
	Alotenango	**15,848**
	Pochuta	**9,842**
	Acatenango	**18,336**
	Yepocapa	**23,509**
	Palín	**36,756**
	San Vicente Pacaya	**12,678**
	Cuilapa	**30,951**
	Barberena	**38,912**
	Santa Rosa de Lima	**14,823**
	Casillas	**20,400**
	San Rafael Las Flores	**9,078**
	Santa María ixhuatán	**19,480**
	Santa Cruz Naranjo	**11,241**
	Pueblo Nuevo Viñas	**20,165**
	Nueva Santa Rosa	**28,653**
	Colomba	**38,746**
	El Palmar	**22,917**
	Coatepeque	**94,186**
	Génova	**30,531**
	Flores Costa Cuca	**19,405**
	San Bernandino	**10,683**
	Samayac	**17,721**
	San pablo Jocopila	**16,141**
	San Juan Bautista	**6,124**
	Santo Tomas La Unión	**9,429**
	Zunilito	**5,277**
	Pueblo Nuevo	**8,774**
	San Martín Zapotitlán	**8,102**
	San Felipe Retalhuleu	**17,268**
	Nuevo Progreso	**26,140**
	El Quetzal	**18,979**
	La Reforma	**14,623**
	Pajapita	**16,600**
	San Cristobal Cucho	**13,928**
	San José Acatempa	**11,725**
	Quesada	**17,869**
	Escuintla	**7,194**
	Siquinalá	**148**
	Santa Lucia Cotzulmalguapa	**9,457**
	Santa Barbara	**19,365**
	Chicacao	**31,348**
	Río Bravo	**10,728**
	San Antonio Suchitepéquez	**26,500**
	San Miguel Panna	**7,163**
	San Francisco Zapotitlán	**16,028**
	San Andrés Villa Seca	**3,282**
	Mazatenango	**26,158**

[17] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

Mercados

Los mercados principales de cultivos dentro de la zona son los mercados de Mazatenango, Escuintla y Coatepeque y fuera de la zona Malacatán en San Marcos y la Central de Mayoreo en ciudad de Guatemala. El ganado generalmente lo venden los acomodados de forma directa y principalmente para la exportación. El acceso al mercado en términos generales es bueno por contar con carreteras (de terracería y asfalto) y medios de transporte que llegan al mercado.

El grupo socioeconómico de extrema pobreza participa en el comercio como consumidor y compra sus alimentos básicos en el mercado municipal; los pobres adquieren sus alimentos de su producción y la complementan con la compra en el mercado municipal. Los pobres también comercializan sus productos a través del grupo medio que son los intermediarios y los acomodados que son los exportadores.

Los precios están condicionados por la disponibilidad; por tanto, durante las cosechas y debido a la abundancia de estos, los precios bajan. Los grupos más pobres, al no contar con sistemas de acopio, venden durante las cosechas obteniendo bajos precios por sus productos; además, como la zona esta en transición de cultivos, hasta ahora se están identificando los mercados y reestableciendo rutas y contactos.

La comercialización de granos básicos se da a nivel de la zona. El grupo de extrema pobreza compra sus alimentos básicos en el mercado municipal; los pobres adquieren sus alimentos básicos de su producción y la complementan con la compra en el mercado municipal.

La zona es importadora de hortalizas de la zona 5, de maíz de la zona 12 y de fríjol de la zona 7, debido a que no se abastecen con su propia producción. Los alimentos exportados son el plátano y otras frutas que van hacia Centro América y México, así como a las zonas 5, 6 y a la Ciudad de Guatemala. El arroz es producido por los acomodados y se vende a las empresas procesadoras. El maíz y fríjol son producidos por los pobres y vendidos localmente. El café se vende localmente y se exporta y el ajonjolí, en su mayoría producido por los pobres, se comercializa a través de intermediarios quienes lo destinan a Centroamérica y Estados Unidos.

En los municipios de San Pablo Jocopilas y Samayac en Suchitepequez hay producción de artículos de cuero y muebles de bambú a cargo del grupo medio, en ventas informales, así como en mercado local y de la ciudad capital a través de intermediarios que se encargan del transporte.

Los mayores mercados de empleo en la zona están principalmente relacionados con la agricultura, en fincas cafetaleras, de hule, cítricos y otros frutales de los acomodados (tanto temporal como permanente), venta de mano de obra no calificada y el comercio formal (ventas en locales y negocios formales) e informal (ventas en calles y de puerta en puerta). Es importante mencionar que los acomodados son los arrendatarios de tierra tanto por dinero como por trabajo a medias de los grupos de pobres y de extrema pobreza.

La migración laboral es un fenómeno constante, presentándose migración permanente de los pobres y medios hacia Estados Unidos y hacia la Ciudad de Guatemala. La migración de los pobres y los en extrema pobreza es para trabajar como ayudantes de albañilería, oficios domésticos, maquilas, etc. También se presenta migración diaria o semanal del grupo medio hacia la capital donde tienen trabajos asalariados. Los grupos más pobres también migran hacia la zona 12 a la caña de azúcar entre noviembre a febrero y a la zona 6 para la época de corte de café, hule y aguacate.

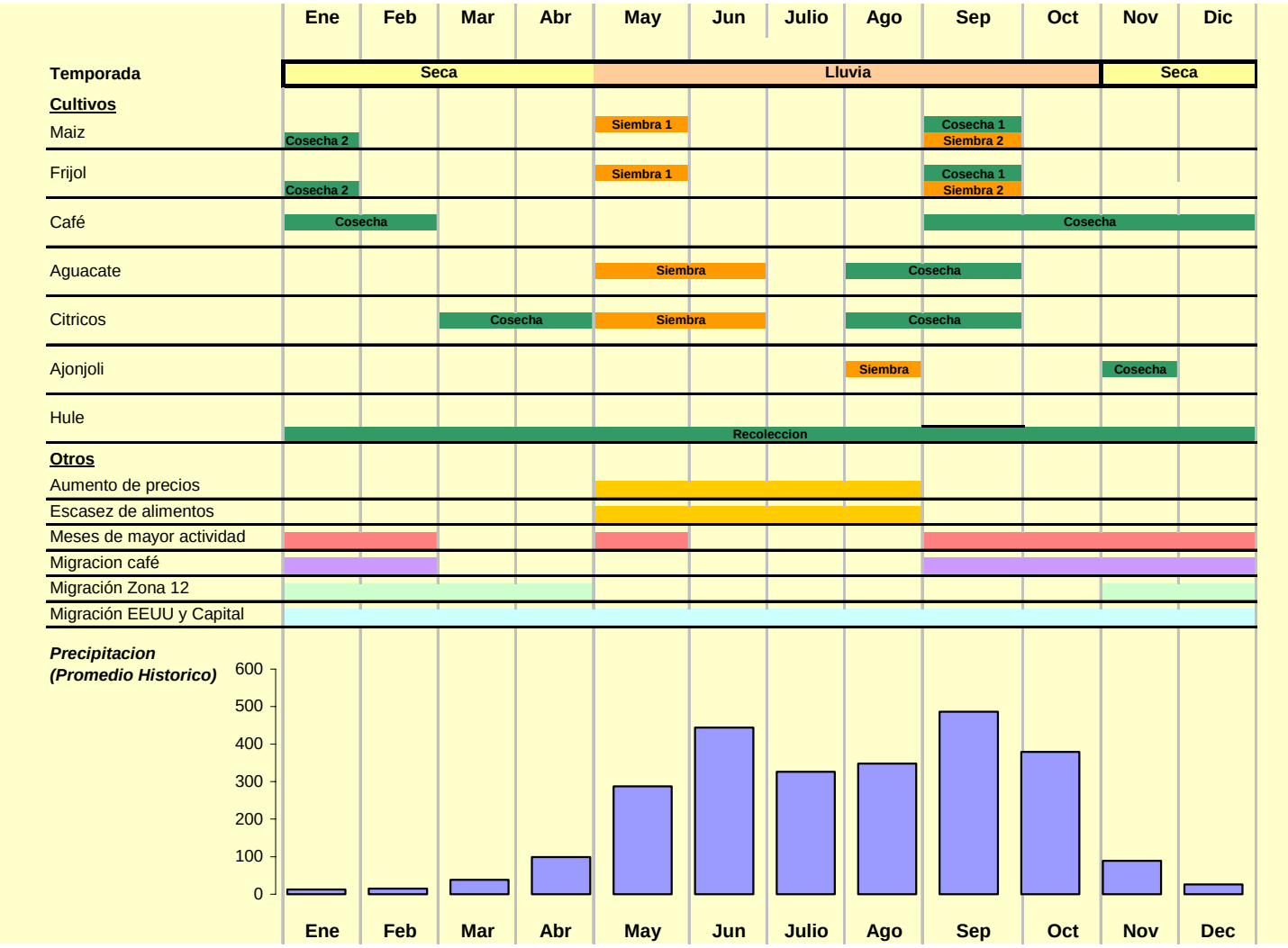
Calendario de Temporadas

La temporada de cosecha de granos básicos generalmente tiene dos periodos al año para el maíz y fríjol y una para el arroz. La primera siembra para el fríjol y maíz es en mayo y la cosecha en septiembre y la segunda siembra es a finales de septiembre y la cosecha en enero. El arroz se siembra en mayo y se cosecha en agosto.

El café se siembra durante septiembre a diciembre y la cosecha es durante enero y febrero. Para los cítricos las temporadas de cosecha son durante marzo, abril, agosto y septiembre.

Durante la temporada de escasez de los diferentes grupos agrícolas se muestra una tendencia al alza de los precios; en cambio, durante épocas de cosechas los precios se normalizan y, si el producto es abundante, disminuyen, por lo que los meses de escasez generalmente son los de mayo a agosto.

Las actividades laborales más importantes en la zona son durante septiembre a febrero que es la cosecha del café donde también se da inmigración de la Zona 5 y durante todo el año para recolección de hule, así como para siembra y cosecha de arroz de exportación en mayo, junio, agosto y septiembre.

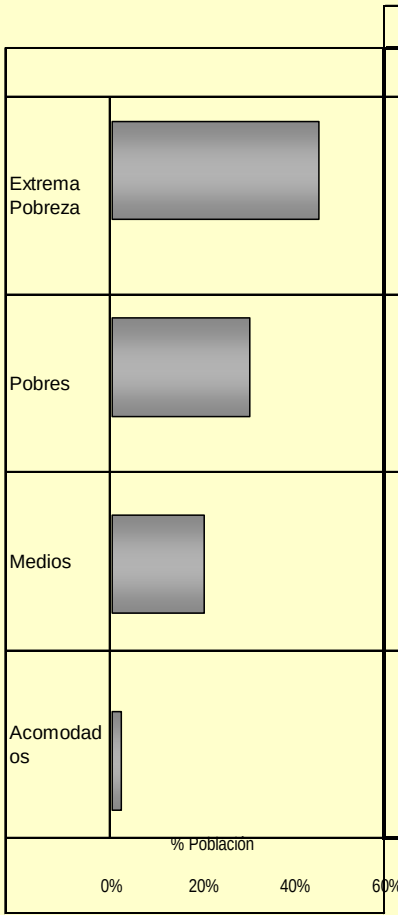


División por Grupo Socio-económico

Los cuatro grupos socioeconómicos en la zona tienen características que los diferencian. Entre los acomodados y los medios es la tenencia de áreas de tierra grandes y la producción a gran escala que genera empleo para los otros grupos. Los medios dependen de su salario principalmente; los pobres son agricultores que cuentan con áreas mínimas de tierra y arriendan más para poder producir y vender. El grupo en extrema pobreza no cuenta con tierra propia, pero también alquila; y la venta de su mano de obra es su fuente de ingresos más importante.

El nivel de ingresos condiciona la compra de alimentos. Si la población más pobre además tiene pérdidas en las cosechas, el riesgo de inseguridad alimentaria aumenta, puesto que pierden una de sus fuentes principales de alimentos; mientras que para los otros dos grupos, al ser productores a mayor escala y contar con más fuentes de ingresos, no se ven tan afectados. Los acomodados son el 5% del total de la población, los medios el 20%, los pobres el 30% y los de extrema pobreza el 45%.

La dinámica entre los grupos se manifiesta con el proceso de transición de actividades agrícolas que está sufriendo la zona. Todos los grupos están buscando nuevas oportunidades agrícolas y su éxito se basará en el acceso a tecnificación, estando los pobres en más desventaja por no tener acceso a esto. Además, las nuevas actividades desarrolladas por los acomodados y medios tienen como meta disminuir la demanda de mano de obra.

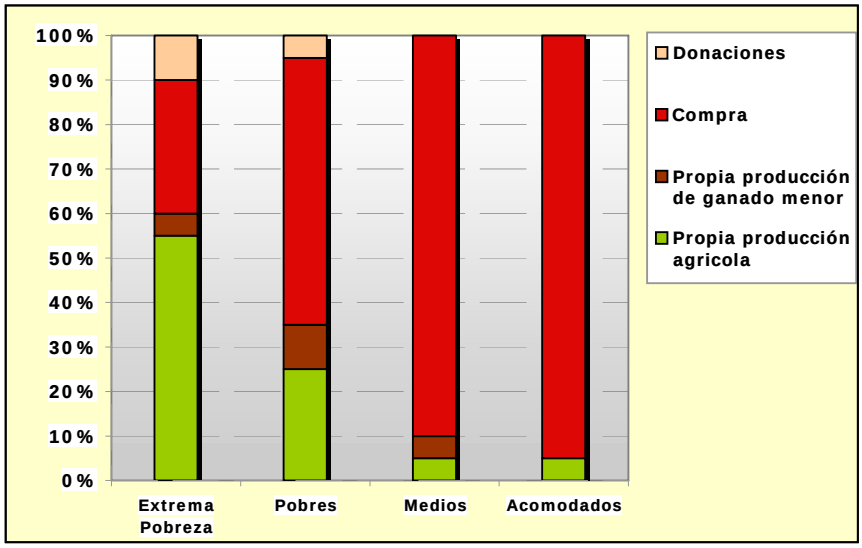


Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema Pobreza	8	Acceso a tierra: No poseen tierras, alquilan 0.25 a 0.75 ha para cultivo de granos basicos de los acomodados, tambien reciben tierras de los ricos para cultivos y vivienda a cambio de trabajo. Cultivan granos básicos para autoconsumo. Bienes productivos: herramientas rudimentarias (azadón, machete) Utilizan mano de obra del hogar y también venden mano de obra a los otros grupos socioeconómicos. Cuentan con remesas internas.	3 a 5 aves e corral
Pobres	6	Acceso a tierra: 0.25 a 0.5 ha de tierra, tienen casa propia, ademas arriendan tierras de los acomodados de 0.25 a 0.5 ha para cultivos propios de granos basicos 75% y café 25% para autoconsumo y venta utilizando mano de obra del hogar. Venden mano de obra no calificada. Bienes prodcutivos: herramientas rudimentarias. Cuentan con remesas internas y externas	5 a 10 aves de corral
Medios	5 a 6	Acceso a tierra: 0.64 ha propia. Se dedican al comercio y a la agricultura (citricos 25%, granos basicos 70% y café (5%). Bienes productivos: pequños sistemas de riego, traccion animal, herramientas rudimentarias. Tambien son empleadores de los otros grupos socioeconomicos. Reciben remesas internas y externas.	5 a 10 bovinos doble proposito, 10 cerdos y 20 aves de corral
Acomodados	4 a 5	Acceso a tierra: mas de 40 a 160 ha. La mayoria se dedica al cultivo agrícola. Se arrienda (5%), cultivo café 50(%), cítricos (20%), aguacate y platano (5%), hule (20%). Bienes produectivos: sistema de riego especial, vehículos, maquinaria agrícola y centros de procesamiento de productos. Compran mano de obra de los campesinos para la cosecha y limpieza de sus tierras. Tienen acceso a ahorros. Solo el 5-10% son ganaderos	20 cerdos, 150 aves de corral

Fuentes de Alimentos

Las principales fuentes de alimentos para el grupo socioeconómico de extrema pobreza son el autoconsumo agrícola (50%) y la compra (30%), a diferencia del grupo pobre para quienes solo es la compra (60%). Para los medios y acomodados la mayor parte viene de la compra (90% y 95% respectivamente), más un mínimo porcentaje de producción agropecuaria.

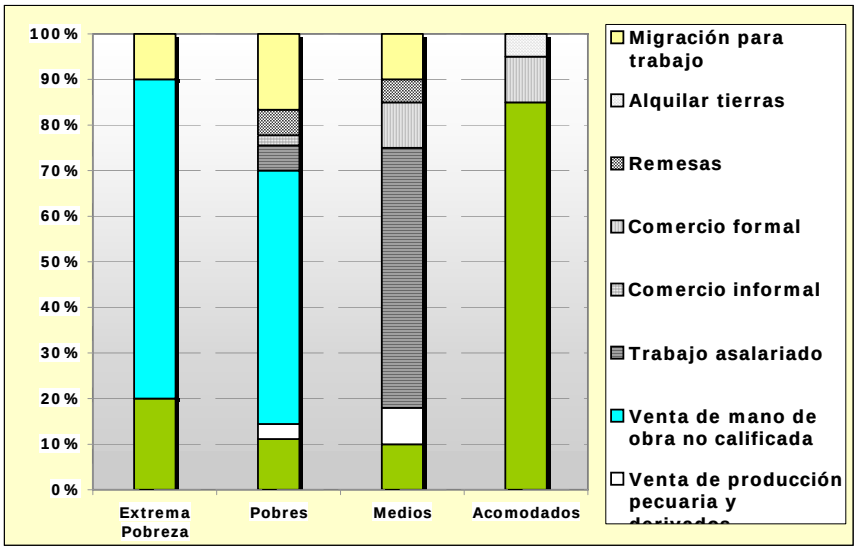


El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

El patrón de acceso a alimentos difiere en que para los medios y acomodados su dependencia es en base a los ingresos para la compra, mientras que para los pobres la producción es más importante, lo que los hace mas vulnerables ante las crisis agrícolas o amenazas naturales a sus cultivos de autoconsumo. A esto se suma que tienen que alquilarles tierra a los acomodados, lo que minimiza aún más su disponibilidad.

