

Title of Deliverable	Activity Name
<p align="center"><b>Program referral tool diagnosis mechanism</b>  <i>(Mecanismo de diagnóstico para herramienta de vinculación)</i></p> <p align="right">2</p>	<p align="center">State government SME support</p>
Abstract	Counterpart
<p>Context: Many government programs seek to promote the start-up, growth and consolidation of different types of businesses in Mexico City. However, these efforts are not coordinated, creating information deficiencies for applicants searching for appropriate support.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• The program referral tool links potential beneficiaries to the most appropriate programs available according to their needs.</li> <li>• Businesses and entrepreneurs respond to a survey and are then classified into one of six types of companies and three growth stages.</li> <li>• The tool provides businesses information about programs that best fit their needs, including contact details, type of support and government agency in charge.</li> <li>• This deliverable is the main input for the development of the web based application.</li> </ul> <p>Keywords: CDMX programs, SMEs, application, e-government.</p>	<p align="center">Mexico City Secretariat of Economic Development (SEDECO)</p>
	MEPP Partner/ Author
	<p align="center">C230</p>
	Date
<p align="center">July 2014</p>	



**USAID**  
DEL PUEBLO DE LOS ESTADOS  
UNIDOS DE AMERICA

**MEXICO**

# Herramienta de Vinculación – Distribuidor Vial

## Mecanismo Diagnóstico

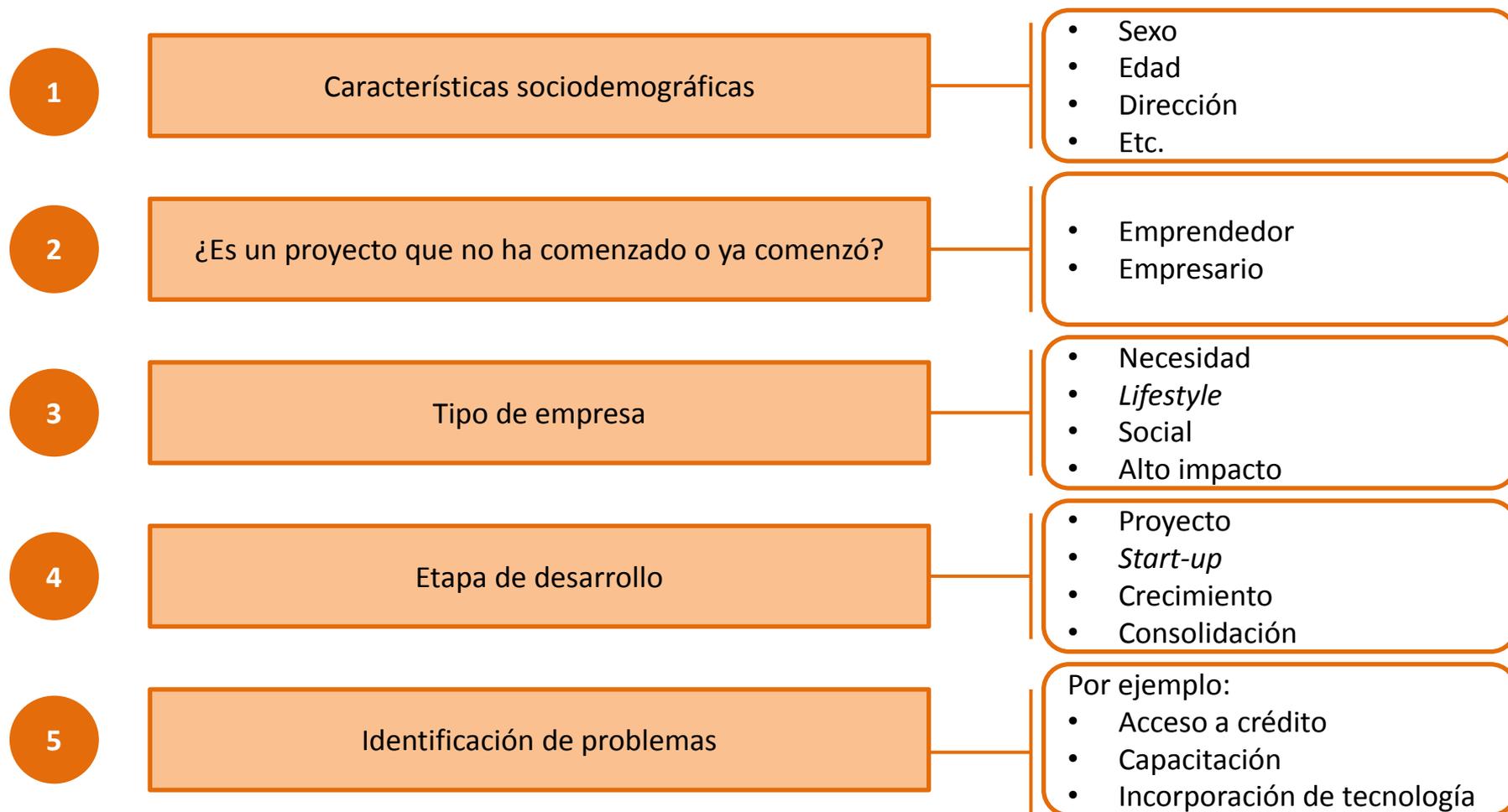
Programa de Política Económica para México de USAID