El grafico muestra la alta dependencia de la compra de alimentos para los pobres, medios y acomodados y de la producción propia para los de extrema pobreza. Por tanto, para los medios y acomodados seria mucho más fácil la supervivencia en caso de una perdida de cultivos ya que ellos no dependen solamente de la producción para su alimentación sino de la comercialización agrícola y otras actividades, a diferencia de los grupos pobres.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las principales fuentes de ingresos para el grupo socioeconómico de extrema pobreza es la venta de mano de obra no calificada (70%) y la producción de cultivos (20%). Para los pobres está más distribuido en mano de obra no calificada (50%), remesas internas (15%), venta de producción y comercio informal (10% cada uno). Para los medios el ingreso mayor proviene de salarios (57%), remesas, comercio formal y venta de cultivos (10% cada uno) y para los acomodados la mayor parte viene de la venta de su producción agrícola (75%).

La diferencia entre los grupos socioeconómicos radica en el número de fuentes que depende cada grupo y su nivel productivo. El gráfico muestra que la venta de producción agrícola es una fuente importante de ingresos en la zona para toda la población difiriendo el porcentaje de aporte a sus ingresos acorde a la capacidad productiva.

Amenazas

Amenazas Crónicas/frecuentes

- Lluvias prolongadas: provocan inundaciones que causan pérdidas en las cosechas. Cuando estas persisten por más de tres días durante el mes de mayo, ocasionando saturación de los suelos y pérdidas de los cultivos que son la base económica de la zona, afectan a todos los grupos socioeconómicos.
- Transición a otros cultivos: el cambio de actividad económica es una amenaza debido al limitado acceso a los bienes productivos.

Amenazas Potenciales/periódicas

- Sequías: afectan mayormente a los grupos de extrema pobreza y pobres porque carecen de sistemas de riego para contrarrestar los efectos de la sequía, afectando fuertemente una de sus principales fuentes de alimentos, la auto producción.
- Crisis de café: El hecho de que el café esté siendo desplazado por otros cultivos lo convierte en una amenaza potencial ya que, al dejar este de ser la fuente principal de trabajo y de ingresos, mucha gente se quedará sin empleo y habrá un periodo de transición e incertidumbre aún mayor por la reorientación de la economía productiva.

Cuando las lluvias prolongadas y la sequía duran tanto que hacen que las cosechas sufran perdidas grandes, entonces la gente migra a buscar trabajo a la zona 12.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes

- Para las amenazas tales como las lluvias prolongadas que causan inundaciones y la sequía que causa perdidas en las cosechas, los grupos socioeconómicos tienen estrategias diferenciadas:
    - La migración familiar o del padre e hijos mayores en grupos mas pobres.
    - Solicitud de créditos y préstamos para el grupo pobre. Estas estrategias resultan ser negativas ya que a veces no se logra solventar la deuda y puede comprometerse la tenencia de la tierra y la próxima cosecha.
    - Búsqueda de otras fuentes de empleo para los pobres y los en extrema pobreza.

Los medios y acomodados no son tan afectados por tener otras actividades diferentes de la agricultura; además, cuentan con sistemas de riego por lo que estas amenazas no tienen el mismo impacto.

Estrategias en momentos de crisis:

- Las estrategias que implican deudas y ventas de animales comprometen los bienes productivos de la población y comprometen las cosechas futuros, aumentando la vulnerabilidad ante las situaciones de inseguridad alimentaria, porque ocasionan mayor empobrecimiento.

Indicadores de Crisis Inminentes

Los principales indicadores de crisis identificados son:

- Lluvias prolongadas: cuando estas persisten por más de tres días durante el mes de mayo, se las consideran un aviso de problemas en los cultivos, así como cuando se presenta saturación del suelo (encharcamiento).
- Sequía: esta se identifica cuando se prolonga la canícula por mas de 15-20 días durante los meses de julio - agosto y también cuando hay ausencia de lluvia en las primeras semanas de mayo.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 12: Agroindustria de exportación

Principales Conclusiones e Implicaciones

La zona está caracterizada principalmente por el cultivo de caña de azúcar con alta migración poblacional de todo el país en época de zafra, también por la producción de palma africana, banano y plátano así como de algunos frutales. A nivel poblacional se diferencian 4 grupos socioeconómicos diferenciados por la tenencia de la tierra y la fuente y tipo de empleo que realizan. Los más pobres son jornaleros en caña de azúcar y otras actividades agrícolas; los medios y acomodados dependen más de la venta de su producción a mayor escala, en tierras legalizadas con tecnificación agropecuaria.

La zona importa de otras zonas granos básicos como el arroz y fríjol principalmente ya que con la autoproducción no se abastecen, se exportan fuera de la zona hacia la capital especialmente banano, plátano y frutales. Los mercados más importantes se ubican a nivel local y los de las cabeceras departamentales de Retalhuleu y Escuintla

La migración en la zona se presenta principalmente a nivel interno debido a la estacionalidad de la producción de agro exportación en la zona. Fuera de la zona migran especialmente el grupo medio buscando mejorar la calidad de vida hacia Estados Unidos y Ciudad de Guatemala.

La alta dependencia de la venta de mano de obra en actividades agro exportables es el riesgo principal que enfrenta la población mas pobre, puesto que es su única fuente de ingresos, por tanto a nivel de la zona se requiere la identificación y diversificación de actividades para que el impacto en los precios internacionales de estos productos no lesione tan fuertemente a la población.

Descripción de la Zona[18]

La zona se encuentra ubicada en la costa sur del país. Cuenta con varios ríos como el Ocos, Nil, Ocosito, Samala, Sis, Oc, Achiguate, Ican, Coyolate, Nahualate, El Naranjo, Suchiate y Meza (río y laguna), que son fuentes de agua para riego, consumo y crianza de peces.

La topografía de la zona es 80% plana y 20% ondulado, especialmente en Santa Lucia Cotzumalguapa. Los suelos son francos (parte baja arcilloso y arriba arenoso).

El clima es lluvioso en temporada normal. La canícula se presenta a mediados de la época lluviosa, entre los meses de Julio y Agosto; la temperatura promedio es entre 28°C a 39°C (82°F – 102°F), siendo los meses de menor temperatura noviembre - enero con un promedio de 28°C a 32°C (82°F – 89°F) y los de mayor temperatura, marzo - abril con un promedio de 35°C a 39°C.(95°F - 102°F).

Población 2002:		**687,547**
Por Municipios	**La Democracia**	**14,690**
	Masagua	**12,898**
	Tiquisate	**38,236**
	La Gomera	**23,986**
	Nueva Concepción	**14,891**
	San Lorenzo	**8,395**
	Retalhuleu	**59,900**
	San Sebastián	**21,725**
	Champerico	**18,960**
	Nuevo San Carlos	**27,274**
	El Asintal	**27,812**
	Ocós	**20,480**
	Escuintla	**112,703**
	Santa Lucia	**76,517**
	Siquinalá	**14,645**
	Guanagazapa	**8,908**
	Río Bravo	**6,576**
	San José El Idolo	**7,645**
	Chicacao	**11,595**
	San Gabriel	**3,966**
	Santo Domingo	**27,372**
	San Antonio	**11,357**
	Santa Cruz Muluá	**10,661**
	San Andrés Villa Seca	**21,332**
	Mazatenango	**32,698**
	Cuyotenango	**40,393**
	Patulul	**11,934**

Mercados

Los mercados más importantes en la zona son los mercados locales y los de las cabeceras departamentales: Retalhuleu y Escuintla; que es donde la población compra sus productos. El acceso a estos es bueno, la limitante son los costos de transporte. La interacción entre los grupos socioeconómicos a nivel de mercado, se da a través de los intermediarios, usualmente del grupo medio, quienes compran los productos de los grupos en extrema pobreza y pobres. La zona importa de la zona 2 (Petén), 5 (Altiplano) y de las zonas 7 y 8 granos básicos como arroz y fríjol y hortalizas, debido a que las condiciones climáticas no favorecen su cultivo. Fuera de la zona se venden plátano, banano, ajonjolí, maíz y frutales, productos que van directamente a la capital a través de los intermediarios.

El mercado de empleo en la zona gira en torno a la industrialización de la caña de azúcar, que es la principal fuente de empleo durante la época de zafra, que va desde noviembre a abril y logra absorber más de 200,000 empleos. Durante el periodo mayo – junio, esta capacidad se reduce en un 25 - 30%. Los ingenios que se encuentran son: El Pilar (San Andrés Villa Seca, Retalhuleu), Tulula (Cuyotenango, Suchitepequez), Palo Gordo (San Antonio, Suchitepequez), Madre Tierra (Santa Lucia, Escuintla), La Unión (Santa Lucia, Escuintla), Los Tarros (Santa Lucia, Escuintla), Pantaleón (Santa Lucia,

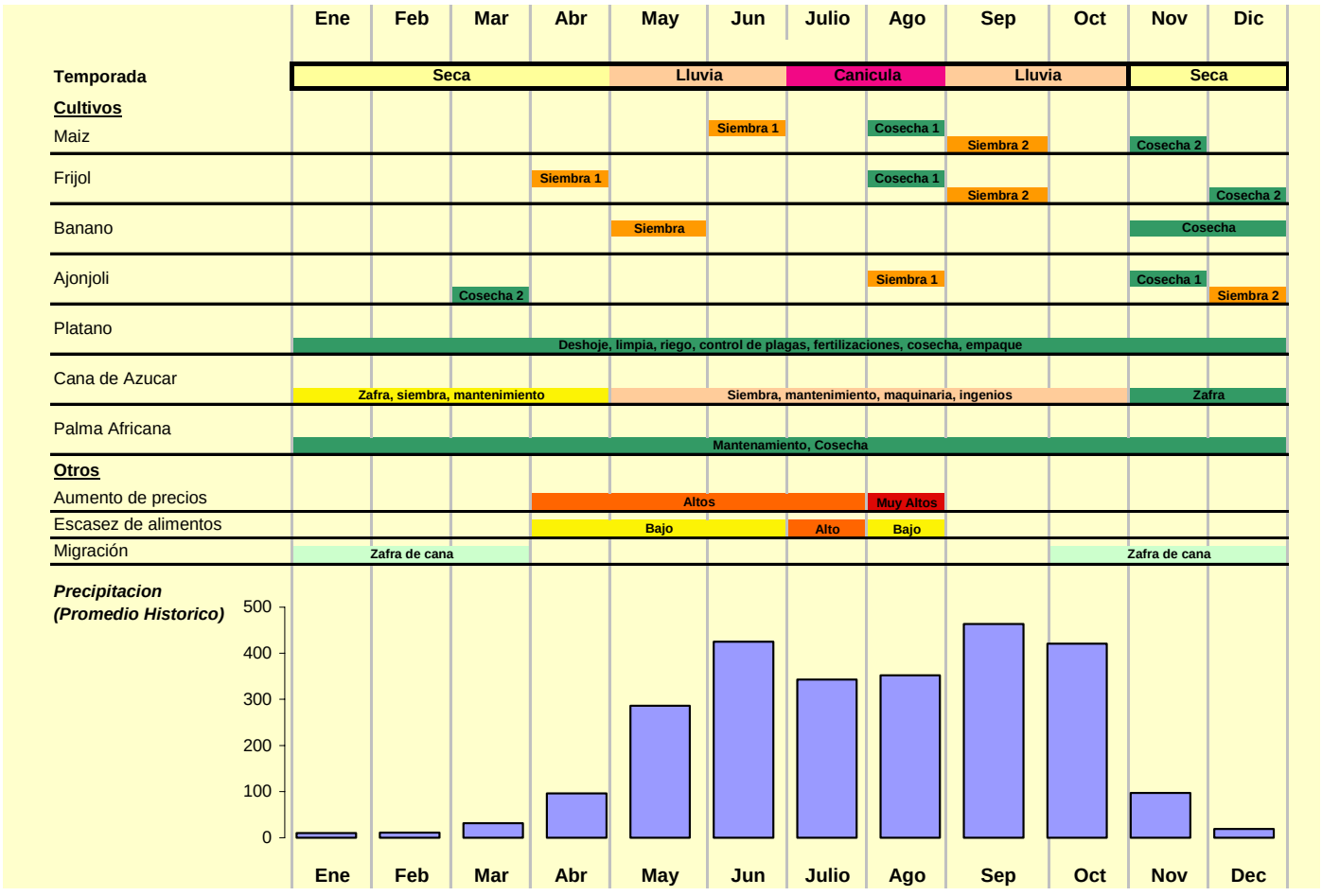
[18]El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

Escuintla), Magdalena (La Democracia, Escuintla), Guadalupe (La Gomera, Escuintla), Concepción (Escuintla), Santa Ana (Escuintla), San Diego (Escuintla), Trinidad (Escuintla), La Sonrisa (Cuilapa, Santa Rosa) y Santa Teresa (Villa Canales, Guatemala). También, otras actividades agropecuarias fuente de empleo son la agricultura de granos básicos y frutales, que incrementan su demanda durante los meses de mayo a noviembre, aunque su capacidad de generar empleo no es comparable con caña de azúcar. La ganadería también es una fuente de empleo todo el año pero en menor escala. Otros empleadores importantes son las empresas de banano, plátano y palma africana, localizadas principalmente en Escuintla, ofreciendo empleo a un promedio de 3,000 a 5,000 personas.

Existe una alta migración interna de cerca del 75% de los grupos en extrema pobreza y 35% de los pobres, debido a que de esta forma obtienen mayores ingresos para poder vivir y porque durante la época seca, la industria de la caña de azúcar baja su demanda de mano de obra. La migración del grupo medio es a la Ciudad de Guatemala, principalmente para trabajo asalariado, así como a los Estados Unidos. En promedio aproximadamente el 60% de la población total de la zona migra dentro de la misma y un 22% fuera de la zona. Como producto de estas actividades se reciben remesas de Estados Unidos, principalmente por los del grupo medio, las cuales representan el 25% de sus ingresos totales; mientras que los grupos pobres y en extrema pobreza regresan con sus ingresos a los hogares una vez finalizado su trabajo temporal.

Calendario de Temporadas

Los cultivos más importantes en la zona son la caña de azúcar cuyo periodo de cosecha se presenta entre noviembre a abril, de igual manera la palma africana, el banano y el plátano que son anuales presentando una leve reducción en las cosechas entre marzo – abril; y el ajonjolí que se cosecha en los meses de marzo y noviembre. Se cuenta con dos cosechas de maíz y fríjol. La primera de maíz se siembra en junio y cosecha en agosto y la segunda se siembra en septiembre y se cosecha en noviembre; la primera del fríjol se siembra en abril y se cosecha en agosto y la segunda se siembra en septiembre y se cosecha en diciembre; estas representan el 100% de la producción total en la zona. Los frutales (mango, papaya y cítricos) se cosechan en la época seca. Las actividades agrícolas proveen de mejores ingresos y alimentos a los hogares extremadamente pobres, pobres y medios durante la época de cosecha de los diferentes cultivos.

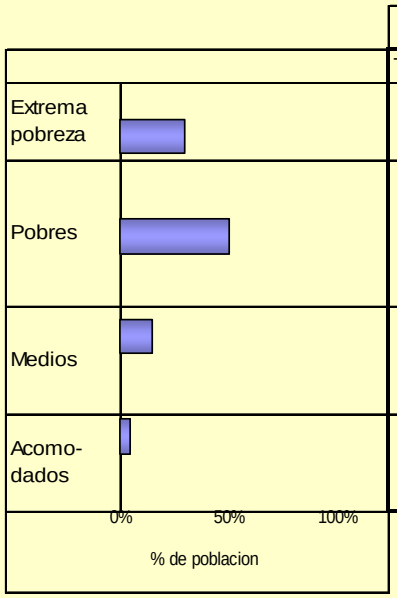


División por Grupo Socio-económico

Las diferencias entre los cuatro grupos socioeconómicos identificados en la zona están definidas principalmente por el acceso a tierra, el nivel de educación, acceso a medios de producción, acceso a créditos y la compra y venta de mano de obra. El grupo de extrema pobreza, al no contar con tierra y medios de producción mínimos, no tienen acceso a crédito, son jornaleros en caña de azúcar y reciben ayuda alimentaria. Los pobres si tienen áreas pequeñas de tierra pero sin titulo de propiedad por lo que no tienen acceso a crédito; son más vulnerables a fenómenos naturales puesto que viven de la agricultura arrendando tierras a los medios y acomodados; también tienen empleos temporales en la caña de azúcar. Los medios ya tienen tierra titulada con mayor tamaño, (9 – 12 ha), son empleadores de los pobres y los en extrema pobreza, tienen acceso a crédito, posee medios de producción con tecnificación y cuentan con ganado. Los acomodados son propietarios de grandes extensiones de tierra (200 – 4000 ha), generan empleo para los medios, pobres y extremadamente pobres, son arrendatarios y arrendadores de tierra, cuentan con sistemas especializados de producción, sistemas de riego y alta tecnología, siembran caña de azúcar y la procesan a gran escala lo que baja sus costos de producción.

Las diferencias entre los grupos afectan el acceso potencial a alimentos e ingresos, especialmente de los extremadamente pobres y pobres, que por no contar con medios de producción, tienen baja capacidad de obtener ingresos tanto económicos y de alimentos, por lo que tienen que buscar otras opciones como lo son la recolección de alimentos, ayuda alimentaria, etc., para abastecerse, a diferencia de los grupos medios y acomodados que tienen un elevado potencial productivo, de ingresos y por ende alimentos.

El porcentaje de población que constituye el grupo en extrema pobreza es el 30%, seguido de pobres con 50%, los medios con 15% y los acomodados que representan solamente el 5%. Se está presentando un incremento en el grupo de pobres puesto que el número de integrantes de la familia es muy grande y su capacidad productiva es cada día menor y está siendo absorbida por la caña de azúcar y otros productos agro exportables.



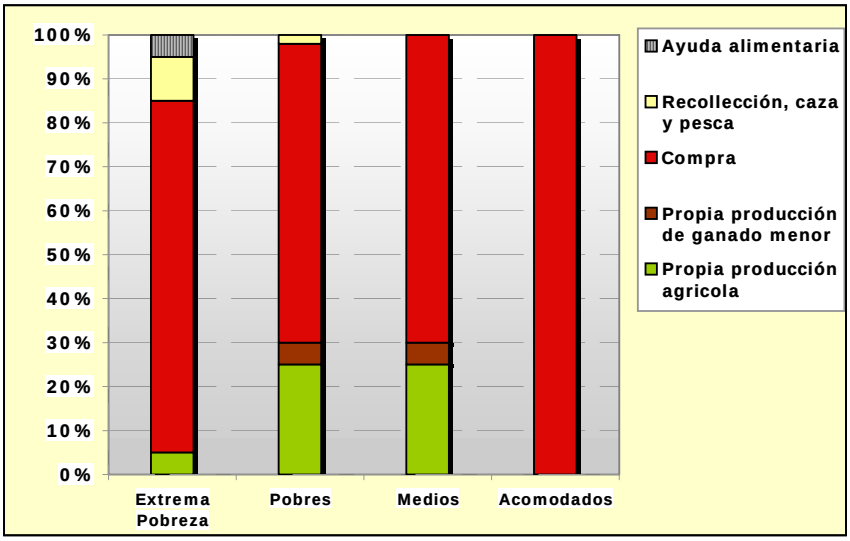
Informacion del grupo socioeconomico

	Tamaño hogar	Area plantada y como	Ganado
Extrema pobreza	9	Acceso a tierra: No tienen tierra, Los medios y ricos les arriendan tierras a cambio de trabajo.	No cuentan con ningun tipo de ganado
Pobres	8 a 9	Acceso a tierra: 0.16 ha, mano de obra familiar y esporadicamente mano de obra de los extrema pobreza. No tienen insumos, tecnologias, ni acceso a creditos, sistemas tradicionales de siembra.	2-3 cerdos, 5-8 aves
Medios	5	Acceso a tierra:9 a 12 ha, se utiliza mano de obra del hogar y mano de obra contratada de pobres y extrema pobreza. Utilizacion de bomba de riego.	15 ganado carne, 1-2 para leche, 20 aves, y 2-3 caballos.
Acomodados	4	Acceso a tierra: 200 - 4000 ha utilizan mano de obra contratada, maquinaria agricola, uso de tecnologia apropiada.propietarios Agroindustria	1000 cabezas de ganado

Fuentes de Alimentos

Las principales fuentes de alimentos en la zona son: para el grupo en extrema pobreza la compra, recolección y pesca, ayuda alimentaria y una mínima producción de granos básicos; para los pobres es similar pero estos ya cuentan con producción propia además de ganado menor; para los medios, la producción propia juega aún un papel importante al igual que la compra; y para los acomodados la compra es su principal fuente.

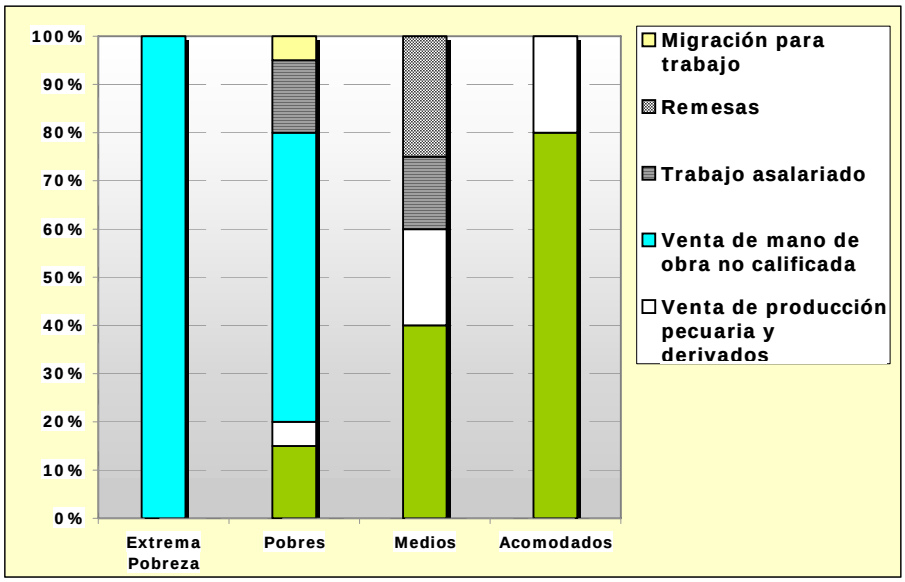
De esta manera, los extremadamente pobres y pobres dependen de su trabajo agrícola para obtener los alimentos, puesto que la producción es limitada y los medios y acomodados, que destinan su producción a la venta, tienen mayor capacidad de compra, asegurando sus alimentos.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Ante las amenazas naturales a las actividades productivas los más pobres se ven obligados a reducir la cantidad y calidad de los alimentos que consumen, erosionando el estado nutricional y productivo de la familia.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las principales fuentes de ingresos para los extremadamente pobres son la venta de mano de obra agrícola; para los pobres, además de la anterior, los salarios, migración interna, venta de producción agrícola y venta de producción pecuaria.

Los ingresos del grupo medio provienen de la venta de producción agropecuaria, salarios y remesas. En el caso de los acomodados, estos obtienen sus ingresos de la venta de producción propia a gran escala y la producción pecuaria. Solamente el 2% del total de los acomodados se dedican a la ganadería de donde obtienen todos sus ingresos.

Las diferencias entre los grupos socioeconómicos afectan a los más pobres y su capacidad de acceder a ingresos, por el acceso reducido a tierras, lo que resulta en poca capacidad de producir, además del bajo acceso a créditos.

Amenazas

Amenazas Crónicas/frecuentes

- Inundaciones: por desbordamiento de ríos; estas afectan a todos lo grupos socioeconómicos.
- Plagas: se presentan con los cambios de temperatura que se dan entre la época seca y la lluvia; afectan más a los pobres puesto que tienen que destinar más dinero a la compra de pesticidas.

Amenazas Potenciales/Periódicas

- Sequía: afecta a los grupos que no cuentan con sistemas de riego, principalmente en este caso a los más pobres; y se da por variaciones en la duración de la canícula.
- Introducción de tecnología: la introducción de maquinaria agrícola sofisticada para el desarrollo de las labores agrícolas representaría un desplazamiento en la mano de obra.
- Precios internacionales: cualquier variación en los precios internacionales tiene efecto en todos los grupos socioeconómicos ya que la economía de la zona se basa en la producción de agro exportación.

Cualquier problema que afecte la producción de caña de azúcar, banano o ajonjolí puede ocasionar disminución en la demanda de mano de obra agrícola, incrementando la migración a otras zonas.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes

- Para las amenazas tales como inundación por desbordamiento de ríos, sequías, plagas y epidemias, las principales estrategias a las que acude la población media y acomodada son la solicitud de asesoría técnica, uso de productos orgánicos para contrarrestar las plagas, almacenamiento de productos hasta que los precios se estabilicen, adelanto de la cosecha o dejar de cosechar para no aumentar los costos de producción, mientras que los pobres y los en extrema pobreza aumentan su búsqueda de empleo dentro de la zona.
- Las estrategias no han sido preventivas sino solamente las han utilizado como estrategia cuando la amenaza ya está establecida; además no son viables ya que existe mucha pérdida de producto, lo que ocasiona perdidas económicas.

Estrategias en momentos de crisis:

- Aumento en las dosis de aplicación de insecticidas para contrarrestar las plagas, ocasionando impacto negativo al medio ambiente, así como daños en la salud de la población por consumo de alimentos contaminados.
- Reducción en el consumo de alimentos lo que tiene efectos en el estado nutricional de la población. .

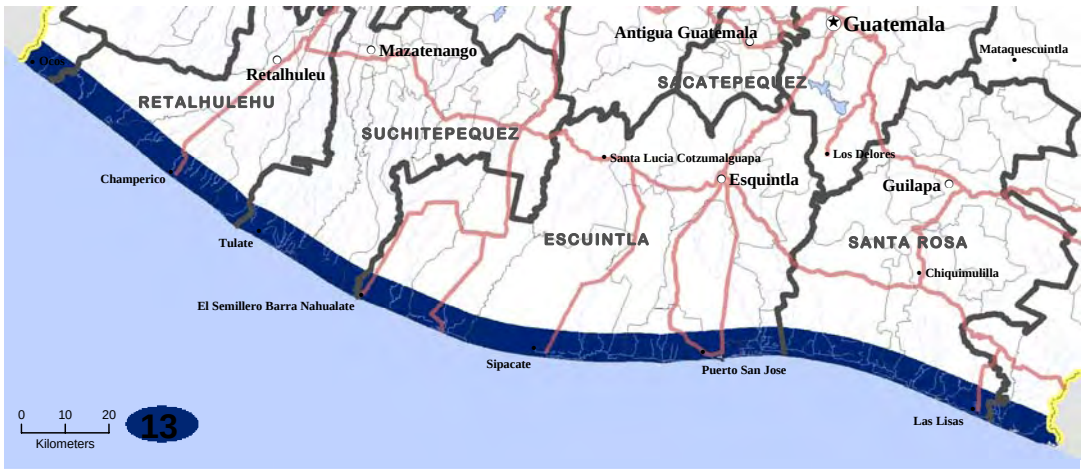
Indicadores de Crisis Inminentes

- La principal amenaza periódica es el alza en los precios de los productos de agro exportación como la caña de azúcar, el banano y ajonjolí, que se prevé cuando se presentan alzas en el precio de combustible, o cuando se da una situación no esperada o catástrofe a algún país donde exportan los productos; lo que ocasiona disminución en los volúmenes de compra; repercutiendo en una disminución de la demanda de empleo agrícola que es la fuente de ingresos principal de las familias extremadamente pobres y pobres.
- El alza en los precios de los granos básicos tiene también un efecto negativo en la fuente de alimentos, principalmente de los grupos en extrema pobreza y pobres puesto que dependen de la compra de los mismos; y al presentarse alzas disminuye su capacidad de compra.
- La sequía es identificada cuando se presentan 15 días de retraso de lluvias acorde con su época esperada. Para las inundaciones y plagas no se identifican indicadores.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 13: Pesquera y Agricultura de Subsistencia

Principales Conclusiones e Implicaciones



La zona está ubicada en la franja costera del Pacifico, dedicada a la pesca artesanal para consumo y subsistencia de parte de la población y a la agricultura de subsistencia en cultivos como maíz, ajonjolí, papaya, plátano y coco por algunos grupos socioeconómicos. La población más pobre depende de la pesca como fuente de alimentos, de la venta de mano de obra principalmente para ingresos y la producción propia para consumo y venta según sus volúmenes productivos. Pese a la ubicación costera de la zona, la explotación pesquera se hace de manera artesanal sin tecnificación; por tanto no es una industria con alto crecimiento, pero es importante como medio de vida de la población.

Se encuentran en la zona tres grupos socioeconómicos: pobres, medios y acomodados que se diferencian entre si por la posesión de bienes productivos y la tenencia de la tierra, siendo los pobres agricultores que alquilan tierra para su producción de autoconsumo, y venden su mano de obra. Los medios, como cuentan con algunos bienes productivos, se dedican a la pesca artesanal y a la agricultura de subsistencia para venta y consumo. El último grupo, los acomodados, se dedican a actividades similares pero con algún grado de tecnificación agrícola y pesquera (botes con motor, atarrayas) que les permite tener volúmenes de producción mayores.

Los productos como el maíz son vendidos por los productores a intermediarios quienes los llevan al mercado de Retalhuleu, Escuintla y Mazatenango de la zona 12 y a la Ciudad de Guatemala; el ajonjolí se exporta a través de intermediarios y el pescado y los mariscos se comercializan desde estos mercados principales al resto del país, siendo el principal mercado la capital. Por tanto, una intervención en la zona debe estar dirigida a la tecnificación y diversificación agrícola y pesquera, así como al establecimiento de cooperativas para la comercialización. También, la explotación turística es un alto potencial de desarrollo.

Descripción de la Zona[19]

La zona está ubicada al sur de la capital, comprendida por toda la Costa Pacifica del país. Su clima es calido-húmedo, con temperaturas promedio entre 32°C – 37°C. (89°F - 98°F) y cuenta con vegetación latífoliada, pastos, manglares, palmas, etc. El 80% está formado por superficies planas y el área restante es ondulada. Presenta alta riqueza hídrica, constituida por los ríos Samala, Naranjo, Ococito, Sis, Nahualate, Coyolate, Achiguate, Bolas, Madre Vieja y Siguacan, además del Océano Pacifico, principal recurso para la pesca y el área de manglares hospedero natural para la producción de larvas de camarón.

Población 2002		**232.099**
Por Municipios	**La Democracia**	**3.673**
	Masagua	**19.347**
	Tiquisate	**6.747**
	La Gomera	**23.986**
	San José	**41.804**
	Iztapa	**10.993**
	Nueva Concepción	**44.672**
	Chiquimulilla	**13.087**
	Taxisco	**6.786**
	Guazacapán	**2.097**
	Santo Domingo	**4.830**
	San Lorenzo	**1.482**
	Mazatenango	**6.540**
	Retalhuleu	**10.571**
	Champerico	**6.320**
	San Andrés Villa Seca	**8.205**
	Ocós	**8.777**
	Moyuta	**10.515**
	Pasaco	**1.669**

Las principales actividades de la población en la zona son la agricultura de maíz, ajonjolí y plátano, la pesca, la venta de mano de obra temporal en las empresas camaroneras y fincas ganaderas, la recolección de animales silvestres y productos del bosque manglar y actividades en construcción de viviendas o sitios turísticos.

Las principales fuentes de empleo son las agro exportadoras, los propietarios de equipos de pesca y las constructoras; cabe anotar que tanto la pesca como la agricultura están amenazadas constantemente por fenómenos naturales tales como sequías, inundaciones y marea roja, impactando directamente en los medios de vida de la mayoría de la población y obligándolos a emigrar en busca de mejores opciones y oportunidades de generación de ingresos en otras zonas. Durante los meses de enero a abril, se migra a los cortes de caña en la zona 12, también a realizar oficios domésticos y actividades de construcción a los centros urbanos de la misma zona en Mazatenango, Retalhuleu y Escuintla, además de los centros turísticos que están teniendo auge en la zona. Existe también migración hacia los Estados Unidos debido a la falta de oportunidades de empleo y opciones de generación de ingresos, por parte de los pobres y los medios, que tienden más a emigrar.

Otra actividad importante en la zona es la caza de animales silvestres (iguanas, pericos, huevos de tortuga) que constituye una fuente de alimentos e ingresos muy importante, al igual que la extracción de leña y madera de los manglares por los extremadamente pobres y pobres.

Las actividades que realizan los diferentes grupos están en dependencia de sus bienes productivos, no teniendo los pobres acceso a tierras, ni a medios de producción, por lo que recurren al alquiler (de hasta ½ ha) para producir. El grupo medio cuenta con tierra (0.25 ha) y el 15% de ellos son dueños de los equipos (botes, trasmallos) y el 85% restante solo cuenta con equipos de pesca artesanales (cañas de pescar y atarrayas). Los acomodados arriendan tierras a los pobres y medios a cambio de dinero (Q800- Q1000/mz) o de la producción de ajonjolí, empleando la tierra para dos ciclos agrícolas, el primero de maíz para su uso y el segundo ciclo de ajonjolí para el arrendador.

Mercados

Los mercados principales para la zona son los mercados de las cabeceras departamentales de Jutiapa, Cuilapa, Escuintla, Mazatenango, Retalhuleu y San Marcos. Para el pescado y los mariscos, el mercado principal es el de la capital. La comercialización se realiza a través de intermediarios que generalmente pertenecen a los acomodados; y se movilizan a las comunidades para comprar directamente al productor. La mayoría de los productos son comprados por la población más

[19] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

pobre en los mercados locales, puesto que hay muchas dificultades de acceso a los mismos debido al mal estado de las carreteras de terracerías, además del costo del transporte público marítimo y terrestre.