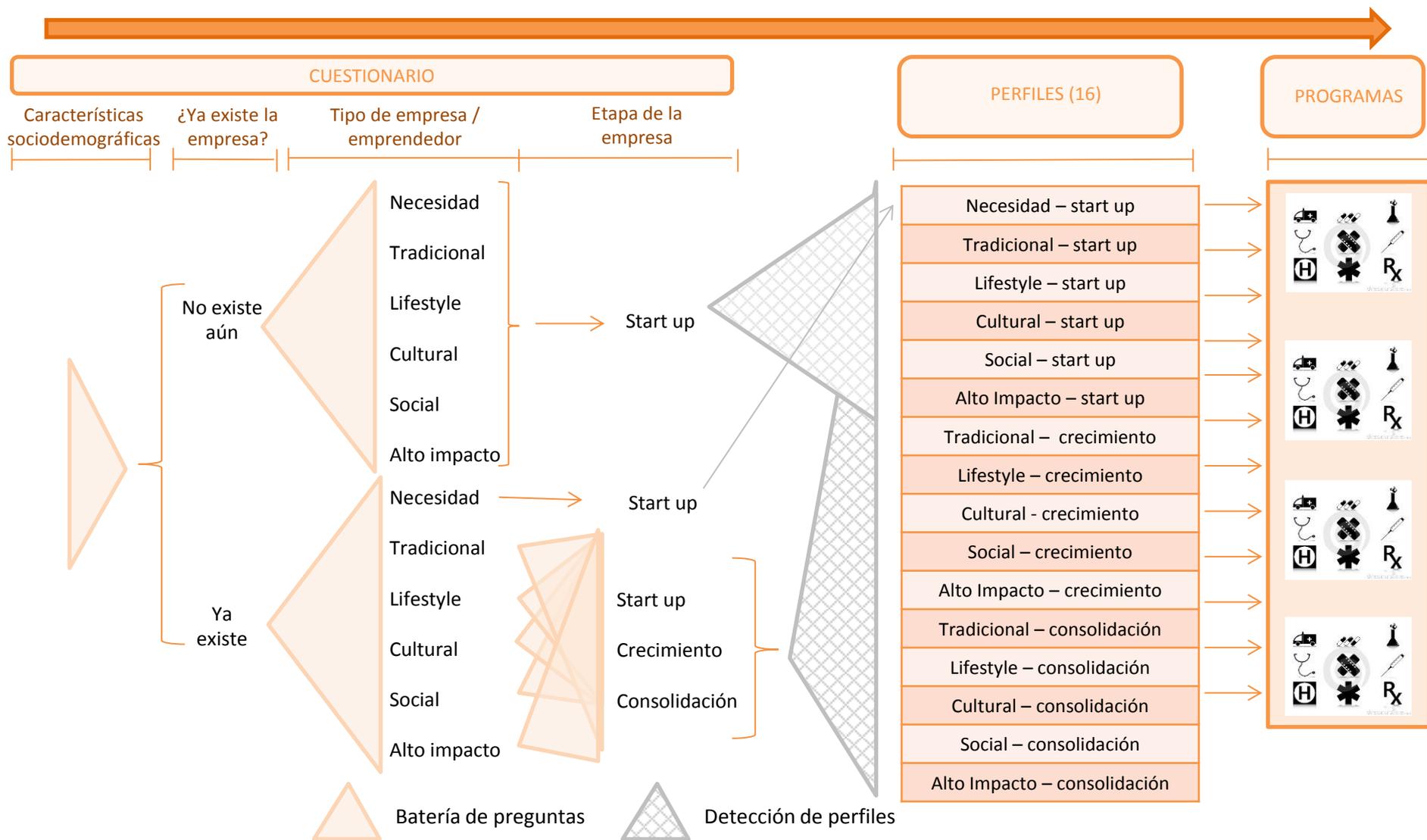
# Las empresas y emprendedores del DF son clasificados dentro de seis tipos de empresas y tres etapas de crecimiento (Ver [entregable Mapeo Perfiles](#)).

Etapas de la empresa/ Tipo de empresa	<i>Start-up</i>	Crecimiento	Consolidación
<b>Necesidad</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Autoempleo.</li> <li>• Alternativa del desempleo.</li> </ul>	<b>Imposibilidad conceptual:</b> Las empresas por necesidad que logran crecer y consolidarse se convierten en empresas tradicionales.	
<b>Tradicional</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Microempresas.</li> <li>• Poca o nula tecnología.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Intensiva en mano de obra.</li> <li>• Pago de cuota o impuesto.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Empresas formales.</li> <li>• Implementación de procesos.</li> </ul>
<b>Lifestyle</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Sello personal.</li> <li>• Independencia y libertad del emprendedor.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Renombre en el mercado.</li> <li>• Mantiene el “estilo de vida”.</li> </ul>	
<b>Cultural</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Materia prima: Creatividad.</li> <li>• Objetivo: Expresión artística.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Contribución cultural-económica.</li> <li>• Propiedad intelectual / derechos de autor.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión empresarial de la cultura.</li> <li>• Alta rentabilidad potencial.</li> </ul>
<b>Social</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Misión social y/o ambiental.</li> <li>• Más proyectos que empresas.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Más empresas que proyectos.</li> <li>• Mecanismos para mantenerse a largo plazo.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Apoyan a otras empresas sociales.</li> <li>• Buscan mecanismos para ser rentables.</li> </ul>
<b>Alto impacto</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Idea innovadora con potencial de mercado.</li> <li>• Alto riesgo.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Innovación en producto final o procesos.</li> <li>• Crecimiento anual de doble dígito constante.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Líderes del sector.</li> <li>• Creadores de mercados.</li> </ul>

# Existen cinco categorías relevantes en el proceso de vinculación entre emprendedores y programas que se deberán distinguir en el cuestionario de la herramienta.



# El objetivo del cuestionario es identificar el perfil (tipo + etapa) de la empresa con base en el marco conceptual del proyecto.



*Este documento es confidencial y está autorizado su uso exclusivamente para el cliente al que está dirigido. Cualquier copia, reproducción o distribución sin la autorización de la Secretaría de Desarrollo Económico del DF o de C230 Consultores, S.C. está estrictamente prohibida.*

# Se utilizan 3 tipos preguntas para realizar el puntaje de las respuestas: Clasificación ordinal (1/3).

## Instrucciones:

Ordena las siguientes frases de acuerdo con qué tanto te identificas con ellas. Escoge 1 para la opción con la que más te identificas, 2 para la segunda frase con la que más te identificas, 3 para la tercera y así sucesivamente.

- Si te identificas con dos o más frases por igual puedes poner el mismo número.
- Si no te identificas en lo absoluto, déjalo en blanco.

Pregunta 1: Estoy llevando a cabo este proyecto porque...		Puntuación:
<input type="text" value="1"/>	No hay suficientes oportunidades laborales para encontrar un empleo.	Tipo de empresa: <input type="text" value="1"/> Necesidad
<input type="text" value="3"/>	Prefiero emprender mi propio proyecto que ser empleado.	<input type="text" value="0.33"/> Tradicional
<input type="text" value="2"/>	Haré lo que más me gusta hacer.	<input type="text" value="0.5"/> Lifestyle
<input type="text" value="4"/>	Quiero generar un impacto positivo en la sociedad y/o medio ambiente.	<input type="text" value="-1"/> Social
<input type="text"/>	Tengo una idea innovadora que será rentable en el mercado.	<input type="text" value="-1"/> Alto Impacto

ILUSTRATIVO

**Mecanismo de puntuación:**  
 $1/\# = \text{valor}$   
 Donde # es el número asignado de identificación

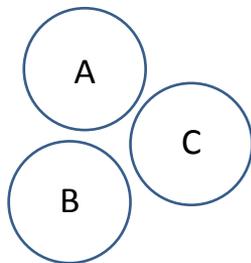
**Mecanismo de puntuación:**  
 $-1$   
 Si # es mayor a 3.

- ✓ Argumento: es más importante la distinción entre tu primera y segunda preferencia, que entre la segunda y la tercera preferencia: “diferencias marginales decrecientes” entre las preferencias.

# Se utilizan 3 tipos preguntas para realizar el puntaje de las respuestas: Opción múltiple – respuesta única (2/3).

Pregunta #:

- A)
- B)
- C)



$$P(A \cap B) = 0$$

$$P(A \cap C) = 0$$

$$P(B \cap C) = 0$$

Mutuamente excluyentes

Para cada perfil de emprendedor (celda) existen tres escenarios ante cada respuesta (A, B,C) de cada pregunta (#):

Si responde A:

- Siempre contestará A. } Concluyentes
- Nunca contestará A. }
- Puede o no contestar A. → No concluyente

Puntuación:  $\begin{cases} +1 \\ -1 \\ 0 \end{cases}$

Si responde B:

- Siempre contestará B.
- Nunca contestará B.
- Puede o no contestar B.