La zona es un importador neto de alimentos básicos: el fríjol es traído de la Zona 2 y 8, el azúcar, arroz, aceite, y otros de la capital y las verduras de la zona 5. El único cultivo para consumo y venta dentro de la zona es el maíz. Fuera de la zona los productos que se comercializan son el pescado, mariscos y ajonjolí, a través de intermediarios quienes lo movilizan a diferentes mercados nacionales, y en el caso del ajonjolí y los mariscos a mercados internacionales, ya que no se cuenta con otro tipo de productos no agrícolas.

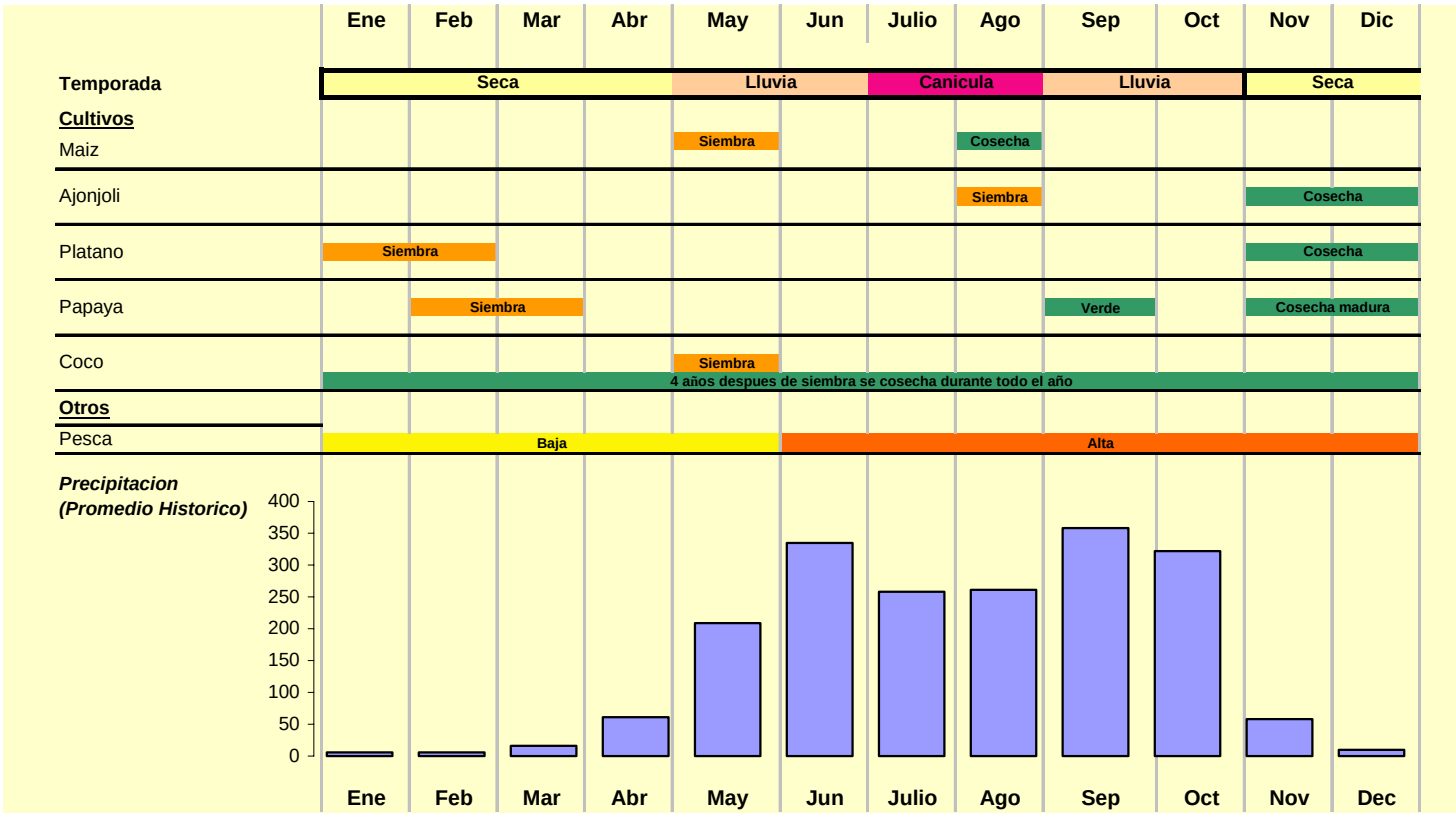
Los mayores mercados de empleo dentro de la zona son las empresas agroindustriales de plátano, banano, papaya, hule y la industria camaronera; el grupo acomodado cuenta con los medios productivos para generar empleo a los pobres y medios.

La falta de trabajo debido a la estacionalidad de las actividades productivas trae consigo la migración temporal de los medios, durante los meses de enero a abril a la zona 12 para los cortes de caña de azúcar; y para los oficios domésticos y actividades de construcción a la zona 12 (Mazatenango, Retalhuleu, Escuintla) y a la Ciudad de Guatemala. También existe migración permanente hacia los Estados Unidos debido a la falta de oportunidades de empleo y opciones de generación de ingresos en la zona, siendo los pobres y los medios los de mayor tendencia a emigrar, enviando remesas a sus familias.

Calendario de Temporadas

La temporada más importante es la época de lluvia, tanto para la pesca como para la siembra, al igual que la entrada de la época seca; y estas constituyen las épocas de más abundancia para la población.

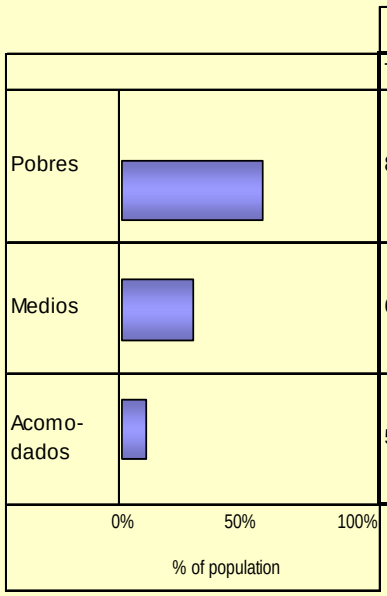
La primera y única cosecha de maíz representa el 100% de la producción anual, puesto que en la segunda época la tierra se usa para la siembra del ajonjolí. La producción de plátano, papaya y banano es constante, pero aumenta durante diciembre y abril. La migración en la zona no es significativa y se da al cultivo de la caña de azúcar principalmente y la migración constante hacia Estados Unidos.



División por Grupo Socio-económico

La población se divide en tres grupos: el 50% pobre, el 40% medio y el 10% que corresponde al grupo acomodado. Los pobres no cuentan con bienes productivos y los medios solo cuentan con una atarraya, a diferencia de los acomodados que poseen sistemas de pesca más completos. El acceso a la tierra también es una limitante para los pobres que tienen que arrendar. Los medios cuentan con 0.3 ha aproximadamente y arriendan ½ ha más de los acomodados quienes ya cuentan con de ½ a 3 ha. La recepción de remesas como fuente de ingresos adicional es solo para los medios y acomodados. Estas diferencias inciden en el acceso potencial a alimentos e ingresos, ya que los grupos que poseen bienes productivos y acceso a tierra, tienen garantizado el acceso a alimentos e ingresos a través de la producción y a través de la compra, excepto que ocurra alguna amenaza. Sin embargo, las familias que no poseen ningún bien productivo tienen que vender su mano de obra no calificada para generar ingresos que les permita el acceso mínimo de alimentos básicos; y esta búsqueda de empleo está siempre condicionada por la oferta dentro y fuera de la zona.

La interacción entre los grupos se da donde los acomodados proveen empleo a los medios y pobres y les alquilan tierra. También, los medios contratan a los pobres para que desarrollen las actividades agrícolas en las tierras que alquilan a los acomodados. Se estima que los grupos en la zona son estáticos, debido a que su actividad económica está definida por los bienes productivos con que cuentan. Cabe anotar que el crecimiento poblacional se mantiene, lo que puede constituir un aumento en la pobreza.

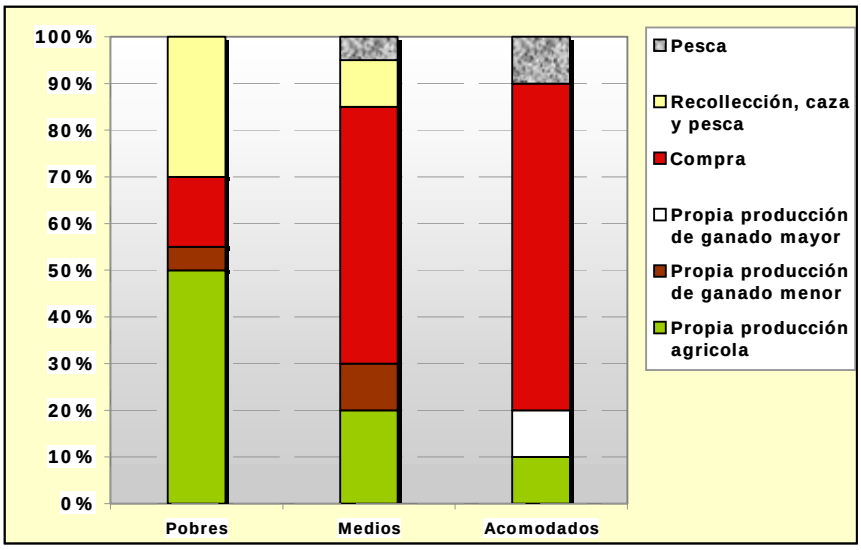


Informacion del grupo socioeconomico

	Tamano hogar	Area plantada y como	Ganado
Pobres	8 miembros	Acceso a tierra: no tienen tierra propia, pero alquilan hasta 1/2 ha, la cual utilizan para produccion de granos basicos, en una forma tradicional tambie dependen de la venta de su mano de obra y pesca con anzuelo	1 Cerdo y 5 Gallinas
Medios	6 miembros	Acceso a tierra: 0.3 a 1/2 ha, y alquilan 1/2 a los medios ,cultivan en forma manual, se utiliza mano de obra del hogar. Pueden tener 1 atarraya para pescar y poseen 1 o2 botes sin motor	10 Gallinas , y 2 Cerdos
Acomodados	5 miembros	Acceso a tierra: 3 ha promedio (Maiz, Platano, Papaya) se utiliza mano de obra del hogar y mano de obra contratada, alquilan Mecanizacion Agricola, Lanchas de motor para pesca	5 vacuno de carne, y 6 de leche

Fuentes de Alimentos

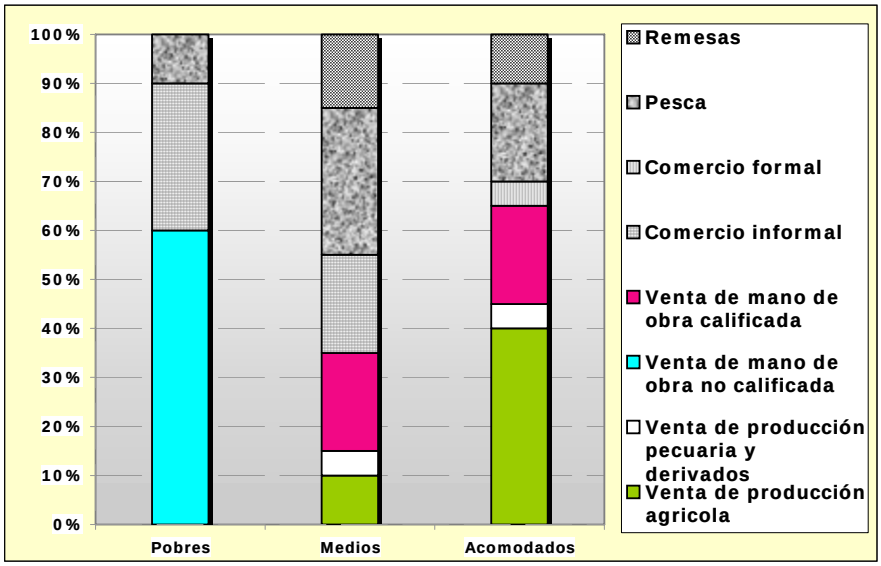
Las principales fuentes de alimento para cada grupo socioeconómico son: para los pobres, la compra, producción propia de cultivos y pecuaria y la recolección; para los medios, igual que el anterior, pero la pesca ya hace parte de sus fuentes de alimentos; y los acomodados tienen como fuentes de alimentos la producción agrícola y pecuaria en mayor escala, al igual que la compra y la pesca. La diversidad de actividades económicas en que están envueltos los acomodados les permite tener mayor acceso a alimentos comparado con los medios y pobres.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Las implicaciones de estas diferencias entre los grupos socioeconómicos condicionan la vulnerabilidad de sus fuentes, puesto que los medios y acomodados, al contar con los medios de producción, pueden producir para la venta, generando ingresos lo que les permite comprar más del 50% de los alimentos que consumen. Les permite también tener mayor capacidad de respuesta ante las diferentes amenazas a las que están expuestos, mientras que para los pobres, su alta dependencia de los recursos naturales, hace que cualquier amenaza reduzca sus posibilidades; y, al no contar con medios de producción, la capacidad de respuesta es bastante débil.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las fuentes de ingresos para los pobres son en un 60% ingresos por venta de mano de obra no calificada (agroindustria, construcción y agricultura y también las mujeres en oficios domésticos, venta ambulante de frutas, y huevos). Otra fuente es la venta de animales silvestres y de leña y madera de construcción que extraen de los manglares, teniendo un número bien limitado de fuentes de ingreso. Para los medios las fuentes son la venta de pesca y animales silvestres, venta de mano de obra calificada y un pequeño grupo de estos que se dedican a la venta de servicios turísticos en Monterrico. Este grupo tiene más fuentes de ingreso (6), con porcentajes más equilibrados entre ellos, por lo que su dependencia de una sola fuente es menor. Para los acomodados la venta de producción agropecuaria, pesca y de mano de obra calificada constituyen sus fuentes de ingreso principales.

El grupo pobre, por su carencia de bienes productivos y su calificación para vender su mano de obra, los convierte en un grupo con muy pocas opciones de fuentes de ingresos. Los ingresos que generan son para tratar de cubrir sus necesidades diarias y no les permite prepararse para situaciones difíciles, ante las cuales su capacidad de repuesta es bastante débil y tienen que acudir a ayuda externa (ayuda alimentaria y otras donaciones), a diferencia de los medios y acomodados que tienen otras opciones para contrarrestar el impacto de una crisis, sumado a su mayor capacidad productiva.

Amenazas

Amenazas Crónicas/frecuentes:

- Lluvias: Una prolongación de la época de lluvias provoca saturación del suelo y pérdida de cultivos afectando a los pobres especialmente, puesto que su única fuente de ingresos es la agricultura.
- Plagas: La presencia de plagas tiene efecto en la situación económica de los pobres que a veces no cuentan con los recursos para combatirlas o tienden a vender ganado menor para adquirirlos, dejándolos mas vulnerables a una amenaza futura.
- Bajos precios de la producción pesquera: La estación de pesca es intensa; y es también cuando los precios son bajos, por tanto el margen de ganancia no es ventajoso.
- Enfermedades de las personas: Se presentan enfermedades como el dengue y la malaria que son evidentes en la épocas de mayor pesca.

Amenazas Potenciales/Periódicas:

- Sequía: las variaciones en la duración de la canícula provocan pérdidas en cultivos por ausencia de lluvias.
- Sobreexplotación de los recursos: lo que está exterminando la fauna y la flora de la zona, pues estos recursos están siendo empleados como fuente de ingresos por los grupos socioeconómicos más pobres.
- Las técnicas modernas de producción pesquera: han creado una súper producción de pesca en ciertas especies con una reducción de los recursos marinos básicos que son de los que depende la población.
- No existe una política nacional con respecto a los pescadores tradicionales; la legislación actual solo cubre a la industria camaronera.
- Acceso limitado a servicios básicos: pocas comunidades tienen acceso a escuelas, sanidad y electricidad, lo que disminuye sus posibilidades de desarrollo.
- Falta de equipos para la pesca: debido a la demanda alta de inversiones en equipos para la industria pesquera comercial, las oportunidades para los pescadores artesanales dependen de las condiciones de empleo ofrecidas por los dueños de los barcos.

Estas amenazas afectan el acceso a alimentos e ingresos puesto que provocan perdidas de cosechas para la venta y para consumo propio y provocan incrementos en los precios de los alimentos básicos. De esta manera, el impacto de la amenaza condicionará el fenómeno de migración, puesto que si su impacto negativo es alto, esta es la alternativa que tiene la población para contrarrestarla.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes

Para las principales amenazas periódicas, las principales estrategias de respuesta de los diferentes grupos socioeconómicos son:

- Emigración hacia otras zonas (temporal y flotante) y a Estados Unidos (permanente, solo grupo de clase media)
- Incremento en la pesca artesanal en el caso de sequías y las lluvias excesivas
- Incremento en el uso de productos orgánicos para las plagas
- Para el fenómeno de sobreexplotación de los recursos a nivel estatal se recurre a un monitoreo mas agresivo de la explotación.

Estrategias en momentos de crisis:

- El incremento en la pesca artesanal como única estrategia que tienen los pobres en los momentos de crisis ocasiona la despoblación de esta especie lo que indica en un futuro cercano no se contará con este recurso tan importante en la zona.

Indicadores de Crisis Inminentes

- Se identifican como indicadores para la sobreexplotación de los recursos animales, la disminución en la población de gaviotas que indica baja en los niveles de pesca.
- La presencia de una sequía se identifica si las lluvias no se presentan en el periodo comprendido entre el 15 al 30 de abril y, para detectar la llegada de plagas, un aumento en la temperatura de 33°C a 40°C (91°F - 104°F) indica la probable presencia de estas.
- La baja en los precios de la pesca se identifica en los meses de junio a diciembre cuando se presenta el mayor periodo de pesca que va acompañado de bajas en los precios de venta del mismo.

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 14: Cardamomo y café

Principales Conclusiones e Implicaciones

La zona se caracteriza por la producción de granos básicos, ganadería y café que debido a la caída de sus precios está en proceso de sustitución por cardamomo. La principal fuente de ingresos para la mayoría de la población rural es la venta de mano de obra agrícola. La economía depende de la venta del cardamomo y el café, principalmente hacia la capital; por tanto la seguridad alimentaria de la zona está influenciada por los precios de estos productos que constituyen una fuente de empleos e ingresos importante en la zona. En la parte sur de la zona cerca de la carretera principal se dedican más al cultivo de hortalizas. Allí, la fuente de alimentos de la mayoría de la población es la producción propia de maíz y fríjol, la compra y la recolección y la caza y pesca en menor importancia.

Los mercados principales para alimentos dentro de la zona son el de Cobán con mejor acceso, Carcha, Teleman, La Tinta y San Cristóbal. Fuera de la zona el principal mercado es el de la capital del país. La zona no se abastece totalmente de granos básicos por lo que importa de la zona 2. En épocas de escasez de alimentos, vende su mano de obra en actividades agrícolas en bananeras, ingenios azucareros, cultivos de palma africana y ganadería, en las zonas 4, 12 y 13.

Los factores que tienen influencia directa en la inseguridad alimentaría son: la falta de empleo, los meses de escasez de alimentos y los meses donde aumenta el precio de los granos básicos (julio – agosto) que ocasionan cambios en la dieta de los hogares más pobres. Las amenazas y limitaciones más importantes que afectan el acceso a alimentos e ingresos para cada grupo socioeconómico son: para el grupo de extrema pobreza y pobreza, la disminución en la oferta de mano de obra ocasionada por cambios en los precios de café y cardamomo, sequías e inundaciones; y para los grupos medios y acomodados, fluctuaciones en los precios del cardamomo, además de las amenazas climatológicas a sus cultivos.

La intervención para mejorar la seguridad alimentaría debe estar orientada a la creación de fuentes de empleo estables, mantener los precios de los cultivos para exportación y los precios de los granos básicos, diversificar la producción agrícola y las técnicas de almacenamiento de granos.

Descripción de la Zona[20]

La zona esta caracterizada por topografía montañosa, con zonas boscosas de maderas preciosas como caoba, palo blanco, cedro y pino y de animales silvestres. El clima es calido en el norte, templado en el sur, presentando dos épocas climáticas: una época seca entre los meses de marzo, abril y parte de mayo y una época lluviosa de mayo a febrero, con una canícula en el mes de agosto. La temperatura promedio está entre 8°C y 26°C (46°F - 78°F) y el promedio anual de precipitación es superior a los 2000 mm por lo que no se requieren sistemas de riego. Los meses más calidos son de marzo a junio y los más fríos de octubre a febrero. Los ríos más importantes son Lanquin, Cahobon, Polochic, Fray, Sehobon y Chinó.

Población 2002:		**700,716**
Por Municipio:	**Purulhá**	**33,366**
	Santa Cruz Verapaz	**19,012**
	San Cristóbal Verapaz	**43,336**
	Tactic	**24,535**
	Tamahú	**12,685**
	Tucurú	**28,421**
	Panzós	**44,770**
	Senahú	**54,471**
	San Juan Chamelco	**38,973**
	Lanquín	**16,546**
	Cahabón	**42,949**
	Santa Catarina La Tinta	**27,027**
	Cobán	**79,454**
	San Pedro Carchá	**148,344**
	Chahal	**10,112**
	El Estor	**42,984**
	Uspantán	**10,473**
	Chicamán	**23,258**

Está ubicada al norte de la capital; limitando al norte con los municipios de Playa Grande, Cobán, Chisec y Fray Bartolomé de las Casas; al este con parte de los municipios de Chicaman y Uspantán; al oeste con el Municipio del Estor y Livingston y al sur con los municipios de Canilla, Cubulco, Rabinal, San Miguel Chicaj, Salamá, San Jerónimo, San Agustín Acasaguastlán, Teculutan y Río Hondo. Se accede a la zona por medio de la carretera principal CA 14.

La economía de la zona gira alrededor del cultivo de cardamomo, café y de granos básicos; y en la parte sur de la zona, cerca de la carretera principal, se dedican más al cultivo de hortalizas. La fuente de alimentos para la mayoría de la población es consumo de producción propia de maíz y fríjol y la compra. La recolección, caza o pesca juegan un papel menos importante. La fuente principal de ingresos es la venta de mano de obra en la agricultura dentro de la zona en los cultivos de los medios y acomodados y fuera de la zona en zonas 2, 4 y 12 en la agroindustria, durante los meses de agosto a diciembre. Existe alto potencial para el ecoturismo el cual ha presentado un incremento en los últimos años, destacándose lugares como: Semuc Champey, Cuevas de Lanquin, Cueva Kamba, las Cataratas del Salto del Cabro y Cueva Yaushmilz; pero requiere inversión para incrementar su aprovechamiento. También existen áreas para cultivo de café de altura que es para exportación. El porcentaje de la población rural de la zona es del 66% y 34% urbana. Un 76% de la población es indígena (el 80% es Qeqchi, el 15% es Pocomchi y 5% Uspanteco).

El fenómeno migratorio es resultado de la falta de empleo fijo y seguro debido al mal acceso a mercados, especialmente en los del norte, oeste y este de la zona, limitando las actividades económicas de los productores, a que los cultivos producidos solo ofrecen empleo temporal, la topografía y clima que también influyen en el tipo de cultivos producidos, el bajo nivel educativo de la población rural y a la falta de acceso a las comunidades rurales. Mientras que en el sur de la zona, debido al buen acceso a mercados por la principal carretera, ha facilitado el crecimiento del cultivo de las hortalizas, por el acceso y la inmigración de personas procedentes del municipio de Palencia, del departamento de Guatemala.

[20] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

Mercados

Los mercados principales para alimentos dentro de la zona son Cobán con mejor acceso, Carcha, Teleman, La Tinta y San Cristóbal. Fuera de la zona el principal mercado es la Ciudad de Guatemala donde va el 20% de la población urbana y el 5% de población rural de los grupos medio y acomodado mensualmente. Para el resto de la población, la compra y venta de productos es a nivel de mercados locales y vendedores ambulantes, por la inaccesibilidad de estos a la mayoría de la población rural, especialmente en la parte norte, oeste y este de la zona. De esta manera los mercados principales cumplen el papel de centros de acopio y distribución para los intermediarios y comerciantes. Para la exportación el mercado principal es Europa y Arabia Saudita.

La vulnerabilidad en la zona está marcada por los cambios constantes en la oferta de cardamomo y café. Cuando el precio del cardamomo es menor a Q40 y del café inferior a Q20, no se realiza su recolección, lo que implica una disminución en la oferta de empleo. Para el caso de los granos básicos (maíz y fríjol), existe una demanda constante suplida en un 80% a nivel de la zona, por tanto los precios no interfieren con su cultivo. Sin embargo, se presentan cambios en los meses de julio - agosto a causa de la escasez, lo que tiene impacto a nivel familiar entre los más pobres provocando que se hagan cambios en la dieta de la población y provocando incremento en la migración.

Se importa de las zonas 3 y 12 el 20% del maíz y el 40% de fríjol que se requiere en la zona. El ganado en pie va a la capital en un 78%, 2% va a México y el resto queda dentro de la zona. Se exporta el 100% del cardamomo a Arabia Saudita, el total del café de altura a Europa y el 99% de la pimienta a Europa y el porcentaje restante se queda en la zona.

Los grupos socioeconómicos que más se involucran en el comercio son los medios y los acomodados que venden sus cultivos de café, cardamomo, pimienta y granos básicos y su ganado; y funcionan como intermediarios, comprándoles la producción a los pobres (café y granos básicos), debido a que cuentan con transporte y tienen acceso directo a redes de comercialización. El mercado de ganado entre los acomodados se hace a través de intermediarios del grupo medio o a mataderos directamente. El mercado de ganado más importante es el de Tinta.

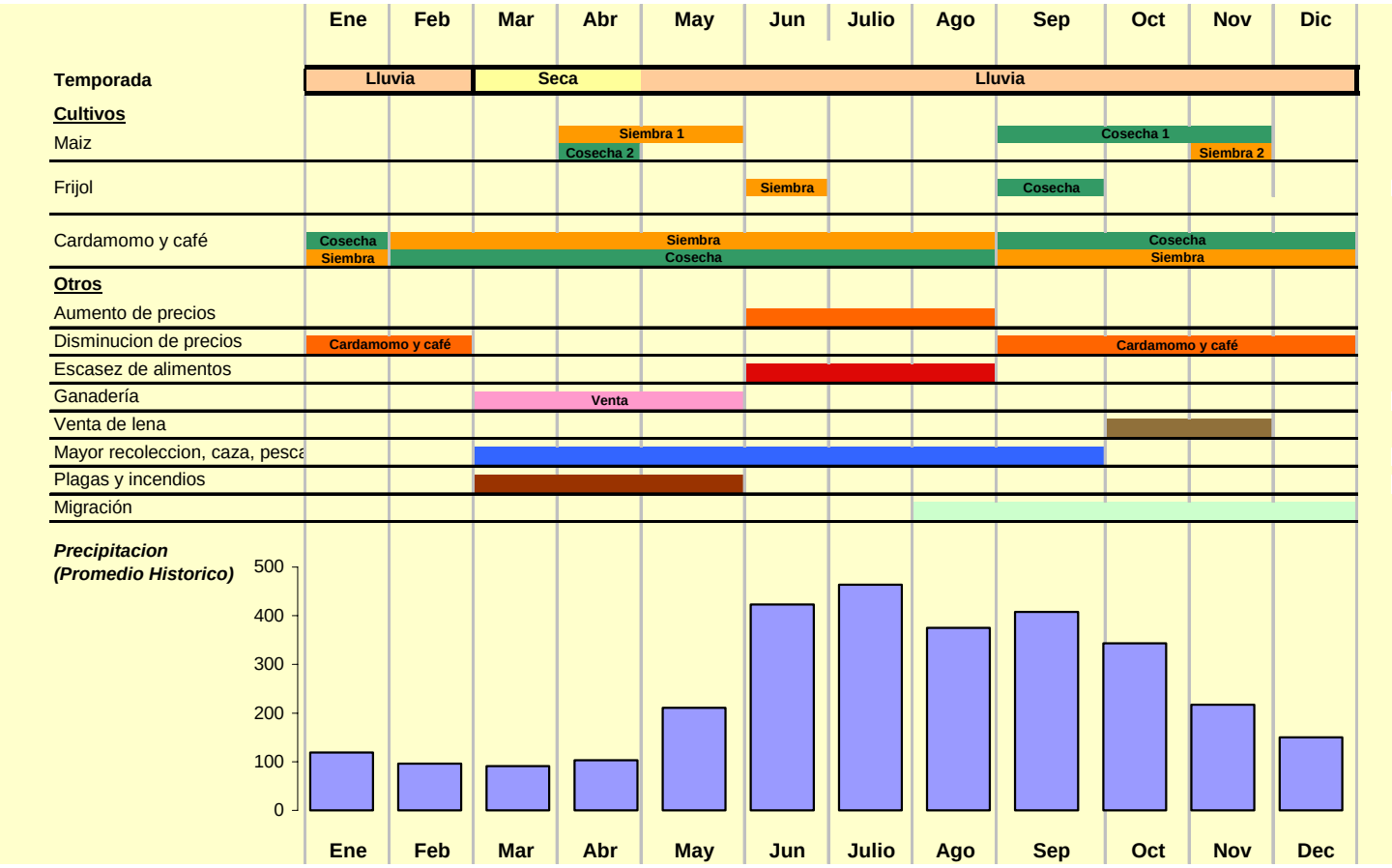
El mercado laboral de la zona es en las actividades agrícolas mencionadas: cultivo de café, cardamomo y en granos básicos en el área rural. Los proveedores de empleo son los medios y acomodados; buscando más empleos los de extrema pobreza y pobres. Fuera de la zona son las grandes empresas bananeras, de corte de caña, palma africana y trabajo en ganadería de las zonas 7 y 12; y estas proporcionan empleos para la mayoría de los hogares que migran (extrema pobreza y pobres). Por tanto, a nivel de la zona el mejoramiento del acceso a mercados es una de las condicionantes para que los agricultores aumenten sus ingresos y así permitirles diversificar su producción.

Calendario de Temporadas

La producción de granos básicos en la zona se divide en dos épocas de siembra de donde el 75% de la producción anual de maíz se obtiene con la cosecha de la primera y el restante en la cosecha de segunda; en el caso del fríjol solo hay una cosecha. El café y el cardamomo también son producidos anualmente entre los meses de septiembre a enero.

Los meses donde el volumen de ingresos es mayor para todos los grupos corresponden con las épocas de cosecha (octubre a enero). Los meses de mayor migración interna son de agosto a noviembre, regresando antes de la cosecha y siembra; esta migración es temporal. Se presenta migración al exterior, especialmente a Estados Unidos con carácter constante y permanente. El 60% del grupo en extrema pobreza (jefe de familia e hijo mayor) migra dentro de la zona y el porcentaje restante fuera de la zona; el 30% de los pobres migra dentro de la zona y el 40% el fuera. A la capital también migran las mujeres del grupo pobre, especialmente para actividades de servicio domestico.

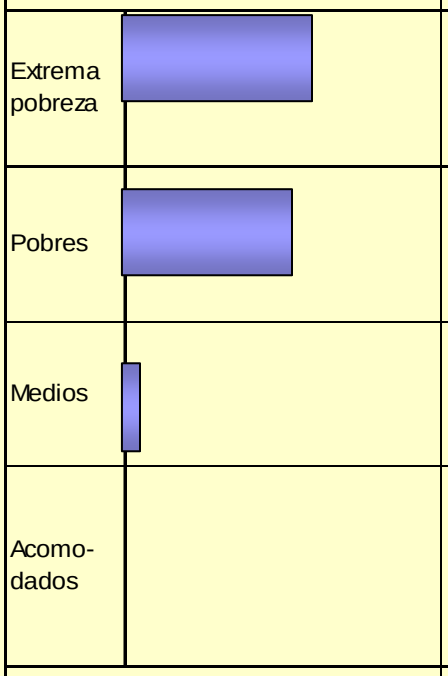
Otras actividades como la pesca, realizadas principalmente por los más pobres, se realizan en los meses de marzo a mayo, que coincide con la época seca cuando los ríos tienen menor profundidad; por tanto no se requiere de tecnología mayor para esta explotación. La caza y recolección de alimentos también es realizada por este grupo y actualmente sufre incremento, pues esta época seca es la de escasez de alimentos almacenados y la época cuando hay incremento de precios debido a la falta de disponibilidad.



División por Grupo Socio-económico

Los grupos socioeconómicos se diferencian en la zona por la tenencia de tierra, bienes productivos, la actividad a que se dedican y la ganadería. Se identificaron en la zona 4 grupos: los extremadamente pobres, pobres, medios y acomodados.

El grupo en extrema pobreza no posee tierra, pero cultiva para autoconsumo en tierras alquiladas; no poseen bienes productivos ni activos y representa el 50% de la población rural. Sus fuentes de ingreso provienen de la venta de mano de obra agrícola, un porcentaje mínimo de producción pecuaria y de la venta de productos de la caza. Los pobres son agricultores en tierras propias (sin titulo de propiedad) de granos básicos, café y otros cultivos (achiote, camote, chile, yuca, plátano, banano, piña, malanga). Poseen ganado menor (1 a 2 cerdos, 10 a 20 gallinas), tienen herramienta menor y representan el 45% de la población. Los medios poseen áreas de tierra mayores, son agricultores medianos, poseen ganado mayor (8 cabezas de ganado bovino), ganado menor y representan el 4.5% de la población. Los acomodados son terratenientes, se dedican al cultivo de café, cardamomo y pastos para ganado. Poseen ganado mayor (50 bovinos), ganado menor y cuentan con bienes productivos tales como vehículos y maquinaria agrícola. Sus fuentes de ingresos principales provienen de la producción agropecuaria (agricultura, ganado mayor y menor). Este grupo representa 0.5 % de la población.