Perfiles (tipos de empresa + etapas de la empresa).

Tipo de empresa	Necesidad - start up		
	Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
	Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
	Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
	Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
	Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación
			Etapa de la empresa

Si responde C:

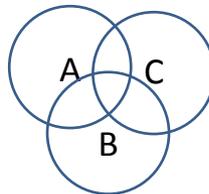
- Siempre contestará C.
- Nunca contestará C.
- Puede o no contestar C.

# Se utilizan 3 tipos preguntas para realizar el puntaje de las respuestas: Opción múltiple – respuesta múltiple (3/3).

Pregunta #:

- A)  /
- B)  /
- C)  /

$$P(A \cap B \cap C) = P(A) \cdot P(B) \cdot P(C)$$



*Independientes*

Para cada perfil de emprendedor (celda) existen 3 escenarios ante cada respuesta (A, B,C) de cada pregunta (#):

- Siempre contestará . } Concluyentes
- Nunca contestará . } → No concluyente
- Puede o no contestar .

Puntuación:  $\left\{ \begin{array}{l} +1 \\ -1 \\ 0 \end{array} \right.$

- Siempre contestará .
- Nunca contestará .
- Puede o no contestar .

**Perfiles (tipos de empresa + etapas de la empresa).**

Tipo de empresa	Necesidad - start up		
	Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
	Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
	Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
	Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
	Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación
			Etapa de la empresa

# El análisis e interpretación de cada respuesta en relación con los perfiles fluye en ambos sentidos: del perfil a la respuesta y de la respuesta al perfil.

ILUSTRATIVO

Pregunta #:

- A)
- B)
- C)

- Siempre contestará A. + 1
- Nunca contestará A. - 1
- Puede o no contestar A. 0

*“Si es del perfil X, (casi) siempre contestará A”*

*“Si es del perfil X, (casi) nunca contestará A”*

*“Si es del perfil X, puede o no contestar A”*

*“Si un emprendedor elige A, (casi) siempre será del perfil X”*

*“Si un emprendedor elige A, (casi) nunca será del perfil X”*

*“Si un emprendedor elige A, puede o no ser del perfil X”*

Perfiles (tipos de empresa + etapas de la empresa).

Tipo de empresa	Necesidad - start up		
	Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
	Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
	Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
	Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
	Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. – consolidación
			Etapa de la empresa

En el análisis de las respuestas en relación con los perfiles existen 3 escenarios excluyentes y complementarios: **(casi) siempre**, **(casi) nunca** e indefinido.

ILUSTRATIVO

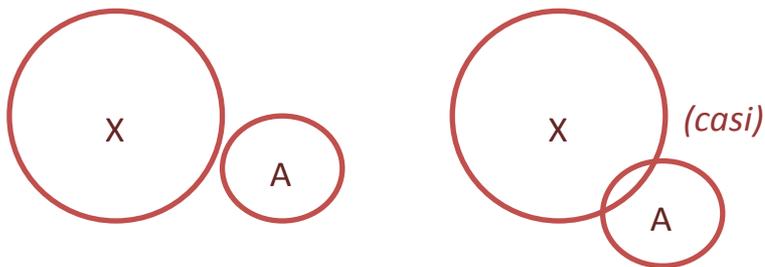
“Si un emprendedor elige A, (casi) siempre será del perfil X”



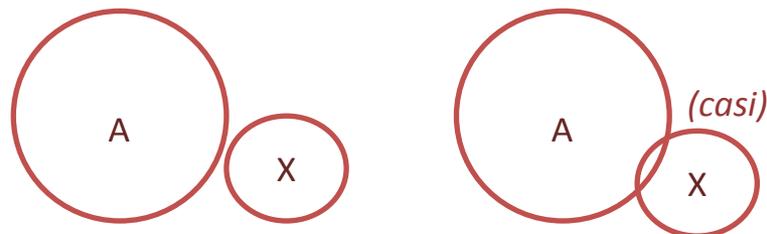
“Si es del perfil X, (casi) siempre contestará A”



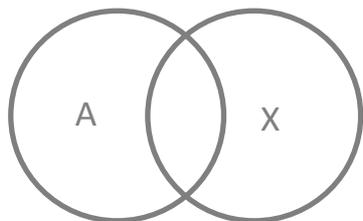
“Si un emprendedor elige A, (casi) nunca será del perfil X”



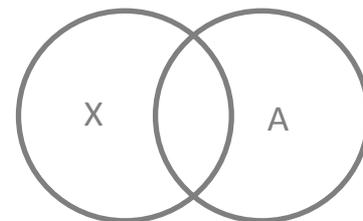
“Si es del perfil X, (casi) nunca contestará A”



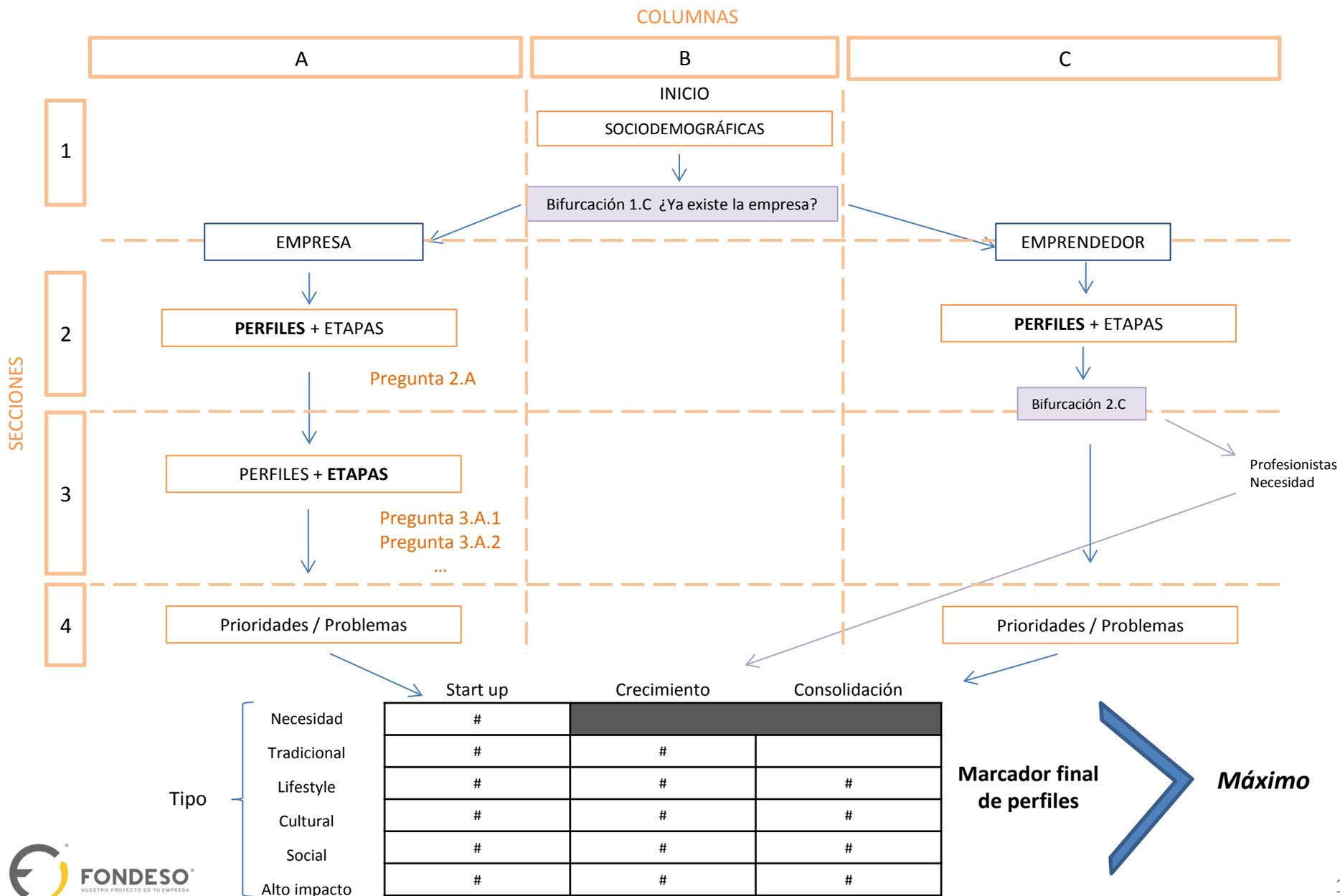
“Si un emprendedor elige A, puede o no ser del perfil X”



“Si es del perfil X, puede o no contestar A”



A lo largo del cuestionario se suman los **scores** de cada pregunta en un **Marcador final** para obtener un perfil ganador (máximo).



# El análisis y mapeo de los programas acorde con los perfiles permite la vinculación con el resultado del cuestionario.

Mapeo por tipo de empresa objetivo

Mapeo por etapa objetivo

Nombre Programa	Información de programa	Mapeo por tipo de empresa objetivo				Mapeo por etapa objetivo		
		Necesidad	Tradicional	Lifestyle	....	Start-up	Crecimiento	Consolidación
Programa 1	Info 1	1	0	0	0	1	0	0
Programa 2	Info 2	0	1	1	0	0	1	0
Programa 3	...	0	0	0	1	0	0	1
...	....	...	....	...	....	...	....	...

Base de datos de los programas



	Start up	Crecimiento	Consolidación
Necesidad	Programa 1		
Tradicional	...	Programa 2	...
Lifestyle	...	...	
Cultural	...	...	...
Social	...	...	...
Alto impacto	...	...	...

Mapeo en el Marcador de perfiles



**Máximo**

La presentación de los programas brindará información sobre los datos de contacto, el tipo de apoyo y la autoridad a cargo del mismo. La información se podrá enviar por correo.

ILUSTRATIVO

Estos son los programas que pueden ser útiles para ti y tu empresa:

Nombre del Programa	Nombre del modulo o sub-programa (si aplica)	Datos de contacto para pedir informes	Tipo de apoyo	Institución a cargo	Breve descripción del programa
Programa 1	Sub-programa 1.3	Dirección 1 Correo	Capacitación	SEP-Federal	Capacitación para manejo de personal
Programa 7	Sub-programa 7.2	Dirección 7	Créditos	SEDECO-GDF	Apoyo para acceder a créditos bancarios.....
Programa #	Sub-programa #.#	Dirección #	Asesoría	Deleg-Coyoacán	Planes de negocio...
...	...	...	...	...	...

Escribe tu correo para enviarte la información:

*nombre@direccion.com*

Enviar

# Pregunta 1.B: Características sociodemográficas.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

**1.B.1 Edad:**  → 12, 13, 14, ..., 99, 100.

*Informativa para posterior análisis.*

**1.B.2 Género:**  → Mujer, Hombre.

*Informativa para posterior análisis.*

**1.B.3 Nivel de estudios:**

→ Respuestas:

- A. Ninguno.
- B. Primaria.
- C. Secundaria / Secundaria técnica.
- D. Bachillerato / Preparatoria / Preparatoria técnica.
- E. Licenciatura / Ingeniería.
- F. Maestría o superior.

*Informativa para posterior análisis.*

**1.B.4 ¿Resides en DF?:**

→ Respuestas:

- A. No, vivo en otra entidad.
- B. Sí, vivo en el DF.

*Informativa para posterior análisis.*

**1.B.4.2 ¿Delegación?:**

**1.B.5 ¿El negocio ya está en operación?:**

→ Respuestas:

- A. No, aún no está operando.
- B. Sí ya está en operación.

**Bifurcación  
1.B**

**1.B.5.2 ¿Delegación?:**

**1.B.6 ¿Hablas algún dialecto o lengua indígena?**

→

Respuestas:

- A. Sí.
- B. No.

# Pregunta 2.A.1: La razón PRINCIPAL por la que llevo a cabo este proyecto es porque...

Tipo pregunta: clasificación ordinal.

## PREGUNTAS ORIENTADAS PRINCIPALMENTE A IDENTIFICAR PERFILES

A.  No hay suficientes oportunidades laborales para encontrar un empleo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

B.  Prefiero emprender mi propio proyecto que ser empleado.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

C.  Quiero generar un impacto positivo en la sociedad y/o medio ambiente.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

D.  Quiero desarrollar mi creatividad.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS

E.  Quiero trabajar en algo agradable y que me de tiempo libre.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

F.  Tengo una idea o proyecto muy innovador que es (o será) muy rentable y tendré grandes ganancias.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

Mecanismo de puntuación:

1/# = valor

Donde # (el número asignado de identificación) es de 1 a 3.

Mecanismo de puntuación:

-1

Si # es mayor a 3.

## Pregunta 2.A.2: El PRINCIPAL objetivo de mi empresa es...

Tipo pregunta: clasificación ordinal.

CATEGORÍAS

### A. Obtener ingresos para solventar los gastos básicos personales / familiares.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. Tener mi propio negocio sin depender de un tercero.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### C. Que yo sea independiente y tenga tiempo para mí.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### D. Exponer un proyecto artístico.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### E. Generar un impacto positivo en la población y/o el medio ambiente.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### F. Realizar un proyecto empresarial muy innovador, exitoso y con grandes ganancias.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

Mecanismo de puntuación:

**1/# = valor**

Donde # (el número asignado de identificación) es de 1 a 3.

Mecanismo de puntuación:

**-1**

Si # es mayor a 3.