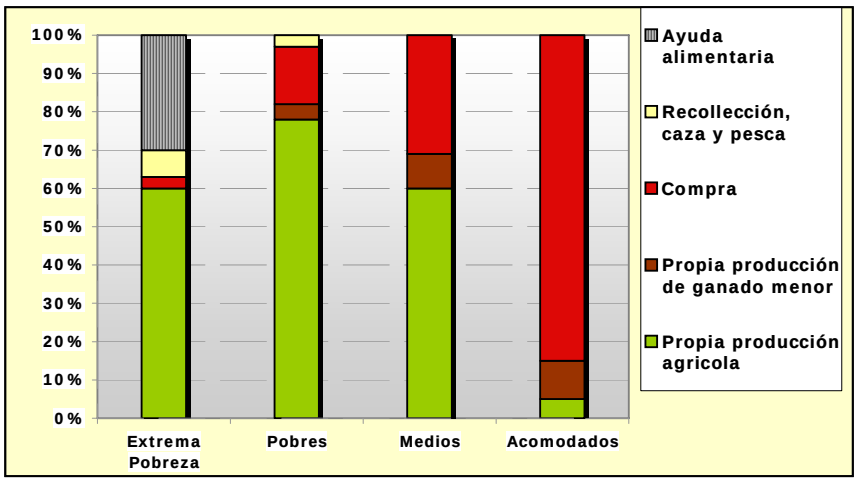


Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamaño del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	7 a 11	No tienen tierra, alquilan para el cultivo de granos basicos (0.25 ha de frijol y 1.25 ha de maìz) en tierra de los medios y acomodados. Utilizan mano de obra familiar, no cuentan con bienes productivos, ni activo lìquidos.	5 a 10 gallinas
Pobres	5 a 7	Acceso a tierra: 3 a 5 ha. 1/2 ha promedio cultivada con granos basicos, 1/2 ha de cafè, 1.5 a 2 ha de otros cultivos (achite, camote, chile, yuca, platano, banano, piña, malanga), cultivo con azadon, mano de obra familiar. Titulo de propiedad en tramite.	1 a 2 cerdos, 10 a 20 gallinas
Medios	5 a 6	Acceso a tierra: 9 ha tierra propia y legal; alquilan 3 ha y el resto granso basicos, cafe, cardamomo. Bienes prodcutivos: herramienta menor, maquinaria agricola, acceso a credito, tienen ahorros y acceso a creditos.	8 cabezas de ganado bovino (6 de carne y 2 para leche), 3 cerdos, 20 - 30 gallinas
Acomo-dados	3 a 5	Acceso a tierra: 30 a 40 ha tierra legalizada. Cultivan granos basicos (1 ha frijol, 6 ha maiz), 6 ha de cafè, 6 a 10 ha de cardamomo, 12 ha pastos, y el resto reserva; cultivan con azadon. Tienen de 10 a 20 empledos. Bienes productivos: 1 pick up y 1 camiòn. Activos liquidos: ahorro y acceso al crèdito.	Tienen 50 cabezas de ganado de las cuales 30 son para engorde y 20 para leche, 3 a 5 cerdos, 1 a 3 caballos, 20 a 30 gallinas

Fuentes de Alimentos

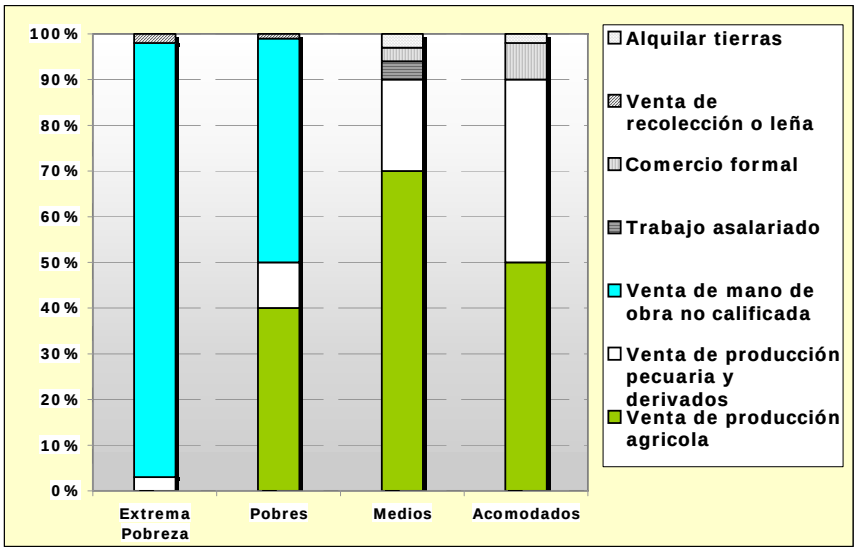
La fuente de alimentos a nivel de la zona es la producción para autoconsumo, pero debido a que no abastece todas las necesidades del hogar, la compra, pesca, caza y recolección son otras alternativas. Para la población en extrema pobreza sus alimentos provienen en un 60% de la producción propia, 3% de la compra, 7% de la recolección y pesca y el restante de ayuda alimentaria. Para los pobres la producción propia representa el 78% de sus alimentos, seguido por 15% de la compra, 4% de ganado menor y derivados y 3% de la recolección. Los medios obtienen el 60% de sus alimentos de la producción, 31% de la compra y 9% producción de ganado menor y derivados. Para los acomodados la compra es la principal fuente de alimentos con un 85%.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

La diferencia entre los grupos radica en la dependencia de la compra de alimentos que tiende a ser mayor en los acomodados debido a las variaciones que hacen en su dieta acorde con sus ingresos, mientras que los grupos más pobres son altamente dependientes de la auto producción. Las implicaciones de estas diferencias en las fuentes de alimentos pueden ser un factor que afecta la seguridad alimentaria, puesto que los volúmenes de producción de estos grupos no son proporcionales al tamaño de la familia, es decir, que las familias más pobres tienen menor acceso a tierra, por tanto menor volumen de producción y mayor número de integrantes.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

La fuente de ingresos principal en la zona proviene de la venta de mano de obra agrícola para los de extrema pobreza, fuera y dentro de la zona en limpia de terrenos, cosechas de café, cardamomo, granos básicos, bananeras y el corte y siembra de palma africana. El 3% restante proviene de la venta de ganado menor y derivados y 2% de recolección. Para los pobres la venta de mano de obra representa casi la mitad de sus ingresos, 49% (20% del trabajo en café y cardamomo, 10% en trabajos múltiples, 19% del aporte de las mujeres e hijos en artesanías, comercio informal y corte de cosecha). La venta de la producción representa también un porcentaje importante para este grupo con 40%, seguido por la venta de ganado menor y derivados y la venta de productos recolectados.

Para los grupos medios y acomodados la venta de sus cosechas es su fuente principal de ingresos representando el 70% y 50% de sus ingresos respectivamente; también obtienen ingresos de la venta de ganado mayor y menor y derivados y comercio, entre otros. El patrón de ingresos varía por grupo, puesto que es más diversificado para los grupos con mayor poder adquisitivo y por ende su vulnerabilidad es menor, mientras que para los más pobres su dependencia es mayor a la venta de mano de obra por lo que dependen de la oferta de empleo.

Amenazas

Amenazas Crónicas/frecuentes:

- Irregularidad anual en los precios: del cardamomo (meses de enero, septiembre y noviembre) y del café en los meses de septiembre a diciembre.
- Vientos: dos veces al año en los meses de noviembre, abril y mayo
- Heladas: se presentan todos loa años entre diciembre – enero
- Incendios: también se dan anualmente en los meses de marzo abril y mayo
- Plagas en los cultivos: tales como gusano barrenador, gorgojo y mosca blanca; aparecen cuando se dan cambios en la temperatura de época lluviosa a seca.

Amenazas Potenciales/Periódicas:

- Sequías: en la zona han ocasionado pérdidas hasta del 85% de las cosechas, teniendo esto un impacto en el ingreso económico de cada hogar, lo cual se ve reflejado en el acceso de los alimentos. Las sequías, producto de ausencia de lluvias en los meses de marzo, abril y mayo tienen impacto directo en la seguridad alimentaria, pues se depende de la producción agrícola para alimentarse y obtener ingresos; además afecta la oferta de empleo agrícola por tanto también afecta sus ingresos. Un año anterior que presente una precipitación pluvial mayor de 3,000mm indica que se avecina una sequía en la zona.
- Inundaciones: se presentan cada 10 o 12 años. De igual manera, son ocasionadas por lluvias constantes por más de 5 – 8 días y producen los mismos efectos que la sequía.
- La sequía e inundaciones son las amenazas principales en la zona y a cada grupo socioeconómico lo afectan de manera diferente. Para los de extrema pobreza y pobres esta amenaza representa una disminución en la oferta de mano de obra en agricultura de café y cardamomo principalmente; y para los medios y acomodados representa una baja en sus ingresos producto de fluctuaciones en los precios y la escasez de producción.
- Crisis café: Debido a esta situación que se ha esta presentando en los últimos años, los grupos socioeconómicos con mayor capital reducen las cosechas del mismo para realizar otras actividades. De esta forma los grupos en extrema pobreza y pobres se ven afectados por la reducción del empleo, provocándose un aumento en la migración, porque al no haber suficiente fuente de empleo migran en busca de empleo a regiones no afectadas dentro de la zona y fuera de la zona, especialmente a las zonas 2, 3, 4 y 12.
  Precios de productos agrícolas a nivel internacional afectan la comercialización y disminuyen la demanda de empleo en a zona.
- Tratado de Libre Comercio: puesto que con el mercado libre se prevé la entrada de más productos como granos básicos a bajos precios con los que los productores de la zona no podrían competir.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes:

- Migración como efecto de las perdidas de fuentes de empleos y cosechas, lo que provoca desintegración familiar.
- Solicitud de ayuda a ONGs, gobierno y comunidad.
- Intercambio o trueque a nivel de las comunidades, entre alimentos o tierra por alimentos.

Estrategias en momentos de crisis:

- Venta de ganado menor por los más pobres
- Uso de ahorros y solicitud de crédito por los no pobres y ricos
- Mayor consumo de alimentos silvestres
- Reducción de la cantidad de alimentos que se consumen (frijoles, tortillas)

Indicadores de Crisis Inminentes

Los parámetros e indicadores identificados de crisis inminente son:

- Alzas en precios: cuando el precio del quintal de cardamomo esta en Q40 quetzales no se cosecha y cuando el precio del quintal de café esta a Q20 ya no se cosecha. Lo anterior tiene serias repercusiones en la seguridad alimentaria de la zona ya que se provoca una reducción considerable en el empleo de mano de obra y por lo tanto en su principal fuente de ingreso.

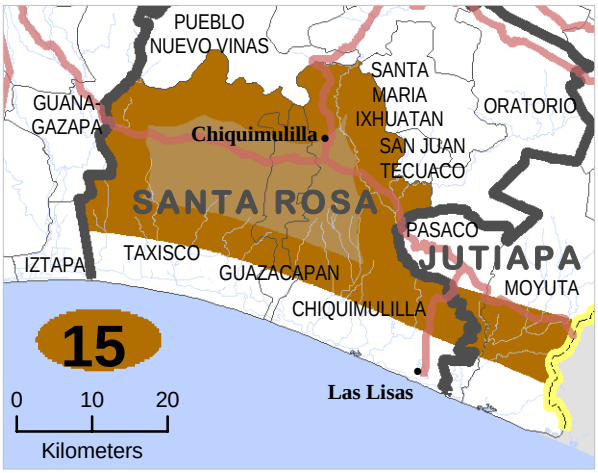
- Sequías: estas se identifican con la ausencia de lluvias en los meses de marzo, abril y mayo y con los informes del Instituto de Meteorología (Insivumeh). También se considera indicador de sequía un año anterior que presente una precipitación pluvial de más de 3000 mm.
- Inundaciones: si se presentan lluvias por más de 14 días constantemente, o cuando llueve por más de 5 – 8 días consecutivos es anuncio de inundación. También se considera los informes preparados por el Instituto de Meteorología (Insivumeh).

Perfil de Medios de Vida de Guatemala

Zona 15: Ganadería

Principales Conclusiones e Implicaciones

La zona esta caracterizada por ser altamente ganadera, puesto que la mayoría de la población depende de ella; los grupos socioeconómicos acomodados y medios son los propietarios y los pobres y extremadamente pobres son los que les prestan los servicios de mano de obra. Sin embargo, la producción de granos básicos y en menor escala de frutas y vegetales también representan importantes fuentes de alimentos e ingresos para todos los grupos socioeconómicos; los granos básicos de auto-consumo para los sectores pobres y de venta para los acomodados, medios y pobres; y los frutos y vegetales fuentes de trabajo para los sectores pobres y de ingresos para los acomodados.



Mucha de la producción agrícola se realiza en forma asociada, repartiendo las cosechas a medias; el grupo socioeconómico medio pone la tierra y los insumos y los sectores pobres su mano de obra.

La falta de competitividad de la actividad ganadera es una amenaza clara a la seguridad alimentaria en la zona puesto que limita la fuente de ingresos y empleo principal de la zona, además hace que los costos de producción sean altos y por ende los derivados que producen. Por tanto se requiere intervenciones que permitan desarrollar tecnologías adecuadas y eficientes para producir más carne y leche en los distintos ámbitos agro ecológicos, favoreciendo la producción de calidad y la competitividad en los mercados. También es necesario tecnificar la producción y las técnicas de almacenamiento de granos básicos, base de la alimentación, así como apoyar la producción de frutas y verduras como alternativa económica y alimentaría.

Descripción de la Zona[21]

La zona está formada por los municipios de Chiquimulilla, Taxisco y Guazacapán del departamento de Santa Rosa y por partes de los municipios de Moyuta y Pasaco del departamento de Jutiapa. Está caracterizada por latifundios que ocupan una proporción muy amplia de la zona, por lo que los pequeños productores tienen limitado acceso a áreas cultivables, ubicadas en altitudes arriba de los 500 metros. La precipitación varía entre 500 mm y 1,000 mm y con promedio anual de 855 mm; la temperatura media anual oscila entre 19º C y 24ºC (66ºF-75ºF). La disponibilidad de lluvias para la siembra solo se da durante el invierno (mayo a noviembre), variando en intensidad según el relieve de la zona.

Población 2002		**66.013**
Por Municipio	**Chiquimulilla**	**30.536**
	Taxisco	**15.834**
	Guazacapán	**11.882**
	Moyuta	**5.258**
	Pasaco	**2.503**

[21] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

La mayoría de los suelos son de vocación forestal y no agrícola, con baja calidad y mal uso por lo que la productividad es baja. A pesar de que no hay áreas boscosas grandes, se observa altos niveles de deforestación, principalmente en las faldas del Volcán Tecuamburro.

El sistema hidrográfico es abundante y corresponde a la vertiente del Océano Pacífico, siendo importantes los ríos Los Esclavos y Aguacapa; ambos destacados por aprovecharse su potencial generador de energía eléctrica. Además, se identifican otros ríos de menor caudal, entre los que destacan: Margaritas, El Paja y El Jobo que en la zona costera son utilizados para fines de irrigación, especialmente en los municipios de Taxisco y Chiquimulilla donde se disponen de acequias.

El potencial turístico basado en sitios de interés natural, es ejemplificado por las lagunas de Ayarza en Casillas y Del Pino en Barberena y las vegas de algunos ríos, especialmente Los Esclavos en todo su recorrido y Margaritas en Chiquimulilla que son utilizadas para recreación local, El Espino que es una Reserva Natural Privada, los volcanes Cerro Redondo, Cruz Quemada y Tecuamburro con categoría de Parque Nacional, la Laguna de Ayarza y El Canal de Chiquimulilla. Otros sitios de atractivo turístico son los sitios arqueológicos de Los Ujuxtales, Cerritos y Nancina en Chiquimulilla.

Mercados

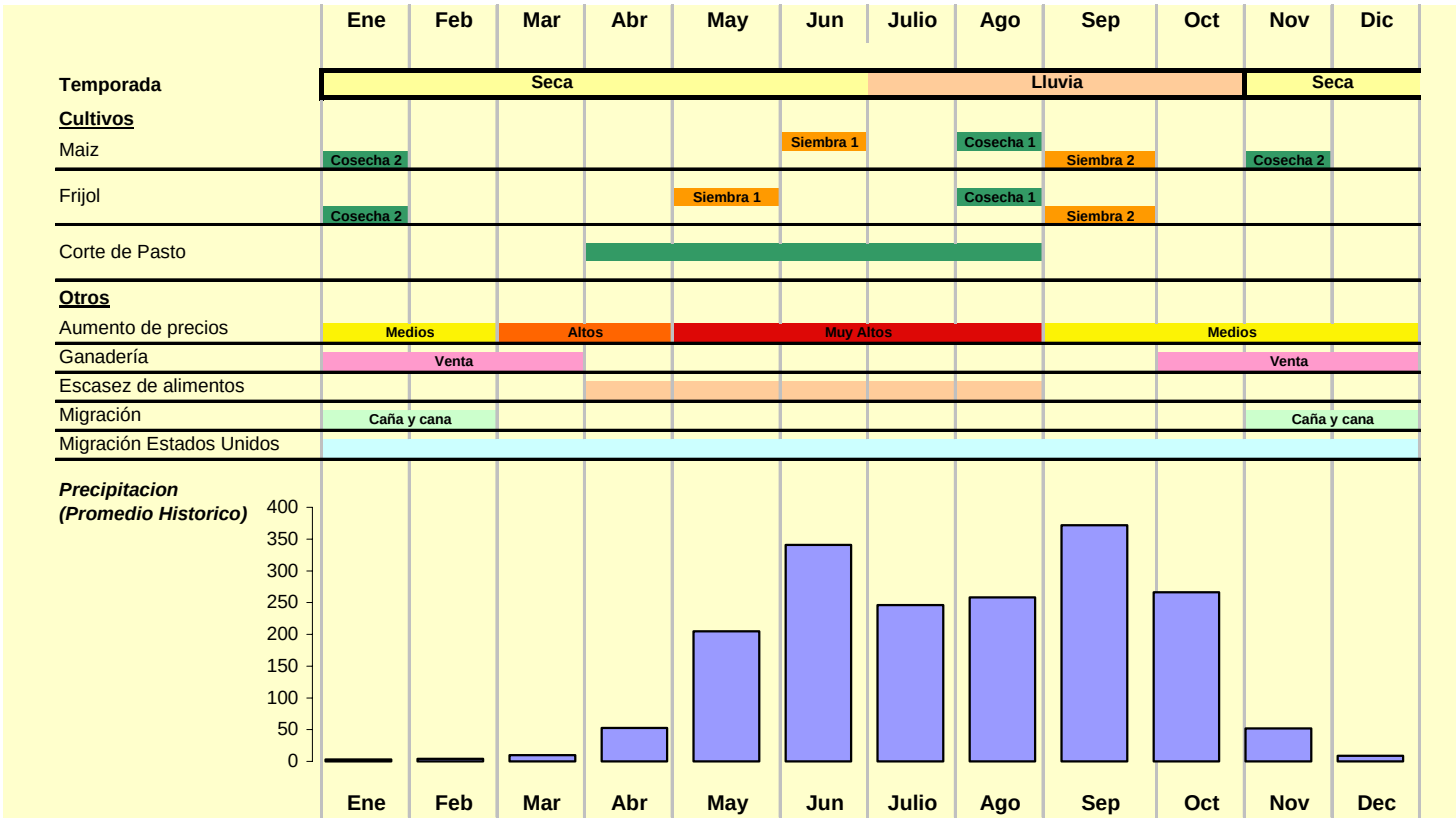
La producción de granos básicos se destina para consumo y venta del excedente. El fríjol, que tiene rendimientos promedio menores al maíz (18qq por 0.7 ha), se vende a mejor precio en el mercado local y en El Salvador, mientras que el maíz que tiene altos rendimientos promedio (60 qq por ha), solo se comercializa a nivel local. El mercado de ganado y sus derivados es uno de los más importantes en la zona y el de mayor movimiento es Chiquimulilla, considerado el centro de acopio de la zona. La mayoría de la población compra sus alimentos en los mercados municipales.