## Pregunta 2.A.3: ¿Tu negocio pertenece a alguno de los siguientes sectores?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Industrias manufactureras.
- B. Comercio.
- C. Preparación de alimentos y bebidas (restaurantes, puestos y similares) y hoteles.
- D. Servicios profesionales, técnicos, corporativos, financieros, inmobiliarios, educativos, médicos y de apoyo a negocios.
- E. Culturales y de esparcimiento, deportivos y recreativos.
- F. Organizaciones con fines altruistas y medio ambientales.
- G. Agricultura, ganadería, aprovechamiento forestal.
- H. Tecnologías de la información y la comunicación.
- I. Otros.
- J. No sé.

### A. Industrias manufactureras

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B y C. Comercio / preparación alimentos y hoteles.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### D. Servicios varios...

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 1/2

# Pregunta 2.A.3: ¿Tu negocio pertenece a alguno de los siguientes sectores?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

CATEGORÍAS 2/2

## E. Culturales y de esparcimiento, deportivos y recreativos

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## F. Organizaciones con fines altruistas y medio ambientales

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## G. Agricultura, ganadería, aprovechamiento forestal

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## H. Tecnologías de la información y la comunicación.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## I. Otros

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## J. No sé

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

+ 1 ➤ Siempre contestará esa opción.

- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.

0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 2.A.4: ¿Cuántas personas trabajan en la empresa (incluyendo a los dueños)?

Tipo pregunta: (opción múltiple – respuesta única).

Respuestas: # → 1, 2, 3, 4, ..., 99, 100 o más.

(1)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(2)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(3,5)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(6,10)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(11,30 - comercio)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(11,50 – otros sectores)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 1/2

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 2.A.4: ¿Cuántas personas trabajan en la empresa (incluyendo a los dueños)?

Tipo pregunta: (opción múltiple – respuesta única).

Respuestas:  → 1, 2, 3, 4, ..., 99, 100 o más.

(31, 100 - comercio)

(51, 100 – otros sectores)

CATEGORÍAS 2/2

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(100 o más)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 2.A.5: Del total de personas que trabajan en la empresa, ¿cuántas son familiares (padres, hijos, abuelos, hermanos, tíos, primos, sobrinos, cuñados) de los dueños? Incluye a los dueños en tu respuesta.



Tipo pregunta: (opción múltiple – respuesta única).

Respuestas:  → 1, 2, 3, 4, ..., 99, 100 o más.

Formula:  $\frac{R\ 2.A.5}{R\ 2.A.4} = \% \text{ de familiares.}$

(0%, 25%)

4 categorías:

(>25%, 50%)

CATEGORÍAS

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(>50%, 75%)

(>75%, 100%)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

## Pregunta 2.A.6: El producto/servicio que se ofrece es...

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Es nuevo y distinto a lo que existe y/o el proceso de elaboración/comercialización es innovador.
- B. En algunas características son diferentes a los de mi competencia o lo ofrezco a personas que no tienen.
- C. Ya existe y es ofrecido por otros.

A. Es muy nuevo y distinto a lo que existe y/o el proceso de elaboración/comercialización es muy innovador.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

B. En algunas características son diferentes a los de mi competencia.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

C. Ya existe y es vendido por otros.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

+ 1 ➤ Siempre contestará esa opción.

- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.

0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

## Pregunta 2.A.7: Las siguientes frases describen maneras distintas de obtener ingresos, selecciona la frase con la que más te identificas.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Tengo un ingreso relativamente estable (no importa cuanto dinero) que se caracteriza por un flujo diario (o casi diario) de dinero.
- B. Tengo un ingreso inestable que se caracteriza por un flujo irregular de dinero (por proyecto/por evento/por servicio) con lapsos de tiempo sin ingreso amplios.

A. Tengo un ingreso relativamente estable que se caracteriza por un flujo diario (o casi diario) de dinero.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

B. Tengo un ingreso inestable que se caracteriza por un flujo irregular de dinero con lapsos de tiempo sin ingreso amplios.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

# Pregunta 2.A.8: Piensa en las ganancias que tiene tu empresa , imagina que ese monto vale 100, si te ofrecieran un empleo con un salario de 110 ¿qué preferirías?....

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Aceptar el empleo y dejar de trabajar en mi empresa.
- B. No aceptar el empleo y seguir con mi empresa.

## A. Aceptar el empleo y dejar de trabajar en mi empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## B. No aceptar el empleo y seguir con mi empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

+ 1 ➤ Siempre contestará esa opción.

- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.

0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

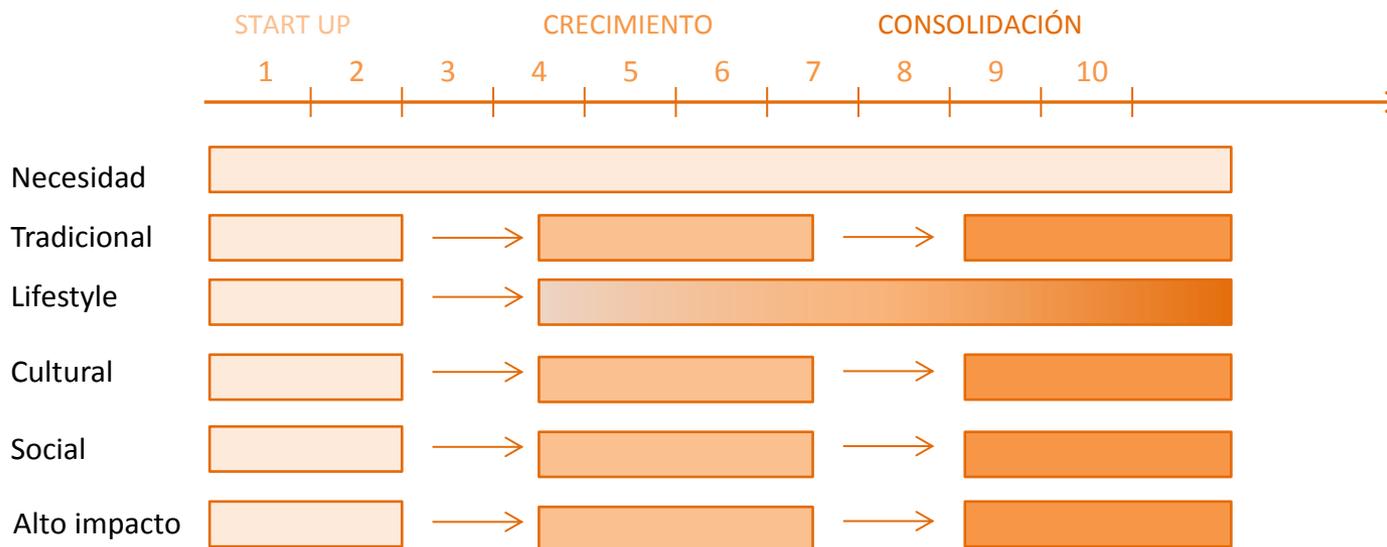
# Pregunta 3.A.1: ¿Cuanto tiempo lleva este proyecto/negocio en operación?

Tipo pregunta: (opción múltiple – respuesta única).

## PREGUNTAS ORIENTADAS PRINCIPALMENTE A IDENTIFICAR ETAPAS

Respuestas:

A. Años  → 1 año o menos, 2, 3, 4, ..., 10 años o más.



# Pregunta 3.A.1: ¿Cuanto tiempo lleva este proyecto/negocio en operación?

Tipo pregunta: (opción múltiple – respuesta única).

(1,2)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(3,4)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(5,6)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

(7,8)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS

(9, 10 años o más)

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

### Pregunta 3.A.2: Selecciona las frases que describen el o los lugar(es) en donde vendes/ofreces tu producto y a quienes va dirigido (puedes seleccionar varias opciones si concuerda con tu perfil).

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

A.  Se vende/ofrece en una cuadra o colonia de la Ciudad de México.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

B.  Se vende/ofrece en varias colonias de la Ciudad de México.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

C.  Se vende/ofrece fuera de la zona del DF y área metropolitana.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

D.  Se exporta al extranjero.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

E.  Se vende/ofrece o anuncia en internet.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

C y D.  y  Se vende/ofrece en más de un estado y se exporta al extranjero.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 1/4

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

### Pregunta 3.A.2: Selecciona las frases que describen el o los lugar(es) en donde vendes/ofreces tu producto y a quienes va dirigido (puedes seleccionar varias opciones si concuerda con tu perfil).

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

F.  Se vende/ofrece al público en general (al consumidor final).

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

G.  Se vende/ofrece a empresas que a su vez venden al público u otras empresas.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

H.  Se vende/ofrece al menudeo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

I.  Se vende/ofrece al mayoreo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 2/4

F y G.  y  Se vende/ofrece al público en general y a empresas.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

H y I.  y  Se vende/ofrece al menudeo y mayoreo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### Pregunta 3.A.2: Selecciona las frases que describen el o los lugar(es) en donde vendes/ofreces tu producto y a quienes va dirigido (puedes seleccionar varias opciones si concuerda con tu perfil).

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

A.  Se vende/ofrece en una cuadra o colonia de la Ciudad de México.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

B.  Se vende/ofrece en varias colonias de la Ciudad de México.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

C.  Se vende/ofrece fuera de la zona del DF y área metropolitana.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

D.  Se exporta al extranjero.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

E.  Se vende/ofrece o anuncia en internet.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

C y D. y No se vende/ofrece en más de un estado ni se exporta al extranjero.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 3/4

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

### Pregunta 3.A.2: Selecciona las frases que describen el o los lugar(es) en donde vendes/ofreces tu producto y a quienes va dirigido (puedes seleccionar varias opciones si concuerda con tu perfil).

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

F.  Se vende/ofrece al público en general (al consumidor final).

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

G.  Se vende/ofrece a empresas que a su vez venden al público u otras empresas.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

H.  Se vende/ofrece al menudeo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

I.  Se vende/ofrece al mayoreo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 4/4

F y G.  y  No se vende/ofrece al público en general ni a empresas.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

H y I.  y  No se vende/ofrece al menudeo ni mayoreo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

# Pregunta 3.A.3: ¿Cuál de las siguientes frases describe mejor la manera en la que administro mi negocio?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Llevo personalmente todas las cuentas de mi negocio sin apuntar nada.
- B. Llevo las cuentas de mi negocio a mano, en una libreta en donde apunto los ingresos, gastos, etc.
- C. Llevo las cuentas de mi negocio en Excel o un programa similar.
- D. Hay uno o varios empleados especializados en, o contrato el servicio para, llevar a cabo la contabilidad de la empresa.

## A. Llevo personalmente todas las cuentas de mi negocio sin apuntar nada

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## B. Llevo las cuentas de mi negocio a mano, en una libreta en donde apunto los ingresos, gastos, etc.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## C. Llevo las cuentas de mi negocio en Excel o un programa similar.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## D. Hay uno o varios empleados especializados en, o contrato el servicio para, llevar a cabo la contabilidad.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 3.A.4: Cuál de las siguientes frases describe mejor la toma de decisiones en la empresa.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Todas las decisiones del día a día las toma el dueño(s) de la empresa.
- B. En la empresa, además del dueño(s), hay uno o dos empleados de confianza que toman decisiones sobre la operación del negocio.
- C. En la empresa, además del dueño(s), hay una estructura de decisión mayor a 3 personas.

### A. Todas las decisiones de la empresa las toma el dueño(s) de la empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. Además del dueño(s), hay uno o dos empleados de confianza .

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### C. además del dueño(s), hay una estructura de decisión mayor a 3 personas.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

### Pregunta 3.A.5: ¿El negocio tiene RFC (Registro Federal de Contribuyentes)?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Sí.
- B. No.

#### A. Sí

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

#### B. No.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### Pregunta 3.A.6: ¿Cuál es el nivel de respaldo que da la tecnología en tu negocio?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A) Ninguna, no se necesita / no tengo recursos.
- B) Sirve de apoyo para algunos procesos administrativos (procesamiento de nómina, costos, gastos, ventas, etc.).
- C) Juega un papel clave en el proceso de elaboración/comercialización del producto o servicio que ofrece mi empresa (además de apoyar la gestión y administración de la empresa).

#### A. Ninguna, no se necesita / no tengo recursos.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

#### B. Sirve de apoyo para algunos procesos administrativos.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

#### C. Juega un papel importante en la empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

+ 1 ➤ Siempre contestará esa opción.

- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.

0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 3.A.7: Selecciona los insumos con los que cuenta tu negocio o se utilizan para realizar el producto o servicio que ofrece la empresa.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

Opciones:

- A)  Computadora / Laptop / tablet.
- B)  Acepta tarjetas de crédito, depósitos o transferencias bancarias como medios de pago u obtención de recursos.
- C)  Programa de cómputo especial para realizar el trabajo (diferente a Excel, Power-Point y Word).

A.  Computadora / Laptop / tablet.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

B.  Acepta tarjetas de crédito, depósitos o transferencias bancarias como medios de pago u obtención de recursos.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

C.  Programa de cómputo especial para realizar el trabajo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

+ 1 ➤ Siempre contestará esa opción.

- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.

0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 3.A.7: Selecciona los insumos con los que cuenta tu negocio o se utilizan para realizar el producto o servicio que ofrece la empresa.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

Opciones:

- A)  Computadora / Laptop / tablet.
- B)  Acepta tarjetas de crédito, depósitos o transferencias bancarias como medios de pago u obtención de recursos.
- C)  Programa de cómputo especial para realizar el trabajo (diferente a Excel, Power-Point y Word).