Los mercados laborales más importantes están en las fincas ganaderas dentro de la zona. En épocas de escasez de alimentos hay migración de los sectores pobres y extrema pobreza, principalmente dentro de la zona en otras actividades agrícolas y en forma temporal a los cortes de café y a la cana de azúcar en la zona 12. También, en menor proporción, hay migración permanente hacia la ciudad capital y hacia los Estados Unidos, usualmente vía México.

Calendario de Temporadas

En la zona se presentan dos épocas climáticas principales, una época seca que va desde diciembre a mayo y una época lluviosa de mayo a noviembre. La actividad ganadera que es una de las más importantes en la zona, presenta los volúmenes de venta mayores antes del verano, especialmente en el mes de noviembre hasta el inicio de las lluvias. El corte de pasto que se utiliza para el engorde de ganado y la producción de leche de los acomodados y medianos se hace en el invierno, aprovechando también a principios de verano el rastrojo de la milpa.

Las cosechas de granos básicos se dan en dos épocas del año: el maíz se siembra en mayo y se cosecha en agosto (la *primera*) y el frijol se siembra en agosto y se cosecha de diciembre a enero (la *postrera*).

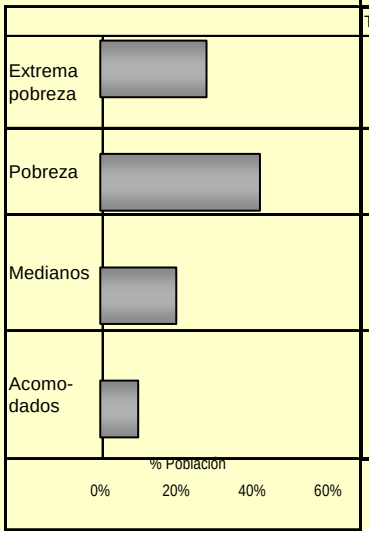


División por Grupo Socioeconómico

Las diferencias entre los grupos socioeconómicos se basan en la tenencia de bienes productivos, principalmente el hato ganadero, que es el que determina el grupo al que se pertenece, además del acceso a mercados, empleo y tecnificación de las fincas.

Se diferencian en la zona cuatro grupos socioeconómicos: 28% los extremadamente pobres, quienes venden su mano de obra agrícola a los medios y acomodados, no tienen tierra y acceden a esta alquilando; 42% son pobres que cuentan con tierra y alquilan para incrementar su área productiva, se dedican a actividades ganaderas y reciben remesas; 20% de la población es media, dedicado a la ganadería y venta de derivados a mayor nivel puesto que tienen áreas de tierra mayores, producen granos básicos y reciben remesas. El último grupo, los acomodados, conforman el 10% de la población, dedicado totalmente a la ganadería extensiva.

La interrelación principal entre los grupos socioeconómicos se da en la venta de mano de obra de los más pobres y pobres a los medios y acomodados. El alquiler de tierra es la relación entre acomodados y medios para los pobres y en extrema pobreza que requieren de esta para aumentar o contar con un área productiva.



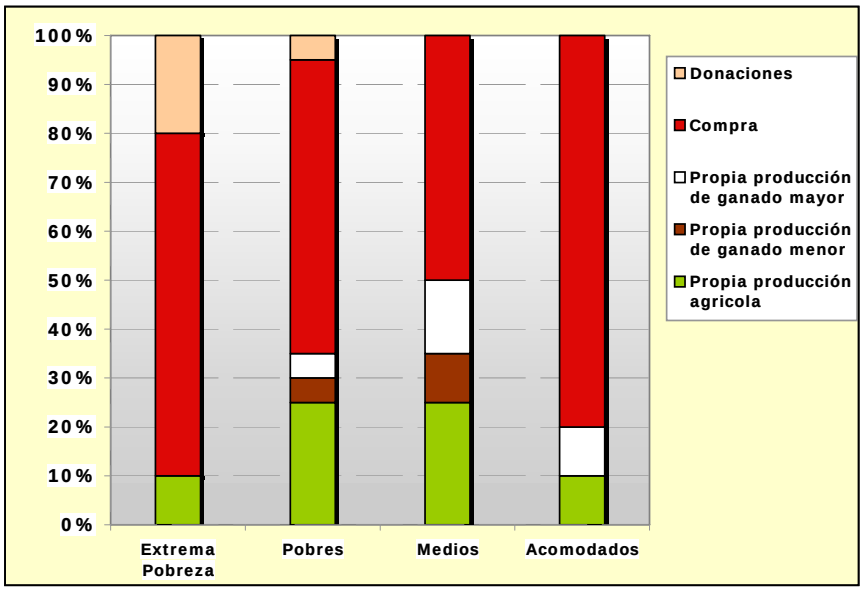
Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Extrema pobreza	10	Acceso a tierra: 0.7 ha alquilada	No tienen ganado
Pobreza	8	Acceso a tierra: 0.7 - 1 ha (0.5 ha propia y 0.5 ha alquiladas)	3 - 5 bovinos leche
Medianos	6	Acceso a tierra: 42 ha de las cuales 1 - 3 ha son de granos básicos, 0.7 ha de pasto de corte. Y el resto ganaderia. Se dedican a la venta de leche y derivados	25-50 bovino leche, 3 - 4 caballos, 4 cerdos y de 15 - 20 gallinas
Acomo-dados	5	Acceso a tierra: Promedio de 300 - 400 ha. Tienen ganado de engorde para venta en la capital por rentabilidad y por mayor cantidad de tierra, la que también alquilan	100 bovinos doble proposito, 6-8 caballos

Fuentes de Alimentos

Las fuentes de alimentos para los grupos socioeconómicos en la zona se diferencian por su actividad productiva. Los extremadamente pobres obtienen parte de sus alimentos de la compra, seguido por donaciones y lo poco que producen en las tierras alquiladas; los pobres obtienen sus alimentos de la compra, producción agrícola, producción de ganado mayor y menor y un porcentaje mínimo de donaciones.

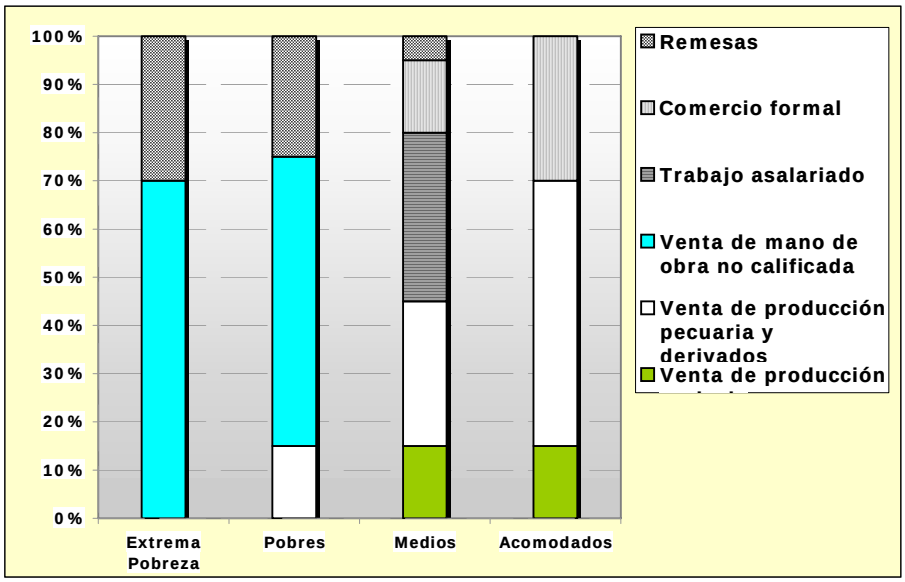
Para el caso de los medios también la compra es la principal fuente de ingresos, con la producción agrícola y la producción ganadera mayor y menor más representativa que la de los pobres. Para los acomodados la compra es la base de sus alimentos puesto que su nivel de ingresos les permite tener otro patrón de dieta diferente.



El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

La diferencia entre los grupos socioeconómicos radica en el porcentaje que dependen de la compra y su combinación con una fuente importante de alimentos en la zona como es el ganado menor y los derivados del ganado mayor.

Fuentes de Ingresos



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las fuentes de ingresos de los grupos socioeconómicos en la zona están determinadas principalmente por los bienes productivos con los que cuentan.

El grupo de acomodados obtienen la mayoría de sus ingresos de la ganadería y productos lácteos. En menor proporción, produce cultivos tales como café, arroz, sandia, melón, tomate y chile pimiento, puesto que cuenta con grandes extensiones de tierra. Para los medios, la producción ganadera y de derivados, principalmente productos lácteos, así como los salarios y la producción agrícola son fuentes de ingresos en importancia similar, y las remesas de Estados Unidos en menor cantidad. Para los pobres, la venta de mano de obra no calificada y la producción ganadera son sus fuentes de ingreso principal, así como un porcentaje que reciben de remesas provenientes de Estados Unidos. Para el grupo de extrema pobreza la venta de mano de obra no calificada y las remesas son sus fuentes de ingreso principales.

Amenazas

Amenazas crónicas/ frecuentes:

- Plagas: Se presentan durante el ciclo de cultivo en la época de invierno, para lo cual la población emplea más pesticidas para controlarlas.
- Sequías: Cuando pasan tres semanas sin lluvia en los primeros 30 días del cultivo se registran pérdida, siendo necesario resembrar.
- Inundaciones: Cuando hay crecida y desborde de los ríos, la gente traslada su ganado a áreas más altas...

Amenazas periódicas/potenciales:

- Alzas en los precios de la carne y productos lácteos en el mercado, lo que puede conducir a un incremento en el contrabando de ganado. Así mismo, por perdidas en las cosechas y fuentes de empleo aumenta la migración.
- Áreas de tierra no aptas para la agricultura, lo que disminuye las fuentes de alimentos e ingresos.
- Distribución desigual de la tierra entre los agricultores, por lo que se tiene que recurrir a diferentes estrategias como la migración para poder obtener alimentos e ingresos.
- Suelos inadecuados para la producción agrícola y que dependen de la lluvia muy irregular, por lo que se obtienen rendimientos que no cubren las necesidades de las familias y no permiten que el margen de comercialización sea mayor.
- Los salarios para los trabajadores agrícolas son muy desiguales y no permiten que se mejore la calidad de vida.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes:

- Uso de pesticidas naturales: cuando se presenten las plagas.
- Resiembra: si se presenta una sequía la población resiembra el área afectada, o se migra a otra zona para obtener ingresos.
- Movilización del ganado: en caso de inundaciones la población moviliza el ganado a zonas más altas.

Estrategias en momentos de crisis:

- Migración fuera de la zona: especialmente a Estados Unidos por perdidas en las cosechas y fuentes de empleo; los sectores pobres migran más frecuentemente y por mayor duración de tiempo.
- Venta de Ganado para generar ingresos monetarios.
- Reducción de la dieta y consumo de hierbas y algunos tubérculos (malanga) y animales silvestres.

Indicadores de Crisis Inminentes

Los indicadores principales de las amenazas en la zona son:

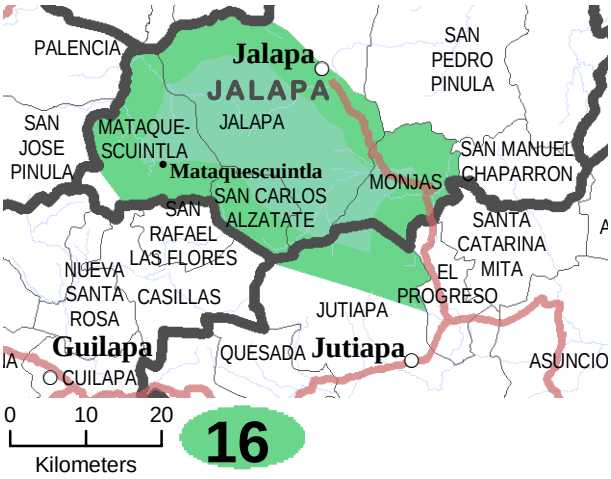
- Para las plagas la presencia de insectos en época de invierno es predisponente a la aparición de estas
- En el caso de sequías, se identifican cuando hay más de tres semanas consecutivas sin lluvia durante la transición entre la época lluvia y la época seca.

Guatemala: Perfiles de Medios de Vida

Zona 16: Hortalizas y frutas de altura

Principales Conclusiones e Implicaciones

La zona se caracteriza por tener como medios de vida la producción agrícola. En el Valle de Monjas, la parte norte de Jutiapa, hay producción de hortalizas y en la parte alta o montañosa del departamento de Jalapa, hay producción de frutales de altura y café. Dichas diferencias se dan principalmente por la calidad de la tierra donde habita la población. Se encuentran tres grupos socioeconómicos: los pobres, medios y acomodados que se dedican a la agricultura y se interrelacionan entre si como: "jornaleros" los pobres, "productores" los medios y "agro exportadores" los acomodados. Se presenta también el fenómeno de migración, a nivel interno o a la zona 15 o a las plantaciones de café y al exterior hacia Estados Unidos.



En esta zona se depende altamente de la agricultura, por tanto cualquier intervención debe ir orientada a sumar un valor agregado a las materias primas hortícolas y frutales con el fin de generar más fuentes de empleo y recibir mejores precios por los productos. Se requiere también del establecimiento de grupos de productores que faciliten la comercialización y control de precios de mercado.

Descripción de la Zona[22]

Esta zona se encuentra ubicada en el oriente del país, abarca los municipios de Monjas, San Carlos Alzatate, Mataquescuintla y Jalapa del departamento de Jalapa y la parte norte del municipio de Jutiapa.

La altura de la zona varia desde los 650 hasta los 2,400 msnm; el relieve característico es plano en los valles hasta ondulado, accidentado y escarpado en las partes más altas.

Población 2002:		**193,200**
Por Municipios:	**San Carlos Alzatate**	**12,207**
	Monjas	**21,069**
	Jalapa	**84,637**
	Mataqescuintla	**29,245**
	Jutiapa	**10,991**
	Moyuta	**35,051**

Se identifican dos épocas: una época seca de diciembre a abril y un periodo de lluvias que se presenta en los meses de mayo a noviembre. La temperatura anual oscila entre los 12°C y los 24°C (54°F-75°F), con promedio de precipitaciones anual de 700 mm.

Las principales actividades son la venta de mano de obra agrícola, así como la producción de granos básicos y de hortalizas en la parte de los valles. En la parte alta se da principalmente la producción de frutales de altura como lo es melocotón, jocote, durazno y manzana, además de una buena parte dedicada a la producción de café. La tenencia de la tierra varía según su ubicación dentro de la zona ya que la parte del valle tiene un precio mayor que las partes altas principalmente por la calidad de los suelos, suelos más fértiles con mayor retención de humedad y por lo mismo más productivos.

[22] El trabajo de campo para la elaboración de este perfil se llevo acabo en los meses de abril – mayo del 2005. La presente información se refiere al calendario agrícola 2003-2004, un año relativamente "normal" de acuerdo a estándares locales (i.e. un año en que las condiciones de seguridad alimentaria no fueron buenas pero tampoco fueron malas). Si no existen cambios fundamentales en la economía, la información de este perfil se espera sea valida por aproximadamente cinco años (2009).

Los principales mercados se dan en función de los productos. En el caso de los granos básicos son de venta local. El café se vende principalmente en los beneficios cafetaleros dentro de la misma zona o en la zona 15. El 65% de la producción hortícola se vende a salvadoreños que llegan a la zona a llevar los productos y un 35% es vendido en la capital. Las frutas de temporada se comercializan en el mercado local de cada municipio de la zona.