## A. Computadora / Laptop / tablet.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## B. Acepta tarjetas de crédito, depósitos o transferencias bancarias como medios de pago u obtención de recursos.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## C. Programa de cómputo especial para realizar el trabajo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 3.A.8: ¿Alguna vez has obtenido un crédito para tu negocio de una institución bancaria o similar?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Sí.
- B. No.

### A. Sí.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. No.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

# Pregunta 4.A.1: De la siguiente lista enumera las primeras 3 prioridades actuales que tenga tu empresa. Puedes escoger de 1 a 3 prioridades.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

## PREGUNTA ORIENTADA A IDENTIFICAR PROGRAMAS

Respuestas:

- A.  Conseguir financiamiento/ Acceder a instrumentos financieros.
- B.  Diseñar o mejorar mi plan de negocios.
- C.  Incrementar la productividad/ Mejorar procesos.
- D.  Entrar a la formalidad.
- E.  Contratar personal.
- F.  Capacitar al personal de la empresa.
- G.  Expandir mi mercado.
- H.  Incorporar tecnología e innovación.

### A. Conseguir financiamiento/ Acceder a instrumentos financieros.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. Diseñar o mejorar mi plan de negocios.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### C. Incrementar la productividad/ Mejorar procesos.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 1/2

# Pregunta 4.A.1: De la siguiente lista selecciona la (o las) prioridad(es) actual(es) que tenga tu empresa. Puedes escoger de 1 a 3 prioridades.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

## D. Entrar a la formalidad.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## E. Contratar personal.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## F. Capacitar al personal de la empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## G. Expandir mi mercado.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## H. Incorporar tecnología e innovación.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 2/2

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 2.C.1: La razón PRINCIPAL por la que quiero llevar a cabo este proyecto es porque...

Tipo pregunta: clasificación ordinal.

PREGUNTAS ORIENTADAS PRINCIPALMENTE A IDENTIFICAR PERFILES

## A. No hay suficientes oportunidades laborales para encontrar un empleo.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## B. Prefiero emprender mi propio proyecto que ser empleado.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## C. Quiero generar un impacto positivo en la sociedad y/o medio ambiente.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## D. Quiero desarrollar mi creatividad.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS

## E. Quiero trabajar en algo agradable y que me de tiempo libre.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## F. Tengo una idea o proyecto muy innovador que será muy rentable y tendré grandes ganancias.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

Mecanismo de puntuación:

1/# = valor

Donde # (el número asignado de identificación) es de 1 a 3.

Mecanismo de puntuación:

-1

Si # es mayor a 3.

# Pregunta 2.C.2: El PRINCIPAL objetivo de la empresa será...

Tipo pregunta: clasificación ordinal.

## A. Obtener ingresos para solventar los gastos básicos personales / familiares.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## B. Tener mi propio negocio sin depender de un tercero.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## C. Que yo sea independiente y tenga tiempo para mí.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## D. Exponer un proyecto artístico.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## E. Generar un impacto positivo en la población y/o el medio ambiente.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## F. Realizar un proyecto empresarial muy innovador, exitoso y con grandes ganancias.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

Mecanismo de puntuación:

1/# = valor

Donde # (el número asignado de identificación) es de 1 a 3.

Mecanismo de puntuación:

-1

Si # es mayor a 3.

CATEGORÍAS

# Pregunta 2.C.3: Cual de las siguientes frases describe mejor tu situación laboral-empresarial actual...

Tipo pregunta: opción múltiple - respuesta única.

Respuestas:

- A. NO tengo empleo y NO tengo otro negocio.
- B. Sí tengo empleo y NO tengo otro negocio.
- C. NO tengo empleo y Sí tengo otro negocio.
- D. Sí tengo empleo y Sí tengo otro negocio.

## A. No tengo empleo y No tengo otro negocio.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## B. Sí tengo empleo y No tengo otro negocio.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## C. No tengo empleo y Sí tengo otro negocio.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## D. Sí tengo empleo y Sí tengo otro negocio.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 2.C.4: Imagina que ya tienes tu negocio con el cual las ganancias son igual a 100, si te ofrecieran un empleo con un salario de 110 ¿qué preferirías?....

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Aceptar el empleo y dejar de trabajar en mi empresa.
- B. No aceptar el empleo y seguir con mi empresa.

### A. Aceptar el empleo y dejar de trabajar en mi empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. No aceptar el empleo y seguir con mi empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

2.C Bifurcación para detectar si Necesidad o Profesionistas.

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 2.C.5: ¿Tu negocio pertenecerá a alguno de los siguientes sectores?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

CATEGORÍAS 1/2

## A. Industrias manufactureras

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## B y C. Comercio / preparación alimentos y hoteles

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## D. Servicios varios...

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## E. Culturales y de esparcimiento, deportivos y recreativos

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## F. Organizaciones con fines altruistas y medio ambientales

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## G. Agricultura, ganadería, aprovechamiento forestal

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 2.C.5: ¿Tu negocio pertenecerá a alguno de los siguientes sectores?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

CATEGORÍAS 2/2

## H. Tecnologías de la información y la comunicación

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## I. Otros

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## J. No sé

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

+ 1 ➤ Siempre contestará esa opción.

- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.

0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

## Pregunta 2.C.6: El producto/servicio que se ofrecerá será...

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Será muy nuevo y distinto a lo que ya existe y/o el proceso de elaboración será muy innovador.
- B. En algunas características será diferente a los de mi competencia o lo voy a ofrecer a personas que no lo conocen o que no tienen acceso a él.
- C. Ya existe y es ofrecido por otros.

### A. Nuevo y distinto a lo que existe y/o el proceso de elaboración es innovador.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. En algunas características será diferente a los de mi competencia .

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. Ya existe y es ofrecido por otros.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

## Pregunta 2.C.7: ¿Cuál es el nivel de respaldo que dará la tecnología en tu negocio?

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta única.

Respuestas:

- A. Ninguna, no se necesitará / no tengo recursos para eso.
- B. Servirá de apoyo para algunos procesos administrativos (procesamiento de nómina, costos, gastos, ventas, etc.).
- C. Jugará un papel importante en la empresa (en el proceso de elaboración del producto o servicio que ofrece la empresa, además de apoyar la gestión y administración de la empresa).

### A. Ninguna, no se necesita / no tengo recursos.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. Sirve de apoyo para algunos procesos administrativos .

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### C. Juega un papel importante en la empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 4.C.1: De la siguiente lista enumera las primeras 3 prioridades actuales que tenga tu empresa. Puedes escoger de 1 a 3 prioridades.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

## PREGUNTA ORIENTADA A IDENTIFICAR PROGRAMAS

Respuestas:

- A.  Conseguir financiamiento/ Acceder a instrumentos financieros.
- B.  Diseñar o mejorar mi plan de negocios.
- C.  Maximizar la productividad/ Desarrollar procesos
- D.  Entrar a la formalidad.
- E.  Capacitar al equipo emprendedor/personal de la empresa
- F.  Expandir mis opciones de mercado.
- G.  Incorporar tecnología e innovación.