Mercados

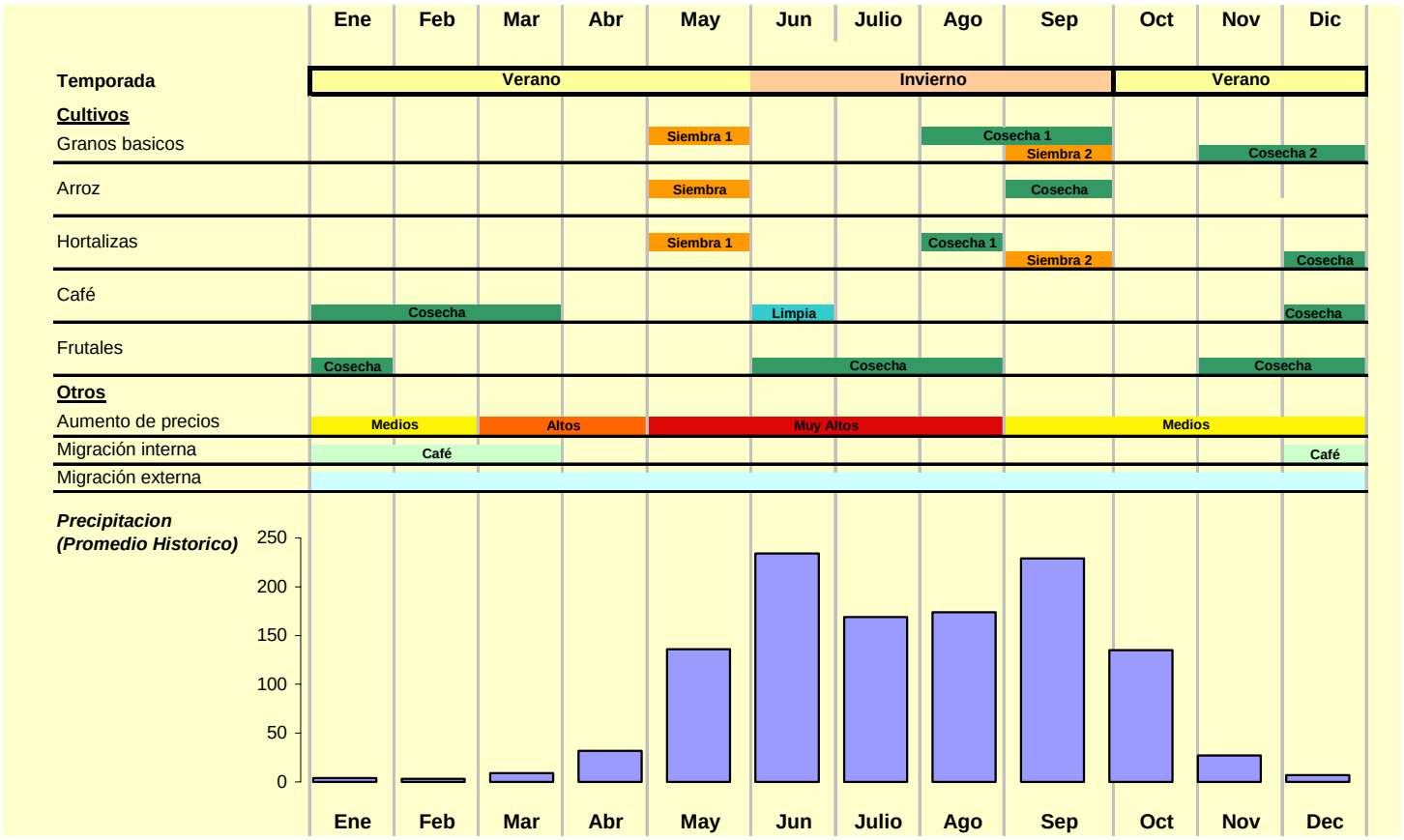
Los mercados más importantes son los mercados locales y los de Jalapa y Jutiapa. La mayoría de la población compra sus alimentos a nivel local y la comercialización de su producción es realizada a través de intermediarios de la misma zona u de otras zonas. Para los grandes productores la venta de su producción agrícola es para el exterior, en Estados Unidos principalmente.

Como mercados laborales importantes dentro de la zona están las agroindustrias de hortalizas y frutas. En épocas de crisis la población, especialmente la en extrema pobreza, vende su mano de obra en café o en caña de azúcar en la zona 12, donde migran sobre todo al fin de año cuando inician las cosechas de estos productos.

Los principales mercados laborales son la venta de mano de obra agrícola dentro de la misma zona en los diferentes cultivos, sobre todo en la producción de hortalizas, frutas y café en las partes altas, principalmente en Mataquescuintla. Sin embargo, la parte cafetalera de Barberena y Cuilapa es una fuente importante de empleo para los que están dentro de esta región. El ganado no ofrece muchas oportunidades de trabajo.

Calendario de Temporadas

Los principales productos en la zona son las hortalizas que se cosechan dos veces en el año. Se presentan también dos cosechas de granos básicos. Respecto a los frutales, son cultivos perennes. La migración se da principalmente dentro de la zona a los cortes de café y fuera a la zona 15 para la misma actividad. Al exterior, la migración se da a Estados Unidos.



División por Grupo Socio-económico

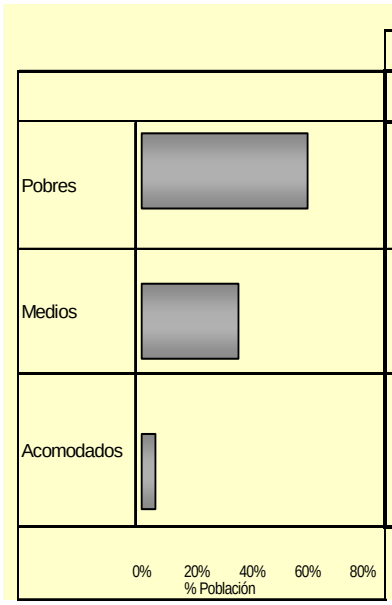
En la zona se identifican tres grupos socioeconómicos, los pobres, medios y acomodados, los cuales varían entre ellos dependiendo del área en que se encuentran dentro de la región. Podemos subdividir la región en dos grandes áreas, el Valle de Monjas de la parte norte de Jutiapa que es el área de mayor producción hortícola y la parte alta o montañosa del departamento de Jalapa, en la cual encontraremos frutales de altura y café. Dichas diferencias se dan principalmente por la calidad de la tierra más que por la cantidad de producción, ya que el precio de la hectárea en la parte de los valles es mucho mayor que la de las tierras ubicadas en las montañas, esto debido a la productividad de los suelos.

El grupo de pobres corresponde a un 60 % del total de la población de la zona. Los pobres son poseedores de tierras marginales con suelos degradados sin agua, con áreas que van desde 0.03 a 0.3 ha, más tierras que se arriendan o que se cultivan de diferentes formas. Reciben parte de algunos insumos de los propietarios y reparten las ganancias, proceso conocido como mediería. La otra forma característica es de cancelar el valor del arrendamiento al final del proceso productivo. Los cultivos principales son los granos básicos y en algunos casos algunas hortalizas, acompañadas de ganado menor como aves de corral (ej. gallinas y pavos) y cerdos. La mayor parte de la producción se vende para suplir otras necesidades como ropa, calzado y medicina, entre otras, haciéndolos muy vulnerables a la inseguridad alimentaría. No son sujetos de crédito y no poseen un plan de asistencia técnica.

Un 35% corresponde al grupo de medios constituido por pequeños productores, los cuales poseen de 0.64 a 19 has. Arriendan tierras a los de extrema pobreza para incrementar sus ingresos y para aumentar sus áreas de producción; y poseen mejores alternativas de producción con acceso a tecnología y créditos.

El último grupo (5%) son acomodados caracterizados por ser productores a mayor escala, propietarios de grandes extensiones de tierra, mayores a 64 has., que dedican a la agro exportación en frutales, café y ganadería, esta con un promedio de 100 cabezas de ganado.

La interacción entre los grupos es principalmente en la venta de la fuerza de trabajo del grupo de pobres a los medios y acomodados tanto en la producción hortícola como en la producción de frutales y café.



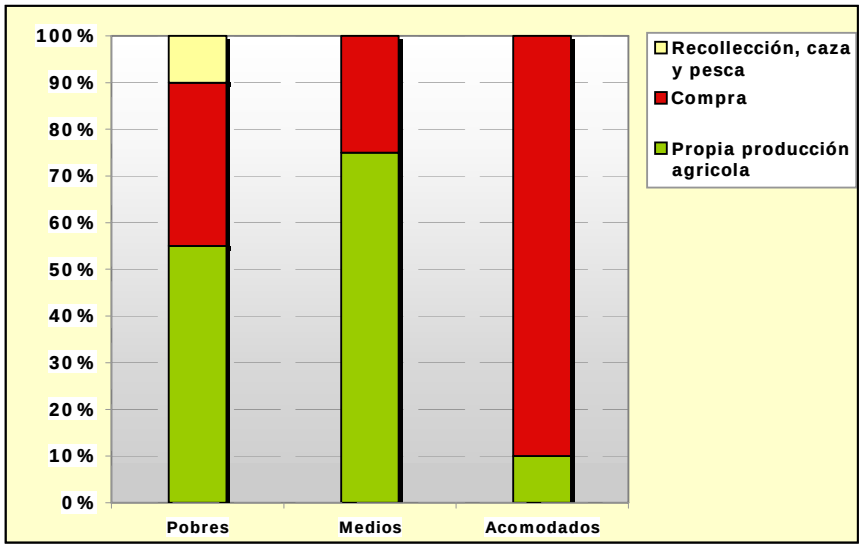
Informacion Por Grupo Socio-Economico

	Tamano del Hogar	Actividades Agropecuarias, como	Animales
Pobres	7 a 9	Acceso a tierra: 0.03 - 0.3 ha. Bienes productivos herramientas básicas (machete, azadón). Agricultura de subsistencia de granos basicos y venta de mano de obra	No tienen ganado mayor. Tienen de 1 a 2 cerdos, 10 gallinas
Medios	4 a 6	Acceso a tierra: 0.64ha - 19ha. Bienes productivos: herramientas básicas. Cultivo de granos básicos, hortalizas, frutales y café.	No tienen ganado mayor. Tienen de 1 a 2 cerdos, 10 gallinas
Acomodados	3 a 4	Acceso a tierra: 64 a más ha. Bienes productivos: herramientas básicas, mas maquinaria pesada, como tractores y camiones. Agroexportacion de hortalzias y frutas, ganadería a mayor escala.	100 cabezas de ganado

Fuentes de Alimentos

Las fuentes de alimentos de la población pobre y media de la zona provienen de su producción propia de granos básicos y de la compra.

A pesar de que los medios también producen hortalizas, estas no hacen parte importante de su dieta y son dedicadas a la venta. Para los pobres, la producción de granos básicos es importante también, pero como cuentan con pequeñas áreas de tierra, dependen de la venta de su mano de obra para adquirir el resto de los alimentos mediante la compra. Además, la recolección de frutas de temporada, hierbas silvestres y la caza son una fuente de alimentos, aunque en mínimo porcentaje.

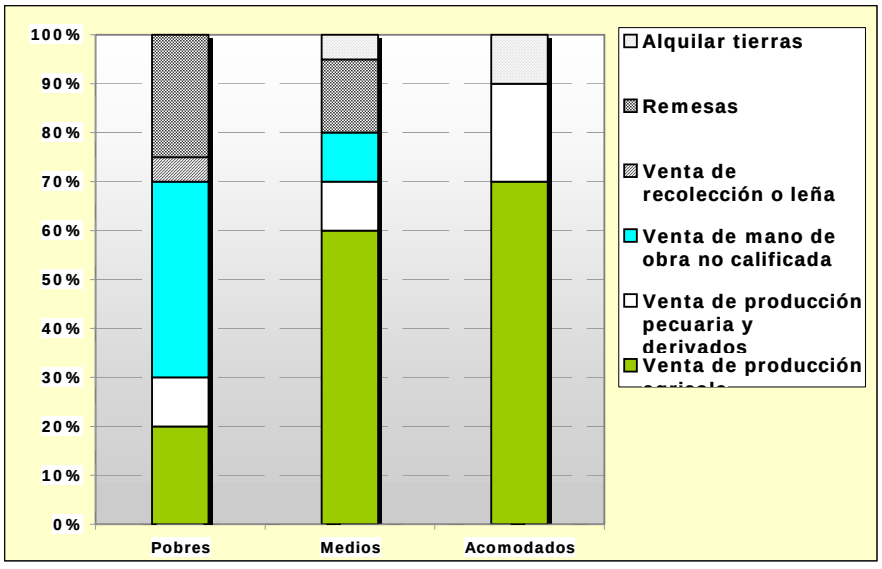


El porcentaje representa el consume estimado de alimentos obtenido de cada fuente.

Los acomodados dependen más de la compra de productos, a pesar de contar con grandes áreas productivas. Como su volumen de ingresos es mayor, incluyen en su dieta varios productos adicionales de los básicos que producen, para así, obtener casi todos los alimentos de la compra.

Las diferencias entre los grupos se manifiestan primero en una alta dependencia de los pobres en las fuentes de empleo que son limitadas para poder abastecerse. Los medios dependen más de sus cosechas, pero ante varias amenazas naturales que los ponen en riesgo. Para los acomodados sus fuentes de alimentos están aseguradas, pero una amenaza a la producción se revierte en una baja en la oferta de empleo en sus plantaciones agrícolas, lo que afecta a los otros grupos.

Fuentes de Ingreso



Los porcentajes representan el ingreso estimado anual de cada hogar y su fuente.

Las fuentes de ingreso en la zona están basadas en la agricultura desde el punto de vista de los productores así como los que venden la mano de obra en cultivos.

La producción agrícola, la venta de ganado menor y sus derivados y la venta de mano de obra agrícola son la base económica de los pobres y medios. Las remesas que percibe la población son provenientes a nivel interno del dinero obtenido en los cortes de café principalmente y las del exterior provienen de Estados Unidos a donde el flujo migratorio es constante. Para los acomodados, además de la producción agrícola la venta de ganado también es una fuente importante de ingresos. La ganadería mayor es una actividad exclusivamente de los acomodados y no genera muchos empleos para los demás grupos.

Al ser la zona de vocación agrícola, cualquier amenaza climatológica se convierte en potencial de perdidas para la zona por su alta dependencia en la agricultura a través de la venta de mano de obra, la producción, la comercialización y la generación de empleo.

Amenazas

Amenazas crónicas/ frecuentes:

- Irregularidad en la intensidad en las lluvias: representadas en bajas en la disponibilidad de agua, este fenómeno se ha dado en tres años consecutivos. Aún cuando los promedios de las lluvias se mantienen más o menos constantes, si la mayor cantidad de lluvia cae en un periodo corto de tiempo y es seguida luego por varios días sin lluvia, esto provoca daños en la agricultura. Este fenómeno se presenta todos los años, principalmente en los meses de canícula y al principio de la temporada lluviosa entre los meses de abril a mayo.
- Plagas: ocurren anualmente y se dan seguidas de las irregularidades en la lluvia tanto por aumento en temperaturas que favorece la proliferación de las mismas o por el exceso de las lluvias lo que favorece sobre todo la proliferación de bacterias y hongos.

Amenazas periódicas/potenciales:

- Heladas: cuando ocurre un descenso de la temperatura por debajo del mínimo soportado por un cultivo en particular. Este límite está determinado por el tipo de cultivo y la variedad utilizada. La época de mayor amenaza por la ocurrencia de heladas va de diciembre a febrero. Perjudican principalmente los cultivos frutales.
- Incremento de la migración a centros urbanos, ocasionando abandono del campo e incrementando la problemática demográfica en las ciudades.
- Saturación del mercado laboral agrícola y aumento de la tasa de desempleo, debido a la crisis del café en los últimos años y a la mecanización de la agricultura intensiva.
- La falta de control del uso de productos químicos agrícolas crea problemas en el manejo sostenible del recurso suelo.
- Limitaciones para los pequeños productores en el acceso a crédito así como en la organización en cooperativas limitan sus posibilidades de negociación frente a los intermediarios para tener mejores precios para sus productos.

Estrategias de Respuesta

Expansión de estrategias existentes:

- Ante las amenazas mencionadas, si estas ocasionan pérdidas en las cosechas lo que hace la población pobre y medio es migrar para buscar trabajo a otras zonas, especialmente a la zona de café.
- Los acomodados ya no se ven afectados por estas amenazas puesto que han construido invernaderos que garantizan el manejo de los cultivos todo el tiempo.

Estrategias en momentos de crisis:

- En momentos de crisis ante estas amenazas la población vende su ganado menor para reiniciar la siembra lo que los descapitaliza aún más.
- También recurren a la migración por búsqueda de empleo a otras zonas y fuera del país.
- La extracción mayor de leña es otra estrategia que tiene efectos medioambientales negativos.
- La resiembra, solicitud de ayuda, constituyen otras estrategias de respuesta en momentos de crisis.

Indicadores de Crisis Inminentes

- Para las principales amenazas los indicadores identificados son: en el caso de heladas, si se presentan bajas de temperatura más fuertes de lo que un cultivo en particular puede soportar, se prevé el impacto de estas en los cultivos.
- La irregularidad de las lluvias es detectada si en el mes previo a la entrada de la época de invierno (mayo) no se presenta ningún episodio de lluvia, puesto que esto es considerado el indicador de las características del invierno venidero.
- Por otra parte, cuando el periodo de lluvias es excesivo, es decir, llueve de manera consecutiva por más de tres días, se estima las posibles pérdidas en las cosechas.
- La prolongación en la duración de la canícula también es considerada una amenaza a los cultivos, puesto que este cese de lluvias por un periodo superior al esperado puede tener efectos negativos en los cultivos por déficit de irrigación.