### A. Conseguir financiamiento/ Acceder a instrumentos financieros.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### B. Diseñar o mejorar mi plan de negocios.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

### C. Incrementar la productividad/ Mejorar procesos.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 1/2

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

# Pregunta 4.C.1: De la siguiente lista selecciona la (o las) prioridad(es) actual(es) que tenga tu empresa. Puedes escoger de 1 a 3 prioridades.

Tipo pregunta: opción múltiple – respuesta múltiple.

## D. Entrar a la formalidad.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## E. Capacitar al personal de la empresa.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## F. Expandir mi mercado.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

## G. Incorporar tecnología e innovación.

Necesidad - start up		
Tradicional - start up	Tradicional - crecimiento	Tradicional - consolidación
Lifestyle - start up	Lifestyle - crecimiento y consolidación	
Cultural - start up	Cultural - crecimiento	Cultural - consolidación
Social - start up	Social - crecimiento	Social - consolidación
Alto impacto - start up	Alto impacto - crecimiento	Alto imp. - consolidación

CATEGORÍAS 2/2

- + 1 ➤ Siempre contestará esa opción.
- 1 ➤ Nunca contestará esa opción.
- 0 ➤ Puede o no contestar esa opción.

## Bifurcación 2.C: Necesidad.

**Multi-condicional: si y sólo si el usuario selecciona alguna de las siguientes respuestas en cada una de las siguientes preguntas:**

Que al menos una sea  
1ra elección y la otra  
2da elección.

-Pregunta 2.C.1: *La principal razón por la que quiero llevar a cabo este proyecto...*

Respuestas:

A. No hay suficientes oportunidades laborales.

-Pregunta 2.C.2: *El principal objetivo de la empresa será...*

Respuestas:

A. Obtener ingresos para solventar los gastos básicos personales / familiares.

-Pregunta 2.C.3: *Situación laboral-empresarial actual...*

Respuestas:

A. No tengo empleo y No tengo otro negocio.

-Pregunta 2.C.4: *Si te ofrecieran un empleo...*

Respuestas:

A. Aceptar el empleo y dejar de trabajar en mi empresa.

-Pregunta 1.B.3: *Nivel educativo...*

Respuestas:

A. Ninguno.

B. Primaria.

C. Secundaria / Secundaria técnica.

D. Bachillerato / Preparatoria / Preparatoria Técnica.



**NECESIDAD**

## Bifurcación 2.C: Profesionistas.

**Multi-condicional: si y sólo si el usuario selecciona alguna de las siguientes respuestas en cada una de las siguientes preguntas:**

Que al menos una sea  
1ra elección en cada  
pregunta.

-Pregunta 2.C.1: *La principal razón por la que quiero llevar a cabo este proyecto...*

Respuestas:

- A. No hay suficientes oportunidades laborales.
- B. Prefiero emprender mi propio proyecto.

-Pregunta 2.C.2: *El principal objetivo de la empresa será...*

Respuestas:

- A. Obtener ingresos para solventar los gastos básicos personales / familiares.
- B. Tener mi propio negocio sin depender de un tercero..

-Pregunta 2.C.3: *Situación laboral-empresarial actual...*

Respuestas:

- A. No tengo empleo y No tengo otro negocio.
- B. Sí tengo empleo y No tengo otro negocio.

-Pregunta 2.C.4: *Si te ofrecieran un empleo...*

Respuestas:

- A. Aceptar el empleo y dejar de trabajar en mi empresa.

-Pregunta 1.B.3: *Nivel educativo...*

Respuestas:

- E. Licenciatura / Ingeniería.
- F. Maestría o superior.



**PROFESIONISTAS**

**Se toman en cuenta categorías específicas para la selección de programas que se presentarán al usuario acorde con sus respuestas. También se priorizan algunos programas.**

### **SUBCATEGORÍAS ESPECÍFICAS:**

- ✓ Programas para mujeres.
- ✓ Rural / No rural.
- ✓ Indígena.
- ✓ Edad: programas para grupos de edad específicos (jóvenes, adultos, etc).
- ✓ Artesanos.
- ✓ Tienda de abarrotes.
- ✓ Bachillerato.
- ✓ Programas para exportación.
- ✓ Manufacturas.
- ✓ Propiedad industrial.
- ✓ Contrucción.
- ✓ Turismo.
- ✓ Acceso a Tecnologías de la Información y Comunicación (TICs).
- ✓ Empresas de TICs.
- ✓ Legal.
- ✓ Seguridad.
- ✓ Delegación-Negocio.
- ✓ Delegación-Domicilio.

### **SUBCATEGORÍAS PARA PRIORIZAR PROGRAMAS:**

- ✓ Bolsas de trabajo y cursos de capacitación para el trabajo (para desempleados sin empresas).
- ✓ Programas culturales (para empresas culturales).
- ✓ Programas para empresas sociales (para empresas sociales).
- ✓ Programas en las categorías seleccionadas en las preguntas 4.A.1 y 4.C.1.

# Identificación de áreas de mejora: criterio de desempate entre perfiles.

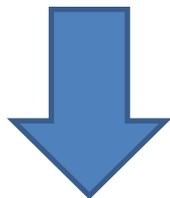
		Start up	Crecimiento	Consolidación
Tipo	Necesidad	#		
	Tradicional	#	#	#
	Lifestyle	#	#	
	Cultural	#	#	#
	Social	#	#	#
	Alto impacto	#	#	#

**Marcador final de perfiles** **1° Max**  
**2° Max**  
**3° Max**

## 2 Escenarios:

*La diferencia entre el 1er máximo y el 2do max es grande (>20%).*

$$\frac{1^\circ \text{ Max perfil} - 2^\circ \text{ Max perfil}}{1^\circ \text{ Max perfil}} \geq 20\%$$



**PRESENTAR LA LISTA DE PROGRAMAS CORRESPONDIENTES A 1°Max perfil.**

*La diferencia entre el 1er máximo y el 2do max. es pequeña (<20%).*

$$\frac{1^\circ \text{ Max perfil} - 2^\circ \text{ Max perfil}}{1^\circ \text{ Max perfil}} < 20\%$$

*Y si además, el 1° Max perfil y el 2° Max perfil se encuentran en distintos tipos de empresas...*

**Tipo emp (1° Max perfil) ≠ Tipo emp (2° Max perfil)**

*O en su caso el 1° Max perfil y el 2° Max perfil se encuentran en etapas de desarrollo opuestas...*

**1° Max perfil (start up) ≠ 2° Max perfil (consolidación)**  
**2° Max perfil (start up) ≠ 1° Max perfil (consolidación)**



**CONFIRMAR QUE EL PERFIL IDENTIFICADO SEA EL CORRECTO.**



**USAID**  
DEL PUEBLO DE LOS ESTADOS  
UNIDOS DE AMÉRICA

**MEXICO**

# Herramienta de Vinculación – Distribuidor Vial

## Mecanismo Diagnóstico

Programa de Política Económica para México de USAID

